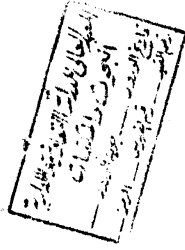


بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ



اِقْتِصَادِيَّاتُ النِّعَاوُنِ
و
مَفْهُومُ النِّفْعِ الْعَامِّ



ركتور كمال محمدى أبو الخير

اِقْتِصَادِيَّاتُ النِّعَاوُنِ و مَفْهُومُ النِّفْعِ الْعَامِّ

النِّفَاءُ وَالْحُرُوكَةُ النِّعَاوُنِيَّةُ وَالنِّفْعَابِيَّةُ
تَجْرِبَةُ مَنْ أَلْمَانِيَا الْاِتِّحَادِيَّةُ

الناشر
مكتبة عين شمس
٤٤ شارع القصر العيني



مؤلفات الدكتور / كمال حمدي أبو الخير

- تنظيم وإدارة الجمعيات التعاونية للاستهلاك مكتبة عين شمس ١٩٥٩
- تطور التعاون وفلسفته في ضوء الاشتراكية العربية
الدار القومية للطباعة والنشر ١٩٦٢
- دور المؤسسات العامة التعاونية في الاقتصاد القومي
مكتب السيد رئيس الجمهورية للبحوث الاقتصادية ١٩٦٣
- التعاون في المملكة المتحدة
مكتب السيد رئيس الجمهورية للبحوث الاقتصادية ١٩٦٣
- التعاون الاستهلاكي (تاريخه ونظمه ومشكلاته)
مكتبة عين شمس ١٩٦٤
- نحو حركة تعاونية نظيفة الأهرام الاقتصادي ١٩٦٥
- نحو بنية تعاوني سليم الأهرام الاقتصادي ١٩٦٦
- تطور مفهوم ديمقراطية الإدارة في التنظيمات التعاونية
جامعة الدول العربية — مكتبة عين شمس ١٩٦٧
- أصول التنظيم والإدارة في المؤسسات والتعاونيات
مكتبة عين شمس ١٩٦٨
- التنظيم التعاوني مكتبة عين شمس ١٩٧٠
- نشأة الفكر التعاوني وتطوره مكتبة عين شمس ١٩٧٠
- التطبيق التعاوني في بريطانيا مكتبة عين شمس ١٩٧٠
- التطبيق التعاوني في بعض الدول الاشتراكية والاسكندنافية
مكتبة عين شمس ١٩٧٠
- نحو بنية تعاوني جديد مكتبة عين شمس ١٩٧٠
- التعليم التعاوني
المجلة العلمية لكلية التجارة وجامعة الدول العربية ١٩٧٠
- التطبيق التعاوني الاشتراكي مكتبة عين شمس ١٩٧٢
- التطور التعاوني الاشتراكي في مصر وتشيكوسلوفاكيا
مكتبة عين شمس ١٩٧٣
- أصول الإدارة العلمية مكتبة عين شمس ١٩٧٤
- دراسات في التسويق مكتبة عين شمس ١٩٧٤
- الثورة الإدارية ومشكلات التعاون مكتبة عين شمس ١٩٧٥

- ١٩٧٦ مكتبة عين شمس — الإدارة بين النظرية والتطبيق —
- ١٩٧٦ مكتبة عين شمس — التعاون — تاريخه — فلسفته — أهدافه —
- ١٩٧٧ مكتبة عين شمس — التسويق التعاوني — مبادئه ومشكلاته —
- ١٩٧٩ مكتبة عين شمس — تطور التنظيم التعاوني —
- ١٩٧٩ مكتبة عين شمس — التطبيق التعاوني المصري —
- ١٩٨٠ مكتبة عين شمس — التخطيط التعاوني والنشاط التسويقي —
- ١٩٨٢ مكتبة عين شمس — التعاون بين التشريع والتطبيق —
- ١٩٨٢ مكتبة عين شمس — بحوث ودراسات في التعاون —
- ١٩٨٤ مكتبة عين شمس — الأساليب العلمية والعملية لتحقيق التكامل التعاوني العربي —
- ١٩٨٤ مكتبة عين شمس — تنظيم الملكية الزراعية واستغلالها —
- ١٩٨٥ مكتبة عين شمس — روبرت أوين —
- ١٩٨٥ مكتبة عين شمس — فكتور ولیم كنج —
- ١٩٨٥ مكتبة عين شمس — فردريش فلهلم ريفيزن —
- ١٩٨٥ مكتبة عين شمس — تاريخ رواد روتشدیل —
- ١٩٨٥ مكتبة عين شمس — فلسفة رواد التعاون ومبادئ التعاون الحولية —
- ١٩٨٦ مكتبة عين شمس — التنمية التعاونية والتطبيق المصري —
- ١٩٨٦ مكتبة عين شمس — مشكلات التعاون بين النظرية والتطبيق —
- ١٩٨٦ مكتبة عين شمس — تنظيم وإدارة النشاط التعاوني في عالم متغير —
- ١٩٨٦ مكتبة عين شمس — اقتصاديات التعاون ومفهوم النفع العام —
- Statement on Cooperative Structure In The Arab Republic of Egypt.
Published by : Egyptian Society of Cooperative Studies (E.S.C.S.) 1978.
- The Higher Institute of Cooperative and Managerial Studies Its objects and Affiliated Units.
Published by : (E.S.C.S.) 1978.
- Prospects on the Cooperatives and the Energy Problem.
Published by : Third International Cooperative Trade conference Cairo, 1982.
- Egyptian Cooperative Structure :
Published by : (E.S.C.S.) 1983.
- Working paper on Cooperatives and the Development Strategy within the frame work of the general state plan.
Published by : (E.S.C.S.) Cairo, 1984.

تعريف ببعض أوجه نشاط

الدكتور / كمال حمدي أبو الخي

- تدرج في مناصب هيئة التدريس منذ عام ١٩٤٨ في كلية التجارة جامعة عين شمس حتى الاستاذية ، وما زال استاذًا بها حتى الآن .
- كاتب بصحف دار التعاون للطبع والنشر وله مقال أسبوعي منذ عام ١٩٥٦ حتى الآن .
- تولى أمانة ثم عمادة المعهد العالي للدراسات التعاونية والإدارية منذ إنشائه عام ١٩٦٠ حتى الآن .
- رئيس مجلس إدارة الجمعية المصرية للدراسات التعاونية التي تملك المعهد العالي للدراسات التعاونية والإدارية ، والمجلة المصرية للدراسات التعاونية ومركز البحوث التعاونية ، ومركز تنمية العلاقات التعاونية الدولية ، ومركز التدريب التعاوني .
- رئيس تحرير المجلة المصرية للدراسات التعاونية منذ صدورها عام ١٩٦٨ وصدر قرار من مصلحة الاستعلامات بذلك .
- عضو نقابة الصحفيين .
- نائب رئيس اللجنة الزراعية للحلف التعاوني الدولي منذ عام ١٩٧٦ وأعيد انتخابه في أكتوبر عام ١٩٨٠ لمدة تالية حتى عام ١٩٨٤ وانتخبته اللجنة الاقتصادية في نفس العام نائباً لرئيسها .
- عضو اللجنة المركزية للحلف التعاوني ، ولجنة الصحافة التعاونية ، وعدد من لجان الحلف النوعية .
- عمل مستشاراً لجامعة الدول العربية في الشؤون الاجتماعية والتعاونية والإدارية .
- شغل عضوية مجالس إدارة الاتحادات التعاونية المركزية للتعاون الاستهلاكي والانتاجي والإسكاني والزراعي .
- تحت رعاية رئاسة الجمهورية تولى الأمانة العامة للمؤتمر التعاوني الاستهلاكي الأول عام ١٩٨٠ .
- عضو في المجالس القومية المتخصصة (المجلس القومي للتنمية الاجتماعية والخدمات وعضو شعبتي الحكم المحلي والتنمية الإدارية) .
- عضو المجلس الأعلى لقطاع التموين ، وعضو الجمعية العمومية للعديد من شركات وزارة التموين .
- عضو مجلس إدارة أكاديمية السادات للعلوم الإدارية .

- عضو الشعبة المصرية للمعهد الدولي للعلوم الادارية .
- رئيس المؤتمر الدولي الثالث للتجارة التعاونية الدولية بالقاهرة الذى نظمه الحلف التعاونى الدولي سنة ١٩٨٢ .
- راس مؤتمر الاصلاح الزراعى بصوفيا الذى نظمه الحلف التعاونى الدولي بالتنسيق مع الاتحاد التعاونى فى بلغاريا سنة ١٩٨٣ .
- اختير خبيرا بالهيئة الاستشارية التعاونية الكندية التى تضم ابرز علماء وخبراء الحركة التعاونية فى العالم ١٩٨٤ .
- راس الندوة الدولية لادارة التنظيمات التعاونية فى الدول العربية التى نظمها المعهد العالى للدراسات التعاونية والادارية سنة ١٩٨٥ بالتنسيق مع اتحاد راينيرن العالمى .
- عضو مجلس ادارة صندوق تمويل المساكن — وزارة التعمير والمجمعات الجيدة واستصلاح الاراضى سنة ١٩٨٥ .
- عمل رئيسا للجنة الاستشارية الدائمة للأمانة العامة للاتحاد التعاونى العربى سنة ١٩٨٥ .
- اسهم فى العمل السياسى ، حيث اختير عضوا فى المؤتمر القومى للقوى الشعبية .
- و امينا للمكتب التنفيذى بكلية التجارة جامعة عين شمس .
- و امينا لصندوق هيئة رعاية طلاب الجامعات التى تشكل مجلس ادارتها من عمداء الكليات الجامعية ١٩٦٤ .
- وعضوا منتخبا بلجنة المائة التى انتخبت على مستوى الجمهورية لوضع اساس الاصلاح الاجتماعى والاقتصادى سنة ١٩٦٨ .
- وعضوا منتخبا باللجنة المركزية للاتحاد الاشتراكى العربى .
- تحت رعاية السيد رئيس الجمهورية سلمه السيد رئيس الوزراء تمثال الامتياز الادارى كأحد رواد الادارة فى مصر فى عيد الادارة الثالث الذى نظمته أكاديمية ادارة الأعمال واتحاد الجمعيات العلمية العاملة فى مجال الادارة ١٩٨١ .
- تحت رعاية السيد رئيس الجمهورية سلمه رئيس الوزراء فرع العيد الخمسينى للبنك الرئيسى للتنمية والائتمان الزراعى (١٩٣١ - ١٩٧١) للدور زاته البارز الذى قام به فى اعداد التعاونيين وخدمة الاقتصاد القومى .
- منحه السيد رئيس الجمهورية وسام الجمهورية من الطبقة الثانية تقديرا لحميد صفاته وجليل خدماته .. عام ١٩٨٣ .
- تحت رعاية السيد رئيس الجمهورية سلمه السيد رئيس الوزراء ميدالية وشهادة تقدير فى العيد الماسى للحركة التعاونية المصرية (١٩٠٨ - ١٩٨٣) .
- عضو مجلس ادارة بنك العمال المصرى عام ١٩٨٦

أبرز اسهامات الدكتور / كمال حمدي أبو الخير

- إنشاء دبلوم الادارة العليا التعاونية بمرحلة الدراسات العليا التطبيقية بكلية التجارة جامعة عين شمس .
- إنشاء الدراسات العليا التعاونية على مستوى الدراسات التمهيدية لمرحلة الماجستير والدكتوراه .^{١٠}
- انشاء المعهد العالي للدراسات التعاونية والإدارية على مستوى مرحلة البكالوريوس ، والحصول على اعتراف وزارة التعليم العالي بشهادته على المستوى المالي والعلمي .. وكذلك اعتراف اليونسكو .. والجامعات الدولية في الشرق والغرب .. وتعادلة المجلس الأعلى للجامعات المصرية لشهادة بكالوريوس المعهد ، وفقا لقرار رئيس المجلس الأعلى للجامعات رقم ٣ بتاريخ ١٩٨٦/٢/٢ بأن بكالوريوس المعهد يعادل البكالوريوس الذي تمنحه كليات التجارة في الجامعات المصرية شعبة إدارة الأعمال .
- اعتراف نقابة التجاريين بخريجي المعهد وتقدمهم في الشعب المختلفة وفقا لتخصصاتهم الوظيفية .^{١١}
- الحفاظ على اسم الحركة التعاونية الشعبية عن طريق تمثيلها في فترة غيابها في المنظمات الدولية بصفة عامة والطف التعاونى الدولي بصفة خاصة .
- عضوية المعهد العالي للدراسات التعاونية والإدارية في لجنة الحلف التعاونى الدولي المركزية .. وعضويته في اتحاد راينباينز العالمى بالإضافة الى مشاركة المعهد في كافة اللجان النوعية الدولية المنتهجة من الحلف واتحاد راينباينز كاللجنة الدولية للزراعة ، واللجنة الدولية الاستهلاكية ، واللجنة الدولية للمعامل واللجنة الدولية للاسكان ، واللجنة الدولية للثروة السمكية ، والمؤتمرات العلمية التعاونية التى تعقدتها كليات التعاون الألمانية وغيرها .
- إصدار المجلة المصرية للدراسات التعاونية كأول مجلة تعاونية علمية دورية تسجل وتحلل أحدث التطورات من حيث النظرية والتطبيق لعلوم التعاون في مجتمعنا الدولي المعاصر .
- إنشاء مكتبة علمية تعاونية على مستوى الدراسات الأكاديمية ابتداء من مرحلة البكالوريوس حتى مرحلة الدكتوراه تسهم في اعداد جيل تعاوني علمي جديد يقود حركة التغيير نحو مواكبة ثورة الإدارة العلمية التعاونية المعاصرة .

— كلفته المجلس القومية المتخصصة بوضع استراتيجية لتطوير النظام التعاون في مصر ، وناقشها المجلس القومى للخدمات والتنمية الاجتماعية ورفعت الى السيد رئيس الجمهورية ضمن تقرير المجلس القومى للخدمات والتنمية الاجتماعية الكتاب رقم ١٦٧ من مطبوعات المجلس ، الدورة الرابعة ، سبتمبر ١٩٨٣ — يونية ١٩٨٤ .

— كلفه السيد وزير التموين والتجارة الداخلية بموجب القرار الوزارى رقم ٤٨٨ لسنة ١٩٨٥ برئاسة لجنة لاجراء الدراسات وتقديم ورقة عمل ووضع استراتيجية تطوير الحركة التعاونية الاستهلاكية وتنشيطها في ظل ما هو قائم حاليا وما يلائم الظروف المستقبلية حتى تتمكن من اخذ وضعها الطبيعي في تنمية الناحية الاقتصادية والاجتماعية للمجتمع المصرى في جمهورية مصر العربية .

وقد قام الدكتور كمال جدى ابو الخير بصياغة ورقة الاستراتيجية وتلقى شكرا رسميا من الاستاذ الدكتور رئيس الوزراء .



ABUL KHEIR, Kamal Hamdy, born in Cairo, U.A.R., on 16 December 1922. Profession: University Dean and Professor. Married one child.

Education: B.Com., Faculty of Commerce, Ain Shams University, 1943-47; Postgraduate Diploma in Organization and Management, ibid., 1952-53; in Marketing, 1953-54; in Stock-Exchange Studies in Cotton, 1954-55; Ph.D., Organization and Management of Cooperatives, 1960.

Appointments held: Member of Staff, Faculty of Commerce, Ain Shams University, 1948; currently Professor, Business Administration Department, ibid.; Consultant, Presidential Bureau for Economic Research, 1961; Dean, Higher Institute of Cooperative and Managerial Studies, 1961; Member, Supreme Council for Reorganization of the Cooperative Movement, 1965; Consultant to the Cooperative Committee, Central Committee of the Arab Socialist Union; Member, Higher Cooperative Supreme Councils of Agriculture, Consumer, and Producer. Books published: (university textbooks) Principals of Organization and Management, 1961; The Development of the Cooperative Movement in the U.A.R., 1962; Consumers Cooperation, 1964; Comparative Cooperative Systems in Many Lands, 1967; Cooperative Organization, 1969; Towards New Cooperative Structure, 1970; The Development of Cooperative Thought, 1970; Cooperative Application in Great Britain, 1970, (published by Al-Ahram Economic Review) Towards a Clean Cooperative Movement, 1964; Towards Sound Cooperative Movement, 1966 (issued by the President's Office for Economic Research) The Cooperative Movement in the United Kingdom, 1962; The Role of Cooperative Organization in the National Economy (U.A.R.), 1962. Contributor to professional journals and newspapers.

Professional affiliations: Egyptian Society for Cooperative Studies (Vice-Chairman, 1962); Congress of the Arab Socialist Union. Address: Higher Institute of Cooperative and Managerial Studies, El-Monira, Cairo, U.A.R.

بالرجوع الى القاموس الدولي
بعنوان « أبرز ٢٠٠٠ من علماء
Two Thousand Men of
المعالم الصادر في
عام ١٩٧١ » تقول مقدمته :

أن أسماء العلماء الذين
تضمنهم هذا القاموس هم
الصفوة الممتازة من أبرز علماء
العالم تقدما وعطاءا ... وأن
أسماءهم تعتبر أكثر أسماء علماء
العالم دورانا على السنة الناس
والمجتمعات، على الصعيد المحلي
والدولي، وأن الوثائق تتضمن
نشاطهم وجهدهم ستظل
محفوظة على مر العصور في
أرشيف « ميلروز Melrose
بلندن ودارتماوث Dartmouth
وهو الثغر الذي هاجر منه
الآباء والأجداد الانجليز في عام
١٦٢٠ من انجلترا الى العالم
الجديد .

عنوان المراسلات مع
القاموس الدولي :

All communications to: Two
Thousand Men of Achievement,
Artillery Mansions, Victoria
Street, London S.W.1, England

ورداً اسم الدكتور كمال حدى أبو الخير
في هذا القاموس في الصفحة رقم (٢)

المحتويات

الباب الأول

أضواء على ألمانيا الاتحادية

- الفصل الأول : الطبيعة والمناخ
- الفصل الثاني : الأرض والسكان
- الفصل الثالث : الاتحاد الألماني
- الفصل الرابع : المعجزات الاقتصادية والنظام الإتحادي

الباب الثاني

تاريخ وتحليل المناقشات عن اقتصاديات النفع العام

- الفصل الأول : اقتصاديات النفع العام كنظام اقتصادي جديد
- الفصل الثاني : اقتصاد النفع العام كمصطلح من مصطلحات البنين الصناعى
- الفصل الثالث : مشروع النفع العام - مراحل فى تطور التعاونيات
- الفصل الرابع : شركات النفع العام المساهمة ذات المسئولية المحدودة
- الفصل الخامس : الدعائم الأربع للحركة العمالية

الباب الثالث

مشروعات النفع العام

- الفصل الأول : تاريخ الجمعيات التعاونية الاستهلاكية الألمانية
- الفصل الثاني : إعادة بناء تعاونيات المستهلكين
- الفصل الثالث : مشكلات تعاونيات المستهلكين
- الفصل الرابع : مجموعة فولكسفورسورج
- الفصل الخامس : مجموعة المنزل الجديد
- الفصل السادس : بنسوكه العمال
- الفصل السابع : بنسوكه النفع العام

الباب الرابع

معالم لنظرية مشروعات النفع العام

- الفصل الأول : تعدد دوافع واهداف المشروع
- الفصل الثاني : فكرة مشروع النفع العام
- الفصل الثالث : دور مشروعات النفع العام وحدوده فى عملية النمر الاجتماعى

الباب الخامس

دور بنك النفع العام فى إطار سياسة المانيا المالية وتجارتها الخارجية

- الفصل الأول : الدولة والمالية العامة
- الفصل الثاني : النقود والبنوك
- الفصل الثالث : بناء المساكن وتخطيط المدن
- الفصل الرابع : التجارة الخارجية الألمانية
- الفصل الخامس : اقتصاديات بنك النفع العام

كلمة أخيرة

- التقاء النقابات والتعاونيات
- بنك التعاون فى المانيا الاتحادية
- جمعيات الإئتمان وقانون القروض

كلمة المؤلف

يسعدني أن أعرض في هذا المرجع تتطور الفكرة التي برزت منذ القرن التاسع عشر والتي تنادي بأن النظام الاقتصادي الفردي أو الخاص يحتاج إلى إطار « اقتصاد النفع العام كنظام اقتصادي جديد » نتيجة للمعتقدات التي تحدث في النظم الاجتماعية والاقتصادية والسياسية ، وطالب بهذه الفكرة الكثير من علماء ألمانيا الاتحادية نتيجة لارتفاع معدلات النمو مع إعادة بناء اقتصاد ألمانيا الغربية وبخولها كجزء متمم لنظام التجارة العالمية ، ونتيجة لارتفاع معدلات الإنتاج والاستهلاك الفردي ، وأن هذه المعتقدات تستلزم توسيع دائرة البنية الأساسية ، خاصة وأن الفكر الاقتصادي المتقدم يرحب بالاستثمارات الجديدة في البنية الأساسية ويريد أن تتقدم على تنمية القطاع الخاص حيث أن مثل هذا المنهج ينعش القطاع الخاص ويقويه .

ويرى كثير من علماء الاقتصاد المعاصرين أن المنشآت المشتركة ذات النفع العام التي أنشأتها الحركة العمالية الألمانية والجمعيات التعاونية الاستهلاكية تعتبر أكثر أشكال مشروعات النفع العام ظهوراً في الساحة وتمثل مع غيرها من أشكال المشروعات التي لا تسعى للربح مجموعة متنوعة تنافس المشروعات الخاصة .

كما يعتقد كثيرون أن هذا الشكل من مشروعات النفع العام ينتهج سياسة تهدف إلى إصلاح الهياكل وزيادة الإنتاج في نظام اقتصادي قائم أساساً على حافز الربح ، ويتخذ هذا الشكل من المشروعات صورة شركات في الغالب ولا يقتصر نشاطه على أعضائه بل يمتد إلى الجمهور العام تأكيداً لما تستهدفه فلسفة الفكر التعاوني والنقابي ، فتقدم منظمات كبرى مثل النقابات أو مشروعات كبيرة من جمعيات المستهلكين التعاونية رأس المال اللازم الأساسي وتحدد الأهداف من أجل الصالح العام ، وتقوم لجنة الإدارة فيها بتحقيق هذه الأهداف .

وقد تأكد من التجارب التي تحققت أن مشروعات النفع العام في وظائف الاقتصاديات الكبرى ، تساعد الحكومة في مجهوداتها للتحكم في القوى الاقتصادية بشرط ألا يضر ذلك باستقلالها أو بانشطتها الأساسية ، وتستطيع في مجال تشكيل السياسة الاقتصادية أن تسد الثغرة بين السلطة المركزية والفروع اللامركزية في الاقتصاد ، ويمكن لهذه المشروعات حين تصر على تحقيق أهداف النفع العام بحزم إقناع المنتجين من القطاع الخاص بالقيام بأنشطة في الصالح العام ، وتستطيع مشروعات النفع العام أن تحقق إمكانية إدماج هاتين القوتين الأساسيتين .

وتوضيحا لفكرة اقتصاديات النفع العام ووضعها موضع التطبيق عن طريق التطبيقات الشعبية استعرضنا في الصفحات التالية جهود اقتصاد النقابات في ألمانيا الغربية ، ودور هذا الاتحاد كشركة قابضة في إنشاء

المشروعات لصالح المجتمع الألماني بصفة عامة ، والعمال بصفة خاصة ، فقد أنشأ العمال بنوك العمال ، ثم تعاونت هذه البنوك مع الحركة التعاونية عن طريق إنشاء (بنك النفع العام) تحقيقاً للأفكار السائدة التي تنادي بأن النقابات والتعاونيات كمؤسسات للعمال تمثلان جزءاً متكاملاً لا يتجزأ من الحركة العمالية ، فهما يبدآن لجسد واحد ، ودعامتان من ثلاثة تقوم عليهما الاشتراكية ، لكن الواقع الملموس في كثير من الأقطار يوضح لنا أن النقابات والتعاونيات أنشأت كل منها منظمات لها مستقلة عن الأخرى ، وأن التعاون الوفيق بينهما كحركتين ظل في الماضي إستثناء وليس قاعدة .

وقد أشرنا في الصفحات المقبلة إلى بعض المؤتمرات الدولية التي تحدثت عن دور النقابات والتعاونيات وبحثت علاقاتهما والإجراءات التي يمكن من خلالها زيادة التعاون بينهما وعلى وجه الخصوص ما قامت به اللجنة المشتركة للنهوض بالتعاونيات حيث شكلت عام ١٩٧١ ، وبناء على مبادرة من منظمة العمل الدولية ومنظمة الأغذية والزراعة لجنة خاصة لتكون وكالة غير رسمية للاتصالات بين وكالات الأمم المتحدة والمنظمات غير الحكومية لتحسين المشاورات والتنسيق في مجال التنمية التعاونية ، وكان أعضاء هذه اللجنة .. منظمة العمل الدولية .. ومنظمة الأغذية والزراعة .. والحلف التعاوني الدولي .. وقسم التنمية الاجتماعية بالأمم المتحدة .. هذا بالإضافة إلى أن مؤتمر الحلف التعاوني الدولي الخامس والعشرون المجتمع في وارسو عام ١٩٨٢ أصدر قراراً عن « العمل الموحد للحركتين النقابية والتعاونية » أوضح فيه أن التنمية الاجتماعية للعالم تمر الآن بمتغيرات اجتماعية واقتصادية وسياسية وأن هذا الموقف يتطلب وحدة العمل بين الحركتين النقابية والتعاونية ، وذكر في هذا القرار بأن التعاونيات والنقابات التي نشأت أثناء صراع الجماهير الملهمة دفاعاً عن حقوقها الاجتماعية والاقتصادية ضد الاستغلال والاحتكارات الرأسمالية قد وجدت بينها وحدة الغرض التي تفتح أفاقاً واسعة من الإمكانيات لأجل التعاون الشامل بينهما ، وأن فاعلية العمل التعاوني ستزداد كثيراً إذا تحقق التضامن مع العمل النقابي والمنظمات الأخرى العاملة من أجل الشعب .

ويسعدني في النهاية أن أقدم للحركة التعاونية والنقابية هذا البحث ، راجياً أن يكون فيه بعض الفائدة لتوضيح معالم الطريق نحو اللقاء الحركي التعاونية والنقابية في عمل مشترك يعود بالفائدة على الجماهير العريضة من المواطنين التي تتطلع إلى الجهود المثمرة والبناءة من هؤلاء الذين ينتمون إلى تكتلات شعبية انتبخت أساساً من احتياجات الجماهير ، وتعمل من أجل صانعها .

والله الموفق .

دكتور كمال حمدي أبو الخير



دكتور/اوزوالد بولينج

رئيس الحركة التعاونية الاستهلاكية فى ألمانيا الاتحادية •

دكتور/كلاوس فون دونانى

عمدة هامبورج ورئيس الوزراء بها •

دكتور/كمال حمدى ابو الخير

رئيس الجمعية المصرية للدراسات التعاونية وعميد المعهد العالى للدراسات

التعاونية والإدارية •

نقاش حول اثر الحركة التعاونية والنقابية وتنمية المجتمع بمناسبة انعقاد المؤتمر
العام للحلف التعاونى الدولى بهامبورج فى اكتوبر ١٩٨٤ •

(اقتصاديات التعاون م - ٢)

الباب الأول

أضواء على ألمانيا الاتحادية



سجل المؤرخون في عام ٧٧٧ ميلاديا أن وفدا من قبل الحاكم العربي في أسبانيا
زار مقر المجلس الإمبراطوري الألماني ، حيث عرض على الإمبراطور كارل الأكبر
(الذي عرف في التاريخ العربي باسم الملك شارل) ، إقامة حلف صداقة بينهم
والصورة توضح كارل الأكبر (الملك شارلمان) يستقبل في قصره في آخن رسل الخليفة
هارون الرشيد .

مقدمة حول العلاقات العربية الألمانية

إن أوروبا - ولا سيما ألمانيا - تعرف
تماماً بفضل العالم العربى فى الميدان الثقافى ،
ذلك أن جذور التراث العربى تعود الى القرن التاسع
الميلادى أى العصر الذى شهد جهود كبار
المترجمين العرب فى نقل التراث الفكرى من العلوم
والفلسفة الإغريقية والهيلينية والإيرانية والهندية •

وإنطلاقاً من هذا الأساس فقد أولت الجامعات
الألمانية العالم العربى وثقافته فى إطار الدراسات
الشرقية مكانة خاصة ورفيعة ، لذلك فإنه ليس من
المستغرب أن يحظى علماء الاستشراق واللغة
العربية الألمان على سمعة عالمية واسعة •

والواقع أن إقبال طلاب العالم العربى على الدراسة فى الجامعات والمدارس العليا الألمانية بأعداد تفوق كثيرا عدد الطلبة الأجانب الآخرين (ما يزيد عن ٨٠٠٠) هو خير دليل على مدى الثقة التى تتمتع بها المدارس الألمانية وهيئاتها التدريسية لدى الجانب العربى .

وفى نفس الوقت فإن هذه الحقيقة تمثل عنصرا هاما للحفاظ على العلاقات الثقافية بين العالم العربى وجمهورية ألمانيا الاتحادية ورعايتها . ولتشجيع هذا التطور الإيجابى يقدم الجانب الألمانى ، كالمؤسسة الألمانية للتبادل الجامعى وميرة الكسندرفون هومبولدت ، منحاً دراسية كل عام للطلبة العرب الى جانب المنح الأخرى التى تقدم للجامعيين العرب لتابعة تأهيلهم ، وهو أمر ينطبق أيضا على ميدان التدريب المهنى الذى ترعاه مؤسسة كارل دويسبرج الألمانية .

ومن الملاحظ أن عدد الطلبة من أبناء الدول العربية القليلة السكان كجمهورية اليمن الشعبية والكويت والبحرين وقطر الذين يدرسون فى جمهورية ألمانيا الاتحادية فى تزايد مستمر .

ويلعب معهد جوته لتعليم اللغة الألمانية الذى تنتشر فروعه فى معظم المدن العربية الكبرى دورا بارزا فى تهيئة الشروط اللازمة للدراسة والتأهيل فى المدارس والمؤسسات العلمية الألمانية .

وتعليم اللغتين الألمانية والعربية فى نمو مضطرد لدى الجانبين العربى والألمانى ، ففى الجانب العربى يجرى فى مصر - على سبيل المثال - تدريس اللغة الألمانية كلغة أجنبية ثانية فى عدد متزايد من المدارس الثانوية المصرية ، وهناك محاولة لتطبيق هذه التجربة فى الجزائر وفى نفس الاتجاه . وتتمتع المدارس الألمانية فى العالم العربى بتقدير كبير وثقة الدول المضيفة ، كما تساهم فى تعميق لقاء الأجيال الجديدة من أبناء الثقافتين . كما يجرى تعليم اللغة الألمانية فى عدة جامعات عربية ، بينما يتركز تعليم اللغة العربية فى ألمانيا فى الدرجة الأولى على الجامعات الألمانية ، كما يتم تعليم العربية أيضا فى الجامعات الشعبية التى ترتادها كافة الأوساط الشعبية .

وتحتل مبرة فولكس فاجن مكانا بارزا فى ميدان توطيد العلاقات الثقافية الألمانية / العربية ، حيث تمارس هذه المبرة التى تعتبر أكبر المبرات العلمية فى أوروبا ، منذ تأسيسها عام ١٩٦٢ ، نشاطا كبيرا فى العالم العربى .



ارتبطت الجمعية المصرية للدراسات التعاونية منذ إنشائها بمراكز العلم التعاونى المتقدم ، والصورة توضح الدكتور هانز هـ . مونكنار رئيس قسم التعاون بمعهد التعاون بجامعة فيليبس بماربورج بألمانيا الاتحادية ، ويرحب به السيد / كمال الدين رفعت عضو مجلس الرئاسة فى أوائل الستينات والذي كان فى نفس الوقت أول رئيس للجمعية المصرية للدراسات التعاونية ، وكذلك الدكتور / كمال حمدى أبو الخير وذلك بمناسبة المحاضرات التى القاها العالم الألمانى فى المعهد فى عام ١٩٦٢ .

ومناك أسباب عديدة تدعو الى الإهتمام
بجمهورية ألمانيا الاتحادية والرغبة فى التعرف
عليها • فإن الكثيرين يرون فيها فى المقام الأول دولة
صناعية حديثة قادرة على العمل والإنجاز
والإنتاج ، تنتشر منتجاتها فى جميع أنحاء العالم ،
كما أن هناك من يفكرون عندما يذكرونها فى
التقاليد الألمانية العريقة الراسخة فى ميادين
العلوم والفنون • بينما ينظر البعض الآخر الى
ألمانيا فى صورتها الطبيعية ذات التلال الخضراء
الساحرة والمدن الشاعرية القديمة كبـلد
سياحية آخاذة • ويعرف من يهتم بالسياسة
أن هناك « قضية ألمانية » لم تحل بعد ،
وقد يدفعه هذا الى الإهتمام بتاريخها ومحاولة
التعرف عليه • كما أن المؤمن بأهمية المسائل
الإجتماعية قد يهتم بالإطلاع على التغيرات الجذرية
العميقة التى عاشتها جمهورية ألمانيا الاتحادية
فى عشرات السنوات الأخيرة • كما أن هناك
من يريد أن يعرف ببساطة شيئا بالتفصيل
عن ذلك البلد الذى يأتى منه هؤلاء « الألمان »
الذين يراهم منتشرين فى كل مكان من العالم
كسياح وفنيين ورجال أعمال •

الفصل الأول

الطبيعة والمناخ

TERRAIN AND CLIMATE

تقع ألمانيا فى وسط أوروبا ، بين الدول
الاسكندنافية فى الشمال ودول الألب فى الجنوب ،
وبين دول أوروبا الغربية الواقعة على المحيط
الاطلسى غربا ، ودول أوروبا الشرقية القارية شرقا .
وهى تصل بين « الصخر والبحر » أى بين جبال
الألب جنوبا وبحرى الشمال والبلطيق شمالا .
ولا توجد لألمانيا حدود طبيعية تصدها من
الشرق والغرب والشمال . مما جعلها منذ القدم
منطقة حية للمرور والالتقاء والتبادل بين الشعوب
والحضارات والقوى الإقتصادية والإجتماعية
والفكرية المختلفة . كما جعلها فيما مضى أيضا
عرضة للمنازعات والخلافات السياسية .

Landscapes

الطبيعة

تتميز الطبيعة الألمانية بالتنوع والتعدد والجمال الأخيـاذ .
ففى هذه المنطقة الضيقة تتزاحم فى تنوع وتغير ساحر سلاسل الجبال
(اقتصاديات التعاون م - ٣)

التي تتباين إنخفاضاً وارتفاعاً ، والمنساق الشاهقة والأخرى المتدرجة ،
والتلال والجبال والبحيرات والمروج والمسبوح الشاسعة .

ويمكن وفقاً للتضاريس وأشكال الأرض تقسيم ألمانيا الى ثلاث
مناطق طبيعية متميزة تمتد من الشمال الى الجنوب : سهل
الشمال الألماني ، ومرتفعات الجبال الوسطى ، ومنطقة ما قبل
الألب وحافة جبال الألب . وتضم جمهورية ألمانيا الاتحادية أجزاء
من هذه المناطق الطبيعية الثلاث .

وينحصر الجزء الألماني من جبال الألب في مناطق الجاو
الشمالية (ميدل جابل ٢٦٤٥ متراً) جبال الألب البافارية (تسوج
شبيتسه ٢٩٦٢ متراً) وجبال برشتسجاندن الألبية (فيتسمان ٢٧١٢
متراً) . وتتميز هذه المناطق الجبلية الجميلة بالتشكيلات الجبلية
الضخمة ذات القمم الشاهقة والانحدارات الحادة والوديان الساحرة
التي تتخللها الجداول والأنهار المتدفقة من قمم الجبال .

وفي أحضان جبال الألب ترقد البحيرات الشاعرية الجميلة
مثل بحيرة كونيج - سي بالقرب من برشتسجاندن ، وتنتشر المناطق
السياحية الشهيرة مثل جارميش بارتنكيرشن وبرشتسجاندن والغابات
الوسطى . وعلى حافة جبال الألب ترتفع منطقة ما قبل الألب السهلية
المزدحمة بالتلال التي ترتفع في المتوسط الى ما يقرب من ٥٠٠ متر
فوق سطح البحر وتنحدر تدريجياً في اتجاه نهر الدانوب . وتتميز
هذه المنطقة الطبيعية بشكل خاص بمناطق المستنقعات وسلاسل
التلال التي تتخللها البحيرات (بحيرة خيم سي وشتارنبيرجر سي
وأمر سي) والقرى الصغيرة .

وفي منطقة الجبال الوسطى الألمانية تنتشر التضاريس
المرتفعة والبيئة الجبلية والأشكال البركانية والمنخفضات والأنهار

فى تيسادل يديع . وتعد منطقة الجبال الوسطى ذات الشغرات والفجوات الجبلية والمنخفضات ومجارى الأنهار التى شقت لها الوديان العميقة الواسعة على مدى مئات الملايين من السنين منطقة سهلة للمواصلات .

وفى جنوب غربى المانيا ترتفع الغابة السوداء ممثلة على طول سهل وادى الراين الأعلى الذى يتميز باعتدال الطقس . وترتفع الغابة السوداء فى الجنوب الى ١٤٩٣ مترا (فيلد بيرج) . وهى تضم عددا كبيرا من المنتجعات الصحية ومناطق الاستشفاء والاستجمام . ومثل درجات السلم تمتد شرقى الغابة السوداء الاراضى الشوابية - الفرانكية ذات أحواض الأنهار الخصبة المزدحمة بالسكان ، ومرتفعات الألب الشوابية - الفرانكية التى تبرز شامخة على ارتفاع ٤٠٠ مترا كدرجة حادة من وراء الاراضى الخلفية . وتحده هذه الطبيعة من الشرق جبال حدود الغابة البافارية البومبية (١٤٥٧ مترا فى جروسن - آربر) وغابة الفالس العليا .

وفى واد ضيق بين بنجن وبيون يمر نهر الراين - أهم محور مواصلات المانى من الشمال الى الجنوب - بين جبال الراين الاربوازية التى تقل خصوبة مرتفعاتها نسبيا ، وظهر جبال هونسروك والتاونوس والآيفل ووسترفالد العالية التى يقل بها السكان نسبيا عن مناساطق الوادى التى تزدهر فيها زراعة الكروم وتتميز بالازدهار والحركة السياحية القوية .

وفى ما بين وادى الراين غربا وتورنجن شرقا تمتد منطقة الجبال الوسطى بهسن ، حيث يتراوح ارتفاع جبالها فيما بين ٥٠٠ و ٦٠٠ متر ، وتتضمن مجموعة من أحواض الأنهار الصغيرة والوديان والطرق التجارية القديمة حول المرتفعات البركانية (مثل طريق

الملح) من فوجلبيرج والرون مختربة أراضى هسن الجبلية حتى لاينجراين
وأراضى الفيزر بشمال المانيا .

وعلى الحدود مع الجمهورية الألمانية الديمقراطية تقف منطقة
الهارتز كتلة جبلية هائلة ترتفع الى ١١٠٠ متر . وهى تشكل منطقة
مناخية مستقلة تتسم بالرياح الجبلية الخشنة . والصيف
البارد والشتاء الكثيف الجليد .

اما لأراضى المنخفضة بشمال المانيا والواقعة فيما بين
شاطئى بحر الشمال وبحر البلطيق وحافة الجبال الوسطى
فإنها تتشابه فى مجموعها من حيث الشكل والتكوين . إذ أن
سطحها قد تشكل من الجارى الجليدية فى العصور الجليدية
السحيقة .

وبحر الشمال جزء جانبي من المحيط الأطلسى تحكمه بقوة
حركة مد وجزر واضحة وتيارات موجية قوية . وأمام الشاطئ
تبرز فوق سطح « فاتن مير » غير العميق مجموعة من الجزر
أشهرها الجزيرتان السياحيتان سيلت ونوردنائى . ولحماية
أنفسهم من طغيان الفيضانات العاتية أقام سكان بحر الشمال
السدود القوية التى تمتد من ورائها أراض شاسعة تتميز
بالخصوبة والصلاحية كالأرض للزراعة والرعى . وعلى بعد
خمسين كيلو مترا من شاطئى بحر الشمال تبرز جزيرة
هيلجولاند الساقطة بصخورها الحمراء فى صورة زاهية أخاذة .

اما شاطئى بحر البلطيق فهى سهل منبسطة فى بعض
المناطق وصخرى منحدر فى مناطق أخرى . وفيما بين بحرى

الشمال والبلطيق تقع أرض « سويسرا الهولشتاينية » ذات الهضاب والتلال المنخفضة المكسوة بالغابات والبحيرات الشاعرية الساحرة مثل بحيرات بلونر سي وأوكلاي سي .

والأراضي الواطئة بشمال ألمانيا ليست سهلة منبسطة دائنسا ، بل تتخللها تلال مرتفعة مثل جبل فيلسندر في مروج لونبورج الذي يرتفع الى ١٦٩ مترا . وتتغلغل الأراضي الواطئة في بعض المناطق في شكل خلجان واسعة تصل الى الجبال الوسطى : خليج الراين الأسفل (بما في ذلك خليج كولونيا) فيما بين جبال الآيفل وأراضي برجش لاند ، وخليج وستفاليا أو خليج أراضي مونستر الواقع فيما بين زاورلاند وغابات تويتوبورجرفالده ، وهي بتربتها الخصبة الناعمة مناطق سكنية واقتصادية مزدهرة منذ القدم مثل المنطقة الشمالية الواقعة قبل الهارتز بأكملها .

ولما كانت جميع الأراضي الألمانية تنحدر بأكملها من جبال الألب متجهة نحو بحر الشمال ، فإن جميع الأنهار الرئيسية تتجه أيضا نحو الشمال (الراين ، الألبه ، الفيزر ، الأمز) باستثناء نهر الدانوب الذي يصب في البحر الأسود ويصل بين ألمانيا والنمسا وجنوب أوروبا . وتوجد البحيرات في المناطق التي كانت مغطاة بالثلوج في العصر الجليدي في المناطق المنخفضة بشمال ألمانيا ومناطق ما قبل الألب . أما بحيرات الآيفل المستديرة فهي البحيرات الوحيدة ذات الأصل البركاني . وفي وسط الطبيعة الساحرة في جبال الآيفل وزاورلاند والهارتز اقيمت السدود والخزانات ذات البحيرات الصناعية الكبيرة . أما أكبر البحيرات الطبيعية في ألمانيا فهي بيرة بونن سي (كونسثانس) الواقعة بين ألمانيا وسويسرا والنمسا .

تدخل المانيا فى دائرة المنطقة الباردة المعتدلة . وتهطل بها
الأمطار على مدار العام . ويتميز المناخ فى الشمال الغربى بالدفع
المعتدل صيفا وجو بارد لطيف غالبا فى الشتاء . يميل الى المناخ
الاقليمى . ويتدرج المناخ فى الشرق والجنوب الشرقى الى الدفء
والحرارة فى الصيف والبرودة فى الشتاء ليتخذ طابعا قاريا .
وبازدياد الطابع القارى يزداد الفارق فى درجة الحرارة بين أكثر
الشهور دفئا وبرودة . ويزداد المناخ القارى وضوحا كلما
اتجهنا نحو الجنوب . ويتراوح متوسط درجة الحرارة فى شهر
يناير - أكثر شهور العام برودة - فيما بين $+5$ ، -1 فى المنخفضات
و - 6 فى الجبال . ويصل معدل الحرار فى شهر يوليو - أكثر
شهور العام دفئا - الى 17 أو 18 درجة فى الأراضى الشمالية
المنخفضة ، كما ترتفع درجة الحرارة فى وادى الراين الذى تحميه
الجبال الى 20 درجة . أما متوسط درجة الحرارة فى العام بأكمله
فهو 9 درجات . ويؤدى وضع سلاسل الجبال الوسطى الى تغير
الطقس فى المناطق الطبيعية المختلفة . وفنرى أن الكتل الهوائية
الأطلسية الرطبة غالبا ما تصل دائما من الجنوب حتى الشمال
الغربى ، حتى أن معدل ارتفاع الأمطار يمكن أن يصل فى العام الى
 1800 مم ، بينما يمكن أن ينخفض فى أحواض الأنهار والمنخفضات
الواقعة على الأطراف الشرقية للجبال لتصل الى 500 مم فى العام
(حوض نهر الماين على سبيل المثال) .

ومن الظواهر المتميزة بهصورة أوضح من التقسيم الإقليمى
للمناخ ذلك التغير والانتقال الدائم بين الطقس البارد الرطب (فى
الشتاء معتدل رطب) الذى تصاحبه موجات الضغط الجوى

الأطلسية المنخفضة ، وبين موجبات الضغط العالي الدافئة الجافة
(في الشتاء باردة جافة) من جانب آخر .

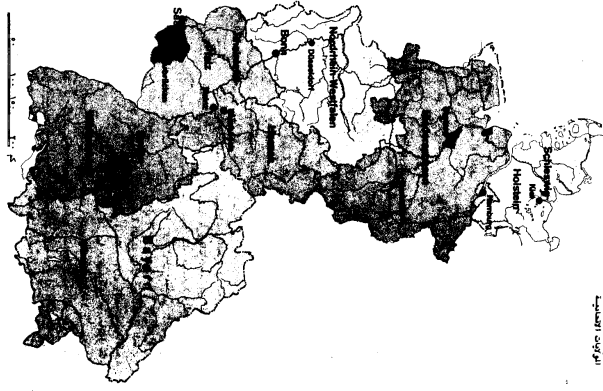
وكثيرا ما تهب في جنوب المانيا خلال الشتاء رياح
الـ « فون » الدافئة القادمة من جبال الألب (التي تلتهم الجليد) .
ويصل متوسط الفترة الضرورية الهامة اللازمة للنباتات والزراعة
فيما بين آخر صقيع في الربيع وأول صقيع في الخريف في برلين الى
٢٠٥ ايام ، وفيسبادن الى ٢١٢ يوما ، وجزيرة هيلجولاند الى
٢٥٠ يوما .

الفصل الثاني

الأرض والسكان

AREA AND POPULATION

البحر المتوسط والبحر الأسود
البحر الأبيض المتوسط
البحر الأسود



الموردان أعلاه ترخيصا وضع برلين والولايات في ألمانيا الاتحادية

برلين
برلين



تبلغ مساحة جمهورية ألمانيا الاتحادية
٣٢٠.٢٤٨٦٣ كيلومترا مربعا . وطولها من
الشمال الى الجنوب ٨٥٣ كيلومترا ومن الشرق
الى الغرب ٤٥٣ كيلومترا . ويصل عرضها في
أضيق منطقة ، وهي المنطقة الواقعة فيما بين
فرنسا والجمهورية الألمانية الديمقراطية
٢٢٥ كيلومترا . ويجب للإحاطة بها قطع
٤٢٤٤ كيلومترا من الحدود الأرضية و ٥٧٢
كيلومترا من الحدود البحرية . وأطول حدود
مشتركة لها هي حدودها الشرقية مع الجمهورية
الألمانية الديمقراطية ، وهي ١٣٨١ كيلومترا
من الحدود المدججة بالسلاح والحراسة الصارمة
التي تفصل بين الدولتين الألمانيتين نتيجة الحرب
العالمية الثانية .

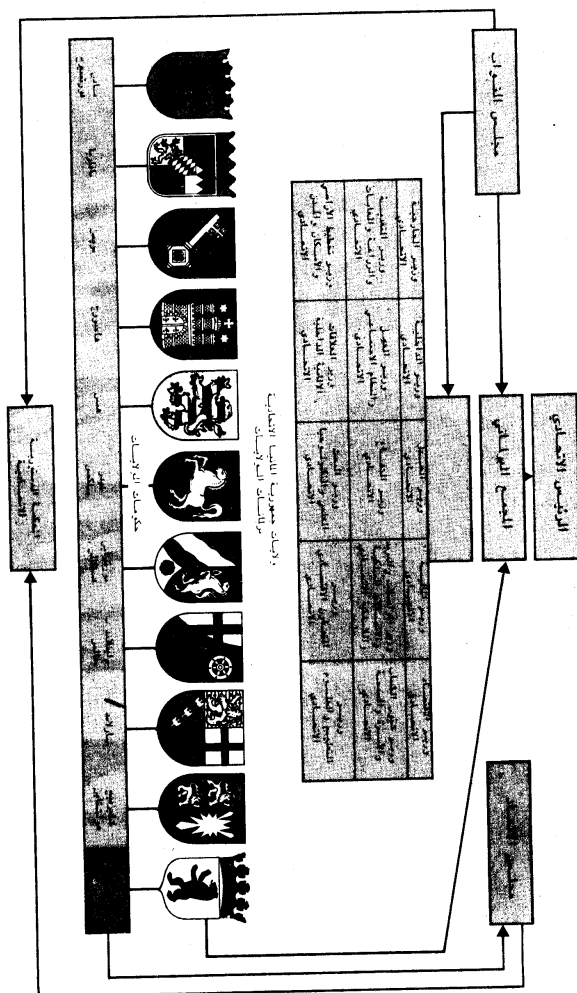
تتكون جمهورية ألمانيا الاتحادية من
عشر ولايات اتحادية هي : بادن فورتمبيرج

وبافاريا وبريمن وهامبورج وهسن وتيرسساكن
وتورد - راين فستالين وراينلاند بفالس وسارلاند
وشليزفيج هولشتاين . كما ترتبط برلين (الغربية)
بجمهورية ألمانيا الاتحادية بروابط وثيقة .
وتقسم أراضي جمهورية ألمانيا الاتحادية
بولاياتها الاتحادية الى ٢٥ محافظة و ٣٢٧ مركزا
وحوالي ٨٥٠٠ بلدية .

بلغ عدد سكان جمهورية ألمانيا الاتحادية فى عام ١٩٧٨
٦١٣ مليون نسمة (بما فى ذلك حوالى ٤ ملايين اجنبى) . وكان
عدد سكان هذه المنطقة قبل ١٠٠ عام ٢٠ مليون نسمة فقط .
وقد جاءت هذه الزيادة الكبيرة فى الأعوام التى تلت الحرب العالمية
الثانية ، عندما أتت جمهورية ألمانيا الاتحادية أكثر من ١٤ مليون شخص
من المهاجرين واللاجئين النازحين من المناطق الشرقية والجمهورية
الألمانية الديمقراطية . وقد توقف تيار اللاجئين فجأة تماما عند
إنشاء جدار برلين عام ١٩٦١ . أما زيادة السكان فى الأعوام التالية
فقد شكل ٦٥٪ منها العمال الضيوف الذين جاءوا الى جمهورية
ألمانيا الاتحادية من دول البحر الأبيض بوجه خاص ، وكان الجزء
الأكبر منهم من الأتراك . وفى عام ١٩٧٨ كان كل ثامن مولود فى جمهورية
ألمانيا الاتحادية هو من الأطفال الأجانب .

ويسجل عدد السكان تناقصا مستمرا منذ عام ١٩٧٤ .
ولا يمكن لجمهورية ألمانيا الاتحادية أن تعتمد فى زيادة عدد السكان
على نموها الطبيعى ، إذ أن معدل المواليد فيها يتناقص منذ أكثر من
عشر سنوات ، ولا يكاد يصل الى موازنة نسبة الوفيات . ويصل
معدل المواليد فى جمهورية ألمانيا الاتحادية الى ٩٫٨ مولود لكل

بفإن الدولة في جمهورية المانيا الاتحادية



١٠٠٠ نسمة فى العام ، وهو أقل معدل للمواليد فى العالم .
ويبلغ متوسط عدد الأطفال التى تنجبها الأسرة الألمانية ١,٣ .

وإذا ما استمر هذا التطور فإنه ينتظر أن ينقص عدد سكان
جمهورية ألمانيا الاتحادية حتى عام ١٩٩٠ بمقدار ثلاثة ملايين .

وجمهورية ألمانيا الاتحادية بلد مزدهم بالسكان . وقبل
مائة عام كان يعيش فى الكيلومتر المربع ٨٥ شخصا فقط . وقد زاد هذا
العدد ليصل اليوم الى ٢٤٧ شخصا . ولا يسبق جمهورية ألمانيا
الإتحادية فى مثل هذه الكثافة السكانية العالية فى أوروبا سوى
هولندا وبلجيكا .

وتختلف كثافة السكان من منطقة الى أخرى بصورة واضحة .
وأهم مراكز التجمع السكانى هى : حوض الراين والروور ،
والراين ماين حول فرانكفورت ومنطقة الراين - نيكار حول مانهايم
ولودفيجزهافن . ومنطقة الصناعة الشوابية حول شتوتجارت ، ومناطق
الإزدحام المحيطة ببريمن وهامبورج وهانوفر ونورنبرج - فورث
وميونخ . ويوجد أكبر مركز للتجمع السكانى بمنطقة الروور ، حيث
يعيش ٩٪ من مجموع السكان فى ٢٪ فقط من مساحة الدولة . وتزيد كثافة
السكان فى الجزء المركزى من المنطقة بدرجة بالغة لتصل الى حوالى ٥٥٠٠
نسمة فى الكيلومتر المربع . وتمتد المدن فى هذه المنطقة لتتصل وتتشابك
بدون حدود واضحة لتشكل ما يسمى بـ « مدينة الروور » الكبيرة
التي تضم أكثر من أربعة ملايين نسمة . ومن جهة أخرى فإن هناك
بعض المناطق الأخرى التى تقل بها كثافة السكان مثل المروج
والمستنقعات بمنخفض شمال ألمانيا ، ومناطق جبال الأيغل
وغابة بافاريا وأوبريفالس والمناطق المصايدية لحدود الجمهورية
الألمانية الديمقراطية بوجه خاص .

(اقتصاديات التعاون م - ٤)

• ويعيش ثلث سكان جمهورية ألمانيا الاتحادية في المدن الكبيرة .
وقد كان هناك في عام ١٩٧٨ أكثر من ٢١ مليون شخص يعيشون في
٦٨ مدينة كبيرة يزيد عدد سكان كل منها على ١٠٠٠٠٠ نسمة .
وتسرى هنا أيضا نفس الظاهرة التي تلاحظ عالميا الآن وهي ازدياد
نمو المدن الكبيرة وخلق المناطق الصغيرة في نفس الوقت .

وبالرغم من ذلك فإن أغلبية السكان الآن تعيش في المدن الصغيرة أو
القرى . فهناك ٢٤ مليون شخص - أي ما يقرب من ٤٠٪ من مجموع
السكان - يعيشون في الوحدات البلدية التي تضم أقل من ٢٠٠٠٠
نسمة . منهم ٣ر٨ ملايين يعيشون في قرى تضم أقل من ٢٠٠٠ نسمة .
ويعيش في الوحدات البلدية المتوسطة (٢٠٠٠٠ - ١٠٠٠٠٠ نسمة)
حوالي ١٦ مليون شخص .

بدأ تطور المدن أول الأمر في الغرب والجنوب الغربي في
العصر الروماني (مثل كولونيا ويون وترير وأوجسبورج) . ونشأت
مدن القرون الوسطى في أغلب الأحوال بالقرب من الأسقفيات (فورتسبورج
وهيلدهايم) أو قصور القياصرة (آخن وجوسلار) . وفي عصر
الباروك انشئت المدن الفاخرة التي كانت مقرا للحكم والملوك (كارلسروه
ومانهايم) (Karlsruhe, Mannheim) . وقد تغيرت صورة المدن
ذات التطور التاريخي العريق بشدة من جراء الحروب وإعادة الإنشاء
والبناء . وأدت التطورات فيما بعد الحرب العالمية الثانية إلى قيام
طيران جديد من المدن على حافة مراكز التجمع السكاني والمدن
الكبرى ، هي ما تسمى بالمدن التابعة ، وهي في أغلب الأحوال مناطق
سكنية محضة ، ولذلك فإنه يطلق عليها في بعض الأحيان بنوع من
النقد اسم « مدن النوم » .

الولايات الاتحادية (١٩٧٨)

الإجمالي بالآلاف	السكان بالآلاف والكيلومتر المربع	المساحة بالكيلومتر المربع	العاصمة	الولاية
٨٢٧	٢٥٥	٢٥٥٥١	ستوتغارت	Baden-Württemberg
٦٢٥	١٥٢	٧٠٥٤٧	ميونيخ	(Bavaria)
٤٢	١٧٢٦	٤٠٤	بريمن	Bremen
١٢٤	٢٢٢٧	٧٤٨	هامبورج	Hamburg
٤٤٦	٢٦٢	٧١١١٢	بيسلين	Hessen
٢٥٠	١٥٢	٥٥٤٥	هانوفر	Niedersachsen
١٢٢٨	٤٤٩	٤٧٤١٥	دوسلدورف	Northrhein- Westfalen
١٤٢	١٨٢	٢٦٢٤	ماينز	Rheinland-Pfalz
٤٠	٤١٩	١٠٧٧	سااربريكن	Saarland
٧٥	١٦٥	١٥٦٩٦	كيل	Schleswig- Holstein
١٨٢	٢٩٩٤	٤٨٠	برلين	Berlin (West) *
٢٩٨٢	٢٤٧	١١٢١٠	بون	Federal Republic of Germany

*) On the special status of Berlin see pages 57-61.

المدن الكبيرة (١٩٧٨)

عدد السكان بالآلاف	المدينة
١٩١٨	Berlin (West) برلين (الغربية)
١٦٧٢	Hamburg هامبورج
١٢٩٤	Munchen (Munich) ميونيخ
٩٧٦	Koln (Cologne) كولونيا
٦٦١	Essen اسن
٦٢٣	Frankfurt a.M. فرانكفورت/ على الماين
٦٠٤	Dusseldorf دوسلدورف
٦١٥	Dortmund دورتموند
٥٦٧	Duisburg دويسبورج
٥٨٤	Stuttgart شتوتجارت
٥٦١	Bremen بريمن
٥٤٠	Hannover (Hanover) هانوفر
٤٨٦	Nurnberg (Nuremberg) نورنبرج
٤٠٧	Bochum بوخوم
٣٩٧	Wuppertal فوبرتال
٣١١	Gelsenkirchen جيلزكيرشن
٣١٣	Bielefeld بيلفيلد
٣٠٤	Mannheim مانهايم
٢٨٤	Bonn بون
٢٧٥	Karlsruhe كارلسروه
٢٧٠	Wiesbaden فيسبادن
٢٦٤	Braunschweig براونشفايج
٢٦٧	Munster مونستر (وستفالن)
٢٥٨	Monchengladbach مونشنجلادباخ
٢٥٥	Kiel كيل
٢٤٥	Augsburg اوجسبورج
٢٤٢	Aachen آخن
٢٢١	Oberhausen اوبرهاوزن
٢٢٤	Krefeld كريفلد
٢٢٦	Lubeck لوبيك
٢٢٢	Hagen هجن (وستفالن)
١٩٧	Saarbrücken ساربروكن
١٩٨	Kassel كاسل
١٨٥	Herne هيرنه (وستفالن)
١٨٥	Mulheim مولهايم
١٨٤	Mainz ماينز

The Germans

الألمان

يرجع تاريخ الألمان إلى ألف عام . وقد عاش الشعب الألماني في هذه الفترة الطويلة تغيرات وتحولات كبيرة ، اتسعت فيها حدوده . ثم انكمشت . وكثيرا ما تبدلت أنظمة الدولة فيها وتغيرت ، كما تغير تكوينه وتركيبه ، فانفصلت عنه أجزاء ، وأضيفت إليه أجزاء جديدة . فالشعب لا يمكن أن يحدد في حجم ثابت معين ، بل هو كائن تاريخي حي .

واليوم يعيش الشعب الألماني - الذي يتكون من حوالي ٧٥ مليون نسمة - في دولتين . ويعيش في جمهورية ألمانيا الاتحادية حوالي ٥٨ مليون ألماني ، وفي الجمهورية الألمانية الديمقراطية ١٧ مليون ألماني . وقد أثبتت التجارب اليومية ملايين المرات أن سكان الدولتين يشعمرون بأنهم أبناء شعب واحد .

نما الشعب الألماني وتكون من اتحاد عدد من السلالات والقبائل . ولقد كان هناك قبل أن يوجد الألمان الفرانكيون والسكسونيون والبافارون والشوابيون . ويمكن القول بعيداً عن المبالغة أن المرء يشعر بهذه الأصول في ألمانيا حتى اليوم . حقا أن القبائل الألمانية لا توجد في شكلها القديم منذ زمن بعيد . فقد اختفت دوقيات القبائل في القرون الأولى للتاريخ الألماني ، وحل محلها أمراء الإقطاع الذين كانوا يشتركون مع القبائل في حمل الاسم وحده ، والذين وأصلوا حياتهم وتقاليدهم على طريقتهم الخاصة . ولقد كان الشعب الألماني مقسما دائما إلى عدد من الوحدات التي تختلف صغرا وكبرا . فالتجزء إلى دويلات جزء ثابت من العناصر المكونة للتاريخ الألماني . ولا يزال ذلك التجزء يؤثر بأشكال متعددة في الحياة الألمانية حتى اليوم . ونرى ذلك على سبيل المثال في النظام الإتحادي للدولة وفي تعدد المراكز الثقافية .

وينبغي عندما يتحدث المرء عن السلالات والقبائل الألمانية اليوم ألا يجهد نفسه في البحث عن تعريف دقيق محدد لهذه القبائل . فإن هذه القبائل لا تعدو أن تكون مجرد مجموعات إقليمية تشعر كل منها باختلافها عن الأخرى ، وبأنها تعيش حياتها بصورة خاصة متميزة . فنجد في جنسوب جمهورية ألمانيا الاتحادية البافاريين والشوابيين والفرانكيين ، وفي الوسط يوجد أهالي الراين والفالس وهسن ، وفي الشمال أهالي وستفاليا وسكسونيا السفلى وشليزفيغ هولشتاين والفريزيون . وهو تقسيم تقريبي عام وواسع ، فإن كل قبيلة تنقسم بالتالي إلى وحدات أصغر (مثل أبناء بافاريا العليا وبافاريا السفلى) تتصف كل منها بخصائصها المميزة أيضا .

وليس هناك تطابق أو تشابه بين أبناء أية قبيلة وبين سكان أية ولاية على حدة بحال . فلقد نشأت الولايات الاتحادية كما هي

عليه اليوم بعد الحرب العالمية الثانية تمت تأثير سلطات الاحتلال .
ولم يكن للتقاليد اثر يذكر في اغلب الأحوال عند وضع حدودها .
وهكذا نرى ان اهالى الراين ووستفاليا قد اتحدوا في ولاية نوردرين
فستفالن دون ان تجمعهم قرابة كبيرة . غير ان الولايات التي انشئت قبل
عام ١٩٤٥ إنما يرجع الفضل في ضمها للأراضى التي تملكها اليوم الى
اسباب سياسية أيضا - الغزو والميراث والتزاوج - دون ان تكون
هناك علاقة لحدودها بحدود وجود السلالات والقبائل . ففى
بافاريا مثلا التي تعد من اثار الاراضى المكونة للولايات الألمانية لا يعيش
البافاريون وحدهم . بل يعيش فيها أيضا فرانكيون وشوابيون .

ويمكن للتنافس بين القبائل ان يلعب دورا سياسيا في مثل هذه
الحالات أيضا . ولذلك فإنه يراعى بدقة دائما ان تمثل السلالات التي
تعيش في كل ولاية بقدر متساو في الهيئات العامة فيها .

وكان نتيجة طرد ملايين الألمان من المناطق الشرقية بعد عام
١٩٤٥ وهرب الملايين من الجمهورية الألمانية الديمقراطية ان أصبح
أبناء شليزيا وبروسيا الشرقية وبومرن وبراندنبورج وسكسونيا
وتوبنجن يعيشون اليوم مع أبناء القبائل الأخرى . وساعدت على دفع
هذا الامتزاج الشعبى سرعة حركة المجتمع الصناعى الحديث . وبذلك تمت
تسوية الكثير من الفروق والاختلافات التي كانت تميز بعضهم عن بعض .

ومع ذلك فقد بقيت علامات وخصائص تميز أبناء كل قبيلة في طرق
البناء والسكن والتقاليد والأزياء الشعبية الوطنية . كما ان
لكل قبيلة ألوان من الطعام والوجبات الشهية المتميزة .

الفصل الثالث

الاتحاد الألماني

THE GERMAN CONFEDERATION

وضع مؤتمر فيينا ١٤ / ١٨١٥ بعد الانتصار
على نابليون نظاما جديدا لأوروبا . ولم يتحقق
أمل الكثيرين من الألمان في قيام دولتهم القومية
الموحدة . فقد كان الاتحاد الألماني الذي حل
محل الرايخ القديم اتحادا مفككا لمعدة دول
مستقلة منفصلة . وكان الجهاز الوحيد القائم
لهذا الاتحاد هو مجلس النواب بفرانكفورت ،
الذي لم يكن برلمانا منتخبيا بل مؤتمرًا للمبعوثين
المفوضين ولم يكن الاتحاد قادرا على العمل
إلا عندما تتفق القوتان العظيمتان بروسيا والنمسا .
وكان يرى واجبه الرئيس في عشرات السنوات
التي تلت ذلك في إحباط كل الجهود الرامية إلى
الوحدة والحرية . وخضعت الصحافة والنشر لرقابة
صارمة ، وفرضت الرقابة على الجامعات ، وأصبح
العمل السياسي شبه مستحيل .

وفي هذه الأثناء حدث تطور اقتصادى جديد كان له اثره المضاد لهذه الميول الرجعية . فقد انشأ فى عام ١٨٣٤ اتحاد الجمارك الألماني ، الذى خلق بذلك سوقا داخلية موحدة . وفى عام ١٨٣٥ افتتح أول خط حديدى ألماني . وبدأ عصر التصنيع ، ومع المصانع نشأت طبقة عمال المصانع ، التى كانت تعاني شظف العيش والبطس الاجتماعى الشديد نتيجة لزيادة العرض فى الأيدي العاملة . وإنعدام القوانين الإجتماعية التى تحميهم وفى عام ١٨٤٤ هبت ثورة النساجين الجائعين تلقائيا فى منطقة شليزيا ، وقام الجيش البروسى بقمعها بشدة . وفى نفس الوقت بدأت تتكون البدايات للحركة العمالية .

The 1848 revolution

ثورة ١٨٤٨

وخلافا لما حدث مع ثورة ١٧٨٩ ، وجدت الثورة الفرنسية عام ١٨٤٨ صدى سريعا مباشرا فى ألمانيا . فقامت فى مارس ١٨٤٨ ثورات شعبية فى جميع الدويلات الإتحادية ، أجبرت الأمراء الذين أصبحهم الذعر على تقديم بعض التنازلات . وفى مايو (أيار) اجتمع المجلس الوطنى بكنيسة القديس باول بفرانكفورت ، وانتخب الأمير النمساوى يوهان وصيا على الرايخ . وقام بتشكيل وزارة للرايخ ، غير انها لم تكن تملك سلطة ما ، ولم تنجح فى اكتساب أى نفوذ . وكان الوسط الليبرالى الذى يسعى الى إقامة ملكية دستورية وتوفير حقوق انتخابية محدودة هو القوة الفعالة الحاسمة بالمجلس الوطنى . فقد كان الوسط يخشى

« الفوضى » التى يرى تهديدها من الديموقراطيين اليساريين ، أكثر من خشيته عودة القوى القديمة . وهكذا لم يتصد الوسط إلا بقدر ضئيل لردود الفعل الرجعية التى زحفت من كل مكان من جديد فى خريف ١٨٤٨ . أما بالنسبة لقضية الرايخ فإن أغلبية المجلس الوطنى كانت تميل فى أول الأمر الى اتجاه « المانيا الكبرى » ، أى الدولة التى تود ضم الأراضى الألمانية النمساوية أيضا . غير أنه عندما أضرت النمسا على أدماج جميع شعوبها الأحد عشر التى تضمها دولتها الى الرايخ الجديد فاز حزب « المانيا الصغيرة » الذى كان ينادى بإنشاء دولة المانية بدون النمسا . وفى مارس ١٨٤٩ قرر المجلس الوطنى دستور الرايخ الذى أعده بنفسه ، وعرض على فريدريش فيلهلم الرابع ملك بروسيا تاج قيصر المانى الوراثة . غير أن الملك رفض التاج ، وأبى أن تكون الثورة صاحبة الفضل فى نتيجته قيصر . وفى مايو ١٨٤٩ فشلت الثورات الشعبية التى قامت فى سكسونيا وبافيا وبادن لفرض الدستور بقوة الشعب . وبهذا اختتمت هزيمة الثورة وتأكدت نهائيا ، وعدلت دساتير الولايات لتجعل طابعا رجعيا . وفى عام ١٨٥٠ أقيم الاتحاد الألمانى من جديد .

The rise of Prussia

نهضة بروسيا

كانت الخمسينات سنوات انتعاش اقتصادى كبير ، وأصبحت المانيا دولة صناعية . لقد كانت المانيا حقا متخلفة عن انجلترا من حيث حجم الإنتاج ، إلا أنها سرعان ما سبقتها فى سرعة النمو . وكانت أهم الصناعات التى حققت خطوات التقدم الكبيرة هى الصناعات الثقيلة وصناعة الآلات . وسرعان ما أصبحت بروسيا أيضا قوة اقتصادية مهيمنة فى المانيا . وزادت القوة الاقتصادية الطبقة

المتوسطة ثقة بنفسها، وقدرتها السياسية * وبنشوء حزب التقدم الألماني عام ١٨٦١ نشأ أول حزب سياسي حديث * وأصبح هذا الحزب أقوى حزب سياسي في البرلمان البروسي * حتى أنه امتنع عن تقديم الأموال اللازمة للحكومة عندما أرادت تغيير البناء العام للجيش في صورة رجعية * وتقدم أوتو فون بسمارك (١٨٦٢) انذى عين رئيسا جديدا للوزراء الى اختيار مدى قوته ، فحكم لعدة سنوات دون موافقة البرلمان على الميزانية التي نص عليها القانون * ولم يجرؤ حزب التقدم على ممارسة أية مقاومة تخرج عن حدود المعارضة البرلمانية *

* واستطاع بسمارك أن يدعم موقفه الداخلي الدقيق بالانتصارات الخارجية * ففي الحرب الألمانية - الدانماركية (١٨٦٤) أجبرت بروسيا والنمسا معا الدانمارك على التنازل عن شليزفيج - هولشتاين ، التي تولتها إدارتها معا في أول الأمر * غير أن بسمارك كان يعمل منذ البداية على ضم الدوقيتين ، فأتجه الى الصراع المكشوف مع النمسا * وهزمت النمسا في الحرب الألمانية (١٨٦٦) واضطرت الى الانسحاب من الحلبة الألمانية * وانتهى الاتحاد الألماني ، وحل محله اتحاد شمال ألمانيا الذي ضم كل ولايات ألمانيا الواقعة شمال نهر الماين ، وعلى رأس الاتحاد شغل بسمارك منصب المستشار الاتحادي *

The Bismarck Reich

رايخ بسمارك

عمل بسمارك بعد ذلك لاكمال الوحدة الألمانية بمعنى الحل الألماني الصغير * وحطم المقاومة الفرنسية في الحرب الألمانية الفرنسية (٧٠ - ١٨٧١) التي نشبت بسبب أزمة ديبلوماسية حول ولاية العهد في اسبانيا * واضطرت فرنسا المهزومة الى التنازل عن منطقة الألزاس -

لوترينجن ودفع تمويض كبير . وفى حماس الحرب الوطنية انضمت دول جنوب المانيا الى اتحاد شمال المانيا وكونت الرايخ الالمانى . وعلى ارض العدو ، فرساي ، نودى بالملك فيلهلم الاول ملك بروسيا قيصر المانيا يوم ١٨ يناير ١٨٧١ .

لم تات الوحدة الالمانية نتيجة لقرار شعبى . ومن اسفل الى اعلى ، بل عن معاهدة بين الامراء املتت من عل . وكان ثقل بروسيا يضغط بقوة ، حتى خيل للكثير ان الدولة الجديدة إنما هى « بروسيا الكبرى » . وكان شكل الحكم دستوريا صوريا . حقا لقد كان مجلس النواب ينتخب على أساس حق الانتخاب العام المتساوى ، غير انه لم يكن ليتمتع بأى نفوذ فى تشكيل الحكومة . وكان الجهاز الحاسم شكليا هو مجلس الاتحاد ، وهو المجمع الذى يضم المندوبين المعيّنين الذين يرسلهم امراء الاتحاد . وكان مركز مستشار الرايخ قويا للغاية ، إذ لم يكن مسئولاً أمام البرلمان بل أمام القيصر وحده . وكان يطبق فى الولايات والبلديات نظام انتخاب يكاد يوصف بالطبقية الكاملة . إذ انه كان يعطى الأغنياء أصواتا تزيد على أصوات الفقراء . وبالرغم من أن المانيا كانت تخطو فى الطريق لتصنيع واحدة من أحدث البلاد الصناعية فقد ظل النبلاء ، وخاصة ضباط الجيش الذين تنتمى أغليبتهم الى أسر النبلاء ، هم اصحاب الكلمة فى المجتمع .

حكم بسمارك تسعة عشر عاما كمستشار للرايخ ، حاول خلالها عن طريق سياسة محكمة للسلام والتحالف أن يضمن للرايخ وضعاً قويا آمناً بين القوى الأوروبية الجديدة . أما سياسته الداخلية فكانت على النقيض من ذلك تماما . فقد اتخذ موقفا رافضا من اتجاهات العصر الديمقراطي . وكان يرى أن المعارضة السياسية إنما هى « معاداة للدولة » ، وبمرارة ، وبفشل فى النهاية ، حارب بسمارك

الجناس اليسارى للبورجوازية الليبرالية ، والكاثوليكية السياسية ، وبوجه خاص الحركة العمالية ، التى أخضعت بقانون الاشتراكيين لمدة اثنتى عشرة سنة (١٨٧٨ - ١٨٩٠) ، وهكذا أبعدت طبقة العمال التى نمت بقوة عن الدولة ، وذلك بالرغم من تطبيق القوانين الاجتماعية التقدمية الجديدة . وأخيرا وقع بسمارك نفسه ضحية لنظامه ، عندما أقاله القيصر الشهاب فيلهلم الثانى عام ١٨٩٠ .

كان فيلهلم الثانى يريد أن يحكم بنفسه ، غير أنه كانت تنقصه الجدية والمعرفة والمثابرة . وبالحُطْب - لا الأعمال - أثار الانطباع بأنه حاكم طاغ يهدد السلام . وتحت قيادته تم النجاح فى الانتقال الى « السياسة العالمية » ، فحاولت ألمانيا اللحاق بالقوى الامبريالية الكبرى التى سبقتها ، وكانت نتيجة ذلك أن انفجست باطراد فى العزلة والإنفراد . أما فى السياسة الداخلية فقد سلك فيلهلم الثانى بسرعة طريقا رجعيا ، بعد أن فشل فى محاولة كسب العمال الى « القيصرية الاجتماعية » ، ولم تحقق محاولته النجاح السريع المأمول . كما اعتمد مستشاروه على ائتلافات متبدلة تتكون دائما من معسكر المحافظين والطبقة الوسطى . وظل الحزب الاشتراكى الديموقراطى مبعدا عن كل مشاركة فى الحكم باستمرار ، بالرغم من أنه كان واحدا من أقوى الأحزاب ، بل وأقوى الأحزاب على الاطلاق فى مجلس نواب الرايخ منذ عام ١٩١٢ .

World War I

الحرب العالمية الأولى

أدى اغتيال ولي عهد النمسا فى ٢٨ يونيو ١٩١٤ الى اندلاع الحرب العالمية الأولى . ومن المؤكد أن ألمانيا لا تحمل وحدها وزر هذه الحرب . إلا أنه كانت هناك بين الطبقات القائدة قوى معينة تطمح فى

تحقيق مخططات وأطماع توسعية . وكانت الحرب تمنهم بتحقيق هذا الهدف . فلم تكن فكرة الحرب بالنسبة لهم على الأقل فكرة مكروهة أو مرفوضة . ونشبت الحرب ، ولم تتحقق هزيمة فرنسا السريعة التي كان يتوقعها البعض . وأصبح من الواضح بعد معركة مارن الخاسرة عام ١٩١٤ أنه لن يمكن كسب هذه الحرب التي تدور رحاها على جبهات مختلفة ضد فرنسا وروسيا وإنجلترا ، والتي دخلت فيها الولايات المتحدة الأمريكية أيضا عام ١٩١٧ . وبالرغم من ذلك فقد رفضت قيادة الرايخ أى سلام على أساس التقهات . وكان القيصر قد اختفى منذ البداية وتراجع إلى خلفية الصورة ، وكان المستشارون ضعفاء يتحكم فيهم العسكريون . وكانت السلطة السائدة واقعا منذ عام ١٩١٦ هي ديكتاتورية القيادة العسكرية العليا وعلى رأسها المارشال باول فون هندنبورج ، الرئيس الأسبق ، والجنرال إيريش لودندورف الرئيس الفعلي . وبالرغم من أن البلاد كانت قد نزفت دماءها واستنفذت قواها عن آخرها فإن لودندورف أصر حتى سبتمبر ١٩١٨ على السلام « القوائم على النصر » . وفجأة وبين عشية وضحاها قام لودندورف بأن البلاد قد فقدت كل شيء ويطلب الهدنة الفورية . وتحقق الإنهيار العسكري ، وتبعه الإنهيار السياسي . وبدون مقاومة تخلى القيصر والأمراء في نوفمبر ١٩١٨ عن تيجانهم . ولم تتحرك يد واحدة للدفاع عن الملكية التي فقد الناس ثقتهم فيها . وأصبحت ألمانيا جمهورية .

جمهورية فايمار

The Weimar Republic

انتقلت أعباء السلطة ومسئولياتها إلى الاشتراكيين الديمقراطيون . وكانت أغلبيتهم قد تحولت منذ زمن بعيد عن التصورات الثورية القديمة ، وأصبحت ترى واجبها الأول في تأمين عملية الانتقال المنظم (اقتصاديات التعاون م - ٥)

للدولة من النظام القديم الى النظام الجديد . ولم تمس الملكية الصناعية والزراعية الخاصة . وتسلمت الدولة جميع الموظفين والقضاة القدامى بأكملهم ، وكان أغلبهم من المعادين للنظام الديموقراطى ، وتركهم فى أماكنهم . واحتفظت هيئة الضباط القيصريية بسلطة إصدار الأوامر للجيش . وقوبلت محاولات القوى اليسارية المتطرفة لدفع الثورة الى الاتجاه الاشتراكى بقوة القمع العسكرى . وكانت الأغلبية فى المجلس الوطنى - الذى انتخب فى يناير ١٩١٩ وعقد اجتماعه فى فايمار وأصدر دستوراً جديداً للرايخ - للأحزاب الجمهورية الثلاثة : الحزب الاشتراكى الديموقراطى ، والحزب الألمانى الديموقراطى ، وحزب الوسط . غير أنه بدأت تسود - منذ انتخابات مجلس نواب الرايخ ١٩٢٠ - أحزاب تقف بتحفظ كبير أو صغير إزاء الدولة الديموقراطية . لقد كانت جمهورية فايمار « جمهورية بغير جمهوريين » ، يحاربها أعداؤها بشراسة وتوحش ويدافع عنها أنصارها بفنور ووهن . كان هذا هو السبب الأول لاضطراب سياستها الداخلية . وجاءت بالإضافة الى ذلك الضائقة الاقتصادية فى فترة ما بعد الحرب ، وشروط السلام الخائفة التى أملت فى معاهدة فرساي ، وأجبرت ألمانيا على توقيعها عام ١٩١٩ ، بعد أن كانت قد أملت على روسيا المهزومة سلافا مماثلاً فى برست - ليتوفسك عام ١٩١٨ .

وفى عام ١٩٢٣ وصلت الفوضى واضطراب ما بعد الحرب الى الذروة (التضخم ، احتلال الرور ، انقلاب هتلر ، محاولات الانقلاب الشيوعية) . ثم تبع ذلك شئ من التجسسن الاقتصادى رافقه بعض الهدوء السياسى . واستعادت سياسة جوستاف شتريزمان بمعاهدة لوكارنو (١٩٢٥) والانضمام الى عصبة الأمم (١٩٢٦) لألمانيا المهزومة حق المساواة السياسية من جديد . وعاشت الفنون والعلوم فى « العشرينات الذهبية » فترة قصيرة من الإزدهار القوى . وبعد وفاة

الاشتراكي الديمقراطي فريدريش إيبرت أول رئيس للرايخ أصبح مرشح اليمين الفيلد مارشال السابق فون هندنبرج رئيسا للدولة . وقد تمسك الرئيس الجديد بالدستور بقوة ، إلا أنه لم تقم بينه وبين الجمهورية علاقة داخلية قط . ومع الأزمة الاقتصادية العالمية التي اجتاحت العالم عام ١٩٢٩ بدأ اضمحلال جمهورية فايمار وانهارها . واستغل المتطرفون اليمينيون واليساريون معا أزمة البطالة والفقر العام لصالحهم . ولم تعد هناك أغلبية قادرة على الحكم في البرلمان . وكانت الوزارات تعتمد على تأييد رئيس الرايخ ومساعدته لها ، ومنذ عام ١٩٣٠ بدأت حركة الاشتراكية القومية بزعامة أدولف هتلر تنمو ويزداد وزنها بسرعة . ولم يكن لتلك الحركة ذات الميول المتطرفة المعادية للديمقراطية المصحوبة بدعاية ثورية زائفة شأن يذكر حتى الآن . وبسرعة خاطفة أصبحت الاشتراكية القومية في عام ١٩٣٣ أقوى حزب في ألمانيا . وفي ٣٠ يناير ١٩٣٣ أصبح هتلر مستشارا للرايخ . وضمت حكومة هتلر - إلى جانب أعضاء حزبه - عددا كبيرا من المحافظين ، الذين كانوا يأملون في تقييده و « كبح جماحه » .

The Hitler Dictatorship

دكتاتورية هتلر

وسرعان ما تخلص هتلر من حلفائه ، وأمن مركزه بقانون التفويض العام ، الذي وافقت عليه جميع الأحزاب البورجوازية ، والذي حصل به على صلاحيات تكاد تكون بغير حدود . فألغيت الأحزاب ، باستثناء حزب هتلر ، ودمرت النقابات ، وعطلت القوانين والحقوق الأساسية ، وألغيت حرية الصحافة . ومضى النظام في القضاء على جميع الأشخاص غير المرغوب فيهم ببطش وأرهاب لا هوادة فيه . واختفت الآلاف بدون محاكمة في بطون معسكرات الاعتقال التي أنشئت على وجه السرعة ، وألغيت جميع

الهيئات البرلمانية على جميع مستوياتها ، أو سحبت منها سلطاتها ، وتغلغل ميسلر « الزعيم » فى كل مكان . وتوفى هينريش هيرمان ، فجمع هتلر فى شخصه بين المستشار والرئيس معا . وبهذا أمسك هتلر بالقيادة العليا للجيش فى يده .

لقد تقبل اغلب الألمان هذا التطور بدون مقاومة . فلم تكن الديمقراطية ودولة القانون قد ضربتا بجذورها فى الأعماق بعد فى أعوام جمهورية فايمار المضطربة . ولذلك فإن إزالة هذه الديمقراطية لم تكن تعنى الكثير بالنسبة للأغلبية . لقد كان لنجاح هتلر فى القضاء على البطالة فى سنوات قليلة وزنا أكبر . غير أنه كان هناك وفى جميع طبقات الشعب أناس قاوموا الديكتاتورية ببساطة وتصدوا لها بجراة منذ البداية . وازداد مركز هتلر قوة بنجاحه الكبير فى السياسة الخارجية : استعادة منطقة السار عام ١٩٣٥ ، وإعادة السيادة العسكرية ، وانضمام النمسا وأراضى السوديت عام ١٩٣٨ .

الحرب العالمية الثانية ونتائجها

World War II and its Consequences

لم يكن هتلر قانعا بكل هذا . فكان قد خطط منذ البداية للحرب التى تفرض سيادته على أوروبا بأكملها . وبهجومه على بولندا يوم أول سبتمبر ١٩٣٩ أشعل هتلر شرارة الحرب العالمية الثانية التى اشتعل أوارها خمسة أعوام ونصف عام وادت الى دمار أجزاء كبيرة من أوروبا ، وراح ضحيتها ٥٥ مليون إنسان .

وانتصر الجيش الألمانى فى أول الأمر على بولندا ، والدانمارك ، والنرويج وهولندا ، وبلجيكا ، وفرنسا ، ويوغوسلافيا ، واليونان ،

وتوغلت الجيوش الألمانية فى الاتحاد السوفييتى حتى اقتربت من موسكو ، وتوغلت فى شمال افريقيا حتى هددت قناة السويس ، واقيم فى البلاد المفتوحة نظام احتلال صارم ، ثارت ضده حركات المقاومة • وفى عام ١٩٤٢ ، بسدا التحول فى مجرى الحرب ، وبدأت مرحلة الانتكاسات لألمانيا وحليفاتها إيطاليا واليابان فى جميع الميادين • وفى ٢٠ يوليو ١٩٤٤ فشلت محاولة انقلاب قامت بها مجموعة أغلبها من الضباط • وواصل هتلر القتال بتضحيات هائلة ، حتى احتل العدو جميع أراضي الرايخ ، ثم انتصر بعد ذلك فى ٣٠ أبريل ١٩٤٥ • وقام الاميرال دونيتس - خليفته الذى عينه فى وصيته - بعد ذلك بثمانية ايام بإعلان الاستسلام الكامل دون قيد أو شرط ، وألقى المنتصرون القبض عليه وعلى جميع وزرائه بعد ذلك •

ومئيت ألمانيا بأكبر هزيمة فى تاريخها ، وأصبحت أكثر المدن غارقة فى الخراب والدمار والأنقاض ، ودمر ربع مساكن ألمانيا أو حطم بشدة ، وأنهار الاقتصاد والمواصلات ، ولم يكن هناك شئ قائم على الإطلاق • كان هناك عجز حتى فى اشد الضروريات وأهمها • وقتل فى الحرب أربعة ملايين جندي ونصف مليون مدني ووقع ملايين الجنود فى الأسر ، وأصبحت ملايين أخرى بغير مأوى بعد أن دمرت القنابل مساكنهم • وأزدحمت الطرق بملايين المطرودين والمشردين الذين يلتمسون طريق الهروب ، وبدأ الأمر وكأنه لا مستقبل لألمانيا بعد ذلك •

The Division of Germany

تقسيم ألمانيا

وضع الحلفاء أثناء الحرب بعض التصورات حول مستقبل ألمانيا بعد هزيمتها • وكان الأمر المقرر هو : الحيلولة دون تمكنها من القيام بحرب هجومية أخرى على الإطلاق • وبدأ أن ضمن الوسائل هى تقسيم الرايخ

الى عدة دويلات ، غير أنه تم صرف النظر عن هذه الخطط بعد انتهاء الحرب بالفعل . لقد كان من المقرر أن ينزع السلاح من المانيا تماما ، وأن تحتل عسكريا . وأن تخضع لسيادة المنتصرين ، ولكن على أن تبقى كاملة ككل . أما ما حدث بعد ذلك من تقسيم ، وأنها لا تزال الى اليوم مقسمة ، فقد جاء نتيجة لتطورات السياسة العالمية في فترة ما بعد الحرب .

مؤتمر بوتسدام والمناطق الشرقية

The Potsdam Conference and the Eastern Territories

قسمت الدول المنتصرة - الولايات المتحدة الأمريكية والاتحاد السوفييتي وبريطانيا وفرنسا - المانيا بعد استسلامها الى أربع مناطق احتلال . وكون الحكام العسكريون للمناطق الأربع مجلس رقابة الحلفاء ، الذي تولى السلطة العليا في المانيا . ولم تتبع برلين أى منطقة من المناطق الأربع ، بل تولت الدول الأربع الكبرى إدارتها معا ، بعد أن قامت كل واحدة منها باحتلال جزء منها .

وفي ٣٠ يوليو ١٩٤٥ عقد مجلس الرقابة أول جلسة له . وفي نفس الوقت اجتمع في بوتسدام مؤتمر رؤساء حكومات الولايات المتحدة والاتحاد السوفييتي وبريطانيا .

ولخصت نتيجة هذا المؤتمر الثلاثي في تقرير رسمي ، وقعه يوم ٢ أغسطس ١٩٤٥ ستالين وترومان وأتلى . وتضمن « التقرير » الذي عرف فيما بعد باسم « اتفاقية بوتسدام » مجموعة من الاتفاقات والبيانات كان لها اثرها الحاسم في مستقبل المانيا .

إنشاء جمهورية ألمانيا الاتحادية

Foundation of the Federal Republic of Germany

فى بداية صيف عام ١٩٤٨ ، وقد اختفى كل أمل فى امكان حل المشكلة الألمانية بالتعاون مع الاتحاد السوفيتى ، اطلقت الدول الغربية الكبرى إشارة البدء لتأسيس دولة المانية غربية • واقترحت أن يقوم مجلس وطنى بإعداد دستور للدولة • واصطدم هذا الاقتراح بمعارضة السياسيين الألمان ، إذ أنهم خشوا أن يؤدى ذلك الى تثبيت تقسيم المانيا • وبعد مفاوضات طويلة تقرر تكوين « مجلس برلمانى » من وفود برلمانات الولايات لإعداد « قانون أساسى » • وكان الهدف من اختيار هذا المفهوم بدلا من « دستور » هو تأكيد أن الأمر لا يتعلق بإنشاء كيان نهائى لدولة منفصلة ، بل أن هذا الإجراء هو مجرد حل ضرورى مؤقت •

واجتمع المجلس البرلمانى يوم ١ سبتمبر ١٩٤٨ فى بون - وانتخب المجلس كونراد آديناور - أحد رجال الاتحاد المسيحى الديمقراطى السابقين وعمدة كولونيا الأهلئ المسابق - رئيسا له • وفى خلال سبعة أشهر من العمل المتصل وضع المجلس القسانون الأساسى لجمهورية المانيا الاتحادية • وفى ٨ مايو وافق المجلس على القسانون الأساسى بأغلبية ٥٢ صوتا مقابل ١٢ صوتا • وكان من الضرورى بعد ذلك الحصول على موافقة ممثلئ الشعب فى ثلثئ الولايات المشتركة • وفى خلال أسبوعين وافقت عشرة برلمانات من برلمانات الولايات الاحدى عشرة • وفى ٢٢ مايو ١٩٤٩ أصبح القسانون الأساسى نافذ المفعول • ولم يعترض على التصديق عليه سوى مجلس ولاية بافاريا ، الذى خشى أن تملك الأجهزة المركزية الكثير من السلطة على حساب الولايات • وبالرغم من ذلك فقد اعترفت بافاريا أيضا بالإلزام القانونى للقسانون الأساسى •

The Basic Law

القانون الأساسي

وضع القانون الأساسي لجمهورية ألمانيا الاتحادية عام ١٩٤٩ « لمنح الحياة السياسية نظاماً جديداً لفترة انتقالية » ، ولقد مضى على ذلك التاريخ ما يقرب من أربعة عقود ، وتحول ذلك الوضع المؤقت ولفترة لا يمكن تحديدها الآن الى وضع دائم . واثبت القانون الأساسي أنه أساس متين لحياة اجتماعية ديمقراطية سليمة .

لقد رأى آباء القانون الأساسي كيف وطأت ديكتاتورية هتلر القانون والكرامة الإنسانية بالأقدام . وتذكروا الفترة الأخيرة من جمهورية فايمار ، وكيف انهارت الديمقراطية الضعيفة بدون مقاومة أمام سيادة العنف الزاحف عليها . ووضعوا هذه التجارب والخبرات أمام أعينهم . ولذا فإنه كثيراً ما يبدو في العديد من نقاط القانون الأساسي بوضوح أن واضعيه قد حاولوا قدر جهدهم تفادي جميع الأخطاء التي أدت الى انهيار الجمهورية الألمانية الأولى .

The basic rights

الحقوق الأساسية.

تشتمل المواد السبعة الأولى من القانون الأساسي على الحقوق الأساسية . ووضع الحقوق الأساسية في مقدمة القانون وصدارته ليس من الأعمال الشكلية الظاهرية . بل هو تعبير وتأكيد لحقيقة أن الدولة قائمة بإرادة الناس لا العكس ، وأن عمل الدولة ليس هو أن تسود الدولة الناس بل أن تخدمهم .

من بين الحقوق الأساسية حقوق الحرية الكلاسيكية ، مثل حرية
المقيدة والضمير والرأى والتجمع والانتقال وسرية الخطابات ، وحق
الملكية الخاصة ورفض الخدمة العسكرية لأسباب تتعلق بالضمير ،
والمساواة بين الرجل والمرأة . وتتولى المواد الثلاث الأولى سد
جميع الثغرات الممكنة ، وتضمن بصورة كاملة كرامة الإنسان وحرية
العمل وتساوى الجميع أمام القانون .

الفصل الرابع

المعجزة الاقتصادية والنظام الاتحادي

THE "ECONOMIC MIRACLE"

ومما لاشك فيه أن عالمنا المعاصر يشهد بنجاح
المانيا الاقتصادية في كثير من مجالات كفاحها
الاقتصادي الذي استند الى إرادة شعبية جادة
تتعاون من أجل إعادة البناء ، الأمر الذي استطاعت
معه هذه الإرادة الشعبية أن تنظم صفوفها وبنائها
السياسي وأن تعرف كيف تعمل في ظل الظروف
السياسية والاقتصادية الصعبة بحيث استحققت بكل
المقاييس المتعارف عليها ما أطلقه عليها العالم من
أن ألمانيا حققت معجزة اقتصادية نتيجة للازدهار
الاقتصادي المذهل الذي يعتبر مثالا للتجارب الناجحة
ينبغي أن نتعرف عليها الشعوب التي تريد أن تسير
في طريق النمو والازدهار . فقد شجعت ألمانيا
المبادرات الخاصة وسعى رجال الأعمال
والشركات الى العمل وتحقيق الربح . وكان مشروع
مارشال الأمريكي هو الشرارة التي أوقدت هذا

الازدهار . ثم جاء بعد ذلك ما يسمى بـ « ازدهار كوريا » . كما لعب دورا هاما ايضا انه لم تكن لدى جمهورية المانيا الاقتصادية فى بداية الامر نفقات عسكرية . كما انها ملكت بالمهاجرين واللاجئين احتياطا هائلا من القوة البشرية المستعدة للعمل الشاق . وارتفعت ارقام الإنتاج والربح ، وارتفعت معها الأجور . وفى أوائل الخمسينات تحققت العمالة الكاملة . وارتفع مستوى حياة الطبقات العريضة من الشعب بشكل ملحوظ ، وبذلك نما الاستعداد للتشييد والبناء والإقامة الدائمة فى الدولة الألمانية الغربية التى انشئت كدولة مؤقتة .

المواطن والإدارة العامة

The citizen and public administration

بينما كانت أسس الدولة القانونية ومبادئها قد تحققت فى الإجراءات المدنية والجنائية ، ظلت فكرة سيادة الدولة وعلوها على المواطن سائدة فى علاقة المواطن بالإدارة الحكومية لفترة طويلة . وقد احتاج القضاء على هذه الفكرة تطورا فى السياسة القانونية استغرق أكثر من قرن ، ولم يتم هذا التطور بصورته الكاملة إلا بعد الحرب العالمية الثانية .

انشئت المحاكم الإدارية لأول مرة فى القرن التاسع عشر بعدد من الولايات الألمانية لممارسة الرقابة القضائية على الإدارة الحكومية وتوفير الحماية القانونية للمواطن . وقد انشئت هذه المحاكم فى هسن عام ١٨٣٢ وبادن عام ١٨٦٣ وفورتمبيرج عام ١٨٧٦ وبافاريا عام ١٨٧٩

وبروسيا عام ١٨٨٣ . إلا أنه لم يكن بالإمكان الطعن أمام هذه المحاكم إلا فى أنواع معينة من الإجراءات الإدارية حددها القانون . ثم جاء القانون الأساسى عام ١٩٤٩ (المادة ١٩ فقرة ٤) فمنح جميع المواطنين فى جمهورية ألمانيا الاتحادية حق الطعن قضائيا فى أى إجراء إدارى يعنيه بدعى أنه مخالف للقانون وأنه يجرح حقوق المواطن . وينطبق هذا على جميع الإجراءات الإدارية من كل نوع ، سواء أكانت تتعلق بالقرار الضريبى ، أو النقل إلى مدرسة أخرى ، أو سحب رخصة القيادة ، أو رفض منح تصريح بالبناء . شريطة أن يكون الشاكى قد تضرر نفسه من هذا الإجراء ، إذ لا يمكن التقدم بالشكوى بالنيابة عن شخص آخر . غير أنه يجرى الآن بحث السماح بقبول شكوى الاتحادات . أى منح حق تقديم الشكوى القضائية لأية جمعية أو اتحاد مسجل . وهو أمر يهم الحملات الشعبية والمبادرات التى تنظم على سبيل المثال ضد تصنيع منطقة معينة أو غير ذلك .

القانون فى الدولة الاجتماعية Justic in the welfare state

أصبح من الضرورة فى القرن العشرين أن توضع الاحتياجات الاجتماعية موضع الاعتبار أكثر من ذى قبل . وقد أوجب القانون الأساسى فى المادتين ٢٠ و ٢٨ توسيع نظام الدولة الاجتماعية . وبهذا المعنى صدرت مجموعة كبيرة من القوانين فى مجالات العمل والقوانين الاجتماعية تضمن للفرد عند تعرضه للضيق والحاجة بدون ذنب منه (المرض والحوادث والعجز والشيخوخة والبطالة) الحصول على مساعدة مالية كافية ، وتفتح فى نفس الوقت الفرصة للمتسبب من ضائقته كليا أو جزئيا للبدء من جديد .

ويعد قانون العمل نموذجاً قوياً للتحقيق القانوني لبدأ الدولة الاجتماعية . وكان هذا القانون فيما مضى منظماً في ٢٠ فقرة فقط في إطار القانون المدني تدور حول « اتفاق العمل » . واليوم يشمل قانون العمل بجمهورية ألمانيا الاتحادية عدداً هائلاً من القوانين واتفاقيات الأجور ، وقانون حقوق العمال ، وقانون المشاركة في الإدارة واتخاذ القرارات .

ويتصف القضاء في جمهورية ألمانيا الاتحادية بضمان الحماية القانونية المحكمة والتخصص بعيد المدى ويتكون القضاء الألماني من خمسة فروع منها محاكم العمل . وهي على ثلاث درجات : محكمة العمل ، ومحكمة عمل الولاية ، ومحكمة العمل الاتحادية . وتختص محاكم العمل بالخلافات التي تنشأ في علاقات العمل ، وتلك التي تقوم بين النقابات وأصحاب العمل ، وكذلك المسائل المتعلقة بحقوق العمال والمشاركة في الإدارة واتخاذ القرارات .

الأحزاب والانتخابات Political parties and elections

تعد الأحزاب في الديمقراطية الحديثة جزءاً هاماً من المؤسسات السياسية . ويضع القانون الأساسي الألماني هذه الحقيقة موضع الاعتبار ، ويخصص لها - على خلاف الدساتير الألمانية القديمة التي لم تكن تتعرض لذكر الأحزاب - مادة كاملة هي المادة رقم ٢١٠ ويصف القانون الأساسي مهمة الأحزاب بأنها المشاركة في صنع الإرادة السياسية للشعب . ويجب أن تكون الأحزاب ذات تكوين ديمقراطي ، وأن تعرض ميزانيتها على الرأي العام علناً . وتتدخل تفاصيل العمل الحزبي في قانون الأحزاب الصادر في عام ١٩٦٧ .

وتنص قوانين الانتخابات فى ألمانيا الاتحادية على أنه لا يحق لحزب ما أن يمثل بنائب فى البرلمان إلا إذا كان قد حصل فى المنطقة الانتخابية على ٥% على الأقل من مجموع أصوات الناخبين ، وقد أكدت المحكمة الدستورية العليا اتفاق هذا الشرط مع القانون الأساسى .

النظام الاتحادى والحكم الإقليمى والمحلى **Federal regional and local government**

يميز اسم « جمهورية ألمانيا الاتحادية » بجلاء عن طبيعة البنين الاتحادى (الفيدرالى) للولايات الألمانية الغربية . وتتكون جمهورية ألمانيا الاتحادية من عشر ولايات بالجزء الغربى من الرايخ الألمانى السابق ، بالإضافة الى ولاية برلين (الغربية) المدمجة فى النظامين القانونى والاقتصادى لجمهورية ألمانيا الاتحادية . ولبعض الولايات الاتحادية تاريخ طويل مثل بافاريا ، والمدن الولايات هامبورج وبريمن ، كما أن بعضها انشأ بعد الحرب العالمية الثانية ، مثل نيدرزاكسن وراينلاند - بفالس . غير أنه قد نما لهذه الولايات فى هذه الأنشاء وعلى ذاتى خاص وأدراك قوى بشخصيتها . المستقلة . ولكل ولاية دستورهما الخاص الذى يجب أن يتفق مع مبادئ الدولة الجمهورية الديمقراطية الاجتماعية القانونية التى يحددها القانون الأساسى . وفيما عدا ذلك فإن للولايات الحرية فى وضع دساتيرها الخاصة وصياغتها .

التقاليد الألمانية **German traditions**

البنين الفيدرالى تقليد دستورى ألمانى قديم ، لم ينقطع عن الوجود إلا فى فترة سيطرة نظام هتلر التى بدأت عام ١٩٣٣ . وللنظام (اقتصاديات التعاون م - ٦)

الإتحادى الألمانى جذور عميقة . وكثيرا ما كان المرء ينظر الى هذا النظام فى الماضى على انه صورة للتمزق القومى ، او ربما اعتبر أيضا نوعا من التعاسة وموء الحظ الوطنى . غير أن هذا النظام الإتحادى قد اثبت فى الوقت الحاضر انه ذو فائدة عظيمة ، إذ انه يمكن من إبراز الخصائص المحلية المتميزة ، وتحقيق الرغبات وحل المشاكل الخاصة لكل منطقة .

لقد اثبت تركيز وتجميع الإدارة والمنشآت الاقتصادية والثقافية فى العاصمة او عدد قليل من المراكز الكبيرة ان له اضرارا واضحة فى الكثير من الدول الأخرى . واتسعت الدعوة الآن الى اللامركزية على النطاق العالمى . ولقد ساهم النظام الإتحادى الألمانى التقليدى فى حماية جمهورية المانيا الإتحادية من التعرض لمثل هذه المصاعب والاضرار .

ولم تظهر فى جمهورية المانيا الاتحادية الميوب التى تذكر كثيرا عن النظام الإتحادى ، ومن بينها الميل الى الطرد المركزى والتناثر . فإن مساحة جمهورية المانيا الإتحادية متصلة ومتراصة بجميع أنواع المواصلات ووسائلها بصورة كاملة . كما انها فى اهلها وجماهيرها أكثر توحيدا منها فى الكثير من الدول الأخرى . ولقد انمحت قليلا الفروق التى كانت تبدو واضحة فيما مضى بين أبناء القبائل والسلالات المختلفة ، واختفت عن طريق حركات النزوح الشعبية الكبيرة التى تلت الحرب العالمية الثانية ، ومن خلال الحركة القوية التى تجلبها الحياة الاقتصادية الحديثة .

لماذا النظام الإتحادى ؟ Why federation ?

لكل هذا فإنه يجب النظر الى معنى النظام الإتحادى ومغزاه فى حالة

جمهورية ألمانيا الاتحادية اليوم من زاوية الدولة ككل ، رغم ما قد يبدو في هذا القول من تناقض ظاهر . فإن الديمقراطية تصبح أكثر حيوية عندما يتمكن المواطن من المشاركة الواضحة الفعالة في مجال ولايته الاتحادية بالانتخاب والتصويت . كما أن عمل الإدارة الحكومية في إطار الولاية هو أقرب الواقع والحياة .

وتبدو هذه الإدارة للمواطن أقرب وأوثق من تلك التي تقوم بعيدا عنه في العاصمة . كما أن إدارة الولاية تستطيع من جانبها أيضا الاستفادة من معرفتها بالظروف المحلية والإقليمية ، فتمكن بذلك على سبيل المثال من المحافظة على الخصائص الثقافية المميزة بالمنطقة . كما يمكن للولاية الاتحادية أن تقوم وحدها بتقديم تجارب ونماذج هامة للإصلاح في أحد المجالات المعينة ، كالتعليم مثلا .

وكثيرا ما تكون أحزاب المعارضة في الاتحاد هي الأحزاب الحاكمة في العديد من الولايات . وهكذا تتوفر لجميع الأحزاب الفرص بصورة ديمقراطية لتحمل المسؤولية ، وإثبات القدرة على تولى الحكم . ومن المهم بشكل خاص أن الولايات تستطيع بمشاركتها في إصدار القوانين بمجلس الاتحاد أن تشكل قوة توازن هامة . ويعتبر القانون الأساسي تقسيم الدولة إلى ولايات ومشاركة الولايات في إصدار القوانين الاتحادية من العناصر الأساسية . ولا تقبل هاتان القاعدتان أي تعديل ، ولا يسرى عليهما حتى التعديل الدستوري .

سياسة ألمانيا إزاء العالم الثالث والتعاون الدولي

Third World Policy and multilateral cooperation

أصبحت سياسة جمهورية ألمانيا الاتحادية إزاء دول العالم الثالث عنصرا رئيسيا من عناصر السياسة الخارجية تتزايد أهميته

باستمرار • الأمر الذي يتفق مع الوزن الاقتصادي النامي لجمهورية ألمانيا الاتحادية وارتباطاتها الاقتصادية العالمية ، واهتمامها بوجود نظام سلام عالمي شامل يعم الكرة الأرضية بأكملها •

وقد جعلت جمهورية ألمانيا الاتحادية منذ البداية احترام تقرير المصير والمساواة بين الأمم أساسا لسياستها الخارجية • وما تريده هو إقامة علاقات زمالة متساوية ومتوازنة مع دول إفريقيا وآسيا وأمريكا اللاتينية • وهي تؤيد بقوة حق هذه الدول في الاستقلال والتطور الحر ، وهي لا تسعى إلى إقامة مناطق نفوذ ، ولا تريد تصدير أيديولوجيات • بل تعمل من أجل عالم تقرر فيه كل الأمم شكل حياتها السياسية والاقتصادية والثقافية بنفسها وتعمل فيه معا بروح الزمالة والمشاركة • ولتحقيق هذا الهدف فإنه لابد من انقاص حوة الرخاء القائمة بين الدول الصناعية والدول النامية في الشمال والجنوب •

وتشارك جمهورية ألمانيا الاتحادية في تحمل مسؤولية إنجاز هذه المهمة ذات الأهمية البالغة في عصرنا الحاضر ، وخاصة إزاء الدول الأقل تطورا وتلك التي تعرضت لأكبر الأضرار من صدمة البترول • كما أنها تقدم مع زملائها في دول المجموعة وفي حدود إمكانياتها مساهمة فعالة في الحوار بين الدول الصناعية والدول النامية • وتنتقل في هذا من أن رخاء الدول النامية لا يمكن أن ينمو ويزداد إلا في ظل اقتصاد عالمي نام ، وأن النظام الاقتصادي العالمي لا يمكن أن يزدهر إلا على أساس مبادئ السوق الحرة •

وتؤيد جمهورية ألمانيا الاتحادية في الحوار بين الشمال والجنوب ما يلي :

- تقسيم العمل على النطاق العالمى مع تبادل ححر للبضائى والخدمات ورأس المال والتكنولوجيا .
- تقوية انذقال رأس المال الى الدول النامية وحماية الاستثمارات من التسميم بدون تعويض مناسب .
- الإسراع فى تصنيع الدول النامية وتمسين نقل التكنولوجيا إليها .
- زيادة فتح أسواق الدول الصناعية أمام منتجات الدول النامية الكاملة الصنع والنصف مصنعة .
- الاعتراف بحق الدول النامية فى سيادتها على المواد الخام ، واستقرار عائداتها منها ، وتأمين إمداد جمهورية المانيا الاتحادية بالمواد الخام .
- تسوية الديون فى حالات الدول النامية التى تعاني من مصاعب فى ميزان المدفوعات .

The economic system

النظام الاقتصادى

جمهورية المانيا الاتحادية واحدة من الدول الصناعية الكبرى ، ولا يكاد ينقص معدل الإنجاز فيها بالنسبة لكل فرد عنه فى الولايات المتحدة إلا بقدر ضئيل ، وهى تحتل المركز الأول فى التجارة العالمية ، والمارك الألماني واحد من أقوى العملات فى العالم . وقد تأثرت جمهورية المانيا الاتحادية بالركود الاقتصادى العالمى الذى بدأ منذ عام ١٩٧٤ بقدر يقل عن غيرها من الدول الأخرى ، وإن كان عدد المتعطلين والفئات التى تتكون منها مشكلة البطالة (المستخدمين من كبار السن

والنساء والصغار) قد خلق عددا من المشاكل . وقد بدأت حركة
انتعاش اقتصادى جديد منذ منتصف ١٩٧٥ ، إلا أنه لم يستقر بالقدر
المرجو له بعد .

نظام السوق الاجتماعية الحرة Social market economy

تطور النظام الاقتصادى فى جمهورية ألمانيا الاتحادية منذ
الحرب العالمية الثانية ليصبح نظام سوق اجتماعية حرة ذات توجيه
عام للمسرى الاقتصادى ككل . ويعنى هذا النظام الإنصراف عن
اسلوب العمل على السجية القديم وفى نفس الوقت العمل على
تجنب توجيه الدولة للاقتصاد أيضا . فهو يربط بين مبادرة الفرد
الحرية ومبادئ التقدم الاجتماعى معا . فإن القانون الأساسى الذى
يضمن حرية المبادرات الخاصة والملكية الخاصة يخضع هذه الحقوق
الأساسية لشروط اجتماعية معينة . ووفقا لمبدأ « قليل(*) » من الدولة
يقدر الإمكان ، وكثير من الدولة يقدر الحاجة ، فإن عمل الدولة فى
المقام الأول عمل تنظيمى بحث . فهى تضع الشروط العامة التى تجرى
فى إطارها أعمال السوق . أما أى البضائع يجب إنتاجها وبأى قدر
ومن الذى يحصل عليها ، فهى مسائل تحددها الأسواق نفسها ، وذلك
على العكس من النظم الاقتصادية الموجهة التى تضع فيها الإدارات
الحكومية قرارات الإنتاج والتوزيع . وقد نجحت جمهورية ألمانيا
الإتحادية تماما فى التنازل عن أى تدخل مباشر فى المسائل المتعلقة
بتشكيل الأسعار والأجور .

* "Under the tenet of : as little state as possible, as much state
as necessary".

والسعى الى الكسب هو المحرك الدافع لاقتصاد السوق الحرة ،
ولذلك فإن هذا النظام يفضل دائما في المجالات التي لا يمكن - أولا ينبغي -
تحقيق الربح فيها . ولهذا السبب فإن عددا من المجالات الاقتصادية
الألمانية لم يخضع بصورة كاملة قط لاقتصاد السوق الحرة ، مثل
الزراعة والمواصلات ، إذ لا يمكن لأسباب اجتماعية أن تترك الزراعة
كاملة لظروف التنافس في السوق الحرة ، كما أنها تخضع أيضا
للنظام الزراعي للمجموعة الأوروبية . كما نجد أن السكك الحديدية الألمانية
وهيئة البريد الألمانية ملك للدولة تماما ، إذ لا يمكن أن تعمل هاتان
المؤسسات على أساس الربح وحده ، بل يجب أن تقوموا بخدمة المجموع
العام بغض النظر عن الربح والخسارة . فيجب على السكك الحديدية
مثلا أن تقدم أسعار اجتماعية معقولة ، كما أنه لا يمكن لهيئة البريد أن
تخرج القرى والمناطق النائية من مجال خدماتها .

وقد أدى نقص المساكن نتيجة لدمار الحرب العالمية الثانية الى
إخضاع الحكومة لإقتصاد المساكن لإشرافها . أول الأمر . وقد أصبحت
سوق هذا الميدان الآن حرة الى حد بعيد . غير أن الدولة لاتزال تضع في
تقديرها وتراعى باهتمام الا يؤدي التنافس الى قيام علاقات اجتماعية
غير محتملة . وأهم الإجراءات التي تتخذ في هذا الصدد هي : توفير
الحماية القانونية للمستأجر ، وتقديم معونة مالية للسكن لأصحاب
الدخول الضعيفة ، وتشجيع إنشاء المساكن الجديدة ، وإصلاح وتجديد
المساكن القديمة ، وكذلك إجراءات التنظيم الجديد لقانون تخطيط
المدن .

وقد شرط المشرع الدخول الى السوق في بعض الحالات المهنية
التي يسيطر عليها التنافس الحر بشروط محددة لا بد من توفرها .
فيجب على أصحاب الحرف اليدوية وتجار التجزئة أن يثبتوا قبل

السماح لهم بإنشاء المعامل والمتاجر أن لديهم خبرة كافية في هذه الأعمال . كما تشترط الدولة في بعض المهن الأخرى توفر تعليم خاص وبلوغ سن معينة ، من بينها العمل في مجالات الصحة العامة والقانون والاقتصاد والحاسبة .

دور الشركاء الاجتماعيين

تحكم الحركة الحرة سوق العمالة أيضا . وهناك إتفاقيات تعريفية يجرى التفاوض حولها والاتفاق عليها بحرية كاملة بين العاملين وأصحاب العمل - أو ، الشركاء الاجتماعيين ، كما يسمون دائما - تنظم الأجور وفترة العمل والأجازات والشروط العامة للعمل . ولذلك فإن لمنظمات الشركاء الاجتماعيين - النقابات واتحادات أصحاب العمل - أهمية كبرى في الحياة الاقتصادية . وبالتأكيد فإن واجبها الرئيسي هو تمثيل مصالح أعضائها بحزم ، بل وبقوة وصلابة في بعض الأحيان أيضا . غير أنها تتحمل في نفس الوقت قدرا عاليا من مسؤولية الاقتصاد العام للبلاد ككل . فإن سلوكها في خلافتها التعريفية يمكن أن يؤثر بقوة في عمل النظام الاقتصادي ككل .

وقد اثبت الشركاء الاجتماعيون قدرتهم على تحمل هذه المسؤولية بنجاح ، ويمكن القول بأن استقرار النظام الاقتصادي هو الى حد بعيد من نتائج أعمالهم . وقد ساهم سلوك النقابات في الأعوام الأخيرة والذي تميز بالتقدير الواقعي السليم في إمكان حصر تآثر العاملين بأزمة الركود الاقتصادي العالمي في أضيق الحدود . وهنا يثبت شكل التنظيم النقابي الخاص الذي قام بعد الحرب العالمية الثانية نجاحه الكامل . والنقابات في جمهورية ألمانيا الاتحادية « نقابات موحدة » بمعنى مزدوج : فهي

تمثل العاملين في فرع صناعى باكملة (لا اصحاب المستوى المهنى المعين) ، كما انها محايدة حزبيا ودينيا . وتمنحها هذه النوعية المتميزة قوة خاصة ، وتعفيها من الدخول فى معارك التنافس ، وتجعلها بذلك من دعائم الاستقرار الاجتماعى .

المكونات الاجتماعية للنظام الاقتصادى The social component

من اهم اسباب المحافظة على السلام الاجتماعى فى جمهورية المانيا الاتحادية بقدر اكبر منه فى غيرها من الدول الأخرى حتى الآن حقيقة أن المواطن الألمانى محاط بشبكة محكمة من الأمن والضمانات الاجتماعية .

فقد مكن نظام اقتصاد السوق الحرة وقدرته الفائقة على الإنجاز من توسيع نظام الضمانات الاجتماعية باستمرار . وتوفير الحماية الاجتماعية الشاملة للعاملين بوجه خاص . وسواء وصل العامل الى سن التقاعد أو أصيب بمرض أو حادث أو أصبح عاطلا أو أفلس شركته أو قرر الانتقال الى تعلم مهنة أخرى تخلق له المزيد من إمكانيات النجاح ، فإن النظام الاجتماعى يتكفل بكل النتائج المادية المترتبة على ذلك .

والأمر هنا لا يتعلق بمساعدة أو صدقة ، بل هو إنجاز ناتج عن تضامن المجموع العام للمواطنين . فإن الشخص العامل يدفع أقساطا شهرية معينة باستمرار لفروع التأمين الاجتماعى المختلفة . وهو بذلك مطمئن الى أنه سيحصل على كل ما يحتاجه وقت الضرورة .

ويتسع نطاق النظام الاجتماعى ليشمل مجالات أخرى أبعد من

مجال العاملين وحدهم . فهو يشمل أيضا نقود الأطفال ومعونة السكن والمكافآت التشجيعية للادخار ، والمعونة الاجتماعية للمعوزين ، وتعويضات ضحايا الحرب .

Labour promotion

تشجيع العمل

تقوم منشأة العمل الاقتصادية بالعديد من الواجبات ومنها على سبيل المثال التوسط في العمل وتقديم الإرشاد المهني . كما يعد تشجيع التعليم المهني من أبرز واجباتها أيضا . حيث تقدم للصغار والكبار معا المساعدات والقروض اللازمة لمواصلة التعليم والتدريب المهني إذا ما عجزوا عن توفير المال اللازم لذلك بأنفسهم . كما تقوم أيضا بتشجيع جميع أنواع التوسع في التعليم المهني . ويمكن أن يثبت نجاحه في مهنته ويريد الحصول على المزيد من العلم والمعرفة وأداء امتحانات للحصول على شهادات علمية أعلى أن يتم تعليمه بمساعدة المنشأة التي تتحمل الجزء الأكبر من النفقات وتمده بمال كاف للحياة إذا ما توقف عن العمل والكسب أثناء التوسع في التعلم . كما تقدم المنشأة أيضا مثل هذه المساعدات للسيدات اللاتي انقطعن عن العمل المهني لفترة طويلة ويردن العودة الى حياة العمل من جديد ، أو المسنين الذين يحتاجون الى تجديد معرفتهم لمسايرة تطور العمل . وتشجع المنشأة التحول الى تعلم مهن أخرى إذ أن متطلبات العمل تتغير اليوم بسرعة كبيرة ، حتى أن الكثير من الرجال والنساء لا يجدون فرصة للعمل في مهنتهم التي تعلموها من قبل ، ويتحتم عليهم الانتقال الى تعلم مهنة أخرى .

وهنا تقف المنشأة الى جانبيهم لتعدهم بالمساعدة والعون والتشجيع .

ومن بين أعمال منشأة العمل الاقتصادية أيضا إجراء الأبحاث والدراسات حول سوق العمالة والمهن . والمراقبة المستمرة لنوع التشغيل

وحجمه ، ووضع سوق العمالة وتطورها ، ومراقبة الحياة المهنية وإمكانيات التعليم المهني . وتقدم نتائج الأبحاث والدراسات الى الوزير الاتحادي للعمل والنظام الاجتماعي ، الذي يتخذ قراراته على اساسها .

الحرف اليدوية The crafts

يقول المثل الألماني « العمل اليدوي(*) أرضه من ذهب » ، ويرجع هذا المثل الى العصور الوسطى عندما كانت الحرف اليدوية تعيش ذروة ازدهارها . وتقف في الكثير من مدن جمهورية المانيا الاتحادية الى اليوم بيوت الطوائف المهنية المزدانة بالرسوم الفنية الرائعة ، والكاتدرائيات الهائلة كشاهد على قدرة الحرف اليدوية وإنجازاتها الرائعة وأهميتها الحضارية في العصور الوسطى .

الحرف اليدوية في عصر الصناعة The trades in the industrial age

مع الثورة الصناعية وتطبيق حرية الصناعة في القرن التاسع عشر بدأ تنافس حاد بين الحرف اليدوية والصناعة ، بدأ وكأنه يهدد الحرف اليدوية بصورة جادة ، وخاصة في فروع الإنتاج الواسع ، التي جذبت المستهلك بالإنتاج الآلي الرخيص الثمن الذي أجبر العمل اليدوي على التوقف ، كما توقفت بعض فروع العمل اليدوي الأخرى عن الإنتاج ، واقتصر عملها على الإصلاح فقط ، كما حدث في صناعات الأحذية والساعات

*) "a manual trade has a golden foundation."

مثلا . غير أن العمل اليدوى استطاع رغم التقدم الصناعى أن يحافظ على وجوده فى مجالات أخرى واسعة ، وخاصة تلك التى يكون تقدير النجاح فيها والطلب عليها متوقف على العمل المتخصص والإنجاز الفنى الفردى ، وكذلك المجالات التى يكون من المهم فيها قيام اتصال قوى مباشر بين الصانع والمعمل ، مثل القصاب والخيزبان .

وعلاوة على ذلك فإن التطور الصناعى نفسه خلق فروعاً جديدة للعمل اليدوى مثل التركيبات الكهربائية وميكانيكا السيارات . وقد لعب استخدام المحرك الكهربائى دوراً كبيراً فى قدرة العمل اليدوى على المنافسة . كما ساهم إنشاء الجمعيات التعاونية للشراء والقروض من تحسين وضعه . وبوجه عام فإن العمل اليدوى أظهر قدرة كبيرة على التكيف ، واستطاع أن يحافظ على مكانته بقية الفروع الاقتصادية الأخرى .

وأهم الحرف اليدوية قياساً الى عدد العاملين فيها هى : البناء العادى ، بناء الخرسانة ، الخرسانة المسلحة ، ميكانيكا السيارات ، الجزارة ، الحلاقة ، تنظيف المبانى ، النجارة ، الكهرباء ، الخبازة ، النقش والدهان . أما بالنسبة للمبيعات فتتفوق المقدمة مهن إصلاح السيارات والبناء والجزارة .

ويقدم معرض المهن اليدوية الدولى الذى يقام بميونخ فى ربيع كل عام عرضاً شاملاً للإنتاج اليدوى . وقد اشترك فيه فى عام ١٩٧٨ (١٠٣٩) عارضاً من ألمانيا والخارج .

تشجيع الحرف اليدوية

State support

تعمل الحكومة الاتحادية على تشجيع الحرف اليدوية ومساعدة قدرتها الاقتصادية بعدد من الإجراءات الاقتصادية والاجتماعية الهادفة ،

من بينها فتح باب الاشتراك فى تأمينات المعاشات لأصحاب المهن الحرة ،
وزيادة معونة الأطفال والتسهيلات الضريبية للشركات الصغيرة والمتوسطة
فى مجالى ضرائب الدخل والثروة والصناعة ، وتعد الحكومة الاقتصادية
لتعديل قانون الكارتل • لزيادة قدرة الشركات الصغيرة على التنافس
وتوسيع تقديم الإرشاد العلمى فى المهن اليدوية •

تنظيم الحرف اليدوية

Organization

تنظم ممارسة وتعلم وعمل الحرف اليدوية فى جمهورية المانيا
الاتحادية فى إطار النظام العام للحرف اليدوية • وفقا لهذا النظام
فإنه لا يسمح لأحد بالعمل الحر فى إحدى الحرف اليدوية إلا إذا كان
مسجلا فى قائمة اصحاب المهن الحرة بالغرفة المهنية المتخصصة •
وتتطلب الممارسة الحرة لاية حرفة يدوية تقديم الدليل الواضح على
القدرة ، التى غالبا ما تثبت بإداء امتحان خاص للحصول على درجة
« معلم » أو « أوسطى » • ويحق للأوسطى فى المهنة اليدوية أن يعلم الصبية
الصغار فى المهنة شريطة أن يكون قد أتم الرابعة والعشرين من عمره •
ولتعليم الأجيال الجديدة فى المهن اليدوية أهمية كبيرة فى جمهورية المانيا
الاتحادية • وكان هناك فى عام ١٩٧٥ (٥٦٠٠) شاب يتعلمون الحرف
اليدوية ، مقابل (٦٤٤٠٠٠) يتعلمون المهن الصناعية والتجارية ويلاحظ
أنه تتحد مصانع الحرفة اليدوية الواحدة فى المدينة أو المراكز فى
« الطائفة » • والطائفة هى المسئولة أولا عن تعليم المهنة والتوسع فيها •
ويمكنها أيضا عقد اتفاقيات الأجور والتأمينات الصحية
لأعضائها • وكانت هناك فى عام ١٩٧٥ (٦٩١٤) طائفة • وتتعد هذه
الطوائف فى اتحاد الطائفة على مستوى الولاية ، وتتحد على المستوى
الاقتصادى فى اتحادات الطوائف الحرفية الاتحادية أو الاتحادات المركزية
المتخصصة •

وغرف المهن اليدوية هي الأجهزة ذات الإدارة الذاتية التي تمثل العمل اليدوى بأكمله . وتتضمن أعمالها إدارة دور العمل اليدوى ودور المتعلمين ومراقبة التعليم المهنى وإجراء الامتحانات المهنية . وتتحد غرف الحرف اليدوية فى الولايات الكبيرة فى مجالس الغرف الحرفية ، كما تتحد على المستوى الإتحادى فى مجلس غرف الحرف اليدوية الألمانى . ويلتقى مجلس غرف الحرف اليدوية الألمانى والاتحاد العام للاتحادات المتخصصة للحرف اليدوية الألمانية فى القمة ليشكلا معا الاتحاد المركزى للحرف اليدوية الألمانى ببون .

The trade unions

النقابات

المنظمات النقابية فى جمهورية المانيا الاتحادية ليست كثيرة ، إلا انها تتميز بقوتها الناتجة عن ضخامة عدد أعضائها .

وأكبر تنظيم نقابى هو اتحاد النقابات الألمانى (DBG) الذى يضم ٧,٧٥ مليون عضو ، ويتكون من اتحاد ١٧ نقابة مستقلة معا . والسمة المميزة لاتحاد النقابات الألمانى هي تطبيقه لبدا النقابة الصناعية : أى قبول كل عامل ومستخدم فى أى فرع صناعى دون النظر الى وظيفته ومركزه . وهكذا فإنه باستطاعة سائق المطبعة ومحاسبها أيضا ان يصبحا عضوين فى نقابة الطباعة والورق . وعلى ذلك فإن صاحب العمل فى أى فرع صناعى لا يجد فى العادة من يقف أمامه كشريك فى المفاوضات سوى النقابات وحدها .

ويوجد الى جانب اتحاد النقابات الألمانى عدد من المنظمات النقابية الأخرى ، نذكر منها هنا أكبر نقابتين وهما : نقابة المستخدمين الألمان (DAG) التى تضم ٤٧٠,٠٠٠ عضو ، وهى ليست نقابة صناعية بالمعنى الضيق ، إذ انها تضم المستخدمين من مختلف المجالات الاقتصادية ، واتحاد الموظفين الألمانى (DBB) الذى يضم ٨٠٠,٠٠٠

النقابات التي يتكون منها اتحاد النقابات الألماني

نسبة التمام	عدد الأعضاء	تقسيات صناعية وثقافات أخرى
%	(بالآلاف)	
٢,٨	٥١٧,٨	Bau-Steine-Erden (construction)
١,٧	٢١٧,١	Bergbau und Energie (mining, energy)
١٨,٣	١٥٠,٧	Chemie-Papier-Keramik (chemicals, paper, ceramics)
١٨,٣	١٤٧,٢	Druck und Papier (printing, journalists, writers)
٤,٥	٤١٤,٣	Eisenbahnen (railways)
٤٨,١	١٥٨,٧	Erziehung und Wissenschaft (teachers, scientists)
٦,٩	٤١,٣	(Gartenbau, Land- und Forstwirtschaft (horticulture, agriculture, forestry)
٥,٣٤	٢١٤,٢	Handel, Banken und Versicherungen (commerce, banking insurance)
١١,٥	١٤٥,١	Holz und Kunststoff (wood and synthetics)
١٦,٥	٤٢,١	Kunst (arts)
٤,٣٣	٥٥,١	Leder (leather)
١٤,٣	٢١٨,٨	Metall (metal)
٧,٧	٢٥٢,٥	Nahrung-Gesund-Gaststätten (food and catering)
٢٤,٨	١٠٩,٤	Öffentliche Dienste, Transport und Verkehr (public service and transportation)
٥,٥	١٥٢,٥	Polizei (police)
٢٥,١	٤٢٨,٩	Post (posts)
٥,٢	٢١٠,٢	Textil-Bekleidung (textiles, garments)
١٩,١	٧٧٥,١	Deutscher Gewerkschaftsbund (German Trade Union Federation)

عضو ويعد أهم منظمة للموظفين الحكوميين . وهو لا يقوم بإجراء
مفاوضات تعريفية حقيقية ، وذلك نظرا للوضع الخاص للموظفين
الحكوميين . كما أنه لا يستطيع أن يدعو الموظفين إلى الإضراب ، ويحمل
فيما عدى ذلك بقية سمات النقابة .

والنقابات في جمهورية ألمانيا الاتحادية محايدة سياسيا ودينيا .
وكانت هناك محاولات لإنشاء نقابات مسيحية خاصة غير أنها لم تلق
نجاحا يذكر .

والإنتضمام إلى النقابات حر تماما ، ولا يمكن أن يجبر أحد على
الإنتضمام إلى أية نقابة ، كما أن نسبة الإنتضمام إلى التنظيم النقابي
- أي عدد الأفراد المنضمين إلى النقابة من بين المجموع العام للعاملين
في الفرع الصناعي بأكمله - تختلف اختلافا بينا من نوع إلى آخر .
فنرى مثلا أن نسبة الإنتضمام إلى نقابة السكك الحديدية تصل إلى
١٠٠٪ ، وتنخفض في نقابة الزراعة والغابات إلى ١٠٪ . ومتوسط نسبة
الإنتضمام إلى النقابات في جمهورية ألمانيا الاتحادية ثابت منذ حوالي
عشرين عاما وهو ٣٦٪ . وربما رجح تجمع نسبة الإنتضمام طوال هذه
الفترة إلى فزع الكثيرين من قيمة الاشتراكات الشهرية العالية (تتناسب
تصاعديا مع الدخل) وإلى اطمئنانهم من جانب آخر إلى أنهم سيستفيدون
يقينا تلقائيا من التحسينات التي تكافئ النقابات للحصول عليها - مثل رفع
الأجور - دون أن يكونوا أعضاء بها ، إذ أنها تسرى على الجميع
بعد ذلك .

وتقيم النقابات لأعضائها عددا كبيرا من المنشآت التعليمية . وهي
التي تقيم في كل عام مهرجان الرور الفني بمدينة ريكلنجهاوزن . ويمتج
اتحاد النقابات الألماني في كل عام جائزة ثقافية عالية . كما تعمل

النقابات بنجاح فى الميدان الإقتصادى أيضا ، وهى من أهم المساهمين فى « بنك الاقتصاد المشترك » ومؤسسة إنشاء المساكن الكبيرة « الوطن الجديد » .

اتحادات أصحاب العمل : Employer associations

توجد فى جمهورية ألمانيا الاتحادية المئات من اتحادات أصحاب العمل المقسمة وفقا لفروع التخصص العملى أو المناطق الجغرافية المختلفة . وتصل نسبة اشتراك أصحاب العمل فى الاتحادات الى حوالى ٩٠٪ وقد جمعت اتحادات أصحاب العمل المختلفة فى ١٢ اتحادا على مستوى الولايات ، و٤٦ اتحادا متخصصا . والمنظمة العامة المشتركة للجميع هى : الاتحاد العام لاتحادات أصحاب العمل الألمانية (BDA) ولا يقوم هذا الاتحاد - مثله مثل اتحاد النقابات الألمانية - بعقد اتفاقيات الأجور بنفسه ، بل يعمل كجهاز للتنسيق والاهتمام بالمصالح الرئيسية لأصحاب العمل .

يشمل الاتحاد العام لاتحادات أصحاب العمل الألمانية جميع الفروع الاقتصادية : الصناعة والحرف اليدوية والتجارة والمصارف والتأمينات والزراعة والمواصلات . غير انه لا يمثل صاحب الشركة إلا فى وظيفته كصاحب عمل ، أى كشريك فى المفاوضات مع النقابات . أما بقية المصالح الأخرى كالمسائل الاقتصادية والسياسية والضريبية فتتولاها اتحادات أخرى ، منها على سبيل المثال الاتحاد العام للصناعة الألمانية ، والاتحاد المركزى للحرف اليدوية الألمانية ، واتحاد تجارة الجملة والتجارة الخارجية الألمانية ، ويبدو أن هذه الاتحادات تعمل فى تعاون وثيق أيضا مع الاتحاد العام لاتحادات أصحاب العمل الألمانية .

(اقتصاديات التعاون م ٧)

إن قواعد اتحاد النقابات الألمانية ترى أنه لا يحق لأي اتحاد نقابات إقليمي أن يدعو إلى الإضراب دون الحصول على موافقة مجلس الإدارة الرئيسي للنقابة المعنية . وعندما تتم الموافقة يجرى استفتاء عام بين جميع أعضاء النقابة للحصول على موافقتهم على الإضراب . ولا يمكن إعلان الإضراب إلا بموافقة ثلاثة أرباع الأصوات .

وأمام حق العمال في الإضراب يوجد حق صاحب العمل في المنع من الدخول ، أي حق إغلاق المصنع مؤقتا . وقد أكدت محكمة العمل الاتحادية بوضوح شرعية حق المنع ، إلا أنه لا يزال موضع خلاف في الرأي العام .

وتتخذ الدولة من صراع العمل موقفا محايدا . ولذلك فإن المضربين عن العمل لا يحصلون من الدولة على نقود التأمين ضد البطالة . أما المشتركون في النقابة فيحصلون أثناء فترة الإضراب على مساعدة من صندوق النقابة المخصص لذلك .

وبالمقارنة بالدول الصناعية الأخرى فإن الإضرابات في جمهورية ألمانيا الاتحادية قليلة . كما أن الإضرابات ليست محبوبة لدى الرأي العام الألماني . غير أن ضخامة الاتحادات المشتركة في الحوار وتضامنها يلعبان دورا هاما في قلة الإضرابات . فإن المرء يفكر في ألمانيا طويلا وبعناية بالغة قبل اللجوء إلى آخر وسيلة ، وهي الإضراب .

Cooperation

التعاون

إن صاحب العمل والمعامل لا يقفان فقط كخصمين ، بل يعملان معا أيضا في تعاون واضح وبطرق عديدة : وأول مبادي هذا التعاون هو العمل اليومي في المصنع أو مكان العمل . غير أنهما كثيرا ما يتلقيان

أيضا كممثلين لاتحاداتهما في العديد من المناسبات . فإن لجان امتحان
المدرسين في مختلف المهن تضم ممثلين عن العمال وأصحاب العمل ، كما
يوجد في جميع درجات محاكم العمل التي تفصل في موضوعات الخلاف
في حياة العمل قضاة متطوعون من صفوف العمل وأصحاب العمل .
كما أنه كثيرا ما يلتقى كبار العاملين من اتحادات الشركاء الاجتماعيين
عندما يدعواهم السياسيون المسؤولون لاستشارتهم في شئون العمل .
كما أنهم أعضاء دائمون في محادثات دائرة « العمل المتوافق » ،
وهي دائرة محادثات منتظمة يجريها وزير الاقتصاد الاتحادى لتبادل الآراء
حول المسائل الأساسية التي تهم السياسة الاقتصادية . كل هذه اللقاءات
وغيرها من أشكال التعاون تعمل - مع التقدير الكامل لاختلاف
اهتماماتهما ومصالحهما - على تقوية وتشجيع التفاهم المتبادل بينهما .

ولعل من الأهمية بمكان أن نوضح أنه إذا كان من بين عوامل نهضة
ألمانيا ذلك التعاون الذى يقوم بين صاحب العمل والعامل ، فإن هناك مجالات
أخرى للعمل يبرز فيه التعاون كفلسفة اقتصادية اجتماعية تأخذ بيد
المواطنين ارتفاعا نحو مزيد من الرفاهية والتطور بالمشاركة الإيجابية في
التنمية الاجتماعية والاقتصادية في كافة مجالات الحياة ونعنى بذلك تعاون
المستهلكين والحرفيين والزراعيين والإسكانيين ٠٠٠ الخ الى غير ذلك من
مظاهر تطور الحركة التعاونية الألمانية ، التي استطاعت أن تحقق نتائج
مذهلة ، الأمر الذى جعل الكثيرين من دول العالم يقبلون على تفهم
تجربة ألمانيا في هذا المجال .

ولعلها مناسبة للراغبين من قراء اللغة العربية في التعرف على
مزيد من تجربة ألمانيا أن يرجعوا الى العديد من مراجعنا حيث قمنا
ببعض الدراسات المرتبطة بالحركة التعاونية الألمانية سواء من
الناحية التشريعية أو التنظيمية أو الاقتصادية .

Types of universities

اشكال الجامعات

الدعامة الرئيسية التي يعتمد عليها نظام التعليم العالي في جمهورية ألمانيا الاتحادية هي الجامعات العملية العليا . وهي تشمل الجامعات والجامعات التكنيكية والمدارس التكنيكية العليا وبعض الجامعات العليا الأخرى المتخصصة في مجالات معينة ، ثم المدارس التربوية العليا التي تعمل في إعداد وتخريج مدرسي المدارس الأساسية والمتوسطة . وقد ألحقت المدارس التربوية العليا ببعض الولايات بالجامعات . وتختتم الدراسة بالمدارس العلمية العليا بامتحان الماجستير أو الدبلوم أو الدكتوراه أو امتحان الدولة .

ومن الأساليب الحديثة في التعليم العالي نظام المدارس العليا المتخصصة التي تقدم تعليما وإعدادا علميا متخصصا في عدد كبير من فروع التخصص والاتجاهات العلمية ينتهي عادة بالحصول على شهادة تهيئ للانضمام إلى الحياة المهنية العلمية مباشرة . ويمكن لخريجي المدارس العليا المتخصصة مواصلة الدراسة بعد ذلك في الجامعات والمدارس العلمية العليا . كما أنشئت ببعض الولايات الاتحادية جامعات شاملة ، **The comprehensive university** أدمجت فيها بعض المدارس العليا المختلفة في مدرسة عالية شاملة . ويهدف هذا النظام إلى تغطية الحدود التي كانت تفصل بين أنواع المدارس العليا المختلفة ، وتسهيل انتقال الطالب من مدرسة إلى أخرى ومن فرع دراسي إلى آخر .

ومن الجديد في نظم التعليم العالي في جمهورية ألمانيا الاتحادية طراز جامعة المراسلة(*) . وقد أنشئت أول جامعة من هذا الطراز وبدأت

*) **The comprehensive multimedia university in Hagen, Westphalia.**

الدراسة فيها فى هيجن Hagen فيستفاليا عام ١٩٧٦ ، ولما كان العمل يتم فيها بالمراسلة عن طريق ٢٦ مركزا دراسيا ، فإنها تؤدي عملها فى اقل نطاق ممكن من المباني .

وحرية التدريس الجامعى من المبادئ ذات الأهمية الأساسية للتعليم العالى فى المانيا ، فلا يحق للدولة بحال أن تتدخل فى موضوعات الدراسة . وتضع كل جامعة لنفسها دستورها الخاص فى إطار القوانين السارية . ولذلك فإن هناك فروقا كبيرة بين كل جامعة وأخرى من حيث تشكيلها وتركيبها ومكوناتها وفروعها الدراسية .

وهناك بعض الجامعات التى تتكون من التركيب الجامعى التقليدى الذى يقسم الجامعة الى كليات مختلفة ، تضم كل كلية مجموعة من الدراسات والتخصصات المختلفة التى يندر أن تكون بينها صلة ما . وهناك التقسيم الحديث الذى يقسم الدراسات فى مجموعات صغيرة تعمل فى مجالات تخصص محددة . ويرأس الجامعة التقليدية عميد ينتخب من بين الأساتذة ذوى الكراسى لمدة عام . ويقوم الأستاذ برئاسة الجامعة فخريا ، إذ يتحتم عليه أن يواصل عمله الكامل فى التدريس والقائه المحاضرات خلال عام الرئاسة أيضا . ولما كانت بعض الجامعات قد ازدادت ضخامة الآن الى الحد الذى جعل إدارتها تكاد تشبه إدارة المنشآت الاقتصادية الكبيرة التى تتطلب إدارة دقيقة محكمة متخصصة ، فإن دساتير الكثير من الجامعات يميل الى الرأى الآن بأن يكون للجامعة رئيس ينتخب لمدة اعوام ، وأن يكون متخصصا ومتفرغا لذلك العمل .

الاهتمام بالتعليم التعاونى :

وبعد الحرب العالمية الثانية اشتد الإهتمام فى المانيا الغربية باليات العمل التعاونى ضمن بحوث أخرى نظرا للدور الذى كانت تقوم به

الجمعيات فى إعادة إعمار الإقتصاد الألمانى ، وبدأ التعاونيون المشتغلون مع اساتذة الجامعات فى إقامة معاهد بحوث تعاونية عام ١٩٤٧ فى جامعات ألمانيا هدفها دراسة المشكلات الخاصة التى تواجهها التعاونيات سواء منها المشكلات الاقتصادية أو الإجتماعية أو القانونية .

وقامت معاهد البحوث هذه بمبادرات وأنشطة وأعمال هدفها إقامة قاعدة نظرية متينة تفسر ظاهرة « الجمعية التعاونية » فى المجال الإقتصادى والإجتماعى والقانونى ، وتطوير مصطلحات فنية خاصة بهذا الموضوع ، وإنشاء الروابط بين مختلف فروع العلوم الإجتماعية (التنظيم الداخلى) ، وقد أسفر كل ذلك عما يسمونه الآن فى ألمانيا وغيرها من الدول المتقدمة « علم التعاون » .

معاهد البحوث التعاونية فى جمهورية ألمانيا الاتحادية :

أنشئت معاهد بحوث تعاونية فى جامعات برلين Berlin وكولونيا Cologne وأرلانجن Erlangen وجيسن Giessen وهامبورج Hamburg ومونهايم Hohenheim وماربرج Marburg ومونستر Munster كما أنشئت المعاهد التعاونية الألمانية معهدا مماثلا فى فيينا Vienna .

ولعل من المناسب أن نوضح فى إيجاز أعمال ومجال وبحوث ودراسات معاهد البحوث التعاونية .

أنشطة معاهد البحوث التعاونية :

من أهم واجبات معاهد البحوث التعاونية القيام ببحوث أساسية وتطبيقية فى الموضوعات المتعلقة بأداء وتطور المنظمات التعاونية ويشمل ذلك :

- تطوير وتقييم الأشكال الجديدة للأنشطة التعاونية .
- حل المشكلات المتعلقة بالظروف البيئية والمتغيرة من إقتصادية وإجتماعية وسياسية .
- إيجاد حلول لبعض المشكلات التطبيقية لمختلف أنواع التعاونيات مثل استخدام طرق معالجة البيانات في التعاونيات الصغيرة ، وتحسين تمويل تعاونيات الإسكان ، والأشكال القانونية الملائمة لاستخدام الآلات الزراعية جماعيا .
- اسداء المشورة للظمات القمة التعاونية وللسلطات الحكومية فيما يتعلق بالتشريعات المناهضة للإحتكارات والاتجاهات في الجماعة الإقتصادية الأوربية ، وإصلاح التشريعات التعاونية الخ .
- ومن الزم الضرورات لنجاح هذه الجهود المناقشات الأكاديمية المتصلة المفتوحة ونشر نتائج الأبحاث في شكل رسائل دكتوراه ومقالات في الصحف العلمية ، لذلك انشأت معاهد البحوث التعاونية مجلاتها الفصلية الخاصة بها ومطبوعاتها ومنشوراتها الخاصة .
- يمكن الرجوع الى المراجع الآتية لمزيد من الإطلاع على مختلف أوجه النشاط في ألمانيا الإتحادية :

- Michael Balfour, West Germany, London 1968.
- J. Brueckner and G. Doeker. The German Democratic Republic in International Relations and the Federal Republic of Germany, New York 1979.
- Honoré M. Catudal, The Berlin Agreement of 1971, Berlin 1976.
- Karl H. Cerny, Germany at the Polls. The Bundestag Election of 1976, Washington, D. C. 1978.

- David P. Conradt, *The German Polity*, New York, 1978.
- Gordon Graig, *Germany — 1966-1945*, Oxford 1978.
- Donald S. Detwiler, *Germany. A Short History*, London and Amsterdam 1977.
- Raymond Ebsworth, *Restoring Democracy in Germany. The British Contribution*, London 1960.
- Lewis S. Edinger, *Politics in West Germany*, Boston 1977.
- Ludwig Ernard, *Prosperity through Competition*, London 1958.
- Constantine Fitzgibbon, *Denazification*, London 1969.
- Henry W. Flannery and Gerhart H. Seger, *Which Way Germany ?*, New York 1968.
- James Furlong, *Labor in the Boardroom. The Peaceful Revolution*, Princeton 1977.
- Golo Mann, *The History of Germany since 1789*, New York 1968.
- Peter Hans Merkl, *The Origin of the West German Republic*, New York 1963.
- Arnold H. Price, *The Federal Republic of Germany and Selected Bibliography of English-Language Publications*, 2nd revised edition, Washington, D.C. 1978.
- John Gimbel, *The American Occupation of Germany. Politics and the Military, 1945-1949*, Stanford 1968.
- Guido G. Goldmann, *The German Political System*, New York 1974.
- Laszlo Gorgey, *Bonn's Eastern Policy 1964-1971. Evolution and Limitations*, Hamden 1972.

- Arnold Heldenhelmer and Donald P. Kommers, The Governments of Germany, New York 1975.
- Richard Hiscocks, Democracy in Western Germany, London 1957.
- Richard Hiscocks, Germany Revived. An Appraisal of the Adenauer Era, London 1966.
- Viola Herms Draht (ed.), Germany in World Politics, New York 1979.
- Peter Hoffmann, The History of the German Resistance, 1933-1945, Cambridge, Mass, 1977.
- Walter Kempowski (ed.), Did you ever see Hitler ? New York 1976.
- Rudiger Klessmann, The Berlin Museum, New York 1972.
- H. Krausnick and M. Mau, German History 1933-1945, London 1973.
- Prinz Hubertus zu Loewenstein, Nato and the Defense of the West, Westport 1975.
- Hans Rothfels, German Opposition to Hitler, London 1978.
- Kurt Sontheimer, The Government and Politics of West Germany, New York 1973.
- R. B. Tilford, Federal Germany Political and Social Order, London 1969.

كما نرجو التكرم بالرجوع بصفة خاصة الى

Facts about Germany

The Federal Republic of Germany, LEXIKOTHEK,
Gutersloh 1979, 1980B.

وكتاب حقائق عن ألمانيا الغربية الصادر عن نفس دار النشر .

LEXIKOTHEK, 1980.

الباب الثاني

تاريخ وتحليل المناقشات عن اقتصاديات النفع العام

HISTORY AND ANALYSIS OF THE DISCUSSION ON
COMMONWEAL ECONOMY

الفصل الأول

اقتصاد النفع العام كنظام إقتصادي جديد

COMMONWEAL ECONOMY AS A NEW ECONOMIC ORDER

طرحت للمناقشة منذ نهاية فترة الإنعاش
عقب الحرب العالمية الثانية عدة حلول جديدة
لمعالجة المشكلات الاقتصادية والاجتماعية بعد ان
استنفذت جميع النظريات القديمة كافة إمكانياتها
وملابساتها ، وأعيد في ظل هذه الظروف البحث في
السؤال المطروح منذ زمن سابق عما إذا كانت
فكرة نظام النفع العام وأشكال مشروعات النفع
العام مفيدة فعلا وقابلة للتطبيق وإلى أى مدى ،
وكان قد ساد في فترة الإنعاش وإعادة البناء الإقتصادي
فكر يقول إن السبيل الوحيد نحو تحسين ظروف المعيشة
لا يعدو تنظيم الإقتصاد على نمط المشروعات الخاصة
مع توجيه الحياة الإقتصادية وجهة اقتناص
الربح في إطار جهاز السوق ، وكان ذلك الفكر في
أساسه ومجموعة بمثابة رد فعل للإقتصاد الموجه الذي
فرضه ألمان الحرب ، وإن كان في كثير من الأحوال

نتاج الاستسلام المطلق لأن الحلول الأخرى لم تبد
ممكنة ولا مرغوبة .

لكن هذه الاتجاهات لم تلبث أن انحسرت ، ولأقوى
الفكر القائل بأن من المستطاع علاج الأمور بطريقة
أخرى قبولاً واسعاً لا سيما وقد أخذت الاقطار
الصناعية تواجه حركة التصنيع المتزايدة في الدول
النامية حيث ظهرت أشكال جديدة من النوازع والقوى
الروحانية والاجتماعية والسياسية تختلف بالمرّة عن
تلك التي لا تزال قائمة في الدول الصناعية ، وتختلف
هذه القوى أيضاً عن النظم التي كانت سائدة منذ مائة
أو مائة وخمسين سنة حين بدأت أوروبا حركة التصنيع ،
وفضلاً عن ذلك فقد استطاعت علوم الاجتماع
والاقتصاد الحديثة أن تمدنا بأدوات لبحث جميع
الاحتمالات والسيطرة على النظم الاجتماعية المنتشرة
في الدول الصناعية ، وبعث تقدم علوم الاجتماع
الحديثة استعداداً متنامياً لقبول الآراء والاحتمالات
الجديدة .

ومهد كل ذلك الطريق أمام مناقشة مسألة
اقتصاد النفع العام مناقشة واسعة المدى على
أسس جديدة ونشطت الأعمال العلمية التحضيرية
وتناولت موضوع مكونات أهداف النفع العام بدراسات
جديدة من منطلق وجهة نظر منهجية ، وأمكن بتحقيق
الأهداف والواجبات الواقعية استنفاد فكرة الأهداف
العليا التي تتسامى عن الفردية من أن تعد مجرد

وهم فارغ منبوذ^(١) ، وأمكن أيضا إثبات أن اقتصاد النفع العام شرط أساسي لكي يستمر القطاع الخاص في الوجود والعمل ، وظهرت التجربة - لا سيما مشروع النفع العام التي أنشأتها الحركة العمالية الألمانية - كيف يصبح أداء مشروع النفع العام وعمله أداة لتحقيق وتنفيذ بعض واجبات اقتصادية معينة^(٢) .

واخذت بعض العناصر الهامة التي اقترنت بالدراسات المبكرة لمشروعات النفع العام تكتسب الإعتراف بها كأدوات اقتصادية وإن أطلقت عليها مسميات مختلفة .

ويمكن حاليا إجراء مسح شامل لميدان اقتصاد النفع العام ومناقشته بعد أن اتسع الإهتمام الجماهيري به ، وعلينا أن نبدأ في هذا السبيل من الحقيقة الماثلة بأن لدينا ثلاثة تفسيرات مختلفة لعبارة « النفع العام » في اللغة الألمانية التي تدل أولا على نظام إقتصادي ذي صفة خاصة ، وهو ما نسميه فكرة « الأحادية » "monistic" concept

(١) See F.G. Weissner, Form und Wesen der Einzelwirtschaften, Theorie und Politik ihrer Stile (Form and Essence of Individual Economic Units — Theory and Policy of their Styles), Vol. 1, 2nd edition, Gottingen 1949.

(٢) See H. Ritschl, Gemeinwirtschaft und Kapitalistische Marktwirtschaft (Commonweal Economy and Capitalist Market Economy, Tübingen, 1931.

(اقتصاديات التعاون م - ٨)

3

ويعنى « النفع العام » ثانيا القطاع العام أى جميع فروع الإقتصاد التى تقع تحت إشراف الدولة أو السلطات المحلية ، وهذه هى فكرة « الثنائية » "dualistic" concept وأخيرا قد تطلق عبارة « النفع العام » على الجمعيات التعاونية ومشروعات النفع العام التابعة للحركة العمالية ، وهذه هى الفكرة « الجامعة » "pluralistic" concept والواقع أن استخدام كلمة واحدة لمعنى مختلفه يؤدى الى سوء الفهم ، وسنتناول بالتفصيل فيما يلى مصطلح Genetwristchaft الألمانية التى تترجمها الى Commonweal economy بالإنجليزية مقدمين حلا نقترحه لهذه المشكلة الإصطلاحية .

« إقتصاد النفع العام » - الإقتصاد الموجه مركزيا :

"Commonweal Economy" — Centrally Controlled Economy

لا تستخدم عبارة « إقتصاد النفع العام » كنظام إقتصادى أى بالمعنى الأحادى لكلمة Genetwristchaft الألمانية سوى فى حالات نادرة فى المؤلفات الإقتصادية الحديثة (٢) وهى تعنى فى هذا الوضع أساسا نظاما إقتصاديا مغلقا بغير أسواق ولا منافسة ، يحكم فيه تنظيم كل شئ حسب أهداف تحددها السلطات السياسية ، ويجمع هذا التفسير فى طياته

(٢) "The following text is based upon the articles Genein-wristchaft" ("Commonweal Economy") by H. Ritschl and "Sozialisierung I" (Socialization I) by G. Rittig in the Hand-wortebuch der Sozialwissenschaften (Dictionary of the Social Sciences).

بين النظم الاقتصادية الموعلة في القدم وبين النظم الحديثة جدا ، بين اقتصاد الدولة العتيق ، ونظم التخطيط الرائعة في الحربين العالميتين ، وبين النظم الاقتصادية الموجهة مركزيا في الكتلة الاشتراكية الزاهنة .

وفي القرن التاسع عشر دعى الاقتصاديون من المدرسة المعارضة لمدرسة مانشستر الى افكار ترمى الى إيجاد بديل لإقتصاد السوق القائم على الملكية الفردية ، واستند هؤلاء الاقتصاديون في دعوتهم الى تقاليد سادت المانيا مثل : الإنعزالية ، **Cameralism** والتجارية **Mercantilism** . مركزين على أهمية دور العامل العام الى الحكومي في الحياة الاقتصادية ، وأوضحوا ان سعى الأفراد لتحقيق الربح يقترب ايضا في نطاق الحياة الاقتصادية بالسعى لتحقيق الاهداف العليا فوق الفردية ، ومن ثم اطلق هؤلاء الاقتصاديون اصطلاح : اقتصاد النفع العام ، الشامل **Genewirtschaft** على جميع وحدات الأعمال وقطاعات النظم الاقتصادية القائمة على مبدأ المصلحة العامة منواء كانت تتعلق بالأسر او بالمشروعات او الأجهزة الاقتصادية .

وادخلت فكرة : اقتصاد النفع العام ، في اللغة الاقتصادية على يد فردريك بنديكت فلم فون هيرمان (١٧٩٥ - ١٨٦٨) وهو من أهم الاقتصاديين المنتمين الى المدرسة الكلاسيكية في المانيا ، وقد قال نور هيرمان ان الحياة الاقتصادية ليست مجرد أفراد يستهدفون زيادة ارباحهم الى اقصى حد او منشآت او حكومات لها المبادئ ذاتها بل ان كثيرا من المؤسسات تتبع فعلا مبدأ المصلحة العامة (٤) ولم يشك الاقتصاديون البريطانيون الكلاسيك في انطباق واقع الربح على كافة

(٤) F.B.W. von Hermann, (Economic Research into Property, Economy, Productivity of Work, Capital, Prices, Profits, Income and Consumption), Munich, 1832 ; reprint of the first edition, Leipzig, 1924.

المشروعات الفردية لكن ميرمان يؤكد أن هذا المبدأ لا يمكن أن ينطبق تلقائياً على جميع العوامل الاقتصادية ، وأوضح مثلهم روشر مؤسس المدرسة « الاقتصادية التاريخية » (١٨١٧ - ١٨٩٤) أن هذا التحليل لا ينطبق على المشروعات الأسرية الخاصة فحسب بل ينطبق أيضاً على إقتصاد الدولة والمحليات (٥) وتوسع البرت شافل (١٨٣١ - ١٩٠٣) في آخر طبعة من كتابه شديد الأهمية في فكرة إقتصاد النفع العام وطبقها على النظام الإقتصادي بأسره وكان هدفه نظام نفع عام أحادياً « حالة من الرشيد الإجتماعى » يتضمن إصدار شهادات نقدية قائمة على أساس العمل والملكية العامة والتخطيط (٦) .

وأعقب إنهاء الإقتصاد العالمى فى الحرب العالمية الأولى وإقامة الحياة الإقتصادية على نظام عسكري والترويج لمبدأ الاكتفاء الذاتى (الأوتاركى autarky) الى جانب إدخال مبادئ النظام الإقتصادى المركزى صدور سبيل من مؤلفات وخطط إقتصاد النفع العام فيما بين سنتى ١٩١٤ - ١٩٢٤ ، نشأت بتأثير الشركات الإنتاجية الكبرى **Combines** والأفكار الاشتراكية والأفكار الداعية الى الشركات المنشأة بمراسيم حكومية ، و « اشتراكية الحرب » (٧) .

وقد أسندت المادة التى تتحدث عن الملكية العامة فى دستور « فيمار » ، **"Constitution of Weimar"** ومطالبة كثير من الأحزاب

(٥) See W. Roscher, System der Volkswirtschaft (System of National Economy), Vol. I-V, Stuttgart, 1854 ; new edition, edited by R. Pohlmann, 1922.

(٦) See A.E.F. Schaffle, (The National Economy or General Science of Economics), Leipzig, 1861, 2nd Edition under the title Das gesellschaftliche System der menschlichen Wirtschaft (The Social System of Human Economy), Tübingen, 1867.

(٧) See Th. Thieme, ("The Fluctuation of Theory") in special edition of the journal Volkswirt, No. 50.

ببرامج تقوم على الملكية العامة والمطالبة بالتخطيط الإقتصادي ، الى تلك الأقوال وانبثقت عنها ، أما الأفكار الاشتراكية التي نشأت زمن الحرب فقد اتخذت في جانب منها صفة الدعوة الى إنشاء شركات المساهمة التي تقدم بمراسيم حكومية (وقد اتجهت الى الاحتفاظ بالملكية الفردية لوسائل الإنتاج مع تنظيم الحياة الإقتصادية على أساس منشآت firms وشركات مساهمة Corporations وإخضاع الإقتصاد كله لإرادة المجتمع - ويمثل هذا الاتجاه د. راينر W. Rathenau ر. فيسل R. Wissel و ف. مويلندورف W. Moellendorf واتجهت في جانب آخر منها الى نظام تخطيط اشتراكي كامل مع التبادل العيني أي المباشرة (و. نيورات O. Neurath و ك. بالود K. Ballod) (٨) .

ورسمت في نطاق كلا الاتجاهين خطوط عريضة لمشروعات ذات صبغة اشتراكية أثارت النقد من جانب الإقتصاديين المحترفين ويعد كتاب لودفيج فون ميسس Ludwig Von Mises المسمى « اقتصاد النفع العام » أشهر نقد كتبه مؤلف ليبرالي في هذا الشأن (٩) وتابعه في تحليله كل من ف. ١٠ هايك F.A. Hayek و ف. روك W. Ropka ويتلخص كل النقد في تأكيد يتصف بشيء من الإصرار والعناد على اقتصاد السوق القائم على الملكية الفردية ، ثم القول بأن السلوك الإقتصادي الرشيد لا يتأتى إلا في ظل هذا الإقتصاد السوقي ، ومن عجب أن تنتهي المناقشات الشاملة لموضوع التخطيط الى نتيجة كانت عكس ما نادى به حملة النقد التي شنّها ميسس Mises وهايک Hayak .

وزاد الحوار حدة حول ترشيد القرارات الإقتصادية في إطار نظام إقتصادي موجه أو نظام نفع عام كما سمي عندئذ ، وكان ذلك بمثابة اعتراف

(٨) See C. Landauer, "Sozialismus III" ("Socialism III"), Vol. 9, pp. 499-501.

(٩) See L. von Mises, (Commonweal Economy, an Analysis of Socialism), Jena, 2nd edition 1932.

جزئى من الجانبين بصلاحيته رأى كل منهما ، وأبتلع لود فينج فون ميسيس اللوم الذى وجه له بأن إمكانية إقامة نشاط إقتصادى رشيد من نظام موجه كانت قد لقيت الموافقة من انريكو باروني **Enrico Barone** فى عام ١٩٠٨ (١٠) وإعتراف الكتاب الليبراليون بأن النظام الرأسمالى القائم على الملكية الفردية والمنافسة الحرة لم يكن النظام الأوحى الذى يتصف بالرشد والكفاءة فى العالم ، وبأن فى الإمكان إقامة نظام إقتصادى على شئ كثير أو قليل من صرامة التنظيم فرضت أسباب الحاجات . واعترف الاشتراكيون من جانبهم (١٠-هينمان **E. Heinman** و ك. لانداور **K. Landauer**) بأهمية حق الفرد فى الحرية أى حرية الاستهلاك على أساس وجود الأسواق الحرة ، وكان عليهم أن يقبلوا وجود تلك الأسواق أى أن ينشئوا نظاما إقتصاديا واعترفوا بأن الرأسمالية واقتصاد الأسواق الحرة ليسا بالضرورة مترادفين .

وأدت المناقشات التى دارت فى العشرينات عن الحسابات الإقتصادية فى الإقتصاد المخطط واقتصاد السوق الى اتفاق فى آراء الجانبين حتى انهما اتفقا عقب الحرب العالمية الثانية على قبول فكرة جهاز السوق **market system** على الرغم من أن الحرب العالمية الثانية أثارت بدورها مناقشات حول التخطيط والاشتراكية تركت بصماتها فى بعض مواد الدساتير وأدت الى اعتراف عام بمبدأ جهاز السوق ، ولم تبق غير مشكلة واحدة تنتظر الحل هى الى أى مدى تمتد عناصر التنظيم والإدارة المركزية .

ولا تعتبر النظم التى يطلق عليها مجتمعة اسم الإقتصاد المخطط مركزيا بديلا لجهاز السوق ولا ينظر إليها الآن تلك النظرة فى كثير من الأحوال ،

See L.J. Zimmermann, (History of Theoretical Economics). Cologne, 1964.

بل اتجهت الآراء الى الإعتراف العام بوجود مبدئين مختلفين ومتنافسين من مبادئ الإشراف والتحكم هما مبدأ الحياة الإقتصادية المخططة مركزيا وتتولاه الحكومات فى الغالب ، ومبدأ الحياة الإقتصادية اللامركزية ، ويتولاه افراد المنتجين والمستهلكين .

ولا يفهم من ذلك ان المبدئين متنافرين بالضرورة فلا يوجد احدهما حيث يوجد الآخر ، ولم يعد من المقبول فى الأذهان ان كلا منها يتجه الى الظهور فى شكله الخاص بحيث يستبعد الآخر ، بل على العكس لا يمتد الإقتصاديون ان الاستقرار لا يتأتى إلا بتطبيق أحد الإتجاهين فى صورته النقية ، إنما يمكن تحقيق الاستقرار بنظم مختلطة من المبدئين ، أى ان النظم المختلطة ليست غير مستقرة بالضرورة ، وعلى العكس اكتشف الإقتصاديون ان النظم المختلطة مستقرة بالفعل بينما ذات الإتجاه الواحد منها تعاني من عدم الاستقرار ، وأصبحت الأقطار القريبة تركيز اهتمامها عملا على امر واحد محدد هو كم من عناصر التخطيط ينبغي إدخاله على الإقتصاد اللامركزي لتكون عامل تنظيم وحافز ، وما هى وسائل وطرائق تنفيذ التدخل فى التخطيط حتى يمكن ان تعمل النظم المختلطة وتؤدي وظيفتها على أحسن وجه ، وأصبح السؤال فى دول الكتلة الشرقية مركزا حول مقدار عناصر اللامركزية التى يجب إدخالها على النظام الإقتصادى وكيفية ذلك حتى يمكن تطعيم النظام المخطط مركزيا بها .

إقتصاد النفع العام - المشروع العام :

COMMONWEAL ECONOMY-PUBLIC ENTERPRISE

ما يزال مصطلح إقتصاد النفع العام Genetwirtschaft مستخدما بمعنى ثنائى أى كمرادف للمشروع العام ، وهو يشمل فى هذا المعنى جميع المنشآت التى تمتلكها السلطات العامة .

وقد وقف الإقتصاديون الألمان فى القرن التاسع عشر موقف الاحتجاج على ليبرالية مدرسة مانثمستر ، وأقاموا هذا الاحتجاج على اعتبارات اخلاقية وافكار رومانسية ، ونفروا أشد النفور من الرقص حصول « العجل الذهبى Golden Calf » وأكدوا أنه ليس كل المنشآت تسعى الى أهداف فردية خاصة وتحقيق أقصى ربح ، واستمدوا من هذه الآراء الى جانب تطور وسائل النقل الحديثة والمرافق العامة نظرة سياسية جديدة ثابتة ، ورأوا أن النظام الإقتصادى الرأسمالى يحتاج لكى يعمل بشكل مرض إلى إطار من الوحدات الإقتصادية التى ليست لها ذات حوافز المشروعات الخاصة ، وكان أشهر مؤيدى فكرة مشروعات النفع العام كاساس وإطار للمشروعات الخاصة أدولف فاجنر Adolph Wagner (١٨٣٥-١٩١٧) (١١) الملقب باشتراكى الفوتيل Armchair Socialist ونال إقتصاد النفع العام منذ ذلك الحين تأييدا كبيرا لنظام المشروعات العامة يكمل إقتصاده السوق ، وتطورت واتسعت نظرية النظام الثنائى المكون من إقتصاد النفع العام والإقتصاد الخاص على يد مارجريت كاسل Margrit Cassel (١٢) وهانز ريتشل Hans Ritschl (١٣) والفريد آمون Alfred Ammon (١٤)

وبرزت الفكرة القائلة بأن النظام الإقتصادى الفردى أو الخاص يحتاج الى إطار من إقتصاد النفع العام أو إطار عام واحتلت مكانا بارزا فى

Cf. A. Wagner, Lehr (Manual and Treatise on Political Economy, I. section : "Foundations of Political Economy"), 1st part, Leipzig 1892 and 1893, reprint 1925, 2nd part, 1894. (١١)

Cf. M. Cassel, (Commonweal Economy — Its Position and Necessity in an Exchange System), Leipzig, 1925. (١٢)

Cf. H. Ritschl, (Principles of Commonweal Economy), op. cit. (١٣)

Cf. A. Ammon, ("Foundation of a Theory of the Public Commonweal Economy" in Publication in Honour of Dr. Schorer), Bern, 1947. (١٤)

العقد الماضي ثم تغيرت مدلولات المصطلحات مع تزايد الوعي ونفاذ البصيرة على النحو الذي أوردناه عند الكلام على النظام الإقتصادي ، ومنذ ذلك الحين استمرت المناقشات حول أهمية ومدى النشاط الإقتصادي الذي لا يدار على مبادئ المشروع الفردي وأصبحت تثار تحت مصطلح « البنية الأساسية » Infrastructure الذي استعير من مصطلحات الاستراتيجية العسكرية ، ولذا يشار في هذا المجال إلى المشروعات الضرورية جدا كأساس لتمكن عمل المشروعات الخاصة بأنها « مشروعات البنية الأساسية » .

(وكانت العودة إلى إطار النفع العام الضروري للنظام الإقتصادي نتيجة لإرتفاع معدل النمو مع إعادة بناء إقتصاد ألمانيا الغربية ودخولها كجزء متمم لنظام التجارة العالمية ، واتضح من أن ارتفاع معدل نمو الإنتاج الفردي والاستهلاك الفردي يستلزم أكثر توسيع دائرة البنية الأساسية ، وقد دخلت هذه الفكرة من ذلك الحين في برامج كافة الأطراف بلا استثناء ولم تعد الخلافات على هذه المسألة بين الجماعات المحافظة التقدمية في ألمانيا تتجاوز أن المحافظين يطالبون بتوسيع نطاق البنية الأساسية بالتوازي مع تطوير الإقتصاد الخاص بينما يرحب التقدميون بالاستثمارات الجديدة في البنية الأساسية ويريدونها أن تتقدم على تنمية القطاع الخاص وبذلك تقويه وتنمسه ، وهم في ذلك يمكنهم أن يستندوا إلى نظريات النمو الحديثة في علم الإقتصاد التي تنبثق عنها النظرة الاقتصادية الجديدة . وتضيف نظريات النمو الحديثة إلى نظرية المعاملة الكاملة افتراض توافر معدل نمو اقتصادي مرضي . وثبتت أن توسيع البنية الأساسية يعتبر في حد ذاته أداة للمعاملة الكاملة والنمو ، ويمكن بالاستثمار في البنية الأساسية السيطرة على نمو الإقتصاد وتنظيمه بطريق يستطيع مع الوصول إلى القدرة الكاملة في جميع الأحوال .

وفي غضون ذلك سقطت المطالبة بإقامة الاشتراكية التي أثرت

في أعقاب الحربين العالميتين ، وكانت غاية تلك المطالبة تأمين بعض فروع وأقسام النظام الإقتصادي ، ويلاحظ أن المبادئ الاشتراكية كانت تتضمن في طياتها تحويل قطاعات إقتصادية بأسرها جبرا إلى الملكية العامة أو اقتصاد النفع العام ، واعتبر هذا الاتجاه في حينه بداية التأمين الكامل للنظام الإقتصادي من ناحية ، لكنه كان يظن من ناحية أخرى بأنه غير قابل للتطبيق سوى على الصناعات الرئيسية وحدها في النظام الإقتصادي ، لكن المطالبة بنقل بعض أقسام الاقتصاد إلى الملكية العامة لم تكن في الحقيقة إلا مظهرا لبعض عناصر اشتراكية في زمن الحرب ، ويتضح ذلك جليا من أن تلك المطالبة ازدادت قوة عقب الحربين العالميتين ، ثم من أن الصناعات التي نودي بتأمينها كانت من الصناعات الرئيسية المنتجة للمواد الخام والطاقة ، وواقع الأمر أن فكرة الصناعات الرئيسية وفكرة المطالبة بالملكية العامة ظهرتتا بدافع سنوات الحرمان اثناء كل من الحربين وفي الفترة التي أعقبتهما مباشرة عندما كانت المواد الخام والطاقة شحيحة نسبيا .

وقد أدى مثل هذا التعميم لتجارب الأحوال الخاصة التي سادت في الفترات العجاف إلى المطالبة بتأمين البنوك ، وكانت الأحوال في ألمانيا مختلفة عن الأحوال السائدة في إنجلترا أو فرنسا ، لأن إبان التأمين كانت الأموال ورؤس الأموال قليلة مما أثار عداوة شديدة ضد سلطان البنوك من جانب الطبقة الوسطى الألمانية حتى أن تلك العداوة وجدت طريقها إلى البرامج السياسية ، وما لبثت الأحزاب السياسية والنقابات أن اقلعت بعد ذلك عن مطالبها الأصلية بنقل تلك القطاعات إلى الملكية العامة ، واخذت تتباعد بهدوء عن تلك المسائل وتحذفها من برامجها قبل أن يهز البترول والطاقة النووية والألياف الصناعية عروش الصناعات الأساسية التقليدية وينزع مكانتها الرفيعة بزمان طويل ، وكلما تراجعت المطالبات بالملكية العامة تراجعت أيضا المطالبة بالتحويل من اقتصاد السوق إلى الاقتصاد المخطط .

ولكن الاتجاهات المطالبة بالتأميم على أساس من فكرة الديمقراطية الاقتصادية لم تنقطع تماما ولم يخمد لها أوار ، وفقدت مجموعتنا المسائل اللتان تشكلان أساس الاشتراكية : وهما السلطة وتوزيع اصول المشروعات التنموية ، صلتها الوثيقة بمسائل الملكية ، وأصبحتا تعالجان في المناقشات السياسية كل بمفردها تحت عنوان الإشراف المشترك وتكوين رأس المال .

وقد يكون مناسبا من وجهة نظر علم الاقتصاد الحديث فصل مصطلح اقتصاد النفع العام عن مسألة الملكية والكف عن اعتباره معادلا للمشروع العام ، لأن التضاد بين المشروع العام والمشروع الخاص لا يشكل أهمية في بحثنا ، وقد يكون من المفيد - عوضا عن ذلك - أن نفرق بين وظائف المنشآت في عملية الإنتاج وبين الأهداف التي تنشدها تلك المنشآت ، وهذه الدراسة القائمة على المسائل الوظيفية لن تركز على المشروع العام ومشكلاته بل على مشكلات الأعمال المصرفية والنقل والطاقة وغيرها من الصناعات الأساسية وتفرق بين المنشآت العاملة في تلك الميادين حسب أهدافها وتقسيمها الى مجموعتين مجموعة مشروعات النفع العام ، ومجموعة المشروعات التي تتبع مبادئ المشروع الخاص .

الفصل الثاني

اقتصاد النفع العام كمصطلح من مصطلحات البنيان الصناعي

COMMONWEAL ECONOMY AS A TERM OF
INDUSTRIAL STRUCTURE

1870

يجب التفرقة بين النوع الجماعى او الجمعى
لمصطلح إقتصاد التفع العام وبين النوعين الآخرين له
وهما النوع الاحادى والنوع الثنائى ، لا من حيث
الكم فحسب - حيث له اشكال عديدة - بل وايضا من
حيث الكيف لانه مصطلح من مصطلحات الإقتصاديات
الصغرى Micro-Economics فقد تكلم علم الإقتصاد
عن نوعين من الأنماط : الأنماط الإقتصادية الكبرى
macro-economic models التى تنشئ علاقات
إقتصادية للمجتمعات بأسرها ، والأنماط الإقتصادية
الصغرى micro-economic models التى تعنى
بشئون وحدات المنشآت الفردية وتعالج مراكز القوى
وصنع القرار^(١) ، وبهذا التنظيم المنهجي توضع القواعد
التي يتعاون بموجبها الافراد المشتركون فى الإقتصاد
والمؤسسات التى عن طريقها تنظم الوحدات الإقتصادية
أنشطتها وبها توصف وتيوب .

(١) Cf. G. Weisser, ("Economic Policy for individual Economic Units. Commonwealth Enterprise as Subjects and Objects of Policy), Liège, 1960.

وقد استخدم اصطلاح مشروع النفع العام فى كلا نوعى الانماط وعلى مستوى كل من الإقتصاديات الصغرى والإقتصاديات الكبرى ، وينتمى المعنى الإحدى ، أى معنى إقتصاد النفع العام بوصف هذا الإقتصاد نظاما إقتصاديا واحد العنصر ، الى مجموعة الإقتصاديات الكبرى للنظم الإقتصادية ، وقد كانت فى السابق التفرقة بين إقتصاد النفع العام والإقتصاد العام نوعا من الإقتصاديات الكبرى ، واعتبرت المشروعات العامة فى الأصل داخلة فى نطاق دراسة النفع العام باعتبارها أجزاء من النظام الثنائى وأجزاء من نظام اشتراكى أو بدايات له ، ثم سادت النظرة الفردية بعضه ، ونما فى غضون ذلك الاتجاه الى اعتبار هذه المشروعات مرة أخرى فى إطار دراسة البنية الأساسية وذلك من وجهة نظر الإقتصاديات الكبرى ، لكن الفكرة الجماعية أو الجمعية لإقتصاد النفع العام تنتمى بلاشك الى مجموعة أنماط الإقتصاديات الصغرى ، وعلى هذا الاعتبار تنتمى المشروعات التعاونية وما يسمى « بمشروعات النفع العام الحرة » الى قطاع النفع العام او الى مشروعات النفع العام *

الجمعيات التعاونية : COOPERATIVE SOCIETIES

تعتبر الجمعية التعاونية والمشروع العام اقدم أنماط المشروع الحديث التى لا تسعى للربح ، وقامت الجمعيات التعاونية ونهضت فى القرن التاسع عشر وإنشأها كل من المحافظين والاشتراكيين على السواء ، ورأى فيها

الفريقان نموذجاً مبكراً لمشروعات المستقبل التي لا تعمل بحسافز الربح وأفضل بديل للنظام الرأسمالي بهدف تحويل النظام الاقتصادي كله إلى التعاون . وأنكر الاشتراكيون في بداية القرن التاسع عشر تشاؤم الاقتصاديين التقليديين الذين اعتبروا البؤس المستشري بين الشعب ظرفاً مبعثه التصنيع ولا مهرب منه .

وأراد الاشتراكيون الأولون استبدال نظام الاقتصاد الفردي وإحلال نظام النفع العام مكانه كنظام له مضمون جديد . لا يقوم على المشروع الخاص وعلى تقسيم المنتج بين أصحاب الأعمال والعمال . بل على قيام الجمعيات التعاونية بالإنتاج (٢) . وأنتجت تعاليم الاشتراكيين الفرنسيين الأوائل من سان سيمون St. Simon إلى برودن Proudhon ثم مؤلف قانون الطبيعة لوريلى Morelly code of nature ورحلة إيكاريان لكابيه Cabet-Icarian Voyage واليوتوبيا الجديدة لموريس Morris-new Utopia ثم آراء هيرتزكا Hertzka وأوبنهايمر Oppenheimer وهي سلسلة عظيمة تجمع كثيراً من الأسماء الشهيرة (٣) .

وأعقب هذه المؤلفات التي كتبت في شكل روائى إنشاء عدد كبير من المستعمرات والمشروعات على أساس تعاونى مرت بمرحلة مزدوجة من المفارقة خلال القرن التاسع عشر . واعتنقت هذه التجارب في البداية الشيوعية البدائية واليوتوبية إذ أنشئت المستعمرات والمجتمعات لتشمل جميع أنواع الوجود الإنسانى . واتخذت هذه التجارب من أجل تحقيق المجتمع المثالى فى المجتمعات الصغيرة الشكل البدائى لأنها تريد إدخال مبدأ الملكية الشائعة

(١) Cf. W. Sombart, *Socialism and Social Movement in the 19th century*, Jena, 1896, quoted in its new edition, Vienna, 1966, p. 31.

(٢) See L.J. Zimmermann, (*History of Theoretical Economics*), Cologne, 1964, p. 87.

(٣) (اقتصاديات التعاون م - ٩)

ليس فيما يتعلق بوسائل الإنتاج فحسب بل وفيما يتعلق بسلع الاستهلاك أيضا ، وفرضت قيودا شديدة على استهلاك السلع بموجب تعيينات مقررة لكل فرد .

وجاء حلم المساواة عن طريق الشيوعية في فترة ما قبل التصنيع ، ولذا يشير كثير من الاشتراكيين الى النماذج الاولى في العصور الوسطى ، والأديرة ، ومجتمعات المعمدانين **Baptists** ومختلف أشكال الحياة التي نظم كثير من الطوائف أنفسهم في إطارها ، كما يشيرون أيضا الى التجربة فائقة النجاح والمذهلة في ذات الوقت ، ألا وهي تجربة الشيوعية المسيحية الأبوية **patmalistic** في الفترة السابقة على التصنيع أي دولة الجزويت في بارجواي ، ويلاحظ أن المستعمرات الاشتراكية التي أنشئت بدافع روح التنوير الموسوعية كانت في الغالب مجتمعات تعاونية تضمنت كل أنواع الحياة والملكية ، وكانت تهدف في المقام الأول الى تحقيق أغراض تعليمية وثقافية (٤) مبعثها فكرة أن الرجال الجدد يجب أن ينالوا ثقافتهم في بيئة جديدة بريئة من الاستغلال واليؤس .

وأنشئت المؤسسات بدافع الروح المسيحية من جانب وبدافع روح التنوير الموسوعية من جانب آخر ، وكانت بعضها في فترة سابقة على الثورة الصناعية وبعضها في أثناء تلك الثورة ومن بين تلك المؤسسات المستعمرات في ولاية ديلاوير **Delaware** وبنسلفانيا **Pannsylvania** التي أديرت حسب أفكار زيريكزي **Zierikza** ومستعمرات « الروح الجديدة » **new Harmony** التي أنشئت طبقا لأفكار روبرت أوين في انديانا **Indiana** وكوينزود **Queenswood** في هامبشـــــير

(٤) لمعرفة مزيد من التفاصيل يمكن الرجوع الى الموسوعة التي أصدرها الدكتور / كمال حمدي أبو الخير عام ١٩٨٥ من خمسة أجزاء تحت عنوان سلسلة الرواد - الناشر مكتبة عين شمس .

Hampshire ببريطانيا العظمى ، وظهرت الكتابات العديدة التي أنشأها كونسيدران **Considerant** وجودان **Godin** أتباع فورير **Fourier** وكان في تكساس **Texas** وحدها أكثر من خمسة وعشرين منظمة من بين أربعين منظمة في الولايات المتحدة كلها ، وكانت منظمة جودان الأسرية **Familisterum** المؤسسة الوحيدة التي لاقت نجاحا وظلت قائمة أكثر من أربعين سنة وبلغ عدد أعضائها أكثر من ٢٠٠٠ عضو .

والبيوتوبيا أحلام ونظرات مستقبلية تسمى لخلق عالم أفضل ، ومنذ كتب بلوخ مؤلف مبادئ الأمل **Prinzip Hoffnug** (٥) انتشرت بين الألمان فكرة البيوتوبيا مرة أخرى وفي أيامنا هذه تحققت بيوتوبيا الصهيونية بإنشاء دولة إسرائيل ، ونشهد الآن رجالا يسافرون إلى القمر ، وأصبح لزاما على الجنس البشرى أن يحقق أعلى أخلاعه وأعظمها وهو السلام إذا أراد ألا يدمر نفسه في يوم من الأيام . ورغم أن النماذج التي استحدثها الاشتراكيون الأول كانت غير عملية ولا واقعية إلا أنها حفزت إلى بعض أنواع العمل ، بينما لم ينجح الكتاب الرومانسيون والتيار المعادي للراسمالية في تلك الحقبة إلا في تنظير الماضي والقاء بعض الضوء الجهد على التطور الإجتماعي .

ولم يكن في الإمكان خلال القرن التاسع عشر النظر إلى المشروع غير الرأسمالي إلا في إطار الشكل التعاوني أي في إطار الجمعيات التعاونية ، وأدعى كل من الاشتراكيين والمحافظة لأنفسهم هذا الشكل التعاوني للمشروعات ، فقد اعتبر الاشتراكيون والليبراليون أن مبادئ الثورة الفرنسية العظمى قد تحققت فيه ، بينما رأيت العناصر المحافظة والرجعية أنه يحقق لها إعادة الأيام الطيبة السالفة أيام الطوائف **Guilds** والدولة المكونة منها .

E. Bloch,, (The Principle of Hope), Frankfurt, 1959. (٥)

وأراد روبرت أوبن مكتشف الجمعيات التعاونية أن يحوي بؤس العمال عن طريقها بينما سارت الجمعيات التي أنشأها شسولز - ديليتش Schulze-Delitzsch ورايفيزن Raiffesen على مبدأ المساعدة الذاتية فيما بين الحرفيين والفلاحين في محاولة لحماية أنفسهم إزاء الصناعة الصناعية وخطارها ، ورات جميع القوى المناهضة للراسمالية في القرن التاسع عشر أن هذا الشكل من المشروع ، أي الجمعية التعاونية ، هو وسيلة الخلاص الاجتماعي وإنها تقضى على الشرور الماضية والحاضرة والمستقبلية حيث تجرى المصالحة والتألف بين المبادئ التي ظن أنها لن تتألف ، بين الحرية والنظام ، وبين مصالح العاملين ومصالح أرباب العمل ، وماتزال الجمعيات التعاونية اليوم تتخذ أهدافا اجتماعية وترعى الإصلاح الاجتماعي ، ويرى هلموت فاوست Helmut Faust وهو من أهم الكتاب النظريين في التعاون أن الجمعيات التعاونية « أشكال اجتماعية لتحقيق نمط أعلى من أنماط النشاط الإقتصادي » (٦) ، ويعلم النظام الأساسي للحلف التعاوني الدولي المعتمد في سبتمبر ١٩٦٦ في مادته الأولى هدف القيام بالإصلاحات حين يقول « يهدف الاتحاد التعاوني الدولي إلى استبدال النظام الاقتصادي القائم على تطلعات الربح وإحلال نظام تعاوني قائم على مصالح المجتمع والمساعدة الذاتية » (٧) .

وحدث التحول من أفكار التعاون اليوتوبى إلى الفكر الواقعى الإصلاحى ، كالذى يعلنه دستور الحلف التعاوني الدولي على مراحل متعددة ، فآخذت المستعمرات والمجتمعات الدينية والاشتراكية القائمة على

H. Faust, (Cooperative Manual, Testimonials from the (٦) Last One Hundred Years), Frankfurt, 1967, quoted from a preface written by Faust, p. 11.

Statutes and Standing Orders of the International Co- (٧) operative Alliance), edited its Central Office, W.W. Engelhard, (Changes and Reforms in German Consumers' Cooperative Societies").

المبادئ التعاونية تفقد شيئاً فشيئاً صفاتها الشيوعية. بمرور الزمن وتحولت الحياة الشخصية أو الأسرية للأعضاء كما كانت تفعل المستعمرة اليوتوبية بل تأخرت الأهداف الدينية والتعليمية إلى الخلف وبرزت إلى الأمام مسألة الخلاص الاقتصادي وأصبحت المهمة الأساسية للجمعية التعاونية ثم ظهرت الجمعية الإنتمانية الاستهلاكية والإسكانية إلى جانب الجمعية الإنتاجية .

ولم تلبث الحركة التعاونية العلمانية (secularized) أن امتدت لتشمل عناصر الطبقة الوسطى والريفيين ، وأخذت تفقد تدريجياً صفاتها السياسية وعدائها للراسمالية وتخلت عن سعيها لاسقاط النظام الرأسمالي ومدت يدها للطبقة الوسطى تساعد على التكيف مع النظام الصناعى ، واستطاعت الجمعيات التعاونية الصناعية أن تمهد لجماعات كثيرة غير صناعية سبيل التصالح والتكيف مع الأحوال والظروف العصرية لكنها بقيت إلى الآن رغم كل ذلك ذات صفه إصلاحية غير تجارية حتى فى أبسط صورها حين تكون مؤسسة للمعونة المتبادلة .

النظام التعاونى الشامل :

THE COMPREHENSIVE COOPERATIVE SYSTEM

أيد نساو روتشديل وشولز - ديليتش فكرة النظام التعاونى الذى يضم المجتمع بأسره ، وبعد محاولات كثيرة لتحقيقه عادوا فنبذوا تلك الفكرة وصاغ الاقتصاديون المحافظون فى المانيا اصطلاح « إقتصاد النفع العام » تعبيرا عن تلك الفكرة غير أن مؤيدى هذا الاتجاه لم ينجحوا أبداً فى إقامة نظام إقتصادى فى إطار التعاون ، وأسباب هذا الفشل كثيرة ، منها أولاً أنه لم يوجد حتى ذلك الوقت بنية تعاونى مناسب للمشروعات

المنتجة ، التي يمتلكها العاملون فيها . ولم يكن من الميسور ثانيا إيجاد نظام مقاصصه مناسب للمدفوعات clearing system for payments بين المشروعات التعاونية على مختلف مستويات الإنتاج .

والذى حدث أن قطاعات معينة هي التي استطاعت دون غيرها تنظيم انشطتها على المبادئ التعاونية مثل قطاعات التسويق ، والإسكان ، والائتمان ، والادخار ، ومع ذلك لم تتمكن هذه القطاعات من الاتحاد داخل كومنولث تعاونى كما يشيرون بذلك الكتساب الفابيون fabian في إنجلترا ، وهما سيدنى وبياتريس ويب (٨) Sidney and Beatrice Webb أما فى ألمانيا فقد نصادى إدوارد بفيفر Eduar Pfeiffer بهذه الفكرة مبكرا فى عام ١٨٦٩ (٩) وناصر الفكرة فى فرنسا شارل جيد Charles Gide ومدرسة نيمز Nimes School التابعة له (١٠) . وقال شارل جيد إن النظام الإقتصادى كله يمكن تحويله الى نظام من الجمعيات التعاونية الاستهلاكية ، ويمكن للجمعيات المحلية أو الإقليمية أن تقيم جمعيات تعاونية ثانوية على مستوى أعلى تقوم بتنظيم عملية التوزيع الباقية الى أن يصبح أخيرا نظام الإنتاج كله بما فيه الزراعة منظما بهذه الطريقة .

وأطلق على هذه الفكرة فى علم الإقتصاد كلمة « التعاون » ويقصد بها نظام من العمل معا والتعااضد المشترك ينفذ فيما بعد الى كافة نواحي

Cf. S. and B. Webb, ("The Cooperative Commonwealth"), translated from The Consumers' Cooperative Movement, Halberstadt 1924. (٨)

Cf. E. Pfeiffer, (On the Cooperative System-What is the Working Class, and What can it Become ?) Leipzig, 1863. (٩)

Cf. Ch. Gide, ("The Consumers' Cooperative Societies") Paris, 1924. (١٠)

المجتمع بغرض التغلب على النظام التجارى الرأسمالى ، وروج روبرت فليبرانت **Robert Wilbrandt** لهذا النظام فى ألمانيا قبل الحرب الحرب العالمية الأولى معتقدا أن التعاون سيؤدى الى حل كافة المشكلات الإجتماعية والسياسية(١١) .

واعتنق فريتز نافتالى(١٢) **Fritz Naphtali** هذه الفكرة فيما بعد ولكن فى صورة مخففة قليلا . ثم عرضها هنسرى إيفرلينج(١٣) **Henry Everling** مرة أخرى عقب الحرب العالمية الثانية لإصلاح وتصحيح نظام المشروعات الخاصة المساءد^١، وكتب إرنست جرانفيلد **Ernest Grunfeld** وهو أحد رواد التعاونيين فى العشرينات يقول أن نظام « التعاون » أو « الاشتراكية التعاونية » هذا القائم على الجمعيات التعاونية الاستهلاكية هو النظرية الناضجة الوحيدة للمجتمع الجديد التى يمكن أن توصف بأنها لها بعض الأهمية العالمية(١٤) .

ونجحت معظم الجمعيات التعاونية كثيرا فى جهودها لا فى الناحية النقدية وحدها بل فيما قدمته من إسهام فى السياسة الرامية لإنشاء بنىان إقتصادى سليم والاحتفاظ بالمنافسة . فاستطاعت الجمعيات الائتمانية الزراعية أن تزيل أعظم شرور الإقتصاد النقدى بالقضاء على المرابين ، واختصرت جمعيات البيع والشراء الزراعية مدى السموق وقللت أهميتها

Cf. R. Wilbrandt, ("The Meaning of Consumers' Co-operative Societies") Gottingen, 1915. (١١)

Cf. F. Naphtali, (Economic Democracy — Its Essence and Aims), Berlin, 1928. (١٢)

Cf. H. Everling, ("Co-Ownership and Free Commonweal Economy") in Gewerkschaftliche Monatshefte, 7th year (1956, p. 728, et seq. (١٣)

Cf. E. Grunfeld, ("The Cooperative Movement — from an Economic and Sociological Point of View"), Vol. I, Halberstadt, 1928. (١٤)

حين نزلت الى حلبة المنافسة الفعالة وحدث من النفوذ الإقتصادي للتجار ، وتستطيع جمعيات الحرفيين والصناع ان تفخر بنجاحها ايضا وخاصة في المنطقة الواقعة بين نطاق النشاط ما قبل التصنيع **Pre-Industrial** والنشاط الصناعي ، وقامت بمهمة نافعة من أجل قطاعات معينة وجماعات معينة من الناس ، وفتحت الجمعيات الاستهلاكية التابعة للحركة العمالية ميدانا واسعا وتاجعا في مجال أنشطة المقاولات ومهدت الطريق لأشكال جديدة من الأنشطة وقامت بأعمال تثقيفية ، وإذا استخدمنا معيارا صارما للقياس رغبة في معرفة الى اى مدى يمكن ان تكون الجمعيات التعاونية ذات نفع عام فلا بد ان نبحث مزايا حالة حالة (١٥) . ولاشك ان تاريخها ومقاصدها الاجتماعية تبرر افتراض انها ذات نفع عام حقيقة .

وترغب كل الجمعيات التعاونية في الدفاع عن مصالح اعضائها بالطبع ، فتهدف الجمعيات الإنتاجية الى زيادة الدخل النقدي لأعضائها لأقصى حد مستطاع ، بينما تعمل الجمعيات الاستهلاكية التي تخدم الأسر على زيادة الدخل الحقيقي لكل أسرة (١٦) ويظل الاختلاف بين مصالح الأعضاء دائما العامل الذي يحدد سياسة الجمعيات التعاونية السعيرية ، وتستطيع جمعيات الحرفيين والصناع التي تشتري لهم ان تمارس بتلك الوسائل بعض وظائف « النفع العام » بشرط الا يتجه الأعضاء الى استخدام المزايا التي تحصل لهم عليها جمعياتهم للارتفاع بمستوى معيشتهم هم دون غيرهم . . . بل يجب ان يوصلوا بعض هذه المزايا الى زبائنهم عن طريق تخفيض الأسعار وبهذه الطريقة يحققون نتائج إيجابية من المنافسة ويعملون على زيادة الطلب المترتب على زيادة الدخل الحقيقي لزبائنهم (١٧) وقد يؤدي ازدياد أرباح الجمعيات الموزعة على الأعضاء الى النتيجة ذاتها .

Cf. G. Weisser, ("Organization in Cooperative Enterprises") 32nd year, (1968) p. 21 et seq. (١٥)

Cf. H.G. Schachtschabel, ("Cooperatives III") in (Dictionary of the Social Sciences) Vol. 4, p. 388. (١٦)

H.G. Schachtschabel, op. cit., p. 389. (١٧)

أما جمعيات البيع لاسيما الخاصة بالطبقة الوسطى والتي لا تورد الى المستهلكين النهائيين بصفة عامة ، فيتجه اهتمامها الاول الى تحسين بنين الأعمال ، وهذا عمل من أعمال النفع العام من حيث المبدأ ، ويتوقف حل مشكلات الطبقة الوسطى الخاصة ببنين الأعمال بطريق التعاونيات ومدى هذا الحل وما إذا كان يضر بمصالح الجماعات الإجتماعية الأخرى على سياسة الطبقة المتوسطة وعلى السياسة الزراعية ، وكلا السياستين لا تضعهما الجمعيات التعاونية ، ويعتبر نجاحا في حد ذاته إذا استطاع مشروع تعاوني يعمل لمصلحة أعضائه أن يمارس في نفس الوقت وظائف تثقيفية بأن يخلق جوا أكثر رشدا وأكثر تطابقا مع أحوال السوق ويساهم بذلك في جعل السوق سوقا كاملة وفي ترقيتها .

مشروع النفع العام الحر :

FREE COMMONWEAL ENTERPRISE

تعتبر المنشآت المشتركة ذات النفع العام التي انشأتها الحركة العمالية الألمانية والجمعيات التعاونية الاستهلاكية أكثر أشكال مشروعات النفع العام ظهورا في الساحة وتمثل مع غيرها من أشكال المشروعات التي لا تسعى للربح مجموعة متنوعة تنافس المشروعات الخاصة .

وينتظر من هذا الشكل من مشروعات النفع العام أن ينتج سياسة تهدف لإصلاح الهياكل وزيادة الإنتاج في نظام إقتصادي قائم أساسا على حافز الربح ، ويتخذ هذا الشكل من المشروعات صورة شركات في الغالب ولا يقتصر نشاطه على أعضائه ، فتقدم منظمات كبرى مثل النقابات أو مشروعات كبيرة من جمعيات المستهلكين التعاونية رأس المال اللازم الأساسي وتحدد

الأهداف من أجل المصالح العام . وتقوم لجنة الإدارة فيها بتحقيق هذه الأهداف (١٨) .

ومن خلال العقدين الماضيين أنشئت أعداد كبيرة من مشروعات النفع العام هذه في مختلف ميسادين النشاط واستطاعت أن تصمد جيدا في جو المنافسة بالسوق الحرة . ولم تعد هذه المنشآت جماعات أو منشآت تخص طبقة بعينها من أجل هذه الطبقة ذاتها بل أصبحت الآن تخدم أهدافا في نطاق المصلحة العامة .

وإثبتت مشروعات النفع العام التي من هذا النوع أنها على كفاءة عالية تستطيع معها أن تحل محل أنواع المشروعات الأخرى التي لم تعد منسجمة تماما مع الظروف العصرية . ولا يتناسب هذا النوع الجديد للوحدات التجارية التي اتخذت حتى الآن الشكل التعاوني فحسب بل يتناسب أيضا أنواعا كثيرة من المشروعات العامة ، إذ الواقع أن تلك المشروعات العامة تستطيع أن تؤدي مهمتها الأساسية بطريقة أفضل لو نظمت نفسها واتخذت هذا الشكل الجديد .

ويمكن لمشروعات النفع العام أن تساعد في وظائف الاقتصاديات الكبرى ، فتعاون الحكومة في مجهوداتها للتحكم في القوى الاقتصادية يشترط ألا يضر ذلك باستقلالها أو بأنشطتها الأساسية .

وتستطيع في مجال تشكيل السياسة الاقتصادية أن تسد الثغرة بين السلطة المركزية والفروع اللامركزية في الاقتصاد . ويمكن لهذه المشروعات - حين تصر على تحقيق أهداف النفع العام بحزم - إقناع المنتجين من القطاع

(١٨) Cf. A. von Loesch, ("The History of Workers' Banks in Germany"), Frankfurt, 1964, p. 179 et seq.

الخاص بالقيام بأنشطة فى الصالح العام ، وتستطيع مشروعات النفع العام أن تحقق إمكانية اندماج هاتين القوتين الأساسيتين .

وتناسب مشروعات النفع العام الحرة الأنظمة غير الرأسمالية أيضا ، وقد تجدها أنظمة الاقتصاد الموجه المنبئة فى الكتلة الشرقية مما يساعد فى ادخال عناصر مركزية تتوازن مع اتجاهاتها المركزية ، وربما تثبت هذه المشروعات أنها أحسن الأنماط لأداء العمل فى « العالم الثالث » أى الدول النامية ، فيمكن بها تنشيط الهياكل ما قبل الصناعية فى تلك البلاد بحيث تتطور الى أنشطة إنتاجية متقدمة حيثما لا توجد طبقة من رجال الأعمال ، أو حيثما لا يكون وجود مثل هذه الطبقة مرغوبا ، وبهذه الطريقة يصبح من الممكن معالجة النمو غير المتوازن فى القطاع العام أثناء التنمية أو إطلاق ينبوع من الطاقة فى الشعب قد لا يتيسر إطلاقه بغير هذا النوع من المشروعات (١٩) .

بل يمكن بمساعدة هذه المشروعات تمهيد الطريق العام أمام المشروعات الخاصة إذا أريد ذلك ، ومن المعترف به أن الجمعيات التعاونية عليها أن تقوم بمهمة عظيمة فى هذا المجال . كما أن الدور الذى تقوم به مشروعات الهستدروت (المنظمة النقابية اليهودية) فى تصنيع إسرائيل معروف ومشهور .

(١٩) Cf. W. Hesselbach, ("Function and Establishment of a Banking System in Developing Countries"), Berlin, No. 4, vol. 17 (1968), p. 150.

الفصل الثالث

مشروع النفع العام - مراحل في تطور التعاونيات

COMMONWEAL ENTERPRISE-STAGES IN THE
DEVELOPMENT OF COOPERATIVES

تعتبر الوحدات الاقتصادية Business Units التي تملكها النقابات الألمانية والجمعيات التعاونية للمستهلكين في ألمانيا أشهر وأنشط مشروعات النفع العام الحرة Free هناك ، ويمكن تقسيم تاريخ تلك الوحدات الى عهدين ، الأول عهد المشروعات التعاونية في شكلها كتعاونيات منتجين وتعاونيات مستهلكين ، والثاني عهد يسوده وجود شركات النفع العام التي تملكها اتحادات النقابات وجمعيات المستهلكين التعاونية مع مشروعات النفع العام الحرة في السوق المفتوحة والتي تتخذ لها شكلا قانونيا في صورة شركات مساهمة .

ويمثل هذين النوعين من المشروعات بترتيبهما الزمني هذا وحدات اقتصادية لا تتجه بحافز الربح اوجدتها قوى مضادة للراسمالية خلال القرن التاسع عشر والعقد الاول من القرن العشرين كبديل للمشروعات

الخاصة ، ويبرز المشروع الحر ذو النفع العام كشكل
نهائي لهذه المشروعات ويجب التتويه بأن الحركة
العمالية الألمانية وتعاونيات المستهلكين الألمانية
هى التى انشأت اول مشروعات النفع العام الحرة
الحديثة ذات الفاعلية الكاملة والقدرة على المنافسة •

جمعيات المنتجين التعاونية :

PRODUCERS' COOPERATIVE SOCIETIES

اشرنا فيما سبق الى ان الحركات الإجتماعية - لا سيما الحركة
العمالية - بدأت بالتجارب التى خاضها الاشتراكيون الأوائل ، كما
ترجع أصول المشروعات غير الهادفة للربح الى « اليوتوبيا » ثم جاءت
الثورة الفرنسية داعية الى الحرية التى أنتجت فى أعقابها حركة
التصنيع ومنها نشأت المشروعات الرأسمالية فحطمت الهياكل القديمة لكنها
مع ذلك أفقدت الجماهير قدرا آخر من حريتها ، بل ان الحرية المفقودة فى
تلك الحقبة كانت أكبر من الحرية الضائعة فى عهد الاقطاع وأسوأ أثرا
لأنها نتجت عن فائض السكان الذى أصبح جيشا احتياطيا للصناعة دون
ان تتوافر له أسباب المعيشة والحياة •

واتجه فائض السكان الذى لم يتيمر له الهجرة لما وراء البحار الى
السكنى حول المصانع وقربا منها مما يفسر سبب نسبة هذه الحالة
الجديدة من البؤس الى المشروعات الرأسمالية الناهضة ، وكان طبيعيا أن
ينزع الناس الى مناهضة المشروعات الرأسمالية التى اعتبروها سببا للفاقة
والظلم وعنوانا عليها وراوا السبيل الى ذلك فى إقامة منشآت غير رأسمالية
لتحقيق العدالة ولترفع مستوى المعيشة •

ونشأت المؤسسات الأولى التي قد تبدو في أعيننا الآن غريبة وعجيبة ، لكن علينا أن نتذكر أن مؤيدي الحركة الاجتماعية حينئذ وأعضاء الحركة العمالية الوليدة لم تكن لديهم أفكار أخرى غيرها في ظل الظروف السائدة ويقول روبرت ميشيل Robert Michel في هذا المقام أن الطبقة العاملة في تلك الأيام كانت متأثرة إلى حد كبير بأراء اليوتوبيا في بحثها عن الدولة الجديدة وعن نظام اقتصادي جديد ، وعن الإنسان الجديد ، وعن الأخلاق الجديدة ، وكانت على استعداد لتعيد صنع كل شيء « من جديد ab ovo » ، ولم تكن لها حتى ذلك الوقت أية مثل عليها من صلتها هي بعد أن انهار نظام الطوائف القديم وتقاليده ، هذا إلى أن الطبقة العاملة في ذلك الوقت ضمت الحرفيين وصغار الملاك ، والعمال الريفيين ، وخدم المنازل فكانت ذات قوام متنافر الألوان (١) ، وتناسب حيرة ما كان يجب عمله تناسباً منطقياً مع حيرة الموقف أمام هؤلاء القادمون الجدد (٢) ، وهذا ما يفسر لماذا كان الناس يبحثون عن الإنسان الجديد ، ولماذا هاجروا إلى العالم الجديد حيث أرادوا إقامة ظروف جديدة في مستعمرات اشتراكية .

ويشهد على حيرة الحركة العمالية الميل الظاهر إلى الحلول المطلقة والمشروعات اليوتوبية والإيمان بإمكانية تحقيق نظم هي في حقيقة ذاتها متضادة ومتنافرة ، وكان يعيب الحركة العمالية أيضاً الإيمان الساذج بإمكانية اقناع أصحاب الأعمال بالانضمام إليها بمجرد مناشدتهم إطاعة الشهور بالعدالة والمنطق السليم ، وقيل أن فورنيير Fournier كان يلزم بيته كل يوم فيما بين الظهر والساعة الواحدة بعد الظهر منتظراً قدوم أصحاب الملايين ليتبرعوا له بالأموال اللازمة لإقامة منشآته

(١) Cf. R. Michels, (The Psychology of Anti-Capitalist Mass-Movements), Tubingen, 1926, p. 313.

R. Michels, op. cit., p. 313. (٢)

(اقتصاديات التعاون م - ١٠)

الأولى ، لكن بدا واضحا ابتداء من عام ١٨٤٨ أن هؤلاء السادة « لن يستتبروا إلا بضربة صاعقة من البرق » (٢) "could only be enlightened by a stroke of lightning" ولم تسترد الحركة المعالية توازن عقلها وتتخلص من الأوهام إلا بثورة ١٨٤٨ .

ولم يطرح للمناقشة في ذلك الحين إلا تعاونيات المنتجين التي كانت وحدها محور الحديث أساسا لأنها كانت الشكل الكلاسيكي للجمعيات التعاونية في مخيلة الاشتراكيين في الستينات .

ويحتمل أن تكون جمعيات المنتجين التعاونية أقدم صور التعاونيات ، ويذكر ماكس فيبسر Max Weber أن مناجم الركان ore mines كانت تديرها تعاونيات المنتجين في مطلع القرون الوسطى (٤) ، ويعنى اصطلاح جمعية المنتجين التعاونية « جمعية يعمل أعضاؤها في إنتاج سلع معينة تباع فيما بعد لحساب الجمعية ، والعمال في هذا المشروع هم أصحاب العمل في الوقت نفسه » .

ويجب التفرقة بين تعاونيات المنتجين الحقيقية والتعاونيات الصورية pseudo-societies فالتعاونيات الحقيقية هي التي يكون كل عضو فيها عاملا وكل عامل تعاوني وهي مفتوحة من حيث المبدأ أمام كل من يريد الانضمام لعضويتها ، أما التعاونيات الإنتاجية المزيفة فلا تفتح باب عضويتها أمام الجميع ، ويمكن أن يشمل وصف الجمعيات الصورية كل جمعية منتجين فيها شركاء لا عمال ، وخاصة الجمعيات التي تستخدم عمالا ليسوا أعضاء فيها ، وحين تقع هذه الانحرافات ينتاب

The poet Herwegh, as cited by E. Bloch, New York, (٣) 1946.

Cf. M. Weber, (Economy and Society), 1st volume, (٤) 1st part, 3rd edition, Tübingen, 1947, p. 73.

الجمعية الضعف وتتحول من جمعية تعاونية الى شركة تجارية يقوم فيها التعاونيون بدور الشركاء او المساهمين .

أسباب فشل جمعيات المنتجين :

Reasons For The Failure of Producers' Societies

تدل التطورات التاريخية على أن تعاونيات المنتجين الحقيقية بمعناها الدقيق لم توجد إلا في حالات استثنائية^(٥) ، ولندع جانباً الكلخوزات الروسية والكوميونات الصينية وأشكال المشروعات الموجودة في يوجوسلافيا والأفريدوس Ejidos المكسيكية فكلها باستثناء الأخيدوس مجرد أجهزة في النظام الإقتصادى الموجه أى مشروعات حكومية يشترك فيها العمال لتتخذ مظهر تعاونيات المنتجين لتستكمل الشكل القانونى ، ولا توجد تعاونيات المنتجين التى تتنافس مع المشروعات الرأسمالية اليوم سوى داخل بعض الطوائف الدينية المنعزلة عن العالم الخارجى والتى تحاول أن تستكمل اكتفائها الذاتى أو فى حالة الجماعات التى تتخذ موقفا دفاعيا إزاء عالم معادى يحيط بها ، وتعد من بين النشوع الأولى التعاونيات الزراعية لجماعة هاتريتس Hutterites فى أمريكا الشمالية^(٦) ومن بين النوع الثانى الكيبوتز Kibbutz الإسرائيلية ، ويبدأ الفشل أو التحول فى كلتا الحالتين - كذا تدل التجارب - عندما تباعد التعاونيات عن الدين وتنتج الى العلمانية وعندما يزول العداء مع الجيران ، وتوجد تعاونيات منتجين - بالاسم على الأقل - فى أماكن متفرقة لاسيما فى فرنسا ، حيث يبلغ عددها نحو ستمائة جمعية^(٧) .

(٥) Cf. H. Fuchs, ("The Concept of Producers' Society and its Ideology" Dissertation, Cologne, 1927.

(٦) Cf. W. Abel, (Agricultural Policy) Gottingen 1951, p. 88.

(٧) Cf. W. Engelhardt, ("Producers' Societies"), in (Dictionary of the Social Sciences) Vol. 8, p. 611.

غير أن هذه التعاونيات جميعا ضعيفة وتفتقر الى الجوهر المحدد بحيث يصعب التعرف عليها ، وكتب فرانز أوبنهايمر **Franz Oppenheimer** يقول أن تاريخ تعاونيات المنتجين يعكس لنا مسيرة غير منقطعة عن الفشل (٨) وليس صحيحا ما يتردد حتى الآن من أن فشل هذه التعاونيات سببه نقص رأس المال (٩) .

والمعروف أن لاسال **Lassalle** كان يعتقد بأن نقص رأس المال هو السبب الحقيقي لفشل هذه التعاونيات وهكذا كان يعتقد شولز - ديليتش أيضا ويقول أنه عائق كبير أمام نجاح تعاونيات المنتجين ويرى في جمعيات الائتمان التي أنشأها أداة لتمكين العمال والحرفيين من ادخار رأس المال اللازم لإنشاء جمعياتهم الإنتاجية .

غير أن حجة نقص رؤوس الأموال لا يمكن قبولها لأن مشكلة الحصول على رأس المال اللازم موجودة بالنسبة للمشروعات الأخرى كما هي بالنسبة لتعاونيات المنتجين ، وكثير من بين مؤسسي المشروعات الرأسمالية الناجحين كانوا حرفيين أو صناعا لا يملكون مالا ثم استطاعوا إنشاء مشروعات واسعة وضيقة ، وكثير من جمعيات المنتجين الناجحة كانت قد قامت في الأهل على القروض ، ويتضح من سجل الجمعيات الإنتاجية الكثيرة التي فشلت بسبب مشكلات مالية لكنها كانت تملك الموارد الكافية للقيام بأعمالها وأنها لم تكن تعاني صعوبات من حيث المبيعات تزيد عما يلاقيه أصحاب الأعمال في العادة (١٠) .

**Of. F. Oppenheimer, (The Cooperative Land-Settle- (٨)
ment Society, an Attempt at a positive Victory over Communism
throuh the Solution of the Cooperative problem and of the
Agrarian Quesions), Leipzig, 1896, p. 45.**

**Of. H. Cruger, ("Producers Cooperative Society") in (٩)
(Dictionary of State Sciences), 4th edition, Jena, 1925 Vol. 6,
pp. 1128-1135.**

**E. Bernstein, (The conditions of Socialism and the (١٠)
Tasks of Social-Democracy), Stuttgart, 1899, p. 97.**

ولا يسوغ نقص رأس المال تبريرا للفشل سوى في حالة واحدة هي فقر العمال إذ ليس من سبب يدعو للاعتقاد بأن الكثير من جماعات العمال على استعداد للموت جوعا في سبيل انشاء جمعياتهم *

ويظهر على الجماعات منخفضة الدخل في كل مجتمع ميل قوى نحو الاستهلاك لأن مستوى المعيشة الذي يتخذ أساسا وينشده أفراد المجتمع كلهم إنما تحدده الطبقات الأكثر دخلا ، ولذلك لا تميل الجماعات منخفضة الدخل إلى الادخار إذ هي لا تستطيعه في الواقع (١١) .
نعم يوجد دائما أفراد قلائل على استعداد لنبد متاع الدنيا لكن لن نجد طبقة بأكملها على استعداد للتصرف بهذه الطريقة (١٢) .

ويمكن طبعا النص في النظام الأساسي للجمعية على أحكام تضمن حدا أدنى من التمويل الذاتي ، لكن يجب ألا ننسى أن كل أمور الجمعية التعاونية تطرح للتصويت ، ولذا فالخطر ماثل دائما من أنه قد يضحى الأعضاء عاجلا أو آجلا بالتمويل الذاتي في سبيل المزيد من الاستهلاك أو المزايا الاجتماعية الأخرى ، وهذا الخطر أعظم في جمعيات المنتجين منه في المشروعات الخاصة ، إذ أن المسحوبات على الحسابات الشخصية في مشروع خاص وأوسع النطاق لا تمثل مهما كانت غير نسبة يسيرة من الأرباح المحققة ، لكن إذا بحثنا عن أسباب فشل المشروع الخاص الصغير أو حتى المتوسط لوجدنا دائما أن أحد هذه الأسباب الذي لا يقل شأنًا عن غيره ، هو أن صاحب العمل يسحب على حسابه الشخصي أموالا بمعدل مرتفع أكثر مما ينبغي ، وتحدث هذه المسحوبات غالبا برغم

(١١) Cf. A. von Loesch, (The Limits to a Wider Ownership of Capital), Frankfurt, 1965, p. 97 et seq.

(١٢) Cf. M. Weber, "The Protestant Ethic and the Spirit of Capitalism", in (Collected Papers on the Sociology, of Religion) Vol. I, Tübingen, 1920-1923.

حكمة صاحب العمل وبرغم إرادته وحرصه وما ذلك سوى لأن صاحب العمل الصغير أو المتوسط يعيش تحت الضغط الاجتماعى الذى يضطره الى « الاستهلاك المظهري conspicuous consumption » ، حتى يحتفظ بمكانته ومستواه الطبقي . فإذا كان هذا السبب يدفع المشروعات فى هذا القطاع الى الاخفاق ، فالاحتمال أقوى فيما يتعلق بالعمال البسطاء ممن ينتمون الى الجماعات قليلة الدخل الذين يرون يومياً متعة العيش الرغد ماثلة أمامهم ، فليست المشكلة الحقيقية إذن مشكلة نقص رأس المال بل تكمن فى نطاق مستوى المعيشة الفردية ، ولذلك لن تقلع فى علاجها معونات الدولة كما كان يرى لاسال كما ان مبدأ الإعانة الحكومية قد لا يتسنى تطبيقه بصفة عامة ، ولا يبقى أمامنا سوى مبدأ المساعدة الذاتية الذى اتبعه بنجاح كبير جمعيات المستهلكين وجمعيات شولز - ديليتش وجمعيات رايفيزن .

« قانون التحول » لأوبنهايمر

Oppenheimers' "Law of transformation"

وقد فشلت تعاونيات المنتجين لسبب رئيسى بعيد عما تقدم كل البعد اسماء أوبنهايمر « قانون التحول » (١٢) ويقول بأن تعاونيات المنتجين لابد ان تتحول الى شركات مساهمة إذا أرادت ان تنجو من هذا القانون ، ويرى أوبنهايمر ان جمعيات المنتجين لا تستطيع البقاء فى السوق المفتوح لأنها عضويتها مفتوحة وكل عضو فيها صانع أيضا ، ولهذا لا تتوافق مصالح الجمعية ككيان كلى مع مصالح افراد أعضائها ، فعندما يتوسع الطلب يصبح من مصلحة الجمعية ان تجتذب إليها أعضاء جدد ، لكن ذلك لن يكون فى مصلحة الأعضاء القدامى الأصليين الذين

Cf. F. Oppenheimer, op. cit., p. 126.

(١٢)

سوف يضطرون في هذه الحالة الى اقتسام الأرباح مع الأعضاء الجدد وبذلك يتوزع الربح على عدد كبير من الأفراد دون أدنى ضمان بأن الزواج سوف يستمر ، وعندما ينكمش الطلب تقتضى مصلحة الجمعية الحد من الإنتاج ، لكن الأعضاء يرون من مصلحتهم مواصلة الإنتاج للحصول على أعلى دخل ممكن لهم ولأسرهم ، وتتصادم مصلحة الجمعية مع مصلحة أعضائها مرة أخرى عند الرغبة في زيادة رأس المال ، ويصعب جدا تذليل كل هذه المصاعب بالوسائل الديمقراطية .

ويقول أوينهيمر أن بين تعاونيات البائعين وتعاونيات المشترين فروقا أساسية ، فتظهر في جمعيات البائعين التي تنتمي إليها تعاونيات المنتجين صراعات بين مصالح الجمعية ومصالح أعضائها كأفراد ، ومن أجل ذلك لا قيام لتعاونيات البائعين بغير بعض القيود ، ويختلف الوضع في تعاونيات المشترين التي تنتمي إليها تعاونيات المستهلكين حيث تتطابق مصلحة الجمعية ومصلحة أعضائها كأفراد ، ولهذا تستطيع تعاونيات المشترين أن تواصل عملها منسجمة مع قواعد السوق .

فحين ترتفع سعر أحد المنتجات التي تشتريها جمعية مشترين يصبح من مصلحة الجمعية ومن مصلحة المشترين الأعضاء أن يخفضوا طلبهم على هذا المنتج وحين ينخفض السعر يتصرف الطرفان أيضا في انسجام وتطابق تامين ، ومن هنا لا تواجه جمعيات المشترين أية صعوبات من جراء مبدأ الباب المفتوح ، ويستطيع لمن يريد أن ينضم لعضوية الجمعية مادامت ناجحة ، وتنتعش الجمعية كلما زاد حجمها ويزداد نجاحها بذلك في خدمة أعضائها .

واكدت بياتريس ويب **Beatrice Webb** في دراسة أجرتها على الحركة التعاونية البريطانية نشرت باسماها قبل الزواج وهو

« بوتشر Potter » أن جمعية المنتجين التي يقيمها العمال لأنفسهم لن تكون ديموقراطية ولا اشتراكية بل « فردية (١٤) » "Individualistic"

ويتضمن دستور جمعية المنتجين تعارضا وتضاربا في ذاته ، فينص هذا الدستور على سيادة المساواة والديموقراطية التامة ، غير أن الجمعية حين تبلغ حجما معيناً تجد لزاماً عليها إيجاد نوع من الفصل بين الوظائف مع منح مزيد من السلطة التنفيذية فيها إلى الإدارة ، وواضح أن الجمعية لن تستطيع في هذه الحالة منح هذا الاستقلال التنفيذي إلا إذا تحولت إلى وحدة اقتصادية عادية ، أي أن الجمعية تعجز في وضعها التعاوني عن الأخذ بطرائق الإنتاج الكبير الحديثة ، وهي محكوم عليها بالفشل لهذا السبب ، فهي لا تمثل قوة تقدمية بل تصبح رجعية لأنها تتطلع إلى نظام الإنتاج القديم فيما قبل عهد التصنيع .

ويلفت النظر فيما يتعلق بجمعيات المنتجين ناحية مدهشة وهي مقدار الفكر الذي دار حولها وهو ضخم جدا رغم أنها شكل من المشروعات غير عملي ، كما حظيت بتجارب كبيرة جدا استمرت زمنا طويلا ، واعتقادي أن السبب في كل ذلك مرده إلى أن كل هذه المحاولات قامت على أساس تحليل إقتصادي غير سليم ، ففي النصف الثاني من القرن التاسع اجتذبت الاقتصاديين فكرة « الإقتصاد الساكن "Stationary Economy"

ولا يولد الإقتصاد الساكن أرباحا لأصحاب الأعمال ولا فوائد لأن كل منهما ينتج عن النمو والتطور (١٥) ويذهب كل الدخل إلى عامل

Of. E. Bernstein, op. cit., p. 98.

(١٤)

Of. J. Schumpeter, (Theory of Economic Development. A Study of Entrepreneurial Profits, Capital, Interest and the Business Cycle), Berlin, 1952.

(١٥)

الإنتاج : العمل والأرض ، وليس لرأس المال قيمة لأنه لا طلب عليه في نظام الإقتصاد الساكن ، كما أنه يتعرض للاهلاك depreciation أو نقص القيمة ، ويمثل ربح صاحب العمل والفائدة على رأس المال في هذا النظام أجورا لم تدفع وبالتالي فهي استغلال ، ونظرا لأن هذه الظروف غير متوافرة فلا قيام لجمعيات المنتجين بغير قيود داخلية وخارجية إذ لا تستطيع المنافسة على المشروعات الخاصة .

ويقال تعليلا لفشل جمعيات المنتجين أسباب أخرى منها غياب شخصية صاحب العمل (١٦) وعدم توافر الإنضباط لدى الموظفين وهو ما يمكن أن يعزى إلى أساس نظري خاطئ (١٧) ولا يستطيع المدير مهما كان شخصية قديرة أن يفعل الكثير إذا لم يمنح السلطات الكافية ، وظهر من تاريخ جمعيات المستهلكين الألمانية في فترتها المتأخرة ومن تاريخ مشروعات النفع العام أن لدى الحركة العمالية الألمانية عددا كبيرا من الأشخاص القادرين على القيام بواجبات صاحب العمل ، لكن المشروع الذي لا يتوافر له بناء علمي قابل للعمل لن تقوم له قائمة ولو كان على رأسه أعظم رجال الأعمال وأقدرهم .

ويقول W. Engelhardt أن جمعيات المنتجين احتفظت بقدر من الأهمية رغم فشلها (١٨) ما ذلك سوى لأنها تعبير عن فكر اقتصادي جديد ، وأكثر أشكال هذا المثل الأعلى ظهورا ، لقد كانت مظهر النظام التعاوني القائم على رضا جميع المشتركين فيه .

(١٦) Cf. F. Von Wieser, ("Large-Scale Enterprise and Producers' Cooperatives"). Tübingen 1929.

(١٧) Cf. Webb-Potter, (The British Cooperative Movement) Leipzig, 1893, p. 114.

(١٨) Cf. W. Engelhardt, ("Theoretical and Actual Aspects of Producers' Societies" in Social Sciences and the Formation of Society), Berlin, 1963, p. 439.

جمعيات المستهلكين التعاونية :

THE CONSUMERS' COOPERATIVE SOCIETIES

أثبتت تعاونيات المستهلكين أنها من أشكال المشروعات القابلة للتطبيق والحياة إذا قورنت بتعاونيات المنتجين ، ولا تتعارض مصالح الجمعية الاستهلاكية مع مصالح أعضائها كأفراد ، وتستفيد هذه الجمعيات من مبدأ الباب المفتوح استفادة كاملة ، كما أن الأرباح لا توزع على الأعضاء بنسبة عددهم بل بنسبة معاملاتهم مما يشجعهم على زيادة مشترياتهم من الجمعية ، وكل هذه عوامل تدفع الجمعية إلى مزيد من النجاح بعكس المشاهد في تعاونيات المنتجين .

ويصف و. م. كيرش W.M. Kirsch مبدأ العائد التعاوني على أنه الطريقة الثالثة لتوزيع الأرباح (١٩) ففي النظام الرأسمالي يستولى الرأسمالي على الأرباح بينما يذهب الربح في تعاونيات المنتجين إلى العمال ، أما مبدأ العائد التعاوني فيؤدي إلى حصول المستهلكين على الفائض ، وتبدو هذه الطريقة عادلة ولها ما يبررها تماما فضلا عن أنها عملية وناجحة ، وهذا ما أثبتته تاريخ تعاونيات المستهلكين وسنبسط القول عن الموضوع في الفصول التالية .

(١٩) Cf. W.M. Kirsch, ("The Importance of Cooperation in Our Times"). Munich 1960.

الفصل الرابع

شركات النفع العام المساهمة ذات المسؤولية المحدودة

COMMONWEAL JOINT STOCK AND LIMITED

LIABILITY COMPANIES



لا تصلح الجمعية التعاونية للمستهلكين بصفتها
شكلا من أشكال المشروعات إلا لشراء السلع والخدمات
بشكل جماعي ، ويتنحصر نشاطها عملا حتى الآن في
دائرة تجارة التجزئة ، ولا تزال الحاجة تدعو الى
إقامة أشكال أخرى من المشروعات رغم نجاح
تعاونيات المستهلكين ، على أن تكون تلك المشروعات
مما لا يسعى للربح أساسا وقادرة على العمل خارج
التجزئة ، ولذا قامت مشروعات لتففي بتلك الحاجة
واتخذت شكل اتحادات Associations
وشركات تضامن عادية تجارية Partnerships
وشركات مساهمة joint-stock companies
في غالب الأحوال ، وبدأت شركات المساهمة نشاطها
في ألمانيا ابتداء من النصف الثاني من القرن الماضي
كمنشآت أقامت الاتحادات المركزية لتعاونيات
المستهلكين أو تعاونيات المستهلكين كل بمفردها •

النشاط الصناعي لتعاونيات المستهلكين :
INDUSTRIAL ACTIVITIES OF CONSUMERS' SOCIETIES

اتضح أن فكرة إنتاج السلع خصيصا لسد احتياجات الطبقة العاملة لا يمكن تنفيذها رغم أن الفكرة ظلت متداولة قرابة جيل على الأقل ، وهو أمر يسهل تفسيره من وجهة نظر اقتصاديات الصناعة ، فيجس بالمشاة التجارية الكبيرة - وهو الهدف الذى تسعى تعاونيات المستهلكين أن تبلغه فى أنشطتها الجديدة - أن تشتري بضائعها من أقل المنتجين أسعارا حيثما كان بدلا من الاقتصار على بيع السلع التى تنتجها مؤسساتها الصناعية الخاصة ، ويمتلك المشروع التجارى الكبير قوة شرائية كبيرة من الأفضل له أن يستخدمها فيحقق نجاحا عظيما بدلا من أن يقيم لنفسه منشآت صناعية تمده بإنتاجها من السلع (١) .

ويرتفع نجاح المنتج بقدرته على السيطرة بقوة على الموردين له خاصة إذا كان يريد أنواعا خاصة من السلع ، أو جودة معينة ، وإلا فقد يمارس الموردون نوعا من التمييز ازاءه .

وليس من المستحسن فى معظم الأحوال أن يصبح تاجر التجزئة هو المورد لنفسه وإلا فإنه يجمد رأس ماله دون أن يتمكن من ضمان أن مؤسساته هذه الموردة له ستتضمن من إنتاج ما يكفيه وبأسعار مناسبة ، وتضاف فى هذه الأيام حجة أخرى مناهضة لإقامة مثل هذه المنشآت الصناعية ، ذلك أن محلات الخدمة الذاتية الحديثة لا تتيح إجراء مناقشات بين البائع والمشتري ، بل ينتقى المشتري تلقائيا أحسن الماركات المعروفة له جيدا والتى تؤازرها حملات إعلانية فعالة ، ولا يستطيع منتج الماركات

(١) Cf. W.M. Kirsch, ("European Market Integration and Consumers' Societies") Marburg, Gottingen, 1962, p. 145.

المحدودة الإنتاج والبيع أن ينفقوا الكثير على الإعلان كما تفعل المنشآت التي تنتشر ماركاتها في كل مكان . وليس من المستطاع من ناحية أخرى ، أن تكتفى المحلات التي تمارس طريقة البيع بالخدمة الذاتية الحديثة بعرض وبيع السلع التي تنتجها في منشآتها الصناعية ودون غيرها ، فالبايع يرغب في أن يرى مجموعة كاملة ومتنوعة من الماركات حتى ولو كانت نسبة ٩٠٪ من المبيعات لا تخرج عن نوعين أو حتى عشرة أنواع من الماركات ولن تروج الماركات التي ينتجها محصل البيع بالتجزئة إلا حيث لا يسود السوق أنواع من الماركات التي تنتشر عنها إعلانات كثيرة ، وينطبق ذلك أيضا على المخابز ومحلات الجزارة وأقبية النبيذ التابعة لتعاونيات المستهلكين .

منشآت النقابات :

ESTABLISHMENTS OF THE TRADE UNIONS

بدأت النقابات في مطلع القرن الحسالي في إقامة منشآتها الخاصة للوفاء باحتياجات أعضائها فظهرت هذه المنشآت الى جانب الجمعية التعاونية (٢) وأقيمت مثل هذه المنشآت في شركات التأمين والفسادق وشركات البناء والاسكان بوجه خاص ، وشرعت كل النقابات تقريرا واتحادات موظفي الحكومة في إقامة هذه المنشآت في أعقاب الحرب العالمية الأولى .

ولا شك أن تقديم الخدمات الاستهلاكية لأعضاء اتحاد معين يحد من تطور المنشأة القائمة به كقاعدة عامة ، لأنها عبارة عن تضيق مصطنع للسوق أي أنها صورة من التخصص غير ذات كفاءة .

Cf. W. Astor, ("Enterprises of Trade Unions"), (٢)
Berlin, 1931, Vol. I, pp. 409-413.

ولن يكون اقتضار منشأة ما على الإنتاج من أجل جماعة معينة مقبولا إقتصاديا إلا إذا شكلت هذه الجماعة سوقا خاصة بها كما في حالة بعض المهن أو الهوايات وحيثما يوجد طلب خاص محدد وواضح على بعض أنواع الملابس أو الأدوات أو الأغذية ، تعوض خبرة المنتج أو التاجر ومعرفته التفصيلية في هذه الحالة ضيق السوق .

وتختلف الأمور حين تتحكم في التخصص اعتبارات غير إقتصادية سواء كانت المقاييس ذات طبيعة سياسية أو اجتماعية أو دينية أو عنصرية ، فتجد أصحاب الأعمال المتخصصون في ميادين معينة تحكمها اعتبارات بعيدة عن الإقتصاد يعرضون اختيارا عن بعض فرص بيع معينة ، وينطوى التفضيل الذي يحظى به نوع معين من الزبائن على إهمال الآخرين في الوقت نفسه ، وتوقع الجماعة التي يستهدفها المنتج أو البائع أن تحصل على السلع بأسعار تقل عن أسعار مصادر السلع الأخرى ، وتتناقض القيود التي من هذا النوع مع « قانون الإنتاج الكبير Law of Mass Production » ، وبالتالي مع مبدأ كفاءة الأعمال بحيث لن يتسنى لكل منتج أو تاجر يتصرف بهذه الطريقة أن يتنافس على المدى الطويل مع المنتجين أو التجار الذين لا يلتزمون هذه القيود ، ويرجع سبب فشل مثل هذه المنشآت إلى أن الهدف الذي تحدده لنفسها لا يتفق مع مبادئ إدارة الأعمال السليمة .

وقد حاولت النقابات مرارا إقامة منشآت مصرفية ، إن أن فكرة استثمار أموال النقابات السائلة في بنوك تملكها تلك النقابات فكرة قديمة قدم النقابات الألمانية ذاتها ، كذلك حاولت اتحادات موظفي الحكومة إقامة مثل هذه المنشآت وتطلعت إليها بشدة ، واتخذت تلك المحاولات اتجاه إنشاء مصارف للموظفين تحت ستار تعاوني واتجهت اتصالات الموظفين إلى إنشاء فرع ائتماني تعاوني ثالث إلى جانب البنوك الشعبية وبنوك

رايخيزن .

وتتعارض أيضا فكرة البنك الفتوى المحدود مع المبدأ الأساسي للأعمال المصرفية ، وأغفل المصادون بإنشاء هذه المصارف الحقيقة الواضحة التي تقول أن البنك يقوم على مبدأ واحد شديد البساطة إذ يقرض البنك الجمهور من أموال المودعين لديه مع مراعاة أقصى قدر من التنوع ، ويجب على البنك أن يقبل الودائع من أكبر عدد ممكن من الذين تتنوع عاداتهم في الدفع واحتياجاتهم إلى المال ما أمكن ويقرضها إلى أكبر عدد ممكن من المقترضين الذين تتنوع تواريخ سداد ديونهم ما أمكن ، وعندما يقصر البنك معاملاته على جماعة من الناس بعينها ، يفقد مزايا التنوع ولن يصبح أكثر من مجرد صراف أو إدارة خزينة في مظهر بنك ، ويعاني مثل هذا البنك دائما خطر عدم توافر الأموال الحاضرة ويضطر إلى الاحتفاظ بقدر من المال السائل أكبر كثيرا مما تحتفظ به المصارف الأخرى وينتج عن هذا التصرف انخفاض في الأرباح ، والتالي لن يتمكن مثل هذا البنك من تقديم شروط مرضية للنقابات وأعضائها فيما يتعلق بودائعهم وقروضهم ، وينطبق هذا القول أيضا على شركات التأمين حيث أن مخاطرها تقل كلما تنوع المتعاملون معها .

مشروعات النفع العام : COMMONWEAL ENTERPRISE

اتضح على المدى الطويل أن نمط المشروعات الوحيد الناجح من بين كل مشروعات الحركة العمالية هو النمط المسمى « مشروع النفع العام الحر » Free commonweal enterprise وكانت شركات التأمين المسماة Volksfursorge أولى مشروعات الحركة العمالية الألمانية التي اتخذت شكل شركة مساهمة بين النقابات والتعاونيات (٢) وترجع

(٢) Cf. W. Thiele and W. Gohring, (Half a century of 'Volksfursorge'. Origins and Activities of an Insurance Company), Darmstadt, 1962.

(اقتصاديات التعاون م - ١١)

فكرة إنشاء هذه الشركة في الأصل إلى رئيس مكتب المراقبة الإمبراطورية لشركات التأمين الذي رأى أن قيام مشروع نفع عام ضروري للتغلب على المأساة التي سادت وقتئذ في شركات التأمين على الحياة الصغيرة ، وطلب من شركات التأمين من القطاع الخاص قبيل الحرب العالمية الأولى إنشاء شركة تأمين بدلا من شركات التأمين على الحياة الصغيرة الحجم على ألا تقوم تلك الشركة على حافز الربح وحده ، وتهدف إلى إصدار بوالص تأمين صغيرة القيمة بشروط معقولة ، ورفضت شركات التأمين من القطاع الخاص هذه الفكرة فتصدت النقابات لإنشائها بالاشتراك مع تعاونيات المستهلكين باسم شركة **Volksfürsorge** (٤) .

وما تزال هذه الشركة حتى الآن قائمة كمشروع نفع عام من انقى الأنماط ، ويسهل نسبيا وصف هذا النمط من مشروعات النفع العام ، إذ تقدم الروابط الكبيرة التي هي أكبر من أن تكون مجرد جماعات ضغط **pressure groups** رأس المال اللازم للمشروع وهي إذ تفعل ذلك ترفض فكرة الربح المرتفع ، ويتخذ مثل هذا المشروع عادة صورة شركة مساهمة كشكل قانوني له ، أو شكل شركة محدودة المسؤولية أحيانا ، ويعين المساهمون أعضاء مجلس الإدارة الذي يضم رؤساء النقابات أو أعضاء اللجان التنفيذية للتعاونيات ، وهؤلاء يضمنون باشتراكهم في مجلس الإدارة صفة المشروع كمشروع نفع عام ، ولذا فلا يلزم النص صراحة على أهداف النفع العام في نظام المشروع الأساسي أو في أي موضع آخر .

وأثبت هذا النوع من المشروعات صلاحيته وقدرته على العمل في السوق الحرة ، ويشهد على ذلك ظهور عدد كبير جدا ومتنوع الأغراض من مشروعات النفع العام في خلال الخمسة عشر سنة الأخيرة تعمل في ميادين مختلفة ، ولا تقتصر هذه المشروعات على خدمة الحركة العمالية

Of. Chapter 9.

(٤)

أو أعضاء تيارات المستهلكين وحدهم بل تضع خدماتها وبيعها تحت تصرف الجمهور العام وتخدم المستهلكين عامة متبعة في ذلك نفس وسائل رجال الأعمال ولكنها تتوخى أهداف المصلحة العامة ، فهي ليست مشروعات لجماعة معينة ولا تخدم جماعة بعينها لكنها مشروعات ذات أهداف اقتصادية عامة ، وبهذه الصفة تعتبر مشروعات لها صفات جديدة أساسا إذا قيست بكل المشروعات السابقة التي أقامت الحركة العمالية .

مقارنة مراحل التطور الأربع :

COMPARISON OF FOUR DEVELOPMENT STAGES

يتضح من العرض السابق لتاريخ المشروعات غير الهادفة إلى الربح التي اضططعت بها الحركة العمالية الألمانية نتيجتان : فأولا هناك اتجاه ينزع إلى أن تتوافق مشروعات النفع العام والمشروعات التجارية في بعض المجالات بينما تفتقر بشكل متزايد في مجالات أخرى .

١ - فقد اتخذت الأشكال التنظيمية والقانونية لأنماط المشروعات الأربعة التي اشرنا إليها شكل المشروعات الخاصة بصورة متزايدة خلال تطورها .

٢ - ومن ناحية أخرى فإن سلوك المنشآت التي لا تسعى للربح اتجه بشكل متزايد إلى مبادئ النفع العام ، فنظمت جمعيات المنتجين نفسها داخليا لتصبح على النقيض من المشروعات التي تسعى للربح مستندة على مبادئ الديمقراطية المباشرة ، فلم تلجأ إلى توزيع السلطة بين التنفيذيين وأصحاب الأسهم ، كما لا توجد إدارة متفرغة من الخبراء ، لكن جمعيات المنتجين سرعان ما أوجدت إدارة متفرغة وأجهزة للإشراف ومراجعة الحسابات ، وأخيرا اتجهت المنشآت

الملوكة للمنظمات المركزية لتعاونيات المستهلكين والتعاونيات الى اتخاذ اشكال منشآت الأعمال الرأسمالية بل واتخذت اشكال التنظيمات الرأسمالية أيضا .

واتبعت مشروعات النفع العام مبدأ تقسيم السلطة فيعين اصحاب المشروع وهم اللجان التنفيذية للنقابات وتعاونيات المستهلكين أعضاء مجلس الإدارة ، وتتكون إدارة المشروع من خبراء ينتظر منهم أن يظلوا على ولاء لأهداف المشروع لكن لا يطالب منهم أن يمتنعوا نفس مبادئه السياسية أو الإجتماعية ، وينتقل الموظفون من مشروعات النفع العام الى المشروعات الخاصة وبالعكس بنفس الطريقة التي ينتقلون بها بين المشروعات الخاصة العاملة في نفس الميدان ويلاحظ أن مشروعات النفع العام تجنح بوجه عام الى اتباع الاشكال الرسمية التي تتخذها المشروعات الخاصة .

وتختلف الأمور فيما يتعلق بالأهداف والاداء ، فتتعارض أهداف مشروعات النفع العام وأهداف المشروعات الخاصة تعارضا عظيما ، وقد تصرفت جمعيات المنتجين في السوق تصرف المشروعات الخاصة الصرفة لأن مؤسسيها توقعوا أن تتمكن تلك الجمعيات في المستقبل البعيد من تبادل السلع فيما بينها طبقا لنظرية العمل كمحدد للقيمة إذ اعتقدوا أن النظام الإقتصادي بأسره سوف يكتمل عندئذ تحوله الى جمعيات منتجين ، وإلى أن يأتي ذلك الوقت ينبغي على جمعيات المنتجين أن تؤدي دورها في النفع العام فتعتمد الى توزيع أرباح المشروع بطريقة أخرى فلا يجب أن تتدفق الأرباح الى جيوب الرأسماليين بل توزع على العمال وبذلك تحل جماعة محظوظة من العمال محل جمعيات المنتجين يستخدم أيضا لأغراض خاصة لكن الأرباح توزع بطريقة تقترب من الاشتراكية .

وتمثل جمعيات المستهلكين تغيرا في السلوك من ناحية أخرى ، فتوزع الفائض في هيئة عائد تعاوني بنسبة مشترية كل عضو ، ولما كانت

عضوية جمعيات المستهلكين مفتوحة للكافة فقد أصبحت جمعية المستهلكين شكلا من المشروعات يتعذر فيه استيلاء الأقلية على الربح من دون المجتمع كله^(٥) .

وتمضى مشروعات النفع العام خطوة أخرى الى الأمام ، فبينما تعيد جمعيات المنتجين والمستهلكين الأرباح التي تحصل عليها من السوق فقد تعمل مشروعات النفع العام في السوق بنشاط وتستخدم أرباحها في أغراض تنفق ومصالح المجتمع العليا ، وقد تطورت مبادئ سلوك المشروعات غير الرامية للربح في طريقتين رئيسيتين وهي تتغير من جمعيات منتجين ثم جمعيات مستهلكين ومشروعات جماعية الى مشروعات نفع عام ، فحدث أولا التحول من مبدأ اقتسام عمال تعاونيات المنتجين للأرباح الى مبدأ العائد لأعضاء جمعيات المستهلكين ، ثم حدث ثانيا التحول من مبدأ العائد الى سلوك السوق الذي تتبعه مشروعات النفع العام حديثا .

ويمكن ان يسمى سلوك السوق الجديد هذا مبدأ استخدام الأرباح - من خلال النشاط التجارى - نيابة عن الجماعة وعن المجتمع بوجه عام :

ويتأزى مع هذا التغير في السلوك وفي استخدام الأرباح حدوث تغيير ايضا في الأهداف المتوخاه وفي الأخصام الذين توجه الأعمال والأنشطة ضدهم ، وانتهت علاقة الصداقة والخصومة القديمة ، وقامت صور تآلف

(٥) On the question of the commonweal function of consumers' cooperatives, see chapters : 7 and 8 of Public, Trade Union and Cooperative Enterprise in Germany, Walter Hesselback, translated from the German by Karl Kuhne, Frank Cass: London 1976.

جديدة ، فكانت جمعيات المنتجين ترى نفسها دائما فى خصومة مع المنشآت الرأسمالية لاسيما العاملة فى حقل الصناعة ، بينما لم تترجم جمعيات المستهلكين إلا خصما واحدا باقيا فى طريقها أى مشروعات الطبقة الوسطى فى تجارة التجزئة ، لكن جمعيات المستهلكين أصبحت الآن لا تنكر على تجار التجزئة من القطاع الخاص حقهم فى العيش كما أن هؤلاء لا ينكرون عليها حقها هذا ، وعلى العكس مازالت العداوة سائدة بين جمعيات المنتجين ورجال الأعمال الرأسماليين .

وليس لمشروعات النفع العام - كقاعدة عامة - خصم معين فهى لا تسعى للقضاء على أى طبقة أو جماعة ولم تعد تهدف الى أن تكون المنتصر الأورث فى ساحة المعركة بعد كفاح السوق الذى خاضته ، بل أخذت تركز فقط على محاربة الفساد والظروف غير الطبيعية ، وتعد نفسها امتدادا وتكملة للاقتصاد الخاص فى القطاعات التى لا يمد نشاطه إليها ، وهى بهذه المثابة على استعداد لدخول تحالف ذو طبيعة مختلفة مع جماعة رجال الأعمال من القطاع الخاص ، وتحاول أن تقدم أمثلة إيجابية وتقيم من نفسها منشآت مثالية تحمذى .

ويؤذن هذا التوافق فى الشكل والاختلاف المصاحب له فى التصرفات الواقعية بتوسع كبير جدا فى أنشطة النفع العام من جانب المشروعات غير التجارية ، لكن جمعيات المنتجين استمرت فى موقفها السلبي من حيث سلوكه فى السوق واستمرت فى توزيع الأرباح التى تحصل عليها من السوق فقط ، بينما اختلفت الأمور فيما يتعلق بجمعيات المستهلكين التى عمدت الى توزيع عائد تعاونى متفاوت فاستطاعت أن تمارس تأثيرا على الأسواق المجاورة لها تحقق به مصلحة المستهلك ، أى أنها استخدمت طريقة العائد التعاونى فى توزيع الأرباح لتحقيق أهداف النفع العام .

وتتبنى مشروعات النفع العام هدفا يسود كل تصرفاتها وهو استخدام أرباح المشروع لتحقيق مصلحة المجتمع والمصلحة العامة ، فلم تعد أداة لسياسة إعادة التوزيع فى المقام الأول ، ولم تعد مهمتها إعادة توزيع الناتج الاجتماعى بطريقة تختلف عن الإنتاج الذى يتوخى الربح .

وعلى العكس أصبحت مشروعات النفع العام أدوات مستقلة لسياسة تشجيع المنافسة والتغيير الهيكلى ، رسالتها التصحيح والتنظيم وضرب المثل من أجل إيجاد واستمرار كفاءة الأسواق .



الفصل الخامس

الدعائم الأربع للحركة العاملة

THE FOUR PILLARS OF THE WORKERS' MOVEMENT



عانت طبقة العمال الألمان أحوالا إقتصادية شديدة السوء فى النصف الثانى من القرن الماضى وشارك فى اليأس كثير من الحرفيين ، واثارت تلك الأوضاع اتجاهاً نحو السعى عملياً وعلى كافة مستويات الحياة لتحسين أحوال العمال تدريجياً من جميع نواحيها ، وحدث هذا النشاط مستقلاً عن المناقشات الفلسفية والإقتصادية والسياسية التى كانت ناشئة حينئذ ، ولم تكن زيادة الأجور بقيادة وحدها ولا كافية لانتشال جماعة مطحونة من هدمتها ، إذ استدعى الأمر اللجوء الى مجموعة متكاملة من الإجراءات منها تحسين المهارات المهنية والإعتراف لتلك الجماعة بحقوقها فى مزيد من الكرامة والوضع السليم فى المجتمع حتى يمكن تحرير طاقاتها المكبوتة ولإبعاد من إزالة رواسب البغضاء والحقد وكل أشكال عقد النقص الأخرى ، وفى الوقت ذاته نمت بين هذه

الجماعات المقهورة الرغبة في اكتساب بعض التأثير الاجتماعي والشعور بالحاجة الى المعلومات والاتصالات ، واتجه البحث الى توفير تلك الاحتياجات ، وإذا تحدث الناس عن الأجور وحدها كسبيل لتحرير الجماعات المقهورة بدلا من الحديث عن كل هذه العوامل الاجتماعية والنفسية فما ذلك إلا لأن هذه العوامل اتخذت شكلا رمزيا ، بينما تراجعت « مصالح العمال العامة univers of workers "interests" » في الصراع السياسي اليومي الى لغة الصراع بين مصالح إقتصادية متناقضة .

واتخذ الصراع من أجل التكامل الإقتصادي والاجتماعي اشكالا مميزة من التنظيمات في المهود الهائلة ، وحاولت تنظيمات الحركة العمالية إيجاد حلولاً للمشكلات عن طريق أربع وسائل مختلفة :

- ١ - التأثير على سلطة التشريع .
- ٢ - التأثير على أصحاب الأعمال .
- ٣ - رفع المستوى العقلي والثقافي لطبقة العمال .
- ٤ - إجراءات المساعدة المتبادلة .

وهكذا تطورت على مر الزمن « الدعائم الأربع » لحركة العمال وهي : الأحزاب العمالية ، والنقابات ، والتنظيمات التثقيفية ، والمنشآت الصناعية والتجارية للطبقة العاملة ، وقام استقرار ونشاط الحركة العمالية الألمانية على أساس تلك الحقيقة وهي أن الطبقة العاملة انشأت عددا كبيرا من التنظيمات والمشروعات بحيث يمكنها رعاية كل عامل من المهمل الى اللحد بالمعنى الحرفي للمعبارة .

واستطاع هذا البناء الشامخ من التنظيمات التي تشمل جميع « مصالح العمال العامة » أن يضيف على العامل الاحترام الذاتى الضرورى بعد ما كان منبوذاً فى السابق ، كما أمكن لهذا البناء أن يمهّد لإمكانية إيجاد التضامن على المستوى التنظيمى من أجل الصراع للتحريض ، باعثاً - فى الوقت نفسه - الأمل فى المستقبل ، وما لبث هذا الأمل أن نما واتسع نطاقه ليهب الطبقة العاملة القوة التي تمكنها من تحسين أحوالها خطوة خطوة ، وتحقق ذلك بإجراءات اصلاحية عديدة ، كان كل واحد منها نتيجة صراع عنيف وخرجت الطبقة العامة بذلك من حالة البؤس التي لا تستحقها وأصبح العمال مواطنين يتمتعون بحقوق متساوية تقريباً مع غيرهم ، وتحقق كل ذلك فعلاً برغم انتكاسات عنيفة بين حين وآخر ، ولم يكن من الميسور أن تحققه ، « دعامة » واحدة من هذه الدعائم الأربع بمفردها .

واستطاعت الأحزاب السياسية التي هدفت الى تحسين أحوال الطبقة العاملة أن تحرز نجاحاً ملموساً ، وهو نجاح معروف ومشهور ، مما لا يستدعى أن نعرض له هنا بالوصف ، وتمكنت الأحزاب من الفوز بإصلاحات كثيرة إما بجهودها مباشرة أو غير مباشرة بمعاونة النقابات ، ونذكر على سبيل المثال نظام التأمين الاجتماعى والتأمين الصحى الإجبارى ، وتحديد يوم العمل بثمانى ساعات ، وقانون ظروف العمل ، وفى ألمانيا الاقتصادية طبقت إجراءات رقابة العمال على المصانع ، وتحريك معاشات التقاعد بمعنى أنها تتحرك حسب مستويات الأجور ، وكافحت النقابات وهى « الدعامة » الثانية للحركة العمالية ، كفاحاً حثيثاً وجابهت أخطاراً عديدة من أجل عقود أجور تيرم بالمفاوضة الحرة ، ومن أجل تحديد ساعات العمل ، والمساواة بين وضع العمال ووضع أصحاب الأعمال ، واستطاعت أن تطور أنظمة تحديد الأجور المتبعة حالياً .

أما الدعامة الثالثة وهى التنظيمات الثقافية للحركة العمالية فقد

فقدت أهميتها واندمجت قليلا أو كثيرا فى التنظيمات الثقافية والرياضية العامة وغير الحزبية ، ونقلت إليها كثيرا من قوة دفعها ونشاطها ، لأن مصالح العمال ومصالح المجتمع فى هذه المجالات ، ولم نعد نلمح فى كثير من المؤسسات أصولها العمالية إلا فيما يختص بأسمائها عندما يحتوى الاسم لفظة « الشعب » كما فى « المدارس الثانوية الشعبية » (المعاهد المسائية) و « المسرح الشعبى » .

وكانت التنظيمات الرياضية العمالية قوية جدا فى العشرينات لكنها الآن اختفت متدمجة فى التنظيمات غير الحزبية .

وتتألف الدعامة الرابعة من التعاونيات الاستهلاكية العمالية والمنشآت التابعة لحركة العمال ، ومنها انبثقت مشروعات النفع العام « الحرة » التى نراها اليوم ، وخاصة مجموعة التعاونيات وشركة التأمين Volksfürsorge وجمعية المباني المسماة « المنزل الحديث » وبنك النفع العام .

الخلافاً المؤقتة فيما بين دعائم الحركة العمالية :

TEMPORARY DIFFERENCES AMONG THE PILLARS OF THE WORKERS' MOVEMENT

لم تقم العلاقات بين الجمعيات التعاونية وغيرها من دعائم الحركة التعاونية التى نشأت على التوالى إلا بالتدريج ، ولم تعترف كل منها بالأخرى إلا بعد مضي زمن عليها ، وحدثت بينها خلافاً واسعة فى الرأى . وحين ظهر الحزب الاشتراكى الديمقراطى كحدث حلقات الدعائم الأربع تاريخياً رفض فى مبدأ الأمر الإعراف بالمنظمات السابقة

عليه ، أى النقابات والجمعية التعاونية الاستهلاكية التى كانت تعتبر مشروع نفع عام فى تلك الأيام الى حصد كبير ، وحدثت موجة من جمعيات المستهلكين قامت خلالها أعداد كبيرة منها فى نهاية الخمسينات وكانت تلك الجمعيات لا تقبل فى عضويتها سوى العمال فى كثير من الأحوال لأنها قامت بمجهودات الاتحادات الثقافية العمالية التى نهضت ونمت هى الأخرى فجأة فى الوقت ذاته ، لكن التعاونيات المذكورة لم تتجاوز حينئذ قيمة هامشية صغيرة ، ومع ذلك فإن هذا العمل العمالى الرائد يعتبر مع نجاح التعاونيات الاستهلاكية التابعة للحركة العمالية البريطانية مؤشرا بنهوض شكل من أشكال المساعدة الذاتية للنقائيين .

وظل الماركسيون فى ألمانيا ملتزمين بجانب التحفظ إزاء التعاونيات بينما عارضوا بشدة التجارب الاشتراكية الأولى المبكرة ، واعتقدوا أن التعاونيات الاستهلاكية كشكل من أشكال المشروعات لن تستطيع النهوض والتركيز ولن تتجاوز أبدا مرحلة الأقزام فى دنيا المشروعات
"dwarf-like enterprises"

وظنوا لهذا السبب أن تعاونيات المستهلكين عاجزة تماما عن الإسهام فى إحداث التحول فى المجتمع الرأسمالى ، بل ذهب الماركسيون الى حد اقتناع العمال بالابتعاد عن هذه التعاونيات لاعتقادهم بأنها لن تستطيع سوى خدش سطح جوهر الرأسمالية الاقتصادية دون أن تتمكن من الغوص الى أساس الرأسمالية ومهاجمته ، واعترف الماركسيون النظريون بتعاونيات المنتجين وحدها ، باعتبارها شكل للمشروعات مناسبة اجتماعيا ويعتبر تجربة اشتراكية هامة ، وحتى فى هذه الحالة كانوا على اقتناع أن هذا الشكل لا يفيد إلا فى إثبات قاعدة مشهورة عندهم وهى وجوب تغيير النظام الرأسمالى القائم على أن يحل محله نظام جمهورى من المنتجين الأحرار المتساويين يعمل على رفع مستوى المعيشة ، « فقد

اعتبر جميع الاشتراكيين في جيل الستينات أن تعاونيات المنتجين هي وحدها التعاونيات الحقيقية ولكنهم قبلوا تعاونيات المستهلكين ضمن سياستهم الكلية» (١) .

رأى كارل ماركس في « مصانع العمال التعاونية » :
THE OPINION OF KARL MARX ON "WORKERS COOPERATIVE FACTORIES"

لم يتناول ماركس التعاون بأى نقد أساسى (٢) وهذه حقيقة ينبغي تأكيدها ولم يقل عن التعاون إلا كلمات قليلة لكنها إيجابية وردت في المجلد الثالث من رأس المال حول « المصانع التعاونية » وهو الاسم الذى أطلقه على تعاونيات المنتجين ، وكان يرى فيها بديلا للمشروعات الرأسمالية ، فيقول ماركس « مصانع العمال التعاونية ٠٠٠ أول اختراق للبناء القديم إلا أنها من الطبيعى أن تتضمن فى تنظيمها مساوئ النظام الحالى بل يجب أن تتضمنه ، غير أن النزاع بين رأس المال والعمل زال من هذه المشروعات لأن العمال باتحادهم أصبحوا رأسماليين بالنسبة لأنفسهم أى أنهم استخدموا وسائل الإنتاج لتحقيق عملهم ، ويثبتون بذلك كيف تقوم وسيلة جديدة للإنتاج وتتوسع على أساس وسيلة سابقة فى رحلة معينة من مراحل تطور القوى المنتجة المادية » (٣) .

ويقول بيرنشتين Bernstein أن ماركس وصل إلى هذا الحكم على تعاونيات المنتجين بالطرق الاستقرائية فى المقام الأول لأن هذا

(١) Cf. E. Bernstein, (The Conditions of Socialism and the Tasks of Social-Democracy) op. cit.

(٢) Cf. E. Bernstein, op. cit., p. 96.

(٣) Karl Marx, Das Kapital (Capital), Vol. 3, quoted from the new edition, Frankfurt, 1967, p. 456.

الشكل من التعاونيات يتفق مع منهجه الجدلي *Dialectics* وتمثل من وجهة نظر الاشتراكية مناقضا مباشرا للمشروعات الرأسمالية (٤) فالجمعية الإنتاجية بوصفها التوازن الجدلي « تتفق أيضا بوضوح مع فكرة التناقض الأساسي في الإنتاج الحديث بين العمل الاشتراكي من ناحية وبين الملكية الفردية للإنتاج ، وهو تناقض يحتاج الى حل سريع ، وتبدو تعاونيات المنتجين كحل عملي لهذا التناقض في إطار المشروعات الفردية ، ويرى ماركس في هذا الصدد ٠٠٠ أن التناقض بين رأس المال والعمل قد أزيل بطريقة ايجابية وأن صاحب العمل الرأسمالي زائد عن الحاجة فعلا » (٥) .

معارض لاسال لتعاونيات المستهلكين :

LASSALLE'S OPPOSITION TO CONSUMERS' COOPERATIVE SOCIETIES

عارض لاسال *Lassalle* تعاونيات المستهلكين معارضة كاملة ولم تقم هذه المعارضة على أساس التجربة العملية بل نتيجة « لقانون الأجور الحديدي *the iron law of wages* » الذي عرضه بإسهاب ، وأعرب لاسال عن موقفه بوضوح شديد في « الرد المفتوح » *Offenes Antwortschreiben* وهو كتيب يحتوي برنامجا قدمه عام ١٨٦٣ الى الجمعية التأسيسية لاتحاد العمال الالمانى المسام الذي يعتبر أول منظمة اشتراكية ديمقراطية شاملة ، وكانت مسألة البحث عن شكل اشتراكي للمشروعات تحتل مكان الصدارة في المناقشات السياسية والاجتماعية المثارة حينئذ ، ويشهد على ذلك ان الكتيب المشار إليه تعرض بالبحث الى مشكلة تعاونيات المنتجين .

E. Bernstein, op. cit., p. 97.

(٤)

E. Bernstein, op. cit., p. 97.

(٥)

(اقتصاديات التعاون م - ١٢)

وتناول لاسال فى الكتيب النظرية القائلة بأن جمعيات المستهلكين عاجزة عن تحسين أحوال العمال(٦) وأكد أن قانون الأجور الحديدى سيكبت نشاط هذه الجمعيات لأن متوسط الأجور سوف يظل دائماً منخفضاً الى مادون مستوى الكفاف الذى هو المقدار اللازم حسب العرف للبقاء والتوالد ، ويستحيل أن يرتفع معدل الأجر فوق هذا المتوسط على المدى الطويل لأن كل تحسين طفيف يطرأ على أوضاع العمال ينشأ عنه زيادة فى السكان وبالتالي زيادة فى « الأيدي » المعروضة مما يضغط على الأجر وينزله الى مستوى الأول(٧) .

وعليه لن تستطيع تعاونيات المستهلكين معاونة العمال « فمادامت تعاونيات المستهلكين لن تضم إلا جماعات محدودة من العمال فإن متوسط الأجور سيبقى بعيداً عن تناول نشاطها ، ولن تتمكن التعاونيات الاستهلاكية إلا أن تمنح أعضائها من الطبقة العاملة بعض الخلاص الضئيل من أوضاعهم البائسة عن طريق خفض أسعار السلع ، وكلما ضمت هذه التعاونيات المزيد والمزيد من أفراد الطبقة العاملة يعمل القانون الاقتصادى المذكور عمله الى النتيجة المحتومة وهى انخفاض الأجور حتماً بنفس المقدار الذى خفضته تعاونيات المستهلكين من أعباء الاستهلاك »(٨) .

« وإزاء تأثير هذه النظرية لا تستطيع تعاونيات المستهلكين أن تكسب موطئ قدم بين الطبقة العاملة الألمانية إلا ببطء شديد »(٩) .

Cf. F. Lassalle, ("Open Reply to the Central-Committee for Convening a General German Workers' Congress at Leipzig") Zurich, 1963. (٦)

F. Lassalle, op. cit., p. 253/54. (٧)

F. Lassalle, op. cit., p. 260. (٨)

G. Albrecht, (Social Policy), Gottingen, 1955, p. 52. (٩)

توصية لاسال بالتعاونيات الإنتاجية :

LASSALLE'S RECOMMENDATION OF PRODUCERS'S SOCIETIES

اعلن لاسال ان جمعيات المنتجين هي وحدها القادرة على معارضة العمال على المدى الطويل « ان يتحول العمال الى اصحاب اعمالهم الخاصة » هذه هي الطريقة (والطريقة الوحيدة) التي يمكن بها كف هذا القانون الحديدي القاسي الذي يسيطر على تحديد اجور العمال عند العمل « ... » فإذا أصبحت الطبقة العاملة صاحبة أعمالها زال التمييز بين اجور العمال وربح صاحب العمل ومعه تختفى الأجور نهائيا ويحل محلها مكافأة العمل بكل إنتاج العمل « - » إن إلغاء أرباح صاحب العمل بأسلم الطرق وأكثرها قانونية - أي بتنظيم الطبقة العاملة في جمعيات طوعية ليصبحوا أصحاب العمل الذي يمارسونه - هو التحسين الوحيد الحقيقي لا الوهمي الذي يمكن أن يطرأ على أوضاع الطبقة العاملة « (١٠) » ويقول لاسال إن واجب الدولة أن تساعد العمال بالمنح والإئتمان لأن الدولة مسئولة عن دفع عجلة التقدم الثقافي ، ولا تستطيع تعاونيات المنتجين الصغيرة الإفلات من سيطرة النظام الرأسمالي إذا اعتمدت على المساعدة المتبادلة وحدها وإذا لم تتمكن من الخروج من هذا التأثير فلن يتغير إلا شخص صاحب العمل لكن ذلك لن يساعد العامل بشيء .

وبنى لاسال هذان التصريحان في مناصرة جمعيات المنتجين ونقد جمعيات المستهلكين على مقومات نظرية وظلا هذان التصريحان عقبة في سبيل تطور جمعيات المستهلكين سنسنوات عديدة ، وفشلت جمعيات المنتجين التي لقيت التجييز فشلا ذريعا مشهودا ، بينما كان العمال ينصحبون بالإنصراف عن الإنضمام الى جمعيات المستهلكين الناجحة .

ونتيجة لذلك أعلن الحزب الاشتراكي الديمقراطي الألماني في بضع عشرات السنين الأولى من قيامه أنه يعارض رسمياً كل نشاط يتصل بأن تصبح النقابات وتعاونيات المستهلكين أصحاب أعمال ، ورأى مؤتمر الحزب المذكور المنعقد في برلين عام ١٨٩٢ أنه ملتزم بمعارضة الاعتقاد بأن تعاونيات المستهلكين تستطيع التأثير في أوضاع الإنتاج في النظام الرأسمالي بغرض تحسين أحوال الطبقة العاملة أو إلغائها أو حتى تخفيف الصراع الطبقي السياسي والنقابي نيابة عن الطبقة العاملة ، وأعلن أوجست ببيل August Bibel تصريحات مماثلة في مؤتمر للحزب عقد في كولون (١١) ولذا أمكن قيام حركة نقابية جماهيرية في ألمانيا في نهاية القرن الماضي بينما لم تقم حركة مستقلة لتعاونيات المستهلكين في إطار الحركة العمالية إلا بعد ابتداء القرن الحسالي حين بدأت بتأثير « التعديليين » Revisionism الألمانية .

موقف التعديليين الجديد :

THE NEW ATTITUDE OF REVISIONISM

هاجمت حركة التعديليين الماركسيين الألمان وخاصة بلسان أشهر ممثليها إدوارد بيرنشتين Eduard Bernstein نظرية ماركس عن الأزمة وأوضحت أن في الإمكان أحداث تطور في النظام الرأسمالي الحديث تؤدي النقابات والمنظمات التعاونية دوراً هاماً في تحقيقه ، وعندما استطاعت حركة التعديل النفاذ إلى صفوف العمال والاستقرار بينهم بدأ اهتمامهم بتعاونيات المستهلكين . وبدأت تلك التعاونيات تثبت أقدامها داخل الطبقة العاملة وخرج العمال بتأثير التعديليين وخاصة المنظمين منهم على الفكرة

(١١) Cf. V. Totomianz, ("Cooperatives") in (International Manual of Trade Unionism) Vol. I, pp. 588-598.

القائلة بأنهم لن يحققوا أهدافهم إلا بوسائل سياسية ، وأصبحوا على استعداد للبحث عن حلول وسط الظروف السائدة ودراسة الخطوات الصغيرة التي قد تؤدي الى تحسين أوضاعهم ، ومنذ ذلك الحين بدأ العمال في تكوين جمعيات استهلاكية في إطار الطبقة العاملة وأصبح من السهل أن تتطور الجمعيات الاستهلاكية الى حركة جماهيرية كبيرة .

ومع ذلك بقي بعض الاشتراكيين النظريين مناهضين لمشروعات الطبقة العاملة أو تجاهلوا بوصفها « كمية مهملة *quantité negliable* » فنشأت تلك الظاهرة الجديرة بالاهتمام وهي قيام الطبقة العاملة بإنشاء تعاونيات المستهلكين ضد إرادة النظريين ، لكن لا يفوتنا ملاحظة أن الحركة العاملة الألمانية قد تأثرت بنظريها العظام *great theoreticians* أثناء القرن التاسع عشر بما لم تتأثر به أية حركة عمالية أخرى ، والواقع أن الحركة العمالية أقيمت على الإنضمام لتعاونيات المستهلكين مستقلة عن المناقشات النظرية بل وضد هذه المناقشات لدى عشرات السنين ، وقد يعتبر ذلك ثورة صغيرة من جانب أعضاء الطبقة العاملة ضد أصحاب النظريات فيهم ، وواصل العمال استماعتهم باهتمام للمناقشات النظرية العلمية وهم يتناولون في نفس الوقت المسائل الهامة بوسائل عملية على المستوى المحلي وبطريقة تخالف المبادئ السائدة ، ويتصرفهم هذا صنعت المنظمات المحلية الصغيرة التابعة للحركة العمالية ما كان لابد من صنعه من أجل الوفاء باحتياجات العمال اليومية ، وما كان صحيحا أيضا من الوجهة النظرية ، وقد علم العمال أن منظريهم كانوا في الطريق الخطأ ، لكنهم لم يعرفوا لماذا ، ثم انهم فعلوا الشيء الصحيح دون أن يعلموا على وجه اليقين ما الذي يعملونه .

وفي اعتقادي أن ادوارد بيرنشتين كان الوحيد الذي رأى الأمور على حقيقتها في تلك الأيام .

وتناول بيرنشتين في كتابه « أحوال الاشتراكية وواجبات الاشتراكية الديمقراطية » وهو مؤلفه الرئيسي ، مسألة مشروعات الطبقة العاملة ، وخصص قسما كاملا لهذه المسألة ضمن الفصل الرابع بعنوان « كفاءة التعاونيات الإقتصادية » وقال « تتيح الجمعية التعاونية فرصة لعمال الصناعة لمواجهة الاستغلال التجارى من ناحية بينما تعبئ الموارد من ناحية أخرى لتسيير الأمور أمام حركة التحرير من نواحي مختلفة » (١٢) وأكد أن الأنشطة العملية التي تقوم بها الاشتراكية الديمقراطية سوف تؤدي إلى « إيجاد ظروف تتيح وتدعم تحول نظام المجتمع الحديث إلى شكل أرقى دون عنف » (١٣) وقال إن المؤسسات الليبرالية الحديثة تتميز عن مؤسسات الماضي بأنها قادرة على التطور وهي الميزة الرئيسية ، « فلا ينبغي مقاطعتها بل يجب تطويرها » (١٤) ويحتاج هذا الأمر إلى تنظيم وعمل وطاقة ولا يحتاج بالضرورة إلى دكتاتورية ثورية ، ويدعو برنشتين إلى زيادة المسؤولية الذاتية ، ويؤكد من هذه الوجهة الأهمية السياسية للدولة والنقابات ، والحكم المحلي والجمعيات التعاونية ، ومن هنا يبدأ تاريخ الاعتراف بالجمعيات التعاونية والمشروعات الأخرى من مشروعات الدعامة الرابعة للحركة العمالية .

التحالف بين تعاونيات المستهلكين والنقابات :

ALLIANCE BETWEEN CONSUMERS' COOPERATIVES AND TRADE UNIONS

اعترف أعضاء النقابات الألمانية بأهمية تعاونيات المستهلكين وكان اعترافهم بها مبكرا على عكس موقف الحزب الاشتراكي الديمقراطي ، وأدركوا أن الحركتين تهدفان إلى نفس القصد النهائي .

E. Bernstein, op. cit., p. 117.

(١٢)

E. Bernstein, op. cit., p. 127.

(١٣)

E. Bernstein, op. cit., p. 139.

(١٤)

وقيل حينئذ إن هدف الحركة النقابية جعل الإنتاج اشتراكيا وديموقراطيا ، بينما تهدف الحركة التعاونية الى جعل الاستهلاك اشتراكيا وديموقراطيا ، وبذلك تتكامل الحركتان ، وكتب بيرنشتين يقول : إن كفاح العمال منتظمين في نقاباتهم لتحسين أحوالهم المعيشية هو صراع معدل الأجر ضد معدل الربح من وجهة نظر الرأسمالي ، فالنقابات تعنى بالنسبة لمعدل الربح في الإنتاج ما تعنيه جمعيات المستهلكين بالنسبة لمعدل الربح في التجارة (١٥) وأدت العلاقة الودية بين أعضاء النقابات الحرة وأعضاء جمعيات المستهلكين التعاونية الى تعاون على مستوى عال بين المنظمين عقب المؤتمر التعاوني الذي عقد في ميونيخ عام ١٩١٠ ومؤتمر النقابات المفقود في درسدن عام ١٩١١ ، وأكدت المنظمات في المؤتمرين بالإجماع على أهداف تعاونيات المستهلكين ، وأبدتا رغبتهما في أن توجه هذه الجمعيات قوتها الإقتصادية نحو تحسين مستويات الاستهلاك وتستخدمها في تدعيم التقدم الاجتماعي .

واتفق في هذين المؤتمرين أيضا على حسم الخلافات في المجالات التي كانت مثار نزاع بين المنظمين وأعلنت تعاونيات المستهلكين انها لا تباع بعد ذلك أية سلع أنتجت في السجون أو بواسطة عمال يخضعون للاستغلال ، كما اتفق أيضا على ظروف عمل الموظفين في تعاونيات المستهلكين وفي المصانع التابعة لها ، وعقدت تعاونيات المستهلكين اتفاقا جماعيا مع النقابات في هذا الصدد وهو عمل كان يعتبر في هذه الفترة السابقة على الحرب العالمية الأولى عملا ثوريا .

أدولف فون ايلم ، رجل ذو عقلية عملية :

ADOLF VON ELM, A PRACTICAL-MINDED MAN

سادت بعد ذلك فترة من التعاون الوثيق بين تعاونيات المستهلكين والنقابات يفضل نشاط رجال ذوي عقلية عملية .

Cf. E. Bernstein, op. cit., p. 118.

(١٥)

ويبدو نشاط أدولف فون إيلم **Adolf Von Elm** (١٨٥٧ - ١٩١٦) في هذا الصدد على قدر كبير جدا من الأهمية ، ولذا سنعرض لهذا النشاط بإيجاز (١٦) ، فقد أنشأ أدولف فون إيلم جمعية عمال السيجار التي حولها الى نقابة ، وفي عام ١٨٩١ وبعد أربع سنوات قضائها في الخارج أثناء الفترة المسماة « القانون ضد الاشتراكيين **Law against Socialists** » أنشأ جمعية تعاونية إنتاجية لعمال الدخان عقب فشل إضراب لهم ، وحققت الجمعية بعض النجاح مبدئيا لكن فون إيلم أدرك فيما بعد ضعف هذا النوع من المشروعات فربطها بتعاونيات المستهلكين ، ويرجع أصل مصنع السيجار التابع للحركة التعاونية الاستهلاكية الألمانية والذي لا يزال قائما حتى الآن الى الجمعية التعاونية الإنتاجية لعمال السيجار التي أنشأها فون إيلم .

وشارك فون إيلم بنشاط في إنشاء اللجنة العامة للنقابات وأنشأ عام ١٨٩٩ بعد فشل إضراب لعمال الموانئ جمعية المستهلكين والمبائى والإندخار المعروفة باسم « بروكسيون **Produktion** » التي تعتبر بداية لجمعية « بروكسيون » الاستهلاكية الموجودة حاليا في هامبورج ، وإذا كانت هذه الجمعية قد نمت وتطورت سريعا فلاشك أن الفضل يرجع أساسا الى نظامها الداخلي البارع الذي كان ثمرة تأثير فون إيلم الذي شارك أيضا عام ١٩٠٣ في إنشاء الاتحاد المركزي للجمعيات التعاونية الاستهلاكية الألمانية ، ثم كان آخر أعماله الكبرى إنشاء شركة التامين « **Volksfursorge** » التي أقامتها النقابات بالتضامن مع تعاونيات المستهلكين وتولى إدارة الشركة كمدير أول الى أن توفي عام ١٩١٦ .

We are here following W. Postelt "Elm, Adolf Von", (١٦)
(International Manual of Trade Unionism), Vol. I, p. 425.

ويعتبر فون إيلم لذلك رائد مشروعات النفع العام الحديثة ومؤسس أول مشروع من هذا النوع في إطار الحركة التعاونية الاستهلاكية الألمانية والحركة العمالية الألمانية وظل أيضا لسنوات كثيرة ممثلا للحزب الاشتراكي الديمقراطي في البرلمان الألماني « الرايخسستاغ Reichstag »

وكان أدولف فون إيلم تعديليا على نسق بيرنشتين وأعلن أن الطبقة العاملة شأنها شأن البورجوازية ، أية طبقة حاكمة أخرى سابقة لابد أن تجعل من نفسها قوة حاسمة في المجتمع حتى تتمكن من القيام بدور في الدولة . وأكد أن تلك الطبقة تستطيع ممارسة هذا التأثير لكن عليها أولا أن تنظم نفسها لا من أجل ممارسة التأثير على الدولة فحسب بل وعلى المجتمع كله أيضا .

وفي ضوء أهمية المتغيرات التي قد تحدث في كل من الدعائم الأربع نلاحظ أن فون إيلم اهتم بالنقابات معلقا عليها أهمية أكبر من أهمية الحزب الاشتراكي الديمقراطي . ورأى مركز القوة الحقيقية للحركة العمالية متمثلا في النقابات التي لا تحتاج للحركة السياسية سوى من أجل إكمال نشاطها ، وقد أعلن أنه يمكن للعمال الحصول على حريتهم بنشاطهم الاقتصادي في المقام الأول ، وتستطيع النقابات أن تجد شريكها المناسب في تعاونيات المستهلكين ، وإذا ساندوا العمال بنفس الطاقة والإصرار والتضامن لاستطاعت الطبقة العاملة أن تغير لمصلحتها ميزان القوى في المجتمع تغييرا محسوسا ولن تلبث السلطة التشريعية أيضا أن تلاحظ هذه الحقيقة .

Fritz Naphtali

فريتز نافتالي

كان أدولف فون إيلم في نهاية القرن التاسع عشر وأول القرن العشرين زعيم المؤيدين في مجال النقابات والتعاون والمناصرين لهما ، أما

الشخصية الهامة التي خلفته في هذا المجال فكان كاتباً نظرياً وهو الاقتصادي فريتز نافتالي (١٨٨٨ - ١٩٦١) (١٧) .

ويعتبر زعيم المنظرين للنقابات الحرة التابعة للحزب الاشتراكي الديمقراطي وإقتصاديات القطاع العام أثناء تلك الفترة ، ودافع في كتابه « الديمقراطية الإقتصادية » عن النظرية القائلة بأن منظمات المساعدة المتبادلة النقابية والتعاونية مع المشروعات العامة يجب أن تعمل على جعل الإقتصاد أكثر ديمقراطية تنويعاً واتماماً للديموقراطية السياسية (١٨) ، واهتم نافتالي بالمشروع العام (١٩) وقال إن أهميته في حالات الاحتياجات الجماهيرية العاجلة تبدو بجلالها في المجالات التي استبعدت فيها المناقشة على المدى الطويل بحكم طبيعتها الخاصة .

ويجب أن تمنع الاحتكارات التي تبتغى الربح من دخول تلك المجالات ، وكان تفكير نافتالي يتجه في هذا الصدد الى ميدان أعمال النقل ومؤسسات التأمين ، ففي هذه القطاعات الهامة لابد أن تكون الأسعار عادلة بينما يجب أن تؤدي تلك المنشآت أعمالها في مثالية مع توفير ظروف عمل مثالية أيضاً لموظفيها فتصبح بذلك عامل سلام في السياسة الاجتماعية .

ويجب أن تكون مهمة الحركة التعاونية الاستهلاكية إقامة قوة فعالة في ميدان الإنتاج لمصلحة المشتريين توازن « قوة الاحتكارات المنظمة » في الصناعة (٢٠) . ويرى نافتالي في المشروعات التي تديرها النقابات قوة توازن مع الإقتصاد الجماعي « لأنها تمثل طريقة ، قد تتطور بقوة

Cf. the article "Fritz Naphtali" op. cit., Vol. 2, (١٧)
p. 1136.

F. Naphtali, Economic Democracy, op. cit. (١٨)

Cf. F. Naphtali, op. cit., p. 61 et seq. (١٩)

Cf. F. Naphtali, op. cit., p. 81 et seq. (٢٠)

فى المستقبل ، يستطيع بها العمل أن يشق طريقه ليسيطر مباشرة على الاقتصاد ويصبح بالتالى طريقة لتحول الاقتصاد ديموقراطيا ، (٢١) .

واعتبر نافتالى أن زيادة الديمقراطية معناها اصطباغ الاقتصاد بالمصلحة العامة تماما حتى ولو ذهب ذلك الى حد إقامة الملكية الجماعية حيث تصبح قوة الفرد فى التصرف لا معنى حقيقى لها ، ورأى أيضا فى مشروعات النفع العام شكلا بديلا ونافعا عن التنظيم الحكومى وأن « السيطرة على وسائل الإنتاج عن طريق الملكية الخاصة من أجل أغراض خاصة يجب ألا تترك للأفراد بل للمصلحة الاقتصادية العامة التى تشمل الإرادة الاقتصادية العامة حيث تكون الحاجات العامة هى العامل المحدد وليس حاجات الأفراد الخاصة » (٢٢) .

وإنه لحدث تاريخى أن تكون أكبر مشروعات النفع العام « الحرة » الموجودة فى ألمانيا الاقتصادية اليوم متطورة عن تعاونيات المستهلكين وتديرها هذه الجمعيات وكذلك النقابات ، وقد نشأت هذه الظروف من أن المجال كان مفتوحا أمامهما فى فترة إعادة البناء عقب الحرب العالمية الثانية الى جانب الهيئات الحكومية خاصة المحليات التى لم تكن مدفوعة فى مشروعاتها الى اجتئاء الأرباح ، وسارت هذه المنظمات كلها فى طريقها هادفة الى النفع العام ، وقدمت أهدافا جديدة للنفع العام خاصة فى ميادين الإنشاءات والسياسة التنافسية ، وأصبح اسم « الاقتصاد العام » يطلق على مشروعات المحليات ، ... ، واسم « برفيسكى » Profiski يطلق على اقتصاد النفع العام ، وما يزال يستخدم بصدد مشروعات تعاونيات المستهلكين والنقابات ، ولذا يتبادر الى الذهن حين الحديث عن اقتصاد النفع العام اليوم تعاونيات المستهلكين التابعة لـ **Volksfürsorge** ، وبذلك **Gemeinwirtschaft**

F. Naphtali, op. cit., pp. 99-100.

(٢١)

F. Naphtali, op. cit., p. 22.

(٢٢)



الباب الثالث

مشروعات النفع العام

الفصل الأول

تاريخ الجمعيات التعاونية الاستهلاكية الألمانية

HISTORY OF THE GERMAN CONSUMERS' COOPERATIVES

نستطيع القول بأن تعاونيات المستهلكين
أصبحت بعد مؤتمرات ١٩١٠ و ١٩١١ الدعامة
الرابعة للحركة العمالية ، وصارت منذ ذلك الحين
تخدم مصالح عامة في ميدان الاستهلاك .

وقد كانت مؤسسة حركة التعاون الاستهلاكي
البريطانية ، رواد روتشديل ، عمالا بالمعنى الحديث
لللمة ، وإن كانوا حرفيين من وجهة النظر القانونية ،
واتصفت عضوية التعاونيات الاستهلاكية الألمانية
بنفس الصفة ، فنجد أن الجمعية التعاونية المسماة
« التشجيع » Ermunterung التي يراها المؤرخون
أول جمعية تعاونية استهلاكية في ألمانيا إنما
انشأتها مجموعة من العمال كانوا في الواقع غزاليين
ونساجين في مدينة شيمتنيز Chemnitz
عام ١٨٤٥ ، وكان على عمال روتشديل وشيمتنيز
أن يكافحوا الأحوال السيئة معارضين النظام
(اقتصاديات التعاون م - ١٣)

الإقتصادى السائد واتجاه الفكر الى الربح وحده ، واتجهت مجموعتا الرواد الإنجليز والإلمان من رواد التعاون للبحث عن حل للمسألة الاجتماعية من خلال المساعدة المتبادلة بين الذين كانوا يعانون من سوء الأحوال عن طريق مشروعات تقبّع قواعد جديدة دون أن يتجهوا كثيرا الى علاج المشكلات على المستوى السياسى .

دستور تعاونيات المستهلكين :

THE CONSTITUTION OF CONSUMERS' COOPERATIVES

اقام رواد حركة تعاونيات المستهلكين مشروعات كان دستورهما يتعارض تماما مع دستور الشركات الخاصة التى كانت فى سبيلها هى الأخرى لتتخذ شكلها النهائى فى تلك الأيام ، فقد كان يسود دستور تعاونيات المستهلكين فكرة المساعدة المتبادلة فى مقابل فكرة الربح التى تتبعها الشركات العادية ، وتضمنت تلك الفكرة مبدأين : الأول « لكل عضو صوت واحد » ، والثانى توزيع الربح على أساس مشتريات الأعضاء .

كان لكل عضو صوت واحد فقط فى الجمعية العمومية حتى لا تنشأ قوة اقتصادية جديدة من جراء حصول الأعضاء على حصة كبيرة فى رأس مال التعاونيات ، وضمن هذا المبدأ استقرار المساواة بين الأفراد وتساوى أهمية كل فرد فى الجمعية التعاونية ، أما مبدأ العائد التعاونى فمعناه حصول جميع الأعضاء على ربح حسب مشاركتهم فى الأنشطة التعاونية ، ونظرا لأن أى إنسان يمكنه الانضمام الى عضوية جمعية تعاونية فكل إنسان يستطيع الحصول على ربح .

ويعنى ذلك ظهور سبيل ثالث لتوزيع الأرباح الى جانب الطريقة الرأسمالية التي تجعل الأرباح لأصحاب المشروع والطريقة الاشتراكية التي تجعل العمال يشاركون فى الأرباح عن طريق تعاونيات المنتجين ، ويعتبر العائد التعاونى حلا لمشكلة توزيع الفائض على أكبر عدد من الناس وهى مشكلة كانت تبدو عسيرة الحل ، كما يساعد على اجتذاب أعضاء جدد ومساهمين جدد وبالتالى زبائن جدد (١) وساهم العائد التعاونى كثيرا فى نجاح تعاونيات المستهلكين بل هو أكبر عامل فى هذا النجاح ، لكن لا يغيب عنا أن هذه التعاونيات عالجت أيضا مشكلات اجتماعية كما يبدو من سلسلة الإجراءات العملية التي تهدف لتحسين أحوال المستهلكين وخاصة فى مجال التعليم ، وأخذت جمعيات المستهلكين تبيع السلع بالنقد فقط وبالوزن الصحيح وبدون غش ، واعتبر هذا التصرف فريدا فى تلك الأيام التي لم تكن تلك التصرفات فيها تمثل القاعدة العامة .

تعاونيات المستهلكين والتعاونيات الصناعية :

CONSUMERS' COOPERATIVES AND INDUSTRIAL COOPERATIVES

ظلت حركة تعاونيات المستهلكين الألمانية فى محيط الطبقة الوسطى بصفة خاصة حتى أمكنها الأفلات من هذا النطاق ، ذلك لأن منظرى الحركة العمالية الأوائل رفضوها ومن ثمة لم تتوسع كثيرا فى نطاق العمال ، ولم تتجه إليها تنظيمات العمال إلا بعد زمن ، ولما أخذت العلاقات الوثيقة تنمو بين تعاونيات المستهلكين فى الستينات ثار الخلاف بين تلك التعاونيات وبين تعاونيات الطبقة الوسطى ، وانتهى الأمر بانفصال مجموعتى التعاونيات ، وطردت تعاونيات المستهلكين من الاتحاد العام (شولتز -

Cf. W.M. Kirsch, op. cit., p. 6.

(١)

ديليتش) عندما عقد الاتحاد مؤتمره عام ١٩٠٢ فى كروزناخ **Kreuznach** بسبب علاقاتها الوثيقة مع الحزب الاشتراكى الديموقراطى .

وفى عام ١٨٩٤ قامت ٤٧ جمعية تعاونية استهلاكية بإنشاء جمعية الجملة لتعاونيات المستهلكين الألمانية ، وبدأت بعض تعاونيات المستهلكين فى قبول مدخرات اعضائها ويسر هذه العملية النظام الذى اتبع لقيد العائد فى حسابات الأعضاء ، واثار ذلك صراعا شديدا بين تعاونيات المستهلكين من ناحية وتعاونيات التجار والائتمان من ناحية أخرى ، واخذت الدعايات تروج وتؤكد بان تعاونيات المستهلكين تسعى فى خراب الطبقات الوسطى .

وكان على تعاونيات المستهلكين ان تترك الاتحاد العام لأنه كان تنظيما للتعاونيات الصناعية ويميل الى صغار تجار التجزئة ويناصرهم ضد التعاونيات المذكورة ، هذا الى جانب الصراعات السياسية المثارة حينئذ « فعارضت البورجوازية الليبرالية اصحاب الآراء الاشتراكية ، واراد مندوبو الطبقة الوسطى الانعزال عن الطبقة العاملة » (٢) ونظرا لأن كلا نوعى التعاونيات كانا يرجعان فى اصولهما الى طبقات اجتماعية مختلفة ، فقد كانت لكل منهما اتجاهات متباينة ، (٣) .

وانشأت تعاونيات المستهلكين الألمانية عام ١٩٠٣ اتحادها المركزى فقامت بذلك منظمة ذات مستويات ثلاثة ، فكانت التعاونيات المحلية **local cooperatives** فى المستوى الأدنى يعلوها جمعيات المراكز **district associations** ثم يأتى الاتحاد المركزى على القمة

H. Faust, (History of Cooperation, Origin and Development of Cooperatives in the German Speaking Area), Frankfurt, 1965. (٢)

H. Faust, op. cit., p. 357. (٣)

Central Association ، واخذ الاتحاد ينظم مؤتمرا سنويا
للحركة .

وضم الاتحاد المركزى ٦٦٦ جمعية استهلاكية فى عام ١٩٠٣ لها
٥٧٢,٠٠٠ عضو وبقيت ٢٥١ جمعية استهلاكية لها ٠٠٠ و ٢٤٨ عضو فى
الاتحاد العام (شولز - ديليتش) وأنشأت المنظمة الجديدة وكالة
مشتريات مركزية ومنظمة مراجعة محاسبية مستقلة وبرامج تعليمية
لموظفيها ، وصندوق معاشات ثم اشتركت فى مجال التأمين فى
شركتى **Eigenhilfe Sachversicherung, Valksfursorge** وأقامت على
المستوى المحلى وعلى مستوى المراكز منشآت عديدة مثل المخازن
ومحلات الجزارة ومصانع اللحوم ، ومصانع السجائر ، ومصانع
المشروبات الكحولية ، ومصانع المنظفات ، وأقبية النبيذ ، واسطول صيد
فى اعالي البحار .

واستمر التوسع فى المصانع التعاونية طبقا لبعض الآراء السائدة
فى ذلك العصر التى كانت ترمى الى إنشاء نظام اشتراكى تعاونى أو
كومونولث تعاونى(٤) ، وظلت هذه الآراء تمثل تيارا فى الحركة التعاونية
وساهمت بغير شك فى الاتجاه الى إنشاء المصانع التعاونية ، وإذا
النظر فى العواقب المحتملة لتلك الآراء ، لاتضح لنا ان شئنا واحدا
يبدو مؤكدا وهو ان التعاونيات الاستهلاكية لم تكن تستطيع كسب
تأييد العمال قبل بداية القرن العالى وبعدها إذا لم تكن تلك التعاونيات
قد أعلنت انها نواة نظام اجتماعى أكثر عدالة ، ولا شك ان الإنسان إذا
كان يسعى لانتجازات عظيمة فعليه ان يستعد لاحداث تحول فى
العالم كله(٥) .

Cf. the paragraph "General Cooperative System", (٤)
Chapter 2.
Cf. W.M. Kirsch, op. cit., p. 8. (٥)

تعاونيات المستهلكين المسيحية : CHRISTIAN CONSUMERS' COOPERATIVES

نشأ الى جانب فرعى التعاون الاستهلاكى الالمانيتين اى الفرع الاشتراكى وفرع شولز - ديليتش فرع ثالث اى حركة التعاون الاستهلاكى المسيحية ، وكان نتيجة الصلة الوثيقة بين الحركة العمالية والتعاونيات الاستهلاكية ان عمد حزب الوسط والنقابات المسيحية التى كانت وثيقة الصلة به فى ذلك العهد (١٨٩٠) الى إنشاء تعاونيات خاصة بها هى تعاونيات المستهلكين المسيحية **Christian consumers' cooperatives** وقد بدأ بإنشاء ما سعى « مراكز مشتريات **purchasing centres** ، للفهم والبطاطس ثم تحولت تلك المراكز الى تعاونيات استهلاكية حقيقية لها محلات الأغذية الخاصة بها .

ونشأت التعاونيات المسيحية اساسا فى الأقاليم وخاصة - رينلاند - وستفاليا **Rhienland-Westphalia** وهيس - ناساو **Hesse-Nassau** وأنشئت أول تعاونية مسيحية من مونشن - جلادباخ **Monchen-Gladbach** عام ١٩٠٠ ، وأوصى الاتحاد العام للنقابات المسيحية فى مؤتمره المنعقد فى عام ١٩٠٢ بمدينة ميونخ **Munich** بإنشاء تعاونيات المستهلكين بصفتها اداة هامة لتحسين احوال العمال الاقتصادية .

واتجه تفكير النقابات المسيحية فى مبدأ الأمر الى إنشاء تعاونيات نقابية بقصد قيام صلة قوية بين أعضاء النقابات ومنظماتها ، ثم توقفت التجربة عام ١٩٠٥ بناء على طلب بيتر شلاك **Peter Schlack** زعيم النقابات المسيحية ، والواقع ان المخازن التى أنشأتها النقابات لم تحظ سوى بنجاح محدود جدا ، ولم تتسع حركتها التجارية إلا بعد تحويلها

الى جمعيات تعاونية عامة دون قيود على العضوية ، وانتهى الامر بقيام الاتحاد تعاونيات المستهلكين الألمانية عام ١٩١٢ : **Reichverband Deutscher Konsumvereine** ورسمت النقابات المسيحية في ذلك الوقت قواعد لجمعياتها الاستهلاكية كالتالى : يجب ان يعمل كل من التنظيمين مستقلا عن الآخر ، ولا تتعاقب المراكز والوظائف فى القمة ، ويستغنى عن ذكر كلمة « النقابات » ولا تستخدم اموال النقابات فى شراء أسهم التعاونيات (٦) وتحولت الحركة التعاونية بذلك الى منظمة استهلاكية بحقة اعترف بها كتكملة ضرورية لأنشطة النقابات المسيحية ، ووصف شلاك **Schlack** فى كلمته امام مؤتمر النقابات المنعقد فى درسدن **Dresden** عام ١٩١٢ فقال « تهدف النقابات الى زيادة دخل اعضائها وتهدف الجمعيات الاستهلاكية الى زيادة قدرتهم الشرائية ، وقد أصبح التوسّع فى الجمعيات الاستهلاكية ضرورة لا غنى عنها للطبقة العاملة فى هذه الأيام التى ارتفعت فيها اثمان الطعام والضرورات الأخرى : ويوصى مؤتمر نقابات العمال جميع اعضاء النقابات المنضمة له بالانضمام الى عضوية تعاونيات المستهلكين » (٧) .

وانتهى مؤتمر النقابات المسيحية المنعقد فى دورتموند **Dortmund** عام ١٩٢٦ بقيام تضامن وثيق بين النقابات المسيحية والتعاونيات الاستهلاكية ، وقيل عندئذ ان هذه التعاونيات اصلح وسيلة لتحقيق الملكية المشتركة والمشاركة للعمال مع تدعيم الديمقراطية الاقتصادية .

وتعتبر الجمعيات التعاونية تنظيما للمستهلكين فى المقام الأول وليست تنظيما للمنتجين ، ولهذا لا تستطيع الاستجابة ببساطة لمطالب النقابات ، لكن كلاهما شكل تنظيما للطبقة العاملة ، ويجب ان تتعاون المنظمتان وتساعد كل منهما الأخرى مع احتفاظ كل منهما باستقلاله الذاتى الكامل .

Cf. V. Totmianz, op. cit., p. 504.

(٦)

Cf. V. Totmianz, op. cit., p. 504.

(٧)

ودعى اتحاد التعاونيات الاستهلاكية الألمانية **Reichsverband** بصفته الاتحاد المركزى للتعاونيات الاستهلاكية المسيحية ، وأنشأ مركز شراء تابع له باسم **Deutscher Konsumvereine** تم تغير الاسم عام ١٩٢٣ الى **GEPAG** ولم يكن يتبع الاتحاد العام **Allgemeiner Verband** الذى احتفظ بصفته وانتمائه الى الطبقة الوسطى .

ومنذ ذلك الحين أخذ الناس يتحدثون عن « الفرعين المعادين » للتعاونيات الاستهلاكية أى الفرع « الاستهلاكي » ومقره مدينة هامبورج **Hamburg** والذى يطلق عليه « **Zentralverband** » والفرع « المسيحي » ومقره مدينة كولونيا **Cologne** والذى يسمى « **Reichsverband** » وادى الانشقاق السياسى بينهما الى عواقب خطيرة على الحركة التعاونية ، ونشأت جمعيتا شراء منفصلتان لهما مشروعاتهما الصناعية المتنافسة ، مما عاق السبيل أمام تجمع القوى التعاونية فى اتحاد واحد كبير ، يضاف الى ذلك قيام العداء بين فرعى التعاونيات الاستهلاكية المذكورين من ناحية وبين تعاونيات الطبقة المتوسطة التى لم تنضم الى أى منظمة أو التى بقيت فى الاتحاد العام **Allgemeiner Verband** وجدير بالذكر أن فرع هامبورج كان أقوى الفرعين إذ كان نسبة عضويته الى عضوية فرع كولونيا كنسبة ٤ : ١ .

ورغم التعاون الوثيق بين مختلف دعائم الحركتان أى الأحزاب السياسية ، والنقابات والمنظمات الثقافية والتعاونيات الاستهلاكية فى الجانب الاشتراكى وهى تشمل « النقابات الحرة » والتعاونيات الاستهلاكية **Zentralverband** وكذلك فى جانب « حزب الوسط وتشمل النقابات المسيحية ، والمنظمات الكنسية المساعدة والتعاونيات

الاستهلاكية Reichsverband فقد احتفظت كل من المنظمتين حتى ١٩٣٣ بمبادئها التعاونية الصحيحة أى المساعدة الذاتية والإدارة الذاتية ، فقد أنشئت المنظمتان على أساس المساعدة الذاتية للمستهلكين واحتفظتا بصفتها وقامتا بواجباتهما بكفاءة .

حل تعاونيات المستهلكين فى الثلاثينات :

THE DISSOLUTION OF CONSUMERS' COOPERATIVES IN THE THIRTIES

عارض الحزب النازى كافة فروع الحركة التعاونية الاستهلاكية بسبب مبادئها الديمقراطية فقد كان الحزب النازى الى حد كبير تجمعا سياسيا لعناصر الطبقة الوسطى المتداعية اقتصاديا والتي تحاول ان تنتزع بصعوبة اسباب معيشتها فى تجارة التجزئة . وفضلت تلك العناصر ان تطفى نزعاتها التنافسية برداء العقيدة السياسية ، واستطاع الاتحاد المكافح التجارى للطبقة الوسطى والذى سمي فيما بعد المنظمة الاشتراكية الوطنية للحرف والتجارة National-Socialist Commerce and Trade Organization ، ان يدخل عقائد الطبقة الوسطى وآراءها فى برامج النازى مما نتجت عنه شعارات مثل « دمروا العبودية للديون destroy the slavery of debt » و « تسقط المخازن والجمعيات الاستهلاكية

“down with department stores and consumer cooperatives

وبدا النازى منذ عام ١٩٣٣ فى « تطويع » الجمعيات الاستهلاكية ، فاضطروا هذه الجمعيات الى ان تقبل مندوبين نازيين فى جميع اجهزتها التنفيذية واتحاداتها المركزية ، وجمعياتها للجملة ، والتعاونيات المحلية ، وفى

ضربة واحدة أدمج النازي فرعى التعاونيات الاستهلاكية مع جمعيات
الجملة التابعة لها في منظمة واحدة مقرها برلين أطلق عليها اسم
Reichsverband der Deutschen verbrauchergenossen كما قرروا
حل ٧٣ جمعية استهلاكية تضم في عضويتها ١٨ مليون عضو بحجة أنها
غير قادرة على ممارسة عملها .

وأمر النازي أيضا بإغلاق مؤسسات الادخار التعاونية ، ثم حلوا
الجمعيات التعاونية الاستهلاكية كلها عام ١٩٤١ ، وردت بقية الأسهم
لأصحابها على أساس القيمة الاسمية ، أما الأموال الباقية كلها فقد حولت
الى صندوق جبهة العمل الألمانية ، وحلت أيضا الجمعيات التعاونية
الاستهلاكية النمساوية وجمعية الجملة التابعة لها ، واندجت مشروعات
ومنتجات التعاونيات الاستهلاكية في ١٣٥ « دائرة تموين
Supply Rings » كما سميت ، أي « سلاسل مخازن محلية
للبيع بالتجزئة **Local retail chain stores** » ، وكان الغرض النهائي
من هذه العملية تحويل هذه المخازن الى أيدي قدامى المحاربين المستحقين ،
ومن ناحية أخرى كانت هذه « الدوائر » تغل دخلا طيبا لاتباع النازي ،
وظلت بقية أشلاء التعاونيات الاستهلاكية باقية في ظل هذه الظروف
حتى نهاية الحرب .

إعادة بناء التعاونيات الاستهلاكية :

THE REBUILDING OF THE CONSUMERS' COOPERATIVES

بعد الحرب العالمية الثانية أقام التعاونيون المؤمنون بالتعاونيات
الاستهلاكية من جديد كمنظمات غير حزبية ولا انتماءات دينية ولها
اتحاد مركزي واحد وجمعية جملة واحدة كبيرة ، وحتى بعد إعادة بناء

العضوية استلزم الأمر عدة سنوات - حتى بداية الخمسينات - الى أن امكن استرداد الممتلكات الباقية الخاصة بالتعاونيات السابقة لملكها الجدد. الحقيقين الشرعيين ، وكان صندوق جبهة العمل الألمانية قد انتهى امره والت ممتلكاته وممتلكات النازي كلها الى الحكومة العسكرية ، واستمرت « دوائر التمويل » تعمل تحت الوصاية وتحولت اصولها الى ايدى التعاونيين على مدى بضعة سنوات .

الفصل الثاني

إعادة بناء تعاونيات المستهلكين

RESTRUCTURING CONSUMERS' COOPERATIVES

اجتاحت موجة من إجراءات الترشيد تجارة
المواد الغذائية بالجملة والتجزئة في الخمسينات
عقب الحرب العالمية الثانية ، وتلج عنها تركيز شديد
وتحولات أساسية في التنظيمات وأحوال السوق
الخاصة بهذا القطاع على مدى عقد واحد من السنين
فقط ، وتنبأ أول إريش باتزر Erich Batzer
هذه التطورات بوصف دقيق وبديع قائلا « أقبل تجار
الجملة على تدعيم مركزهم ونشأت أشكال من التنظيم
الرأسي في إطار من مجموعة متوسعة من التنظيمات ،
ثم كانت النتيجة النهائية زيادة عدد وتنوع البضائع
المعرضة (١) » ودفعت هذه الموجة الترشيدية
بالجمعيات التعاونية الاستهلاكية الى تحولات تنظيمية
استغرقت بنائها كله ، وأدت الى توجيه الآراء التعاونية
وجهة جديدة •

(١) Erich Batzer, ("The Transformation of Food Re-
tailing"), in (Business Cycles) Bulletin of the Institute for Bus-
iness Research Munich, Vol. 17, 1965.

ونستطيع إيجاز وصف التحول في تجارة التجزئة للمسلع الغذائية والكمالية في أن تجارة السلع الغذائية بالتجزئة التي كانت تتميز بمنافسة شديدة بين طائفة لا تعد ولا تحصى من الدكاكين الصغيرة أصبحت مركزة في منشآت أقل عددا ، ونشأ هذا التطور بسبب قيام المشروعات التجارية الكبرى واتجاه المحلات الكبيرة ذات الأقسام إلى إضافة أقسام للمسلع الغذائية إلى مالديها من الأقسام الأخرى ، وفي السنوات التي تلت الإصلاح النقدي توسعت تلك المنشآت والمشروعات بإسرع مما توسعت تجارة المواد الغذائية كقطاع كامل ، وارتفع نصيبها من مبيعات المواد الغذائية بالتجزئة من حوالي ١٠٪ عام ١٩٥٠ إلى ٢٥٪ في النصف الثاني من الستينات ، واستعادت المنشآت الكبيرة مكانتها في سوق المواد الغذائية وعادت إلى مستوياتها السابقة في الثلاثينات (٢٢٪ عام ١٩٣٢) قبل أن يوقعها النظام النازي بانتظام إلى الخلف بتطبيق إجراءاته القمعية ضد محلات التجزئة الكبيرة .

واستمرت حركة إعادة بناء تجارة المواد الغذائية بالجملة والتجزئة ابتداء من الخمسينات وما بعدها واتجهت إلى نفس اتجاه تجارة الجملة والتجزئة في السابق حين نظموا أنفسهم في سلاسل ومجموعات ، وقامت هذه التنظيمات بوجه عام على أساس تجارة جملة معينين أو مجموعات تجارة جملة معينة ، وارتفع نصيب هذه المجموعات من السوق من ٢٪ عام ١٩٥٠ إلى ٥٠٪ في أواسط الستينات ، وفي نفس الوقت

انخفض نصيب تجار الجملة وتجار التجزئة الذين لم يدخلوا فى تنظيمات او مجموعات من ٦٦٪ عام ١٩٥٠ الى ٢٪ او ٣٪ فى اواسط الستينات .

ولم تكن هذه السلاسل والمجموعات الاختيارية من الوجهة القانونية سوى اتحادات من تجار مستقلين لكنها كانت من وجهة نظر إقتصادية الصناعة أكثر من مجرد تجار مستقلين ، وشكلت فى الحقيقة مشروعات تجارية كبرى واقعية ، أو شكل انتقالى من شأنه أن يتطور الى أجهزة كبيرة - بل كبيرة جدا أحيانا - تضم محلات كثيرة متنوعة .

والواقع أن الشكل التنظيمى الذى اتخذته تلك السلاسل Chains والحلقات rings يماثل شكل المنشآت الكبرى فى تجارة القطاعى فى شتى المجالات ، كما أنها بنيت أيضا على أساس عدة مستويات رأسية لها وكالاتها المركزية الخاصة بتجارة الجملة ومراكزها الشرائية ، وتتمثل قوتها الإقتصادية غالبا فى جانبها الشرائى ، وقد ينمو هذا التأثير بوجه خاص إذا نال التنظيم المركزى لهذه السلسلة مساعدات مالية ، وتتصف وكالة الجملة المركزية أيضا باتجاه الى الانضمام للسلاسل الأخرى ، وفى الإمكان التنبؤ بيوم تصبح فيه تجارة المواد الغذائية والسلع الكمالية فى يد عدد قليل جدا من المؤسسات الكبرى .

اتحاد الجمعيات التعاونية - الاستهلاكية الألمانية : THE UNION OF GERMAN CONSUMERS' COOPERATIVES

أخذت تعاونيات المستهلكين الألمانية هذه التطورات في حساباتها عندما أرادت تشكيل بنيانها لمقتاسب مع الظروف الجديدة ، وأصبحت هذه التعاونيات من وجهة نظر اقتصاديات الأعمال التجارية في سبيلها لتشكيل مشروعا كبيرا واحدا يقوده اتحاد الجمعيات التعاونية الاستهلاكية الألمانية بصفتها منظمة القمة للمجموعة التعاونية .

وشكل المجلس العام للاتحاد المركزى للجمعيات التعاونية الاستهلاكية في عام ١٩٦٤ « لجنة إصلاح Reform Commission » تحت رئاسة البروفيسور دكتور ف. م. كيرش Prof. Dr. W.M. Kirch لوضع توصيات للأرتفاع بربحية النظام كله أى مجموعة التعاونيات الاستهلاكية بأسرها ، فكان على لجنة الإصلاح أن تعيد النظر في كافة أنشطة تعاونيات المستهلكين بشتى المجالات وقدمت اللجنة تقريرها النهائى فى فبراير ١٩٦٧ ، وعرض التقرير للمناقشة التفصيلية فى مؤتمر عقد خصيصا لذلك ، وتقرر فى نهاية المناقشات الموافقة على مقترحات اللجنة بإنشاء جهاز مركزى جديد للحركة التعاونية الاستهلاكية هو « اتحاد التعاون الاستهلاكي الألماني "The Union of German Consumers' Cooperation" له صلاحية اتخاذ القرارات عن الحركة كلها وقيادة أنشطتها ، وأقيم الاتحاد فعلا فى المؤتمر التالى الذى عقد فى يونيو ١٩٦٧ ، وأصبح منذ ذلك الحين الجهاز القائد لهذه المجموعة من المشروعات بغرض تحسين أداء التعاونيات الاستهلاكية ، وانحل الاتحاد المركزى الذى كان حتى ذلك الوقت الممثل الوحيد للحركة ، وانتقل نشاط المراجعة المحاسبية الى منظمة خاصة بذلك هي « اتحاد المراجعة المحاسبية للجمعيات التعاونية الاستهلاكية الألمانية » .

ويعتبر الاتحاد الجديد محاولة للمركزية عن طريق الاندماج ، وتطور ملائم لفكرة التعاون فقد كان البناء التنظيمي للتعاونيات الاستهلاكية الألمانية حتى قيام الحرب العالمية الثانية لا يخرج عن كونه اثراً قديماً من عادات القرن التاسع عشر ، ولم يعد مجرد وجود اتحاد تعاوني في إطار يتكون من الجمعيات المركزية والمحلية شكلاً تنظيمياً وافياً بالغرض في ظروف المنافسة الجديدة ، وأصبح لزاماً أن يعاد بناء الجمعيات التعاونية الاستهلاكية بشكل أكثر كفاءة ، ولا يتسنى ذلك إلا بالحد من الاستقلال الذاتي الذي تتمتع به التعاونيات المحلية ، ونقل بعض السلطات المتعلقة برسم السياسات إلى الاتحاد الجديد ، وبذلك يمكن لمنظمة القمة الجديدة في هامبورج أن تقدم على تطوير الأفكار الجديدة وترشيد العمل وتدخل هذه التطورات الجديدة على المستوى المحلي .

ويعتبر الاتحاد مركز مراقبة وظيفته اقناع التعاونيات بتوحيد سلوكها والعمل متضامنة في السوق ، وواضح أن هناك موازيات **parallels** بين أنشظة الجمعيات وبين الأشكال الجديدة للتعاون في محيط التجارة بالقطاع الخاص ، ومع ذلك فإن البناء التنظيمي للمجموعة الجديدة فريد في نوعه - فيستطيع الاتحاد أن يمارس نفوذه على تخطيط وإدارة المشروعات بما في ذلك شئون التمويل وسياسة اختيار السلع والاستثمارات في كل جمعية تعاونية على حدة ، وله أيضاً كلمة في تعيين المديرين ، ويعد إنشاء الاتحاد مقدمة لتحويل الحركة التعاونية الاستهلاكية الألمانية إلى مجموعة كبيرة من المشروعات ذات كفاءة عالية .

وفي مطلع عام ١٩٦٩ قدمت التعاونيات الاستهلاكية دنيسلا على اتجاهها الجديد نحو قيامها كمشروع ينهج النهج الحديث إزاء الزبائن والسوق أيضاً فأصبحت تعمل منذ الحين تحت اسم « تعاون » **Co-op**

بدلاً من الاسم القديم « استهلاكية » **Konsum** لأن لهذا الاسم القديم دلالات في الأزمان لم تعد تتفق مع الظروف الجديدة *

تحول الفكرة التعاونية :

TRANSFORMATION OF THE COOPERATIVE IDEA

ومع إعادة بناء أشكال المشروعات ووحدات الأعمال حدث تحول في دوافع تعاونيات المستهلكين خلال الستينات ، وكان وراء هذا التحول ثلاثة أسباب رئيسية فنظراً للارتفاع العام في مستوى المعيشة لم يعد المثل الأعلى التعاوني مما يجذب الأعضاء ويؤثر عليهم كما كان سابقاً ، وشعر الناس بأن فكرة المساعدة المتبادلة أصبحت غير متفقة مع الظروف السائدة والواقع المعوس ، فقد زالت الأحوال البائسة التي كانت قديماً ، وعندما ينشأ مجتمع الوفرة لا يجد الناس تلك الحاجة الماسة للتضامن والدافع إلى التضامن معاً ، أي أن الوعي الجماعي يأخذ في التضاؤل مفسحاً الطريق لاعتبارات الأثرة لا الإيثار ، ويعمل التقدم الاقتصادي والاجتماعي على إشاعة العزلة بين الأفراد ، وبذلك تضيق مجالات العمل الجماعي والتضامن والشعور بالانتماء (٢) . ويجب ألا نفترض أن هذا الاتجاه مقصور على الستينات وحدها ، وعلينا أن نتذكر أن الأهداف الاقتصادية للأفراد كانت دائماً النبع الأساسي لدوافع التعاون في نطاق الحركة التعاونية الاستهلاكية *

وكان لمبدأ ربط العائد التعاوني بمشتريات الأعضاء كما وضعه رواد روتشديل اتصال وثيق جداً بعامل الفردية المشار إليه ، أما السبب الثاني لخفوت فكرة التعاون حسب رأي كثير من المؤلفين فهو تطور

Of. Hans G. Schachtschabel, ("Cooperation III"), (٢)
op. cit.



يمثل اتحاد التعاونيات الاستهلاكية الألماني المصالح السياسية للمنظمات التعاونية على المستويين القومي والدولي ، ومقر الاتحاد مدينة بون عاصمة جمهورية ألمانيا الاتحادية ومقر حكومتها ، والصورة توضح اجتماع الجمعية العمومية .

ويقوم الاتحاد بأنشطة أخرى منها المشورة والنصح وتشجيع المناقشة الحرة .

أجهزة الاتحاد الرسمية :

الجمعية العمومية للأعضاء :

وتجتمع مرة كل عام وتختص باعتماد القوائم المالية السنوية والموافقة على التقرير السنوي واعتماد الموازنة السنوية واختخاب المجلس الاستشاري .

المجلس الاستشاري :

تتخذه الجمعية العمومية ومدته خمس سنوات ، ويختص بانتخاب الرئيس التنفيذي وتعيين كبار الموظفين .

رئيس المجلس الاستشاري :

دكتور برند أوتو .

ممثلو رئيس المجلس الاستشاري :

جرمان شميت ، دكتور ديزروك ، ريمر فولكرز وينتخب الرئيس التنفيذي بمعرفة المجلس الاستشاري لمدة خمس سنوات .

الرئيس التنفيذي منذ ١٩٨٥ :

جرهارد شلون الذي تسلم القيادة من اوزوالد بولينج الرئيس السابق .

الجمعيات التعاونية والمشروعات التعاونية عامة الى منشآت كبرى مما لا يساعد على تضامن الاعضاء وتضافرهم بنفس الدرجة السابقة ، لكن هذا الرأى مازال فى موضع المناقشة ، ومازال الأمر الحاسم هو البحث عن الوسائل والطرائق التى تؤدى الى توثيق عرى التضامن والتعاون بين الاعضاء برغم نمو حجم المشروعات التعاونية .

ويرجع السبب الثالث فى تراجع فكرة التعاون الى قانون تحديد المعائد الصادر فى عام ١٩٥٤ الذى يمنع صرف عائد تعاونى اكثر من ثلاثة فى المائة ، ونتج عن ذلك أن أصبحت التعاونيات غير قادرة على اداء وظائف النفع العام عن طريق خدمة مصالح اعضائها واقتصرت على خدمة زبائنهم بوجه عام ، وهذا ما يسبب القلق لقدماء التعاونيين ، وقد مر وقت طويل قبل أن تستقر الآراء الجديدة فى الانهاس ويقبل الاعضاء الاهداف الجديدة .

هذا الى أن التغيير فى بنى سوق تجارة المواد الغذائية بالتجزئة يجعل من الصعب محاولة تحقيق اهداف النفع العام عن طريق مزيد من رعاية مصالح الاعضاء مباشرة واضطرت الجمعيات مع هذه المتغيرات التى حدثت فى السوق ، والتى أدت الى أن تحتكره قلة *oligopoly* ، اضطرت الجمعيات ازاء ذلك الى أن تعمل لكى تصبح « قسوة متوازنة *Countervailing power* » طالما انها تستشعر انه ينبغى عليها أن تقوم برأيتها نحو الحفاظ على مصالح اعضائها (٣) . والواقع أن التعاونيات الاستهلاكية إذا فشلت فى اغراضها ، فلا شك أن أى حديث بعد ذلك عن اهدافها « فيما وراء عالم الاقتصاد *meta-economic* » يصبح كلاما لا معنى له (٤) .

Cf. W.M. Kirsch, op. cit. p. 8.

Cf. W.M. Kirsch, op. cit. p. 12.

(٣)

(٤)

ولن يتسنى للجمعيات الاستهلاكية ممارسة قوتها التوازنية إذا تمسكت بتنظيماتها السابقة وواصلت تطبيق الطرق القديمة ، وعليها ان تندمج فى مؤسسات تعاونية كبيرة وتجتهد فى ترشيد اعمالها وطرانقها على نفس نهج تجار التجزئة من القطاع الخاص .

ويجب على هذه الجمعيات ايضا ان تبدل نظامها القديم المكون من عدد كبير من الدكاكين الصغيرة وتقديم شبكة واسعة من محلات الخدمة الذاتية Self-service والمحلات الكبيرة Supermarkets وهذا يعنى ان عليها الحصول الى طريقة التجارة غير المقيدة وتترك مبدأ الصائد التعاونى العالى الى مبدأ التحكم فى السوق عن طريق خفض الاسعار ، وحتى إذا لم يكن العائد التعاونى قد حدده القانون بما لا يزيد عن ٣٪ فإن الجمعيات الاستهلاكية لابد لها من ان تصبح مشروعات نفع عام تتحكم فى الاسعار وتحاول خفضها حتى تمارس قوتها فى التوازن .

وإذا فشل الهيكل الجديد لتجارة المواد الغذائية بالتجزئة مع طرقه الجديدة وسلوكه الجديد واهدافه الجديدة فى غزو فكر وضمير الاعضاء ، فسوف يؤدى هذا النوع من اعادة التكيف مع اوضاع السوق الى إضعاف الروابط بين الاعضاء وجمعياتهم التعاونية .

التركيز فى تجارة التجزئة :

BUSINESS CONCENTRATION IN RETAILING

نشأت حركة التركيز فى مجال تجارة التجزئة بسبب اندماج الوحدات التجارية فى مراكبة التحول الى اشكال التسويق ذات التكنيف الراسمالى ، وشهدت اوائل الخمسينات تحركا واسعا نحو الترشيح على المستوى

التنظيمى فى تجارة التجزئة ، مما ادى الى بدء قيام المحلات الكبرى التى تطبق نظام الخدمة الذاتية **Self-services, Supermarkets** وساعد على التوسع السريع فى هذه المحلات ارتفاع تكلفة الأجور وتوسع نشاط صناعات التعبئة والتقدم فيها .

وأدى الارتفاع فى القوة الشرائية لفئات كبيرة من الجماهير الى زيادة التنوع فى السلع المعروضة ، وتحول التجار تبعاً لذلك من نظام الأقسام فى المحلات الى نظام الخدمة الذاتية الذى يتيح للزبائن حرية واسعة فى الاختيار مع تنوع السلع .

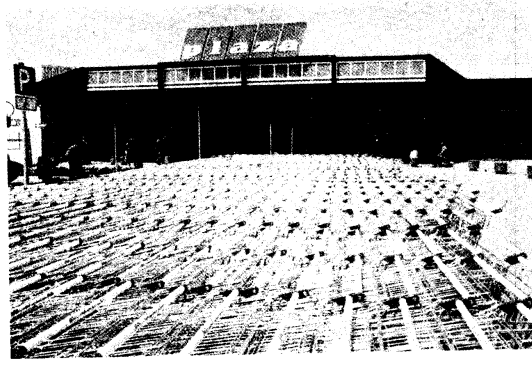
ولم يعد اختيار أنواع السلع مرتبها بقرار التجار فى المقام الأول على أساس من احتياجات التجارة ذاتها (أى على أساس التخصص الذى يعمل الى تشكيلة معينة بسبب ضرورات فنية) وأصبح الاختيار لرغبات المستهلكين ، ومن ثمة تعرض أكثر ما يمكن من أنواع السلع التى تغطى جميع الاحتياجات المنزلية فى مكان واحد ، ويضيف تجار التجزئة باستمرار أنواعاً جديدة الى مجموعات السلع التى يعرضونها خاصة أنواع منتجات اللحوم والأسماك التى تيسر عرضها بفضل التجميد والثلاجات الخاصة وثلاجات العرض .

وتجرى الآن أمام أعيننا ثورة جديدة لا نستطيع فهم أبعادها إلا إذا تذكرنا حالة الحوانيت القديمة فى العشرينات التى كانت تتراوح مساحتها بين ٢٠ ، ٤٠ متراً مربعاً فقط ولا تعرض إلا حوالى ١٠٠٠ سلعة ، أما الآن فقد اتسعت محلات الخدمة الذاتية الى مساحة كبيرة تقرب من عشرة أمثال مساحة الحوانيت القديمة وتتراوح المساحة المخصصة للبيع بين ٥٠٠ و ٨٠٠ متر مربع وتعرض فيها سلماً تبلغ نحو ٤٠٠٠ صنف ترتفع فى الولايات المتحدة الأمريكية الى نحو ٨٠٠٠ صنف .

وادخلت المحلات الكبيرة الحديثة شكلا جديدا من المنافسة ، فقد كانت المنافسة التقليدية بين تجار التجزئة فى الاسعار تتكامل مع منافسات اخرى فى مجال التسويق ، مما تضيق عنه موارد هؤلاء التجار الذين اضطروا الى الاعتماد على عون مالى من تجار الجملة .

ويعنى التحول الى المحلات الكبرى فى منطق إقتصاديات الصناعة تحولا الى شكل من التسويق يعتمد على تكثيف رأس المال ، وهذا يعنى بالتالى ان التكاليف التى ظلت ثابتة فى مدى معين أصبحت الآن هى العوامل الحاسمة سواء كانت المحلات تعمل بقدرة عالية المستوى أو فى مستوى منخفض ، وإذا فشلت المنشأة التى تتبع فكرة تكثيف رأس المال فى توزيع التكاليف الثابتة على المبيعات الى اصغر جزء أو كسر ممكن فإن هذه المنشأة لن تتمكن من تحقيق الربح مهما كان حسن تجهيزاتها ومعداتها ومهما كانت خدماتها ومنتجاتها بالغة الجودة ، ولم يكن الأمر كذلك فى العشرينات حين كانت تتفاوت محلات التجزئة الصغيرة تفاوتاً مباشراً بنسبة زيادة أو انخفاض نشاطها دون اعتبار للايجار وتكلفة العاملين وكلامهما كان منخفضاً نسبياً ، وكان كثير من تجار التجزئة فى تلك الحقبة قادرين على كسب عيش مريح متبعين الحكمة القديمة القائلة « حركة بيع صغيرة مع ربح كبير Small turnover and big mark-up »

وقوى هذا الاتجاه أكثر وأكثر تحت حكم النازى باتباع نظام التراخيص الذى طبق على محلات التجزئة الجديدة ، أما الآن فيسود تجارة التجزئة مبدأ جديد هو « حركة بيع كبيرة وربح صغير Large turnover and low mark-up » ، وأصبحت تجارة المواد الغذائية بذلك من أكثر فروع التجارة ترشيداً فلا موضع فيها للمغالاة فى هوامش الربح .



أحد منافذ خدمة النفس التعاونية بالمانيا الاتحادية ، ولعل العدد الكبير من
السلالات المثبتة على عجالات والتي توجد خارج المبنى ليستخدمها كل عميل ،
توضح ضخامة المبنى وتعدد ما به من أقسام تغطي احتياجات العملاء في سهولة ويسر ،
ووفقا لإحصائيات عام ١٩٨٤ فإنه يعمل في منظمات التجزئة التعاونية قوة عاملة تتألف
من ٦٣ ألف شخص ويبلغ مجموع المعاملات أكثر من ١٤ ألف مليون مارك .

وبالنسبة لتجار الجملة الذين يمولون موجة الترشيد فى تجارة التجزئة ، فلإبد لهم من ضم تجار التجزئة الذين يتعاملون معهم لتكوين سلسلة طلب لتنظيم أنشطة المبيعات ، إن بدون ذلك لا سبيل الى بلوغ ارقام المبيعات الضرورية لإقامة التسويق بتكثيف رأس المال ، ويلتزم تجار التجزئة الذين يدخلون مثل هذه السلسلة بتشكيلة سلعية معينة ، ونظام تسعير معين ، وحد أدنى من المشتريات الى غير ذلك ، وفى مقابل ذلك يتخلصون من بعض الوظائف ليتفرغوا لأنشطة المبيعات وحدها ، وعلى ذلك تعتبر سلاسل الحوانيت chain-stores مشروعات متعددة الحوانيت multiple shop enterprises التى تعمل معا متضامنة فى السوق .

الخدمة الذاتية فى تعاونيات المستهلكين :

SELF-SERVICE IN CONSUMERS' COOPERATIVES

كانت التعاونيات الاستهلاكية من رواد الترشيد فى تجارة المواد الغذائية بالجملة والتجزئة ، وظهرت النزعة نحو التركيز فى القطاع التعاونى قبل الحرب العالمية الأولى وقويت فى الخمسينات والستينات وهى فترة هبط فيها عدد التعاونيات الاستهلاكية هبوطا كبيرا بسبب الاندماج رغبة فى خفض النفقات ، وفى نهاية الحرب العالمية الثانية كان عدد التعاونيات الاستهلاكية المستقلة حوالى ٣٢٠ جمعية فى جمهورية ألمانيا ، وخططت الحركة التعاونية لاندماج الجمعيات بحيث تصبح ١٠٠ جمعية أو اقل من ذلك ، وظهرت مع حركة التركيز حركة لاعادة التنظيم واستدعى التحول الى نظام الخدمة الذاتية انقاص عدد المحلات مع تركيز المبيعات فى محلات الخدمة الذاتية الكبيرة ، ومن ناحية اخرى اتجهت التعاونيات الاستهلاكية الى الأخذ بالنمط العام الذى بدأ يسود تجارة

القطاعى وهو زيادة عرض السلع غير الغذائية ، وبذلك دخلت مجموعة « التعاون » Co-op سوقا جديدة هو سوق السلع غير الغذائية التى تغل ربحا اكبر من السلع الغذائية من ناحية وتستغرق جزءا متزايدا من ميزانية الأسرة .

ولهذا الغرض شرعت مجموعة « التعاون » فى إقامة قسم جديد لخازن الخدمة الذاتية والأسواق الاستهلاكية Consumers' markets والسوبر ماركت واختارت كامن Kamen مركزا رئيسيا لهذا القسم ومنها تغذى محلاتها فى جميع أنحاء ألمانيا الاتحادية بالسلع المختلفة ، ويفتخر مشروع GEG للطلبات بالبريد الى هذا القسم ، ويبيع المشروع عن طريق توزيع كتالوجات catalogues يمكن الحصول عليها من محلات « التعاون » هذا الى جانب سلسلة من محلات الأثاث تتألف من ٤٠ محلا متفرقة فى أنحاء البلاد .

وتشمل خطط المستقبل إقامة محلات كبيرة للمواد الغذائية والسلع الأخرى لتكون منافذ رئيسية لمجموعة « التعاون » وتتضمن هذه سوبر ماركت ومحلات للخدمة الذاتية لا تقل المساحة المخصصة للبيع فيها من ١٠.٠٠٠ متر مربع ، وتشترك التعاونيات المحلية فى تمويل الاستثمارات اللازمة التى تبلغ فيما بين ١٠ و ١٥ مليون مارك ألماني للمحل الواحد ، وحده ما توقعه الخبراء من زيادة مبيعات السلع الاستهلاكية الى أكثر من ٦٠٠ مليون مارك ألماني حتى ١٩٧٥ .

مستودعات « التعاون » ومصانعها الإنتاجية : CO-OP WAREHOUSE SYSTEM AND PRODUCTION PLANTS

ولا تقتصر خطة مجموعة « التعاون » على تحويل محلات وإقامة شبكة منها والتوسع فى بيع السلع الغير غذائية بل ستمتد على

توسيع مستودعاتها ونظام التوريدات على غرار التعاونيات الاستهلاكية الأجنبية وستقيم نظام مستودعات من مستوى واحد بدلا من نظامها الذي كان قائما على أساس إقليمي وسوف تسند للمستودعات الإقليمية مسئوليات معينة في المشتريات والنقل والمحاسبة تديرها للجمعيات الملحقة بها .

وتملك مجموعة « التعاون » مصانع إنتاجية عالية المستوى والجودة الإنتاجية ، وقد كانت جمعيات استهلاكية كثيرة تملك مصانعها الخاصة في مطلع هذا القرن ، وكانت معظم هذه المصانع محلية أو إقليمية النطاق ، أما اليوم فتدير مجموعة GEG نحو ٣٠ مصنعا ، تملك مجموعة « التعاون » ٦ مصانع لحوم ومركزا لتوزيع الأسماك في بريمرهافن Bremerhaven وسلسلة من مصانع بيع السلع الترفية Luxury goods ، كما لها أيضا مصانع لحفظ الخضار والفاكهة ومصنع مشروبات كحولية ، وقبوتين ومصنع لتحميص بن القهوة ومصنع للكاكاو والشيكولاته ومصانع سجاير .

الفصل الثالث

مشكلات تعاونيات المستهلكين

PROBLEMS OF CONSUMERS' COOPERATIVES

احتاجت تجارة القطاعى منذ تحولها الى
المحلات الكبرى وزيادة تشكيات السلع المعروضة
الى مبالغ كبيرة من راس المال لسببين : الاول
ازدياد المنافسة حدة وانكماش إمكانيات التمويل
الذاتى من الإيرادات عن طريق التسعير المناسب فلم
يعد ذلك ممكنا إلا فى حدود ضيقة ، والثانى ان حالة
الرخاء والوفرة استتبعت ضرورة ادخال تحسينات
مستمرة على شبكات المحلات وعلى نوعيتها .

PROBLEMS OF FINANCE

مشكلات التمويل :

انخفضت الأيام التى كانت تجارة التجزئة فيها لاحتياج الى راسمال
إلا من وقت لآخر لتمويل المخزونات بائتمان قصير الأجل ، ومنذ تحولت
التجارة الى تكثيف راس المال فى الإنتاج والتسويق ظهرت مشكلة كيفية
الحصول على راس المال طويل الأجل وتكرر ظهورها وأصبح لزاما إيجاد
طرق للحصول باستمرار على راس المال .

ويجب بالضرورة أن يكون أكبر جزء من التمويل اللازم هو رأس مال صاحب المشروع أو ملكيته في المشروع لأن هذا الجزء ونسبته إلى رأس المال الكلي يعتبر ضمانا لرأس المال الخارجى ضد الخسارة . ولن يستطيع المشروع أن يقتصر رأس مال جديد إلا بعد تكوين رأس مال المالك ، وعليه فكلما زادت المخاطر في فرع من فروع التجارة كلما استوجب أن يكون رأس مال المالك أكبر قدرا ونسبة إلى رأس المال الكلي . واكتسبت هذه القاعدة أهمية كبرى في عالم تجارة التجزئة اليوم .

وأشارت احتياجات التمويل الجديدة التي تواجهها مجموعة « التعاون » Co-op بسبب التمويل للتكثيف الرأسمالي التسويقي ، مسألة تعديل قانون التعاون لأن الجمعية التعاونية في شكلها القانوني الحالي لا تملك رأس مال مستقر فهي ملزمة بسداد قيمة الأسهم للأعضاء الذين يتركون عضويتها ، ويتأرجح رأس مال الجمعية بين الزيادة حين يقبل الجمهور على عضويتها وبين النقص حين يغادرها بعض الأعضاء ، فالجمعية في وضعها القانوني الحالي لا تمثل إطارا صالحا « للتكثيف الرأسمالي للمشروعات capital intensive enterprises

وهذا هو الدرس المستفاد من فشل كافة المحاولات تقريبا الرامية إلى إدخال التعاونيات الإنتاجية في الحياة الاقتصادية (١) ولهذا السبب أيضا لم تزدهر جمعيات الإسكان مما حدا بجمعيات الإسكان الكبيرة إلى تفضيل العمل في ظل قانون الشركات مع احتفاظها بصفة المنفعة العامة ، وإذا كانت الجمعيات التعاونية ذات رأس المال الكثيف قد نجحت برغم شكلها القانوني فما ذلك سوى لأنها كانت تنفذ أعمالا عهدت بها إليها السلطات العامة ، فنجد مثلا أن كثيرا من التعاونيات تحتل مكانا احتكاريًا في بعض مجالات السياسة الزراعية .

(١) See chapter 3, Public, Trade Union and Cooperative Enterprise in Germany by Walter Hessebach — 1976.

معاملات الاعضاء وغير الاعضاء :

MEMBER AND NON-MEMBER BUSINESS

وزادت الصعوبات بصدر قانون المائد عام ١٩٥٤ لانه ازال الحوافز
والتي تدفع الناس الى الانضمام للجمعيات التعاونية من اجل الحصول
على ربح معقول .

ولم تكن فكرة عودة تعاونيات المستهلكين الى قصر البيع على
الاعضاء دون غيرهم حسب المبادئ التعاونية الاصلية حلا واقعيا ،
فقد قامت الفكرة على نظرية قديمة تسمى « مبدأ الاقتصاد الكلى
"Principle of organic economy" ، وهى نظرية فنسدها درايم
Draheim وتقول بان جمعيات المستهلكين نشأت لتساعد الاعضاء
واسرهم بتحسين امدادات السلع (٢) . ويجب على تلك الجمعيات ان تعمل
كمنظمات مساعدة اى اجهزة هدفها مساندة اعضائها وينطبق هذا القول
الآن على الجمعيات الصغيرة مثل تعاونيات الشراء والتسويق للطبقة
الوسطى لكنه لم يعد ينطبق على جمعيات المستهلكين التى تعمل كمشروعات
كبيرة .

ولا تستطيع الجمعيات بكل تأكيد ان تعود الى مبدأ التعامل مع
الاعضاء وحدهم بسبب التحول الكلى فى ظروف الدخل وازدياد القوى
الشرائية مع سيادة الاتجاه الى المحلات التى تطبق نظام الخدمة الذاتية ،

(٢) Of. G. Draheim, ("The Cooperative as a Type of Enterprise"), Gottingen, 1954, ("Thoughts on Cooperative Theory and Co-operative Practice"), Papers presented on the occasion of the honorary doctorate granted to Prof. Draheim, 10th October, 1968, Published by the Deutsch Genossenschaftskasse (German Cooperative Fund).

وقد كانت فكرة صرف أرباح تعاونية عالية تبلغ ١٢٪ أحيانا - مرفوضة تماما في أواخر القرن الماضي وأوائل القرن الحالي لأنها تفترض تقاضى ائتمان عالية ، وبذلك لا تؤثر الجمعيات على مستوى أسعار التجزئة عامة كما كان مطلوباً منها أو يفترض فيها .

وكانت ناحية التوريد هي السائدة حينئذ بينما انزوت سياسة التسعير في الخلف ، واستطاع عدد كبير من صغار تجار التجزئة من القطاع الخاص أن يعضوا في حياتهم ناعمين متبعين مبدأ « حركة تجارية صغيرة وأسعار عالية » في ظل ارتفاع الأسعار عموماً في ذلك الوقت بسبب ارتفاع الأرباح التي كانت تصرف لأعضاء الجمعيات .

ولا يصلح نظام صرف الأرباح التعاونية المرتفعة إلا إذا اقتصر التعامل على الأعضاء ، لأن امتداد التعامل إلى غير الأعضاء ، يلغى وظائف المساعدة والمعاونة ويبرز صفة رجال الأعمال (٢) ولا يتلاءم نظام الأسعار العالية والأرباح التعاونية العالية مع اقتصاد السوق الحديث حيث المستهلكون حساسون بالنسبة للأسعار وحيث المنافسة شديدة الحدة من جانب المنشآت التي تباع بالبريد ، وحيث تقوم بيوت الخصم وسلاسل وحلقات الحوائث ، واستحال الآن على كثير من تعاونيات المستهلكين في ظل انخفاض الهوامش أن توزع أرباحاً تجاوز ٣٪ لمدد طويلة .

وحتى إذا استطاعت تعاونيات المستهلكين توزيع أرباح أكثر من ٣٪ فلن تتمكن من اجتذاب أعضاء جدد بهذه الوسيلة بحيث يتسنى لها تنسيق رأسمالها المملوك مرة بعد مرة لاحتياجات العمل ، وهكذا فإن الطريقة التعاونية لاكتساب رأس مال مملوك عن طريق اجتذاب الأعضاء الجدد بصرف أرباح تعاونية عالية لم تعد تصلح اليوم لمعظم تكلفتها .

Of. H.G. Schachtschabel, op. cit., p. 387.

(٢)

الصندوق العقاري لمجموعة « التعاون » :
THE CO-OP REAL ESTATE FUND

استطاعت جمعيات المستهلكين منذ ذلك الحين أن تلجأ إلى حلول مؤقتة لمشكلاتها تختلف باختلاف الأحوال فيما يتعلق بحصولها على رأس المال المملوك ولن يتسنى الاستثمار في اتباع تلك الحلول المؤقتة إلا إذا افترضنا أن الاحتياجات الرأسمالية مؤقتة هي الأخرى وانتقالية وأن في وسع التعاونيات الاعتماد كلياً على التمويل الداخلي .

وقد أمكن إيجاد مصدر تمويل جديد بإنشاء الصندوق العقاري ، والفكرة الكامنة وراء هذا الصندوق هي أن المستثمر لا ينبغي أن يقوم بتمويل جميع استثماراته من مصادر أمواله الداخلية ، ويمكن أن يضطلع بالتمويل شركات صديقات أو زميلة أو تابعة ثم يستأجرها المستثمر منها ، وهذا ما يحدث بالنسبة للصندوق العقاري ، إذ تقوم الشركات التابعة بإصدار أسهم تطرحها للاكتتاب على الجمهور العام لتكوين رأس مال جديد وتستطيع الشركة الأم بهذه الطريقة أن تحصل على أموال إضافية من خلال توابعها .

وأُسندت مجموعة « التعاون » إلى الصندوق العقاري الذي أنشأته بمهمة الحصول على الأموال اللازمة للاستثمار في إنشاء المباني الجديدة لاسيما المحلات الكبيرة ، ويقوم الصندوق في نفس الوقت بإتاحة الفرصة للمدخرين كي يسهموا في تعبئة المدخرات للإنشاءات العقارية ويستفيدوا من مزايا الأعمال المربحة ومواقع البناء الممتازة .

ويصدر الصندوق للجمهور شهادات تمثل حصصاً في رأس مال الصندوق ، وتحصل هذه الشهادات على فوائد بنسبة ما تغله

الاستثمارات المتنوعة من ارباح ، كما تستفيد ايضا من الارتفاع المستمر فى قيمة العقارات ، وتستخدم الاموال التى يحصل عليها الصندوق بهذه الوسيلة فى إنشاء مراكز شراء ومجموعات من الحوانيت والمحلات ومبانى اخرى وتؤجر كل هذه المنشآت الى الجمعيات التعاونية المتنوعة والى جمعية تجارة الجملة GEG بل وللشركات الاخرى ، ورغبة فى توزيع المخاطر ما امكن لا يقصر الصندوق نشاطه على المشروعات التى تقوم بها التعاونيات الاستهلاكية ، وتستحق هذه الوسيلة لتكوين رأس المال المملوك عن طريق غير مباشر بتوسيط الصندوق العقارى المزيد من النظر بغية التوسع فيها للوصول الى نتائج إيجابية مماثلة فى مبادئ اخرى بعد ان طبقت بنجاح فى بعض الاتجاهات .

مصادر تمويلية أخرى :

OTHER SOURCES OF FINANCE

تذكر فى هذا الصدد مساهمة جمعية تجارة الجملة فى البنك التعاونى الدولى بمدينة بال الذى يساهم فيه ٢٦ جمعية تعاونية استهلاكية وجمعية تعاونية لتجارة الجملة ، وينتسب تعاونيا من ١٢ دولة غربية ، ويعمل البنك على توثيق عرى التعاون الدولى بين التعاونيات الاستهلاكية ، ومن اغراضه ايضا إتاحة السبل امام التعاونيات الاستهلاكية للاستفادة من سوق رأس المال السويسرى .

لكن التعاونيات استطاعت تغطية احتياجاتها من رأس المال لمواجهة برامج الترشيد واسعة النطاق عن طريق استرداد جانب كبير من الاموال التى استثمرتها خارج قطاع البيع بالتجزئة ، ونذكر على سبيل المثال انها باعت الى النقابات عام ١٩٦٤ أسهما فى بنك جمنفرتشافت

Bank Fur Gemeinwirtschaft وكانت هذه الأسهم قد زادت زيادة كبيرة كما باعت التعاونيات بعض أسهمها أيضا في مشروعات مجموعة « فلكنفورسورج » .

وسوف تسنح في المستقبل فرص لبيع المنشآت الصناعية كي تتمكن التعاونيات الاستهلاكية من استثمار الحصيلة في شبكة المحلات التي تملكها ومستودعاتها ، وتستطيع مجموعة « التعاون » عادة بفضل قوتها الشرائية الضخمة على الحصول على أسعار ملائمة أكثر بكثير مما كانت تطلع إليه منشأتها هي نفسها من قبل (٤) .

تعديل الشكل القانوني :

MODIFICATION OF THE LEGAL FORM

استدعت المشكلات التي تواجهها مجموعة « التعاون » اللجوء الى طرق جديدة لتملك رأس المال كلما أرادت ذلك ، ولذا اتجه التفكير الى إدخال تعديلات على قانون التعاون لإزالة العقبات من طريق التعاونيات الاستهلاكية التي تريد الحصول على رأس المال المملوك ، وحتى تتحقق المساواة في ظروف التنافس إزاء القطاع الخاص .

وطلب اتحاد الجمعيات الاستهلاكية الألماني « بوند » Bund من الخبراء المختصين ابداء الرأي في إمكانية تعديل قانون الشركات وقانون التعاون ، وتشكلت لجنة إصلاح قانون التعاون وبحث المسألة في

(٤) Cf. W.M. Kirsch, ("Integration of the European Market and Consumers' Cooperatives"), published in the Congress proceedings, and edited by the Institute for Cooperation at the Philipps University, Marburg ; Gottingen, 1962, p. 145.

في ١٩٧٠/٦٩ ، وقدمت في ربيع ١٩٧٠ الى الجهات التعاونية المختصة مقترحات لتعديل قانون التعاون ، وليس المشرع مضطرا حاليا لمراعاة الطبقة الوسطى لأن المشروعات الكبرى هي التي تسيطر الآن على تجارة التجزئة ، ولذا يمكن إسقاط كافة القيود القانونية التي تمنع تطور ونمو الجمعيات الاستهلاكية .

ويجب أيضا تعديل الشكل القانوني للجمعية التعاونية ليسمح بتلبية الاحتياجات التي تواجهها التعاونيات الاستهلاكية اليوم ، ولن تستطيع مجموعة « التعاون » أن تؤدي عملها كمشروع نفع عام يحمي مصالح المستهلكين إلا إذا أصبحت مشروعا ذا نطاق واسع ، إذ لا يتسنى لغير المشروعات الكبرى أن تعمل كأداة فعالة لتنفيذ سياسة تستهدف الإصلاح التنظيمي والمنافسة من أجل مصالح المستهلك ، ومن ناحية أخرى لا يمكن للمجموعة أن تؤدي عملها كاملا إلا إذا كفت عن أن تعمل باسم أعضائها ولهم في المقام الأول وأصبحت تعمل بنشاط لمصلحة الجمهور عامة .

ويمكنها أن تفعل ذلك إذا مارست تأثيرا ينظم السوق ويستهدف خفض الأسعار وجودة السلع وكفاءة الخدمات ، وإذا كانت لم تعد هناك هوامش ربح مبالغ فيها في قطاع تجارة التجزئة - وخاصة في تجارة المواد الغذائية - فلاشك أن الفضل راجع في ذلك الى حد كبير لنشاط مجموعة « التعاون » كمشروع نفع عام واستخدامها لقوتها التوازنية ، والحق أن واجبها الرئيسي هو هذا العمل وليس التركيز على خدمة مصالح أعضائها مباشرة ، فيجب إذن تنسيق الشكل القانوني للجمعية التعاونية كي يتناسب مع التغيير الذي طرأ على دورها كما أسلفنا .

الشركات المساهمة لمجموعة « التعاون » :
CO-OP JOINT STOCK COMPANIES

من المحتمل جدا ألا تتحقق تعديلات قانون التعاون كما اقترحتها لجنة الإصلاح خلال السنوات القليلة القادمة بسبب الموقف السياسى ، ويتساءل الرجال المسئولون فى اتحاد التعاونيات الاستهلاكية الألمانى عما إذا كان من المناسب نبذ الشكل التعاونى وتحويل التعاونيات الى مجموعة من شركات المساهمة .

والحقيقة انه إذا لم يعدل قانون التعاون فلن يتسنى إيجاد حل ميسر ومستديم لمشاكل التمويل سوى بالتحول الى نطاق قانون الشركات .

ويجب ألا ننفل الحقيقة الواضحة وهى ان أكثر مشروعات النفع العام حركة وادقها عملا هى التى نشأت فى شكل شركات مساهمة ، وحين اقترح أدولف فون إيلم عام ١٩١٠ ان تختار النقابات والتعاونيات الاستهلاكية شكل شركة المساهمة لمؤسسة التأمين « فولكس فور سورج » كان دافعه الى هذه التوصية تجربته فى الجمعيات الإنتاجية ذات الشكل التعاونى وما أسفرت عنها من السلبيات ، ولأنه كمؤسس ومدير لجمعية هامبورج التعاونية « برودكسيون » ، **Produktion** عرف حدود الجمعية التعاونية وقدراتها .

ويقدم قانون الشركات ميزة كبرى وهامة جدا ، لأن شركة المساهمة يمكنها دائما الحصول على رأس مال جديد كلما أرادت ، وتستطيع مجموعة نشطة فعالة من شركات تجارة الجملة والتجزئة تتخذ شكل شركة مساهمة أن تجسد موقفا لأسهمها ، والمجموعة مشهورة ومعروفة فى ألمانيا ، وأسهم

المحلات الكبرى نادرة دائماً في أسواق رأس المال الألمانية ، كما أن أسهم مجموعة « التعاون » تناسب كل المناسبة السياسية التي يروج لها باستمرار والخاصة بملكية رأس المال ، وعليه فإن تحويل التعاونيات الاستهلاكية الى شركة مساهمة ترعى المصالح العامة للجمهور سيلاقى ترحيباً كبيراً .

ويمكن تحويل التعاونيات الاستهلاكية الى شركات مساهمة بدون نية اغراض النفع العام التي قامت عليها تلك التعاونيات ، ولا يهم الشكل مادام الهدف لن يتغير ، ومن السهل النص في نظام الشركة على أهداف النفع العام ، وفيما يتعلق بمجلس الإدارة يمكن أن يعمد لبعض الجماعات بحق اختيار ممثلينهم ممن يضمنون فيهم مراعاة أهداف النفع العام ، ويمكن باستخدام فكرة الأسهم الممتازة التي لا يصاحبها حق التصويت السيطرة على حقوق التصويت بشكل يستحيل معه انتقال ملكية الشركة الى جماعات خارجية .

ويتيح التحول الى شركة مساهمة ذات نفع عام لمجموعة « التعاون » فرصة لتصبح أكثر فاعلية وتنتهج سياسة نفع عام نيابة عن المستهلكين ، ويبدو من النجاح الذي حققته مشروعات النفع العام التي اتخذت شكل شركات مساهمة انه لا ينبغي تضحية سياسة العمل القويمة من أجل الشكل الذي يتخذه المشروع .

الفصل الرابع

مجموعة « فولكسفور سورج »

THE "VOLKSFURSORGE" GROUP

يستهدف كل مجتمع بشرى فى إنجازاته عنصر
الامن ، ولهذا تجمعت التعاونيات معا منذ وقت مبكر
حتى تستطيع مساعدة الجماعات التى تلاقى المشاكل
والصعوبات . وكانت فكرة المساعدة التعاونية وراء
إنشاء أول شركة تأمين تعاونية حقيقية فى ألمانيا هى
« صندوق الحريق العام General Fire Fund
Generalfuerkassa » فى هامبورج عام ١٦٧٦ ،
واقتضت شكل شركة تأمين عامة فى إطار قانون
الشركات (١) . وحدث فى نفس الوقت أن قامت الدولة
بتوسيع نطاق تشريعاتها لتشمل شركات التأمين وهو
إجراء يدل على عناية الحكومات بمصلحة الجمهور ،
ثم تحركت الجهود لبذل العون وقت الحاجة مما أدى
الى امتداد التأمين الى مجالات أخرى مثل التأمين
على الحياة .

(١) Cf. Fritz Werner, ("Provision for the Future and
Public Fire Insurance an Essay in the History of law"), (Into the
Third Century — 200 years of Hessian, Fire Insurance) Kassel,
1967, p. 25-35.

وتثبت شركات التأمين الألمانية أن كلا الشكليين القانونيين يمكن أن يتعانقا ، ففي جانب يوجد مثلا صناديق التأمين الصحي والمعاشات التي ينص القانون على اقامتها ، و ٧٠ مؤسسة تأمين في ظل القانون العام ، و ٢٥ جمعية تأمين تبادلي كبيرة ونحو ٨٠٠٠ جمعية صغيرة ، وفي جانب آخر توجد ١٦٥ شركة تأمين مساهمة في القطاع الخاص الرأسمالي يعمل أغلبها من من أجل الربح .

وتعترف المنظمات العمالية بفكرة التأمين التبادلي بين اعضائها ولهذا السبب بدأت في إنشاء جمعيات التأمين ، ولا شك أن التأمين الجماعي يرجع في نشأته الى النقابات والجمعيات التعاونية التي تبنت فكرة المعاونة التبادلية ، وتتسجم فكرة تضامن الجماعة بفكرة التأمين التبادلي ويجتمعان لإبعاد الاخطار التي تهدد الجماعة .

أوجه القصور في التأمين العادي :

SHORTCOMINGS IN EVERYDAY INSURANCE

فشلت أعمال التأمين التي كانت تجرى في السنوات الأولى من القرن الحالي فيما يتعلق بالرجل العادي وبالتأمين على الحياة لغاية ٢٠٠٠ مارك ، ولم تحقق الحاجة الاجتماعية للتأمين التبادلي ، ولا كانت وسيلة لتغطية المخاطر ، بل على العكس كان عقد التأمين يمثل بالنسبة

للطبقات الدنيا مخاطرة في حد ذاته ، ومخاطرة لا يمكن حسابها^(٢) .

وانشئت أولى شركات التأمين في ألمانيا خلال القرن التاسع عشر طبقا لمبدأ جمعيات الأصدقاء القائمة على المساعدة المتبادلة ، وكان من المناسب لها أن تتخذ المبدأ التعاوني ، ولم يبدأ اهتمام الجمهور بالتأمين على الحياة والتأمين العام على نطاق واسع سوى في النصف الثاني من القرن التاسع عشر ، وبدأت شركات المساهمة في دخول الميدان ، وأصبح المناخ مواتيا لبيع وثائق (بوالص) التأمين مع ارتفاع مستوى المعيشة وانشغال أفكار قطاعات كبيرة من السكان بالمستقبل ، وهكذا ازداد الطلب على التأمين ، فكلما استطاع الناس أن يكفلوا لأنفسهم احتياجات الحياة اتجه تفكيرهم أكثر الى كفالة احتياجات المستقبل التي صارت أكثر إلحاحا عليهم كاحتياجات الحياة اليومية سواء بسواء ، وكان لصدور التشريعات الإجتماعية بقانون التأمين ضد الأمراض الصادر عام ١٨٨٣ والذي انطبق على قطاعات كبيرة من السكان .

ورغم أن شركات التأمين كانت خاضعة في مستهل هذا القرن لتشريعات كثيرة واسعة المدى إلا أنه سادت طوال النصف الثاني من القرن التاسع عشر ظروف غير مرضية خاصة في نطاق أنشطة التأمين التي قصد بها تلبية احتياجات العمال ، ثم أصبحت الأحوال سيئة جدا في مجال التأمين العام صغير الحجم الى الحد الذي أثار المناقشات على المستوى العام والمستوى العلمي أيضا .

واتجه النقد الجماهيري الى مهاجمة بعض طرق العمل المتطرفة بوجه خاص ، فقد كانت أقساط التأمين متضخمة بشكل مبالغ فيه من جراء كثرة النفقات الإدارية ومصروفات التسويق وبالأرباح الكثيرة التي

^(٢) Cf. W. Thiele and W. Goring, (Half a Century of "Volkspflege" — Development and Activity of an Insurance Company), Darmstadt, 1932.

(اقتصاديات التعاون م - ١٦)

تدفع للمساهمين وما يدفع لأعضاء مجلس الإدارة والمديرين ، مما دعا الى
إضافة زيادات عالية القيمة على الأقساط الأصلية المحسوبة بالطرق
الرياضية وبلغت هذه الزيادات ٧٤٪ .

كما اتجه النقد أيضا الى الطرق المستخدمة في العمل والتي
شابهت أعمال العصابات **real gangster methods** لا سيما في
التغدير بالمعاملين الجدد ، فكانت الشركات تلزم وكلائها بأن يجلبوا لها
عددا معينا من الزبائن ، وفي سبيل الوفاء بهذا الالتزام لم يبالي هؤلاء
الوكلاء بأن يعدوا الزبائن بأي شيء برغم علمهم أن الشركات لا يمكنها الوفاء
بهذه الوعود أبدا .

وأجمع الناقدون على القول بأن عقود التأمين على الحياة الصغيرة
أكثر نفقة نسبيا من العقود الكبيرة لأن النفقات تبقى بلا تغيير بالنسبة
لكل عقد على حدة ، غير أن هذا السبب لم يكن الوحيد لأن شركات التأمين
كانت تستغل الجماعات الضعيفة ، وطالب الناقدون بإصلاح نظام التأمين
بمبالغ صغيرة بحيث يؤدي الى خفض الأقساط وتحسين شروط العقود وجعلها
أكثر عدالة ، وبحيث لا يسمح بخياع الأقساط السابق دفعها .

وظهرت في تلك الأثناء مقترحات كثيرة تهدف للإصلاح من بينها
وأخصها بالنكسر اقتراح قدمه دكتور جرونسر رئيس شركة
"Kaiserliches Aufsichtsamt" وقال فيه ان الإنحرافات لا تقاوم
بالتشريع بل ينبغي مقاومتها بالمنافسة بين شركات التأمين وكان نص
قوله « إذا أمكن إنقضاء مشروع تأمين في ألمانيا يقدم ضمانات مطلقة
ويتمتع بسبعة بحسنة تفوق ضمانات وسمعة الشركات الخاصة ،
ويتمتع الى جانب ذلك بالثقة بوصفه منشأة حكومية ، وإذا استطاع هذا
المشروع الجديد أن يستخدم شبكة وكلائه الواسعة في أغراض الدعاية

بأحسن الوسائل وبأشرف المعاني مع احتفاظه بمبادئه وخصائصه المشروعة الخاصة لأمكن للتأمين بعقود صغيرة أن يزدهر لأقصى حد بل ويصل إلى أعلى درجات الكمال بشرط أن تكون هناك حاجة حقيقية لهذه العقود الصغيرة» (٢) ، وقد توجه دكتور جرونر بمقترحاته إلى شركات التأمين على الحياة صغيرة الحجم والتي أراد منها أن تقوم بإنشاء شركة تأمين كبيرة غير أنه لم يستطع إقناعها بذلك لأنها رفضت الاقتراح إذ ظنت أن القصد منه انقاص أرباحها ، غير أن الجمعيات الاستهلاكية والنقابات أخذت بهذا الاقتراح فيما بعد وأنشأت ذلك المشروع معاً .

إنشاء شركة فولكسفورسورج :

THE FOUNDATION OF THE "VOLKSFURSORGE"

ظلت تعاونيات المستهلكين والنقابات تناقش المشروع لفترة من الزمن إلى أن قدم اقتراح بمؤتمر النقابات المنعقد في كولونيا عام ١٩٠٥ بهدف لإزالة سوء الاستغلال في ميدان عقود التأمين الصغيرة .

وتقدمت بهذا الاقتراح الجمعية المركزية لمكتب المستخدمين ونقابة غمال الدخان الألمانية **Central Association of Office Employees** و **and the German Tobacco Workers' Union** واتجهت وغبسة نقابات العمال إلى حماية العمال لأنهم كانوا يمثلون غالبية المشتركين في عمليات التأمين الصغيرة ، ودارت المناقشات حول هذا الاقتراح لعدة سنوات حتى تبلورت الآراء وانفتحت في داخل الحركة العمالية ،

(٢) Quoted according to W. Thiele and W. Goring, op. cit., p. 35.

ثم عقد اجتماع مشترك من الاتحاد المركزى لتعاونيات المستهلكين الألمانية واللجنة العامة للنقابات الحرة فاقترحت اللجنة العامة إنشاء مشروع مشترك يقوم بأعمال عقود التأمين الصغيرة (٤) وأعلن هنريش كوفمان **Heinrich Kaufmann** سكرتير عام الاتحاد المركزى لتعاونيات المستهلكين الألمانية أنه على استعداد لإعداد مذكرة مبدئية فى الموضوع ، وشكلت مجموعة عمل مشتركة مثل فيها النقابات كل من جوستاف باور **Gustav Bauer** وتيودور ليبارت **Theodor Leipart** ومثل التعاونيات الاستهلاكية هنريش كوفمان ، وأدولف فون إيلم **Adolf Von Elm** وهنريش لورينز **Heinrich Lorenz** . ووضعت المجموعة مسودة نظام وافق عليها مندوبو نقابات العمال والتعاونيات الاستهلاكية وعقدت المجموعة مباحثات مع رئيس مكتب الرقابة الإمبراطورى **Kaiserliches Aufsichtsamt** الذى قدم التسهيلات لإنشاء شركة فولكسفورسورج بالإسراع فى إصدار الترخيص اللازم لها لمزاولة التأمين .

ويحسن بنا فى هذا الصدد أن نلمح الى العداء الذى قوبل به أول مشروع نفع عام بالمعنى الحديث بتيمة الطبقة العاملة ، فقد حاولت شركات التأمين التى أثارها الاستعداد لإنشاء شركة فولكسفورسورج أن تمارس كل ما يمكن من ضغوط على مكتب الرقابة الإمبراطورى لإقناعه برفض إصدار ترخيص العمل للشركة الجديدة ، فلما صدر الترخيص فعلا أعلن القائم بأعمال رئيس اتحاد شركات التأمين الخاضعة للقانون العام ، والمدير العام لشركة لانزشافت **Landschaft** (شركة الرهونات الإقليمية) بشرى بروسيا ، والمجلس المحلى فى كاب **Kapp** انهما يتحديان دكتور جرونر ودعيانه

(٤) Cf. Handbuch (Manual of German Trade Union Congresses), Prepared by Paul Barthe Dresden, 1916, p. 454.

للمبارزة بالسدس ، ولم تحدث هذه المبارزة طبعاً ، وجدير بالذكر أن مدير عام لاندشافت كان هو ذاته الذي اثار الحركة المسماة كاب بوتش Kapp Putsch ضد الحكومة الجمهورية عام ١٩٢٠ والتي فشلت أمام الإضراب العام الذي اعلنته نقابات العمال .

واختار مؤسسو شركة فولكسفورسورج شكل الشركة المساهمة من أجل تلك الأسباب العملية وكان هذا الشكل الجديد حتى ذلك الوقت كثيراً ما يساء استخدامه في ميدان التأمين ، غير أن النقابات العمالية والتعاونيات الاستهلاكية اختارت ذلك الشكل القانوني باعتباره أصلح الأشكال واستطاعت أن تنفخ فيه روحاً اجتماعية ، ولكي يتسنى لشركة فولكسفورسورج أن تحقق أهدافها تقرر منع التعامل في أسهمها بالبورصة ، وكان يجب الحصول على موافقة المساهمين الآخرين إذا أراد مساهم بيع أسهمه ، كما تقرر أيضاً تحديد أرباح الأسهم .

وكان أهم واجبات المنشأة الجديدة وأكثرها شمولاً أن توفر للمقراء تأميناً أرخص وأحسن مما كان متوافراً من قبل وتبتكر أنواعاً جديدة ، وطرق تأمين جديدة ، وكانت وسيلة تحقيق هذه الأهداف أن تدير أعمالها بطريقة اقتصادية متوخية أقصى التوفير في النفقات ، وتستخدم الجهاز التنظيمي المكون من النقابات العمالية والتعاونيات الاستهلاكية وقد أخذت المنظمتان المؤسستان للشركة على عاتقهما مسئولية جذب عملاء جدد وتجميع الأقساط وأمكن بهذا التعاون تنشيط الأعضاء من أجل الأهداف المشتركة ، وضمان التقدم السريع للمنشأة الحديثة وسد الطريق أمام محاولات الخصوم للإضرار بنشاطها .

وجاءت الحرب العالمية الأولى وما تبعها من تضخم فاقت التطور المرتقب للشركة الجديدة ، التي ما لبثت أن انتعشت سريعاً فيما بعد وأصبحت

أكبر شركات التأمين الألمانية في ميدان عقود التأمين الصغيرة على الحياة ، وبلغ عدد عقودها في آخر عام ١٩٣٢ أكثر من ٢ مليون تمثل مئلفا مجموعته ٦٦٠ مليون مارك ألماني .

واثبتت شركة فولكسفورسورج سرعتها الفائقة في الاستجابة للاحتياجات الجديدة ، ففي أثناء الحرب العالمية الأولى ابتكرت تأمينيا على الحياة ضد أخطار الحرب فكان خير عون لأرامل وأطفال الجنود بشكل لم يعمد ولم يسمع عنه من قبل ، بل لم تقم به الحكومة ولا المجتمع بشكل واف في تلك الأيام ، ولم تقف فولكسفورسورج مكتوفة اليدين أيام الكساد الكبير في الثلاثينات ، فقد أدخلت في نشاطها عام ١٩٣١ تأمينا مؤقتا على عمالها المتعطلين وبذلك أمكن صرف مبلغ معين عند الوفاة برغم أن المؤمن عليه متوقف عن دفع الأقساط لعدم قدرته على ذلك بسبب التمتع ، مادام يستطيع أن يدفع بنسب قليلة بصفة مؤقتة ، فكان هذا التبرير عونا كبيرا للناس في تلك الأيام ، وقدمت الشركة خدمات قيمة لعمالها عقب الإصلاحات النقدية في عام ١٩٢٣ ، ١٩٤٨ ، فرسمت خططا خاصة من شأنها أن يتمكن هؤلاء من التلاؤم مع الأحوال الجديدة فصاروا في موقف يفضل غيرهم من المتعاملين مع شركات التأمين الأخرى .

وفي عام ١٩٣٣ طبقت على فولكسفورسورج التنظيمات التي أدخلها النظام النازي فأصبحت منشأة من منشآت « جبهة العمل » Arbeitsfront

مجموعة فولكسفورسورج اليوم :

THE "VOLKSFURSORGE" GROUP TODAY

انتهت الحرب العالمية الثانية فبدأ عهد جديد في تطور فولكسفورسورج وأصدر مجلس الرقابة قانونا جديدا وفي ظله أعادت

الانقلابات العمالية وتعاونيات المستهلكين لإنشاء فولكسفورسورج في هامبورج عام ١٩٤٧ ، وأرادت الشركة تخليص نفسها من أوزار فولكسفورسورج العاملة في ظل نظام النازي فأطلقت على نفسها اسم فولكسفورسورج القديمة **Alte Volksfursorge** لتذكر الناس بأنها عادت إلى تقاليدنا الأولى ، ولما استعادت سمعتها القديمة مرة أخرى عادت إلى اسمها الأول وهو فولكسفورسورج ابتداء من عام ١٩٦٩ .

واستطاعت فولكسفورسورج رغم الأحوال الصعبة التي أعقبت الحرب العالمية الثانية أن تعيد بناءها التنظيمي في أقصر وقت ، وكانت قد فقدت معظم أصولها العقارية بانفصال ألمانيا الشرقية كما هبط عدد توكيلاتنا إلى نصف عددها الأول لهذا السبب أيضا ، ومع ذلك أمكنها أن تفي بالتزاماتها إزاء عملائها بعد وقت قصير من نكبة الحرب بفضل تنظيمها القوي سريع الحركة والنشاط .

وحيث وقع الإصلاح النقدي **currency reform** في يونيو ١٩٤٨ كان على فولكسفورسورج أن تعترف بفقد معظم أصولها بسبب الحرب ، لكنها استطاعت أن تصل إلى أحسن الحلول الممكنة في مثل هذه الظروف ، فطلبت من السلطات الموافقة على خطة خاصة تضمن لعملائها مزايا أفضل مما تقدمه الشركات الأخرى في ظل الإصلاح النقدي واستفاد من هذه الخطة نحو ١ ½ مليون شخص هم المؤمنون لدى فولكسفورسورج في ذلك الوقت .

وفي الخمسينات طورت الشركة إجراءاتها من جديد فيسرتها وبسطتها وابتكرت أنواعا جديدة من المعاملات ، وكان من أهم التطورات تطبيق نظم الأقساط الموحدة التي استطاعت بها الشركة اجتذاب المزيد من العملاء وتحقيق النجاح الكبير في ميدان عقود التأمين الصغيرة وأمكنها أن تمنح العملاء أرباحا تعادل ٢٠٪ من الأقساط السنوية .

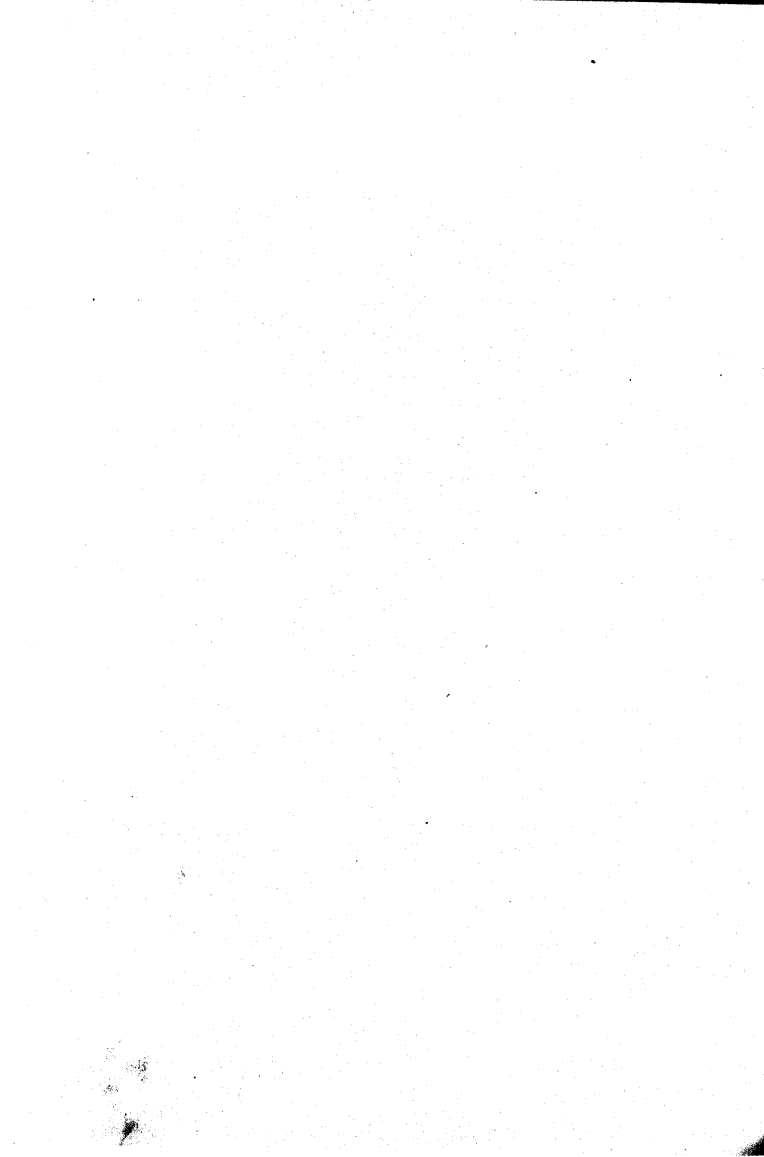
بل إن الشركة منحت عملاتها السابقين أصحاب وثائق التأمين على الحياة مكافآت مالية ظلت تدفعها حتى بعد انقضاء مدة تلك الوثائق ، وحققت فولكسفورسورج أهداف النفع العام حتى في سياستها الخاصة باستثمار رأسمالها فخصصت مبالغ كبيرة لاستثمارها في أغراض الإسكان الاجتماعي بشروط مناسبة جدا *

وواصلت الشركة ازدهارها في فترة الرواج الذي ساد ألمانيا الاتحادية ، ويمتد عام ١٩٥٨ من المعالم التاريخية في حياة فولكسفورسورج من أجل تلك العملية التي سميت « عملية السداد » **Operation Settlement** وبموجبها أمكن للشركة سداد ٧٧٠.٠٠٠ عقد تأمين بمبلغ إجمالي ٢٢٠ مليون مارك ألماني وهو إنجاز ضخم في تاريخ التأمين الألماني من حيث الحجم ومن حيث التنظيم المالي والإدارة للعملية *

وتأتى فولكسفورسورج اليوم في المركز الثالث بين شركات التأمين على الحياة في ألمانيا من حيث وثائق التأمين ، ويتألف جهاز التسويق فيها من أكثر من ٣٠.٠٠٠ شخص يعملون جزءا من الوقت ويتمتع هذا الجهاز بسمعة طيبة جدا ، ومعظم العاملين فيه من موظفي النقابات العمالية والتعاونيات الاستهلاكية يحدهم تحقيق الأهداف الاجتماعية وتشكيل المجتمع الحديث على الصورة التي يجب أن يكون عليها ، وهم يراعون مصالح المتعاملين بإخلاص وحماس ، وقد أثبت هذا الجهاز قدرته على اجتذاب العملاء وتوسيع نطاق القطاع التأميني وتسهيل تحصيل الأقساط بأقل نفقة ممكنة *

وقد أعرب كثير من العملاء عن رغبتهم في التأمين على ممتلكاتهم أيضا لدى فولكسفورسورج ، وكان ذلك يستلزم حسن التنظيم واستخدام

الإمكانات الى الدرجة القصوى وإنشاء شبكة من المندوبين، ولهذا السبب أنشأت فولكسفورسورج عام ١٩٢٥ شركة شقيقة لها هي شركة التأمين على الممتلكات **Sachversicherungsgesellschaft (Property Insurance Company)** وهذه أيضا استولت عليها جبهة العمل في عام ١٩٢٢ ثم أعيد انشاؤها عام ١٩٤٧ وأطلقت على نفسها اسم **Deutsche Sachversicherung** حتى عام ١٩٦٨ ثم تغير الاسم من أول يناير ١٩٦٩ الى : **Eigenhilfe Hamburg Volksfürsorge Deutsche Sachversicherung** وتشمل أنشطتها ضد الصوادم ، وفولكسفورسورج شركتان تابعتان : أحدهما « شركة التأمين للحماية القانونية **Insurance for legal Protection** » وشركة إعادة التأمين « **Hamburg International Reinsurance** »



الفصل الخامس

مجموعة « المنزل الجديد »

THE "NEUE HEIMAT" GROUP



تعتبر مجموعة المباني المسماة « المنزل الجديد » ثلاثة المنشآت الكبرى من هذا النوع وتتألف في الواقع من مجموعتين الأولى جمعية اصنفاء أو منشأة مرافق عامة ومجموعة ثانية تنتمى الى مشروعات النفع العام ، أما الشركة القابضة فتسمى « المنزل الجديد وإنشاء المنازل » وهى شركة مرافق عامة ، وهناك شركة قابضة أخرى ذات صفة نفع عام ولا تخضع لتشريع المرافق العامة وتسمى « جمعية المنزل الجديد ومبانى المدينة » وكلتا الجمعيتان مركزهما الرئيسى فى هامبورج وإدارتهما واحدة ، وتمتلكهما معا النقابات العمالية الألمانية .

مشكلات سوق الإسكان :

THE PROBLEMS OF THE HOUSING MARKET

لنبسمل وصف وتقييم منجزات « المنزل الجديد » يجب أن نشرح أولا العقبات الواقعية والإطار التنظيمى المفروض على مشروعات الإسكان المنتمية

للمرافق العامة ، ويعتبر استقرار العلاقة بين الإيجارات والأجور المشكلة المركزية في الإسكان ، بمعنى أن مستوى الإيجار يستقر عند حوالي ٢٠٪ إلى ٤٠٪ من الدخل الصافي للأسر من الطبقة الدنيا والوسطى إلا إذا تدخلت الدولة ، وسادت هذه العلاقة حتى قبل الحرب العالمية الأولى سواء في ألمانيا أو في خارجها ، وحدث منذ ذلك الحين بعض التقدم في فنون المباني مما أدى إلى تخفيضات في التكلفة دون أن تؤدي إلى تحسين أساسي في العلاقة بين الدخل والأجور ، واستفاد المستأجرون بوجه عام من تخفيضات التكلفة عن طريق التحسينات في النوعية والجودة ، وما تزال نسبة ٢٠٪ إلى ٤٠٪ السابق ذكرها سائدة حتى الآن في ألمانيا وخارجها .

ويعني ذلك عملاً أن دخول العمال منخفضة جداً بوجه عام بالقياس إلى احتياجات الإيجارات وفي هذه الظروف لا تستطيع الجماعات منخفضة الدخل أن تحصل على مسكن تتوافر فيه المزايا التي تغطي احتياجاتها إلا إذا انفقت الأسرة في سبيل ذلك عن طريق تخصيص جانب من دخولها في سبيل تحقيق هذا الغرض .

وليسست هذه الصعوبة ناشئة من عوامل إقتصادية بل لظروف فنية ، ذلك لأن الإنتاج اليدوي والفردى هو السائد في أعمال الإنشاءات في معظم الأحوال ورغم أن الإنتاج الميكانيكي أصبح الآن منتشراً في معظم المجالات ، ولن تتحسن العلاقة بين الأجور والإيجارات من حيث المبدأ إلا حين تدخل طرق الإنتاج الحديثة صناعة الإسكان ، وحتى ذلك الحين لابد أن تتدخل الدولة بمنح دعم **granting subaidies** يؤدي إلى جعل الأوضاع أكثر احتمالاً ، ويسمح للطبقات المنخفضة الدخل بإمكانية المعيشة في شقق تتوافر فيها المستويات الحديثة .

وفي سوق الإسكان ثلاثة أنواع من التدخل والدعم الحكومي تطبق بترتيبات متفاوتة :

١ (تشريعات الإيجار (رقابة الإيجار) :

State Legislation On Rent (Rent Control)

حددت مستويات الإيجار في معظم الأقطار الأوروبية أثناء وبعد الحرب العالمية الأولى إما عن طريق التشريع وإما بإجراءات إدارية ، وكانت النتيجة تباطؤ إرتفاع الإيجارات بالقياس الى سائر الأسعار والأجور ، وتناقصت النسبة بين الأجور والإيجارات حتى وصلت في أوائل الخمسينات الى بين ٥% و ٨% من الأجور ، وصارت ملكية المساكن غير مربحة وانكمشت نشاطات البناء ، وتعذر على الملاك في بعض الأقطار مثل فرنسا إجراء الإصلاحات الضرورية ، واتضح عقب الحرب العالمية الثانية أن الرقابة على الإيجارات التي استمرت عشرات السنوات قد أدت الى فساد المدن وتدهورها وتآكل رأس المال المستثمر في الإسكان .

ب) دعم بناء المساكن (الدعم السلعي) :

Subsidizing House Building (Subsidizing the Commodity)

رغم رقابة الإيجارات وارتفاع الأسعار والأجور كان لابد من بناء مساكن جديدة ولا يتسنى ذلك إلا بوسيلتين : إما أن تقوم السلطات العامة ببناء المساكن على حسابها وتهمل العجز ، وإما أن تقدم دهما لبناء المساكن ، وانتهجت ألمانيا الاتحادية هذه الخطة في الخمسينات على نطاق واسع .

فكان الملاك يثلثون قروضا أو إعانات لسعر الفائدة من الاعتمادات الحكومية بشرط أن يأخذوا الإيجار على أساس التكلفة ، وأمكن بهذه الطريقة إبقاء الإيجارات منخفضة نسبيا ، وكانت الإعانة في معظم الأحوال مثوقفة على شرط آخر يجب أن يراعيه المالك ، فكان المالك يلتزم بتأجير

الشقق الجديدة لجماعات معينة من الناس تنتمي الى الفئات التي تحددها الدولة ، وامكن بهذه الطريقة تجديد المدن أو التوسع فيها خاصة ما تهديم منها اثناء الحرب وذلك برغم الرقابة المفروضة على الايجارات ، لكن هذه الطريقة جلبت معها عدة متاعب الى جانب الاضطراب الى استمرار تقديم الاموال من الموارد الحكومية مما ادى الى الإقلاع عنها تدريجيا في الستينات ، وأول المتاعب أن مستويات الايجارات لم تعد متناسبة مع ظروف السوق ، والثاني أن الحالة في سوق الإسكان لم تعد واضحة ، وخلق ذلك عقبات قوية في سبيل حركة الأيدي العاملة ، بل وادى الى فقدان العدالة إذ استطاع من يطبقون دفع الايجارات المطلوبة في السوق الحرة أن يحصلوا على شقق انشئت بدعم كبير من الدولة .

(ج) دعم الايجار (الدعم الشخصى) :

Rent Subsidies (Subsidizing the Person)

لهذا السبب اتخذت الإجراءات في الستينات لإلغاء القيود على الايجار من ناحية وتقييد دعم الإسكان رغبة في خلق سوق حرة للإسكان مما ادى بالطبع الى ارتفاع مستويات الايجار حتى وصلت الى النسبة القديمة التي تتراوح بين ٢٠٪ و ٤٠٪ بين الأجرور والايجارات ، وأدخلت في الوقت نفسه طرق لمساعدة الجماعات المنخفضة الدخل ، ويسمح هذا النظام لأصحاب الدخل المنخفضة بحسب المقاييس التي تنص عليها القوانين *Scale laid down by the legislator* أن يتلقوا إعانة ايجار ، ويتفق هذا النظام الشخصى مع اوضاع السوق ويمتاز بأنه يتجنب الظلم الاجتماعى *Social injustice* ويسمح لمنخفضي الدخل بالامانة المناسبة المعقولة ، وإن كان لا يقطع الخلاف حول مستوى الدخل الذى يوجب الحصول على الإعانة .

والى جانب تلك العقبة الرئيسية فى ميدان الإسكان التى لا تستطيع
جمعيات الإسكان إزالتها توجد مشكلات أخرى عديدة تستطيع تلك الجمعيات
المساعدة فى حلها أو تصحيحها أو موازنتها .

فهذه المشكلات تختلف عن مشكلة الفرق بين مستوى الإيجار ومستوى
الأجر فى أنها ذات صفة اقتصادية بينما مشكلة هذا الفرق ترجع لأسباب
فنية ، والواقع أن المشكلات المشار إليها ترجع أساسا الى عدم مرونة العرض
والطلب فى أسواق الإسكان .

ويعتبر الإسكان المثل الممتاز على السوق غير الكامل لأسباب أولها أن
أسواق الإسكان خاضعة لقيود إقليمية ، فالإسكان سلعة غير قابلة للنقل
وزيادة الطلب عليه فى مكان ما لا يمكن إشباعها بتوافر العرض فى مكان
آخر ، وثانيها أن أسواق الإسكان قليلة المرونة جدا فلا يستجيب العرض
للطلب إلا فى حدود شديدة الضيق بسبب الزمن الذى يستغرقه الإنشاء ،
وثالثها أن الهجرة تتخذ اتجاها واحدا من الريف الى المدينة ، فقد كانت نسبة
السكان قبل التصنيع ٢٠٪ فى المدن ، ٨٠٪ فى الريف ثم انقلبت تقريبا
بعد التصنيع ، وتؤدى الهجرة الى زيادة الطلب على المساكن فى الأماكن
المزدحمة ، وإن كان هذا الاتجاه أخذ يخف بسبب السيارات التى تهيء
للمعامل فرصة الإقامة فى أماكن بعيدة نوعا من مكان العمل ، ويلاحظ أن
الحاجة تتزايد للمساكن ووسائل الراحة بزيادة التحسن فى مستويات
المعيشة .

مشروعات الإسكان ذات المصلحة العامة :

PUBLIC UTILITY HOUSING ENTERPRISES

تؤدى هذه العوامل الثلاثة وهى قلة مرونة العرض ، والهجرة من
الريف الى المدن ، وزيادة الطلب لاسيما فى الأماكن المزدحمة حيث يقيم
(اقتصاديات التعاون م - ١٧)

المهاجرون عادة الى زيادة ارباح اصحاب العقارات بمعدلات عالية ليس لها ما يبررها ، ولذا نشأت مشروعات المصلحة العامة لمعادلة الاضرار الاجتماعية الناجمة عن العوامل الثلاثة ، واستطاعت هذه المشروعات ان تنجح فى مهمتها وقام اول المشروعات بشكل يماثل الجمعيات التعاونية اى على اساس من التقاليد الاسرية البورجوازية المحافظة ، والشعور الإنساني ، والفهم الاجتماعى والرغبة فى الاصلاح ، وهى الحوافز التى دفعت نفر من ذوى النظرة التقدمية ليحاولوا محاربة احوال الإسكان البائسة والايجارات الباهظة ، التى عمت فى اواخر القرن الماضى ، وادى الانفجار السكانى الى مزيد من سوء الحال بالنسبة لهاتين المشكلتين .

ويمكننا ان نميز ثلاث مراحل فى نشأة مشروعات الإسكان ذات المصلحة العامة ، ففي منتصف القرن التاسع عشر تحققت انجازات مقننة على ايدى بعض الرواد ، ولما حصلت الجمعيات التعاونية على حقوقها وقامت على اساس تشريعى معين انشئت بعض الجمعيات الإسكانية التى اتخذت شكل جمعيات الاصدقاء والتعاون المتبادل ، وبدأت المرحلة الثالثة عندما دخلت الى الميدان مؤسسات وجمعيات عامة متأثرة بالقوى الاجتماعية واخذت تعالج مسألة الإسكان ، ومن ضمن هذه المؤسسات بعض هيئات التأمينات الاجتماعية ، ثم اشتركت فى الأمر السلطات المحلية والبلديات عقب الحرب العالمية الاولى كما اشتركت ايضا حكومات الولايات فى المانيا ويلاحظ ان مشروعات الإسكان الاسرية « هيمستاتن Helmstatten » ، ترجع فى اصولها الى جمعيات الإسكان الإقليمية التى نشأت فى بروسيا فى تلك الحقبة ، وبدأت النقابات المختلفة تهتم بالأمر ايضا ثم نشطت الكنائس والشركات الصناعية آخر الأمر .

وهكذا كانت بداية مشروعات الإسكان ذات المصلحة العامة التى

ساندتها الدولة كما ساندت التعاونيات ومنظمات المساعدات المتبادلة ،
وفعلا إلى الصفات المميزة لهذه المشروعات :

١ - الالتزام ببناء المساكن للجمهور، فيجب أن تواصل جمعيات الإسكان ذات صفة المصلحة العامة إنشاء المساكن بلا توقف وإلا فقدت صفة المصلحة العامة بمجرد توقفها عن البناء واتجاهها إلى إدارة مبانيتها فقط ، ويجب أيضا أن تركز نشاطها على إنشاء المساكن الصغيرة للجماعات منخفضة الدخل .

٢ - يجب عليها تشجيع الإصلاح الإسكاني والاسهام في تحسين نوعية الإسكان إلى ما يفوق المستوى الذي كان يقدم عادة لتلك الجماعات ، بحيث يصل إلى المستوى الإسكاني المناسب الحديث .

٣ - يجب أن تطبق مبدأ سعر التكلفة *Principle of cost price* بمعنى أن جمعيات الإسكان ذات صفة المصلحة العامة عليها أن تراعى دائما سعر التكلفة عند تحديد مستويات الإيجار ، فلا يسمح لهذه الجمعيات أن تستغل ندرة المساكن لتحقيق أرباحها (١) .

٤ - تراقب الدولة أعمال تلك الجمعيات ونشاطها وتشرف عليها من خلال إدارات الرقابة الحكومية المختصة وعلى الجمعيات أن تقدم حساباتها لجهات المراجعة المحاسبية المختصة .

٥ - تعدد الأرباح التي تصرف لرأس المال بما لا يزيد عن ٤٪ .

٦ - يجب على الجمعية تكوين رأس مال اجتماعي يستخدم بصفة دائمة للأغراض الاجتماعية فإذا صفى المشروع أو انحل لا يحصل المؤسسون

Of. G. Wiegand, (Public Utility Housing Enterprises — Their Development, Character, and Adversaries), Hamburg, 1962. (١)

إلا على القيمة الاسمية لرأسهم - أما رأس المال الذي تراكم وتكون
بعد ذلك فيستخدم لأغراض المصلحة العامة وحدها .

وقد ساندت الدولة أغراض مشروعات المصلحة العامة لأول مرة عام
١٨٩٤ بتشريعات خاصة على المستوى القومى ، واعتمدت كثيرا من التشريعات
التي صدرت أولا على النطاق القومى كتشريعات قومية عامة ، ونصت
التشريعات على حق الحكومة فى الرقابة والإشراف لضمان مراعاة الإدارة
لقواعد القانون .

وانشأت مشروعات الإسكان ذات صفة المصلحة العامة منذ بدايتها
وحدات كبيرة ، ونشأ أول مشروع كبير من هذا النوع من خلال هيئة
تأمينات اجتماعية ، وانشئ مشروع آخر يتعاون مشترك بين الحكومة
وصناعة تعدين الفحم ، ونشأ مشروع ثالث كنتيجة لتحويل الإسكان
الصناعى إلى إسكان مصلحة عامة ، أما المشروع الذى نتناوله هنا أى
« نيوهيمات » فيرجع أصله إلى جمعيات الإسكان التابعة للنقابات العمالية ،
كما انشئ مشروع DEWOG وغيره عام ١٩٢٤ .

تاريخ « نيوهيمات » :

THE HISTORY OF THE "NEUE HEIMAT"

انشئت فى ستينيات القرن الماضى تعاونيات إسكانية بتوصية من أول
اجتماع لجمعيات العمال الذى انعقد فى فرانكفورت (٢) . لكن عاق تطورها أن

(١) Of. "Die Entwicklung des gewerkschaftlichen Wohn-
ungsbaues" ("The development of Trade Union House Con-
struction") "Neue Heimat", p. 15.

التشريعات التعاونية كانت تنص عندئذ على مسئولية الأعضاء مسئولية غير محدودة عن ديون الجمعيات ثم أدخل في عام ١٨٨٩ تعديل على القانون أصبح الأعضاء فيه يمجبه مسئولين بمقدار ملكيتهم من الأسهم التعاونية ، واختير شكل الشركة المساهمة لأسباب فنية عندما انشئت مثل هذه المشروعات فيما بعد في عام ١٩٢٤ عندما انحسرت موجة التضخم ، فقد أدى النقص الشديد في المساكن عقب الحرب العالمية الأولى الى موجة نشاط في إنشاء جمعيات الإسكان النقابية ، وانشئت شركة توفير الإسكان الألمانية : "Deutsche Wohnungsfürsorge AG" المعروفة بالحروف DEWOG باشتراك ثلاثة اتحادات نقابية هي اتحاد العمال ، واتحاد المستخدمين والموظفين واتحاد مشروعات الإنشاءات الاجتماعية .

وفي عام ١٩٢٤ انشئت في ولاية هيس Hesse شركة إنشاء المساكن ذات صفة المصلحة العامة بولاية هيس وهيس - ناساو Gemeinnützige Wohnungsbau-AG Hessen und Hessen-nassau المعروفة بحروف GEWOBA مع شركتها الزميلة في بريمن Bremen والمعروفة بحروف GEWOBA ، وانشئت في اتحاد الرايخ الألماني شركات بناء أخرى تابعة للنقابات وترأسها شركة قابضة تعرف بالحروف DEWOG التي اقامت خمس وكالات في أنحاء البلاد كانت تعمل كمؤسسات استشارية تمد مشروعات الإسكان النقابية بالنصح والإرشاد خاصة في الشؤون المالية والفنية ثم تحولت هذه الوكالات الى شركات تابعة لشركة DEWOG التي اخذت تقيم شركات جديدة .

ويلاحظ انه لم تشكل جمعية مركزية للإسكان لأن أعمال الانشاءات لا تخضع بسهولة للمركزية ، ولم يكن سوق الإسكان في أى وقت من الأوقات موصوفا مركزيا أو موحدة بل كانت وما تزال مؤلفة من أسواق قطاعية

كثيرة تسود في كل منها ظروف مختلفة وعندما ضمت حكومة النازي مجموعة DEWOG الى جبهة العمل الالمانية عام ١٩٣٣ كانت المجموعة تملك ٨٠.٠٠٠ مسكن كانت قد اقيمت في انحاء البلاد اثناء المدة من ١٩٢٥ الى ١٩٣٣ .

وفي عام ١٩٢٤ انشأت اتحادات المستخدمين التي كانت منضمة الى اتحاد النقابات الحرة ، شركة الادخار والبناء كشركة تابعة لشركة DEWOG وفي عام ١٩٢٩ انشأت النقابات اليمينية الشركة المساهمة لإنشاءات المساكن ، واصبحت في بداية عام ١٩٣٣ تمتلك نحو ١١.٠٠٠ مسكن و ١٧٥ مبنى تجارى انشأتها في المدة من ١٩٢٤ الى ١٩٢٩ ، وانشأت GEHAG أكثر من ٩.٠٠٠ شقة منها ٨.٠٠٠ شقة مؤجرة وكانت لمنظمات المستخدمين في عهد حكومة فيمار Weimar جمعياتها الإسكانية الخاصة ، وانشأت عام ١٩١٨ شركة هيماات Heimat وشركة مساهمة أخرى عرفت بالحروف GAGFAH التي انشأت ٥٣.٥٠٠ مسكن حتى نهاية عام ١٩٢٩ منها ٣٢.٠٠٠ مسكن كانت تديرها بنفسها .

وتهدمت أكثر المساكن النقابية اثناء الحرب العالمية الثانية ، أما ما تبقى فكانت تديره السلطات العسكرية ثم اعيدت بالتدريج الى النقابات .

وكانت اول شركة مبانى تخرج من يد سلطات الحلفاء العسكرية شركة نيوهيمات كاسل Neue Heimat Kassel التي يمكن ان تعتبر نواة مجموعة « نيوهيمات » الحالية .

وكان هنريش بليت Heinrich Plett الذي اعطى دفعة قوية لبناء المساكن الاجتماعية عقب الحرب يعمل عندئذ في كاسل ، ثم انشأ « نيوهيمات » عندما نقلت الى هامبورج وفي المدة من ١٩٥٤ الى ١٩٦٠

أخذ المجلس المركزى لاتحاد النقابات العمالية ينقل جميع الأسهم السابقة فى جمعيات الإسكان والتي أعيدت له الى « نيوهيمات » « هامبورج » التى أصبحت اليوم اكبر جمعية بين أكثر من ٢٠٠٠ جمعية إسكان فى ألمانيا الاتحادية وتدير أكثر من ١٪ من جميع المساكن الموجودة فى ألمانيا الاتحادية وتبلغ قيمة أصولها أكثر من ٥ ملايين مارك المانى .

إنجازات نيوهيمات فى ميدان النفع العام :

THE COMMONWEAL ACHIEVEMENTS OF THE "NEUE HEIMAT"

تمثل أنشطة نيوهيمات كفاحا ضد الإيجارات الباهظة التى تضخمت بسبب الهجرة وقلة مرونة عرض المنازل وزيادة الطلب بسبب ارتفاع مستوى المعيشة ، ولا تستطيع منشآت النفع العام استغلال ظروف السوق لتحقيق الأرباح لأنها ملتزمة بمراعاة مستوى التكاليف ، ومن ناحية أخرى فإن أصحاب الأملاك يحددون الإيجارات على أساس آخر التكاليف ، أى تكلفة أحدث المباني وأكثرها نفقة مع مراعاة قدم المنازل .

وتحدد جمعيات الإسكان الإيجارات على أساس مستوى التكلفة فى سنة الإنشاء زائدا التكاليف الإدارية المعتمدة من الدولة ، فهى تعمل بهذه المثابة كقوة تنظيم للسوق بينما تلتزم فى الوقت نفسه بمبادئ الاقتصاد السوقى .

ولا يقتصر اثر « نيوهيمات » على كونها عامل تنظيم بالصورة المشار إليها فيما يتعلق بأسعار وعدد المساكن بل يتجاوز اثرها كل ذلك لتكون عامل تأثير على عرض المساكن من حيث نواحي الجودة والنواحي الاجتماعية ،

وهي تحدث هذا الأثر أولا بالإصلاح الإسكاني طبقا لقانون الإسكان
للمصلحة العامة ثم ثانيا بتحصين نوعية المساكن لمستوى يفوق
المعتاد والمتوافر عادة للجماعات منخفضة ومتوسطة الدخل .

وساهمت جمعيات الإسكان كثيرا في تحصيل مستويات الإسكان
الى درجة انه لم تعد تبني أى شقق الآن بدون حمامات ، ولا يقام مبنى
سكنى مجمع بغير مساحات خضراء وملاعب للأطفال ، فقد وضعت تلك
الجمعيات مستويات أصبح الغير يلتزمون بها .

وفى كثير من المدن تنازلت نيوهيمات عن حقها فى اختيار السكان
واخذت تضع شققها الجديدة تحت تصرف البلديات وسلطات الإسكان التى
تقوم بتخصيصها ، وتساعد نيوهيمات بذلك على تخفيف النقص فى
المساكن ، أما اصحاب الاملاك فهم يختارون عادة السكان الذين يمتازون
بالبسر المالى والهدوء ، ومن ناحية أخرى تؤجر نيوهيمات المساكن
للاسرة ذات الأطفال الكثيرين ولطوائف كثيرة محرومة من المساكن
ولا يمكن ان تجد مساكن إلا عن طريق نيوهيمات .

ومن التحسينات التى ادخلتها نيوهيمات على شئون الإسكان انها
تمنح المستأجرين فى الواقع حقا دائما فى السكن ماداموا لا يسيئون
استخدامها ، كما انها تؤجل تحصيل الإيجار بالنسبة للعمال النقابيين
فى احوال الاضراب أو اغلاق المصانع .

التحول الى إنشاء المدن :

TRANSITION TO THE CONSTRUCTION OF TOWNS

انتهجت نيوهيمات فى الخمسينات خطة إعداد مشروعاتها لمواجهة
الاحتياجات العاجلة ، غير ان اهدافها منذ إنشائها كانت تحقيق النظريات
الحديثة فى إنشاء المدن وتمشيا مع هذا الغرض عملت على إنشاء

أعداد كبيرة من المجمعات السكنية معظمها في ضواحي المدن الكبرى ، وكلها يتخللها المنتزهات ومزودة بكافة مستلزمات المجتمع الحديث ، مثل مراكز للتسويق والملاعب ودور الحضارة ، والمراكز الثقافية المتنوعة والمنشآت العامة كالمدارس والمستشفيات والعيادات الطبية والنوادي ومساكن الطلبة ودور المسنين والمعوقين ، وتلجأ الجمعية في مشروعاتها إلى لفيف من أعظم المماريين ذوي الشهرة العالمية ، ويكفي في هذا الصدد أن نذكر البروفيسور ارنست ماي Ernest may المستشار المعماري الدائم لإنشاء المدن وفرنر هيببراند Werner Hebbbrand وأيفنار التو Abvar Alto

والتزاما بمبادئ النفع العام في ميدان الإسكان أخذت نيويهام توسع ميدان نشاطها من إنشاء المساكن للوفاء باحتياجات الجماهير إلى التطوير الشامل للمدن ، وهكذا بدأ عهد جديد لمجموعة نيويهام كلها التي أتمت إنجازات رائعة منها مساكن كيزر سلوتين Kaiserslauten وحى هانسا Hansa ببرلين والحى السكني الجديد «نيوفار» Neue Vahr في بريمن ، ومدينة الحدائق في فينديل Wedel قرب هامبورج ، وحى نيواالتونا Neue Altona الحديث بمدينة هامبورج ذاتها ، وهناك إنشاءات جديدة تحت الإنشاء أو التخطيط في مدن موشن - بيرلاخ muchen-perlach وهامبورج وبريمن .

وأصبحت إزالة المباني القديمة والأكواخ مسألة هامة الآن في المدن « ويمكن تسمية الدور الذي تقوم به به » تحقيق التكامل مع نظم المباني في المدينة مستقبلا "Integration into city building systems" إذ لا بد لنا مستقبلا من إنشاء مناطق أحسن تخطيطا من قبل بسبب الإسراع المتزايد في الحياة الاقتصادية وفي الإدارة وفي حياة المجتمع « (٣) .

A. Vietor, in Die Welt, 27th April, 1967.

(٣)

وتحاول نيوهيمات ايضاً - الى جانب إزالة الأحياء الفقيرة - تجديد مراكز المدن في التجمعات الحضرية الكبرى ، وإنشاء المساكن قرب أماكن العمل بدلاً من الاتجاه بعيداً ثم بعيداً في اتجاه الضواحي ، إذ إن الضواحي السكنية خارج المدن كثيراً ما تتطور الى مدن للنوم فقط برغم ما يكتنفها من أحزمة خضراء .

« نيوهيمات ستاتيباو » : البيت الجديد وتعمير المدن

“NEUE HEIMAT STADTEBAU” (“NEW HOME TOWN CONSTRUCTION”)

أنشأت نيوهيمات مشروع النفع العام المسمى « نيوهيمات ستاتيباو » أي نيوهيمات لإنشاء المدن - ويعتبر هذا المشروع الجديد أداة ممتازة لتنفيذ الالتزامات الجديدة في بناء المدن وأصبح هذا المشروع الجديد أداة المجموعة للقيام بأي مشروع من أي حجم وإزالة الأحياء القديمة وإعادة تنظيم المجتمعات ، وحدد هذا المشروع لنفسه هذه المسؤوليات : « واجبنا إيجاد الظروف اللازمة في المدن والبلديات والأقاليم بأسرها لنوفر في المستقبل نفس فرص المعيشة والتعليم والمهن لكل إنسان في ألمانيا ، بمعنى توفير فرص متعائلة في أماكن العمل وفي المساكن وفي مقررات التعليم ، والتسلية والترفيه والمنشآت الاجتماعية ... ومن المهم توفير كل هذه المقومات وكل هذه الفرص التي تتولد عنها لكل إنسان ما أمكن ذلك » (٤) .

A Viator, (“From a House Building Enterprise to an Enterprise Group Constructing Entire Towns”), (Neue Heimat, Review of Modern Dwelling and Town Construction a Monthly) 1970, No. 1, pp. 28/29.

وتتألف نيوهيمات للمدن من ثماني منشآت إقليمية تابعة لإنشاء المدن وبناء المساكن على نطاق واسع ، ولذلك فلا يمكن أن تقوم بعملها إلا بقدر من اللامركزية ، ولا يدار مركزيا سوى التمويل والتخطيط واقتراح المشروعات الكبرى ، وتشمل نيوهيمات لإنشاء المدن خمس شركات قابضة الى جانب شركة الإنشاءات التجارية الى اقيمت عام ١٩٦٢ للقيام بأعمال تخطيط وتمويل وإنشاء المباني التجارية ، ومؤسسة نيوهيمات للبلديات التي انشئت عام ١٩٦٤ لتخطيط وتمويل وإنشاء مباني الهيئات العامة ، ثم اضيف أخيرا للمجموعة عام ١٩٦٥ شركة استشارية للإنشاءات التجارية ، ويشمل برنامج شركة الإنشاءات التجارية مجموعات الحوائث ، ومراكز تسويق ، وفنادق ، وإنشاءات صناعية كاملة(٥) وتقيم نيوهيمات للبلديات المستشفيات ورياض الأطفال والمدارس والجامعات ودور المسنين والملاعب للمدن والسلطات المحلية .

وتستطيع الشركة إذا طلب منها ذلك القيام بكافة الأعمال التجارية والفنية والتنظيمية والتمويلية ، مما يتيح للمدن والسلطات المحلية إقامة هذه المنشآت دون أن يكون لها سابق خبرة ، خاصة وأن الترشيد والمباني سابقة التجهيز تنتج وفورات كبيرة جدا في مثل هذه المشروعات .

ومن المؤسسات التابعة لنيوهيمات لبناء المدن جمعية الإسكان والتوطين المعروفة بالحروف **GEWOS** وتتولى تخطيط المدن وأبحاث السوق وبعث احتياجات سوق الإسكان وتحديد وتخطيط أساس هذه الأنشطة .

ومن توابع نيوهيمات لبناء المدن منشأة نيوهيمات الدولية ولها أسهم في عدد من شركات الإسكان في الخارج ، وتعمل على نقل الخبرات العالمية الى ألمانيا ونقل الخبرة الألمانية للخارج في مجال الإسكان والإنشاءات وتتركز معظم أنشطتها الانشائية في بلاد السوق الأوروبية المشتركة لاسيما فرنسا وإيطاليا ولكنها تجتهد في إقامة سوق

مشتركة في مجال الإسكان والإنشاء ، وتقديم النصح للدول الصغيرة والنقابات في البلاد النامية وبذلك تساعد على النهوض العالي بطريقتها الخاصة .

إعادة تنظيم سوق الإنشاءات :

REORGANIZATION OF THE CONSTRUCTION MARKET

من أغراض النفع العام التي تقوم بها نيوهيمات إعادة تنظيم سوق البناء إذ لا يتسنى سوى بهذه الطريقة إيجاد الظروف اللازمة لحل مشكلة ارتفاع الإيجارات وتعتبر نيوهيمات رائدة في المنازل سابقة التجهيز التي تمثل نحو ٤٠٪ من مجموع إنشاءاتها ، ولهذه الطريقة أثر كبير على خفض التكلفة وسرعة الإنشاء كما أن لجوء نيوهيمات الى المباني سابقة التجهيز والتوسع فيها يقنع شركات البناء الأخرى بفوائدها ومن ثم تتجه الى اقتباسها .

ولا يعنى إعادة تنظيم سوق البناء أن أيام شركات البناء الصغيرة قد انتهت ، بل معناه أن المستقبل سوف يشهد تقسيما للعمل ابعد مدى بين المنشآت الكبرى والحرفيين الصغار ، وما يزال أمام هؤلاء الحرفيين فسحة من الوقت للعمل في مجال إزالة المنازل القديمة وتجديدها ، وعلى وجه العموم فإن سياسة نيوهيمات ليست موجهة ضد المقاولين المتوسطين غير أن نيوهيمات فريدة من نوعها في أوروبا ، واستطاعت من ١٩٥٠ الى ١٩٧٠ إقامة ٢٥٠.٠٠٠ مسكن وحانات ومنشأة اجتماعية ، وتساهم نيوهيمات لإنشاء المدن في أكبر الشركات بأوروبا الغربية ، وأنشأت مناطق كاملة تستوعب نحو ٤٠.٠٠٠ شخص في ١٠.٠٠٠ مسكن مع كافة المنشآت التابعة اللازمة لهم ، وهي بسبيل إعداد مشروعات جديدة كبرى تشمل ١٦.٠٠٠ مسكن ، مع قدرتها على تخطيط وتمويل وتنفيذ كافة المشروعات بوسائلها الخاصة .

الفصل السادس

بنوك العمال

WORKERS' BANKS



تعتبر بنوك العمال رابع أكبر المشروعات
الناشئة لتعاونيات المستهلكين ونقابات العمال وقد
اندمجت هذه البنوك الآن في ما يسمى « بنك النفع
العام » Bank Fur Gemeinwirtschaft

والواقع أن أنشطة النفع العام ليست شينا
جديدا بالنسبة للقطاع المصرفي ، فقد وجدت في
ألمانيا منذ ١٨٥٠ مؤسسات عديدة تشبه البنوك
منها عدد من البنوك الصغيرة تديرها جماعات
عمالية (١) . وكانت تتألف رؤوس أموالها أساسا
من مساهمات النقابات واتحاداتها والمجالس التي

(١) This historical description follows the latest summary of
this chapter of German banking history by Achim von Loeach,
about "The History of workers' Banks in Germany until 1933)
in Topical questions on the Credit System), Frankfurt, 1964,
p. 179 seq.

تدير الممتلكات النقابية ، ومن هنا كانت تسميتها
« بنوك العمال » ووجدت أيضا مؤسسات تشبه
البنوك تتبع تعاونيات المستهلكين أو اتحاداتها
المركزية أو جمعيات تجارة الجملة .

ويمكن وراء هذا التطور التاريخي أن أعضاء
النقابات الائتمانية كانوا يدفعون اشتراكات كبيرة
نوعا تبلغ أجر ساعة في كل اسبوع ، وأمكن بفضل
هذه الاشتراكات التي كانت سارية حتى قبل
الحرب العالمية الأولى ، أن تستخدم النقابات في
إدارة مكاتبها موظفين على كفاءة عالية وأن تقسيم
المباني السكنية والمدارس ثم يتبقى لها احتياجات
كبيرة يمكن استخدامها في أحوال الإضرابات .

ونشأ عن وجود تلك الأموال السائلة الكبيرة
القيمة قبل الحرب العالمية الأولى قيام منشآت
ائتمانية أو منشآت شبيهة بها ، ويمكن تقسيم
منشآت الائتمان والإدخار التي قامت قبل الحرب
العالمية الأولى إلى خمس فئات حسب أغراضها التي
تعدد ميادين نشاطها وهي :

١ - صناديق الإدخار والإقراض والتأمين على الحياة
Savings, loan and life Insurance Funds

٢ - بنوك الإدخار للاتحادات المهنية
Savings banks of professional associations

٣ - بنوك موظفي الحكومة . Civil servants' banks.

٤ - بنوك الادخار والتعاونيات المستهلكين

Consumers' cooperatives' banks

٥ - بنوك النقابات العمالية Trade union banks

ولم تكن لأى من فئات هذه المنشآت المالية والائتمانية التابعة للنقابات والاتحادات المهنية أية آثار مستمرة وظاهرة لأنها كانت تتبع فى المقام الأول أهداف النقابات والتعاونيات ، بل بدا عليها جميعا من الناحية الفنية المصرفية مظاهر الضعف ، ولم تتمكن من إحراز بعض النجاح إلا فى ظروف تاريخية خاصة ، وإنما نذكرها هنا لأن مثيلاتها ما تزال قائمة فى الخارج ، ولأن البعض يقترح من وقت لآخر إنشاء أمثالها رغم تجارب الماضى .

بنوك العمال وموظفى الحكومة :

WORKERS' AND CIVIL SERVANTS' BANKS

ظهرت بنوك ادخار واقراض صغيرة وجمعيات اصدقاء للوفاء بالاحتياجات اليومية للنقابات وكان ظهورها بفضل تراكم الأموال لدى هذه النقابات ولم تكن تلك المنشآت تستثمر أموالها بنشاط بل اقتصر على إقراضها لمنشآت أخرى ، وأصبحت فائضة عن الحاجة بعد إصلاح حين اتسعت شبكة بنوك الإدخار ، والواقع أن مهام تلك البنوك انتقلت اليوم الى بنوك الادخار العامة والبلدية ، وضعفت بنوك الادخار والاقراض النقابية وجمعيات الاصدقاء عن المنافسة بنمو شبكة بنوك الادخار الكبيرة نموا سريعا ..

ومن ناحية أخرى انشأت المنظمات المهنية المماثلة للنقابات بنوك

(اقتصاديات التعاون م - ١٨)

ادخار خاصة بها فى الفترة السابقة على الحرب العالمية الاولى ، فانشأ اتحاد رؤساء العمال إدارة للدخار تحولت عام ١٩٠٧ الى بنك ادخار رؤساء العمال الألماني ، وعلى نفس المنوال انشأ الاتحاد الوطنى الألماني للكتبة فى هامبورج ، واتحاد المستخدمين والموظفين الفنيين بنك الادخار لموظفى الحكومة والصناعة عام ١٩٢٢ .

واتضح أن المؤسسات المالية التى تقوم برعاية مصالح الجماعات الميسورة من الموظفين هى التى تستطيع البقاء لأن تلك الجماعات وحدها كانت قادرة على تكوين مدخرات مستمرة وباقية فى تلك الفترة ، ومع ذلك لم تستطع تلك المؤسسات النمو بل ظلت صغيرة وبلا أهمية .

وظهرت فى تلك الفترة شبكة كبيرة من بنوك الموظفين متناثرة فى شكل جمعيات تعاونية ، وكان الدافع على إنشائها أن الموظفين كانوا يلاقون صعوبات كبرى فى الحصول على الائتمان فى وقت لم يعرف فيه الائتمان بالتقسيم ، وغالبا ما كانت بنوك الموظفين تتصل بالجمعيات التعاونية الشرائية مما ساعد على انتشارها سريعا كى تقدم الائتمان من ناحية وتلقى الودائع الادخارية من ناحية أخرى ، وساعد أيضا على قيام هذه البنوك تعديل قانون التعاون فى بداية القرن ، وانتهت هذه الحقبة فى العشرينات حين أصبحت بنوك ادخار الموظفين الفرع الثالث لتعاونيات الائتمان فى بنوك رايفيزن والبنوك الشعبية ، لكنها احتفظت بشبكة المقاصة الخاصة بها **clearing network** وجهازها المركزى التابع لاتحاد البنوك التعاونية ، وكان هذا الفرع الثالث مكونا عام ١٩٣٠ من ٧٧ بنك ائتمان للموظفين بلغت ميزانيتها العمومية ١٥٥ مليون مارك ، لكنها ما لبثت أن انهارت فجأة بسبب إفلاس أحد بنوك الموظفين فى برلين ، ولم يكن هذا البنك تابعا لنظام بنوك الموظفين ولا منتميا إليه لكن إفلاسه خلق أزمة ثقة ذهبت ضحيتها بنوك الموظفين كلها التى عانت حالة من الإعسار الشديد بسبب ذلك .

غير أن منشآت الادخار والاقرض النقابية والمهنية والخاصة بالموظفين لم تتمكن أبدا من تحقيق مبدأ المعونة المتبادلة وفلسفته الأساسية ، فلم تتمكن من إنجاز الأعمال المعقودة عليها وما كان ينتظر منها من دفع فوائد لصغار المودعين بمعدلات تزيد على البنوك الأخرى وتقديم الائتمان الرخيص لأعضائها في الوقت نفسه .

وكيف يتحقق الائتمان الرخيص إذا كانت الودائع الادخارية أكبر تكلفة ؟ ... ولاحظ أن بنوك الادخار وتعاونيات الائتمان وجمعيات التأمين كانت موجودة في كل مكان تقريبا في ذلك العهد تجاهد في خدمة « الرجل الصغير small man » وتلبية حاجاته وفي توسيع رقعة نشاطها أيضا ، وعلينا أن نتذكر أيضا أن أجور العمال بل وأجور موظفي الحكومة كانت على العموم أقل من المستوى الذي يسمح بتراكم المدخرات .

والحقيقة أن بنوك الادخار والاقرض التي يقتصر نشاطها على جماعات معينة تظل دائما في وضع أدنى من المؤسسات الأخرى التي لا ترتبط بأية جماعات معينة ، فلا تستطيع أية منشآت من هذا النوع - لاسيما المنشآت الائتمانية أن توفر عنصر الأمان اللازم للنجاح مادامت تعمل على أساس اعتبارات اجتماعية ضيقة ، لأن المجال يضيق أمامها في توزيع المخاطر سواء بالنسبة للمدينين أو الدائنين ومن ثمة يتعرض المقترضون لكثير من أنواع المخاطر والأخطار .

بنوك الإدخار التابعة لتعاونيات المستهلكين :

CONSUMERS' COOPERATIVES' SAVINGS BANKS

أنشأت تعاونيات المستهلكين المحلية بنوك ادخار خاصة بها شالها في ذلك شأن المنظمات العمالية . ويرجع السبب الرئيس في ذلك الى

أن تلك التعاونيات نادراً ما كانت تستطيع التعامل مع بنوك الادخار وبنوك القطاع الخاص الأخرى التي كانت أساساً موجهة لخدمة الطبقات الوسطى ، وشقت جمعية تجارة الجملة لتعاونيات المستهلكين الألمانية في هامبورج الطريق بإنشائها أول بنك ادخار تعاونى كان يؤدي أيضا وظيفة إدارة المقاصة المركزية ، وكانت تلك الجمعية تابعة لاتحاد النقابات الحرة (الاشتراكية) ثم تبعتها في هذا السبيل جمعية تجارة الجملة التابعة للنقابات العمالية المسيحية في كولونيا .

ويتمثل الغرض الرئيسى من إنشاء هذه المراكز لتجميع المدخرات في محاولة الحصول من الأعضاء على الأموال اللازمة لتمويل المشروعات التجارية والإنتاجية الخاصة بالحركة ، أما التمويل الخارجى فيأتى طبيعياً للمشروع تبعاً لمبدأ تغطية التكاليف .

وهكذا انشئت إدارة الادخار ليحل التمويل بالائتمان من الأعضاء محل مبدأ التمويل الذاتى حيث أن الأعضاء هم في نفس الوقت زبائن المشروع ، ويعتبر ذلك أحد الأسباب الحاسمة للاقدام على إنشاء هذه المراكز التعاونية لتجميع الودائع .

ولم تكن تعاونيات المستهلكين الألمانية فريدة في هذا الميدان ، بل إن تعاونيات المستهلكين في بريطانيا وفرنسا اتجهت نفس الاتجاه من حيث إنشاء مؤسسات الادخار واستطاعت تعاونيات المستهلكين البريطانية أن تتصرف في عام ١٩٢٢ في ودائع بلغت ١٤ مليون جنيه استرلينى ، بينما بلغت الودائع الموضوعة تحت تصرف تعاونيات المستهلكين الفرنسية ٦٠ مليون فرنك ، وبلغت الودائع في الادارات المصرفية بجمعية تجارة الجملة (GEG) ، (GEPAG) ٤٥٠ مليون مارك عام ١٩٣٠ .

وكفت تعاونيات المستهلكين الألمانية عن فتح ذراع ادخار خاصة بها منذ الحرب العالمية الثانية لأن من الصعب القيام بالأعمال المصرفية جنباً إلى جنب مع تجارة القطاع والمبيعات اليومية ، ولأن المؤسسات المالية من القطاع الخاص أخذت تتعامل مع تعاونيات المستهلكين مما جعل الاعتماد على أموال الأعضاء يفقد أهميته ، ولأن التمويل من الأعضاء لا يمكن أن يحل تماماً محل التمويل الداخلي ، إذ أن رأس المال الذي تحصل عليه الجمعية من أعضائها ليس في الحقيقة سوى تمويل خارجي ، ولابد من تمويل داخلي حقيقي لمعادلة المخاطر .

وبعد إلغاء القيود التقليدية على العائد التعاوني لم تعد هناك حاجة حقيقية تحفز الأعضاء على إيداع مدخراتهم لدى التعاونيات الاستهلاكية ، فقد كان الأعضاء يحصلون قديماً في مناسبة عيد الفصح على ربح يساوي خمسة أو ستة في المائة ، بل أحياناً ثمانية في المائة من قيمة مشترياتهم السنوية ، وكان هذا العائد المرتفع فرصة طيبة لاقتناع الأعضاء بترك هذا المبلغ لدى الجمعية كوديعة ادخارية .

بنوك النقابات العمالية : TRADE UNION BANKS

تأخر إنشاء البنوك النقابية إلى ما بعد قيام بنوك الادخار التعاونية ، فقد أحست نقابات العمال الألمانية منذ قيامها بالحاجة إلى إدارة أموالها الخاصة ، وأعلنت هذه الفكرة على لسان بعض المتحدثين أمام أول مؤتمر للنقابات الألمانية عقد في أرفورت **Erfurt** عام ١٨٧٢ (٢) لكن النقابات كانت مترددة في الإقدام على الفكرة بحيث تأخر إنشاء البنوك التعاونية ولم يظهر أول بنك نقابي حقيقي إلا بعد الحرب العالمية الأولى .

(٢) Cf. P. Barthel, (Manual of German Trade Union Congresses), Dresden, 1916, p. 135.

وكانت نقابات العمال المسيحية أول من أنشأ بنكاً نقابياً بالمعنى الصحيح في عام ١٩٢١ باسم بنك الشعب الألماني **Deutsche Volksbank** واتخذ شكل شركة مساهمة وكان مقره في برلين أول الأمر ثم انتقل إلى إسسن **Essen** واكتسبت تعاونيات المستهلكين المسيحية في ٧٠٪ من رأس مال البنك الذي يعتبر أول بنك عمال يخرج عن الإطار التقليدي لمعظم بنوك الإذخار العمالية بأن قدم الائتمان لجمعية الإسكان ، ومع ذلك فقد ظل في دائرة الحركة العمالية المسيحية واستطاع البنك أن يتوسع في أعماله حتى أصبح له في نهاية العشرينات ست منشآت تابعة وأكثر من ٤٠٠ مركز لاستلام المدخرات في المكاتب المحلية لنقابات العمال المسيحية ، وبلغ مجموع ميزانيته العمومية ٢٦ مليون مارك عام ١٩٢٩ .

وانشئ عام ١٩٢٣ بنك هيرش - دنكار **Hirsch-Duncker** النقابي في برلين - زهلندورف ، وبقي أيضاً في نطاق النقابات وأفكارها ، ثم سمي البنك الاقتصادي الألماني واتخذ شكل شركة مساهمة ، لكن نظراً لصغر عدد مساهميه لم تكن لديه فرصة كبيرة للنمو والتطور .

وكانت الإدارة - كما في البنوك الأخرى - مؤلفة من خبراء مصرفيين ، أما مجلس الإشراف **supervisory board** فكان مكوناً كله تقريباً من شخصيات نقابية وتعاونية يتلقون تعليماتهم من منظماتهم ، وهكذا فإن هذه البنوك كانت برغم استقلالها القانوني وثيقة الصلة بالمنظمات النقابية التعاونية مما يضمن انتهازها لخطوة سليمة في أعمالها ، ويلاحظ أن النظام الأساسي لهذه البنوك كان في البداية معوقاً لنمو أنشطتها مما جعلها أقرب لشكل « البنك الداخلي » **House Bank** ثم أدى النشاط العملي إلى التوسع في الأعمال المصرفية حتى أصبحت أعمالها لا تفتقر عن أعمال البنوك الأخرى .

وفى عام ١٩٢٣ تأسس بنك النقابات الحرة **free trade unions** فى برلين باسم بنك العمال والمستخدمين وموظفى الحكومة متخذاً شكل شركة مساهمة ، ولم يكن مجرد « بنك داخلى **house bank** » فقد اشتركت فى إقامته النقابات الألمانية الحرة واتصاها والمنشآت التابعة له ، وعرف هذا البنك باسم « بنك العمل » **Arbeiterbank** بعد ذلك ، وأصبح من البنوك البارزة عام ١٩٣١ وبلغ عدد توكيلاته ١٣٦ ومنشآته التابعة تسعة ، فكان من أهم مراكز تجميع الأموال للمنظمات التابعة لاتحاد النقابات الحرة والمتصلة به وواصل البنك قبول الودائع على نطاق واسع من كافة المنشآت التى لها علاقات عمل مع مساهميه ، مثل مؤسسات التأمينات الاجتماعية ، وصندوق التأمينات الاجتماعية ضد المرض ، والمنظمات الثقافية والسياسية ، وصناديق المعاشات بالنقابات والأحزاب السياسية ، وجمع البنك بهذه الطريقة ودائع ضخمة ذات تقلبات موسمية مختلفة متنوعة مما أدى الى تحسين اعتبارات السيولة واستخدم البنك أيضاً شبكة مكاتب الخزينة التابعة للنقابات لتجميع المدخرات من الأفراد .

أما فى ميدان منح الائتمان فقد اقتصر البنك على إقراض المنشآت المؤسسة له خاصة تعاونيات المستهلكين ، ومشروعات الإنشاءات الاجتماعية ومشروعات الإسكان النقابية ، ودور النشر ، والمكتبات ، والطابع والصحف اليومية ذات الصلة الوثيقة بالنقابات الحرة ، ولم يغفل البنك عن اقتضاء الضمانات اللازمة التى يحتمها العمل المصرفى ، حتى ولو كانت المشروعات المقترضة تابعة لمؤسسيه أو على اتصال وثيق بهم .

وواصل البنك حتى نهاية حياته العملية عام ١٩٣٣ نشاطه فتوسعا به الى خارج حدود « البنك الداخلى » حيثما يقتضى العمل السليم ذلك ، وكانت من أوائل المشروعات والمؤسسات الخارجة عن دائرة المؤسسين

والتي عاملها البنك ، المؤسسات العامة والقانونية ، ومؤسسات التأمينات الاجتماعية ، وجمعيات البلديات وصناديق مساعدة المرحى ، وعلى ذلك انخفضت نسبة الائتمان الممنوح للمنظمات العمالية بالنسبة لمجموع الائتمان الذى منحه البنك الى ٥٢٨٪ عام ١٩٣١ .

وكان الحال كذلك ايضا فى ميدان الودائع ، فارتفعت نسبة وداائع المؤسسات العامة والقانونية حتى بلغت ٥٦٥٪ تقريبا عام ١٩٢٩ ابان الكساد الكبير وهبطت نسبة وداائع المنظمات العمالية الى ٣٩٣٪ ومن الأمور الجديدة بالنظر ان الودائع النقدية للبنوك كانت مرتفعة نوعا حتى بلغت ٢٣٪ تقريبا عام ١٩٣٠ ، ولا تفسير لارتفاع نسبة السيولة بهذا الشكل إلا حرص الإدارة ومجلس الإشراف واتخاذهم الإجراءات السليمة ، لكن هذه النسبة المرتفعة تشير من ناحية أخرى الى الصعوبة التى كان يلقاها هذا البنك الفتى فى الحصول على مقترضين موثوق بهم ، ولم يكن المناخ الاجتماعى السائد فى العشرينات ثم اثناء الكساد العالمى الكبير مما يشجع التوسع فى التعامل مع القطاع الصناعى ، وعندما جاء النازى الى السلطة استولى الحزب على كافة المشروعات العمالية بما فيها البنوك والمؤسسات الائتمانية لصالح جبهة العمل الألمانية فى أغلب الأحوال وبذلك توقف تطور مشروعات النفع العام لمدة تتراوح بين ١٢ و ١٥ سنة .

وبينما استطاعت المشروعات الأخرى مثل تعاونيات المستهلكين ونيوهميات ، وفولكسفورسورج ان تبدأ بمباشرة أعمالها عقب الحرب العالمية مباشرة على مستوى المرحلة التى انقطعت فيها أنشطتها عام ١٩٣٣ فإن بنوك العمال لم تتمكن من ذلك إلا بصفة جزئية ، ولم تعد المؤسسات الصغيرة التابعة للنقابات الى الحياة مطلقا بينما بدا « بنك العمل » بداية جديدة كنك لأعمال النفع العام .

الفصل السابع

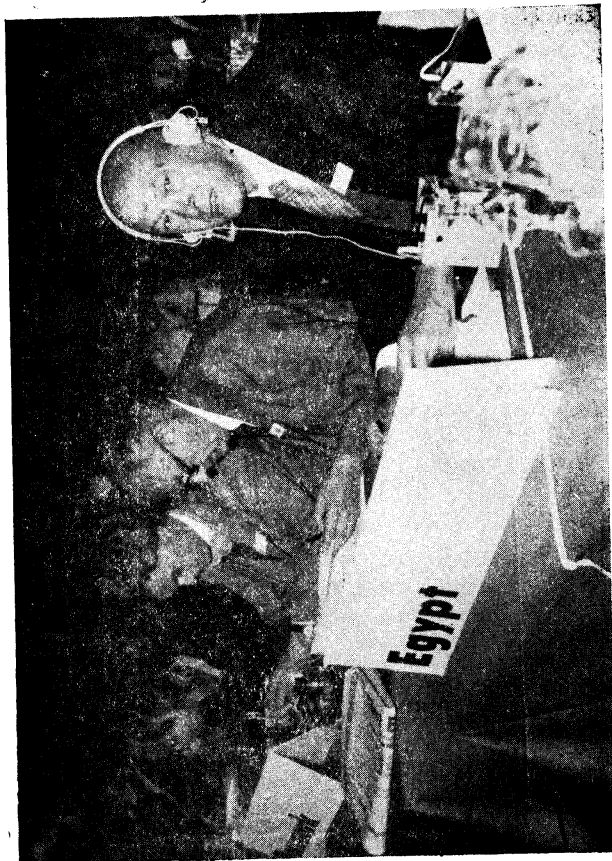
بنك النفع العام

ملحوظة :

نظرا لأهمية موضوع بنك النفع العام كنك للنقابات والتعاونيات ، يسعدنا أن نقدم في هذا الفصل دراستين هامتين في هذا الموضوع :

الدراسة الأولى : أجراها : **Walter Hesselback**

الدراسة الثانية : دراسة تفصيلية تتعلق بهذا البنك أجريتها مع مستويات مسئولة وعلى رأسها دكتور **Achim von leesch** وغيره من رؤساء البنوك المرتبطة بالحركة التعاونية والنقابية أثناء زيارتنا للتعرف على معالم الحركة التعاونية في ألمانيا الاتحادية .



الدكتور / كمال حدى أبو الخير يمثل المعهد العالى للدراسات التعاونية وإدارية فى أحد المؤتمرات العلمية التعاونية الدولية

الدراسة الأولى بنك النفع العام

أظهرت بنوك النقابات العمالية في عهد جمهورية فيمار بعض الاتجاه نحو الأنشطة المصرفية العامة لكنها اقتصر بوجه عام على التعامل مع النقابات واحتفظت بصفتها كبنوك داخلية ، ولا يستطيع « البنك الداخلي » أن يستمر في العمل إذا ترك لنفسه ، لأن وجود مثل هذا البنك الداخلي يتناقض مع القواعد الأساسية للبنوك ، فمهمة البنك الحصول على أقصى قدر من الأموال من أوسع قاعدة ممكنة من الناس وبحيث تكون لهذه الودائع تواريخ سداد متفاوتة ما أمكن ، ثم يقرض البنك الأموال مراعى أن تكون مواعيد الاستحقاق متفاوتة أيضا ما أمكن والمقترضين مختلفين ما أمكن ومن دائرة واسعة من الناس أيضا ، ويخالف « البنك الداخلي » **House Bank** هذه القاعدة الأساسية فيتعامل مع عميل واحد كدائن ومدين في جانبى الميزانية العمومية ، وتؤدي كل مخالفة لقانون التوسع ، أى التعامل مع أكبر عدد من الأشخاص إلى انقاص الربحية لأن الاحتياطات الكبيرة تحتجز قدرا كبيرا من الأموال دون استثمار ، وينتج عن نقص الربح نقص الضمان والأمن في العمليات المصرفية ، غير أن البنوك العمالية استندت في قيامها إلى سند أساسى هو ضمان النقابات وتوافر أموالها عند الطلب .

ولا يستطيع البنك التعاونى الاستمرار في العمل وخدمة المؤسسة التى أنشأته إلا عندما لا يصبح بنكا داخليا لها بل يؤدي الأعمال المصرفية العامة على نطاق واسع إلى جانب عمله كبنك داخلى ، ولن ينهض بعمله كبنك داخلى على النحو الأكمل إلا إذا صغر حجم تعامله الداخلى بالنسبة لمجموع عملياته ، ونلاحظ أنه حتى بنك العمال والمستخدمين والموظفين كان يقوم ببعض العمليات المصرفية العامة إلى جانب عملياته الداخلية ، وبلغت

استثمارات وودائع المشروعات والأشخاص غير المتصلين بالمؤسسات التي أنشأته نحو ٥٠٪ من مجموع استثمارات البنك وودائعه ، ولذا تقرر عند إنشاء بنك النفع العام عقب الحرب العالمية الثانية أن يكون غرضها القيام بالعمليات المصرفية العامة للجمهور كله .

إنشاء بنك النفع العام :

THE FOUNDATION OF THE "BANK FÜR GEMEINWIRTSCHAFT"

عندما استأنفت نقابات العمال وتعاونيات المستهلكين نشاطها عقب الحرب العالمية الثانية كمؤسسات غير حزبية صار من الطبيعي أن تتخذ البنوك النقابية أهدافا أوسع مدى ، ولذلك اتخذت بنك النفع العام صفة البنوك العامة التي تخدم الاقتصاد كله والتي تقبل الودائع وتقدم الاستثمارات الى كافة المؤسسات والأفراد وتضع نفسها في خدمة المواطنين جميعا ، واتفق هذا الاتجاه مع الفكرة التي نادى بها هانز بوككر **Hans Bockler** من أن المنظمات العمالية يجب أن تتحمل نصيبها من المسؤولية كاملا في إعادة بناء الاقتصاد الألماني ، واتباعا لهذه الفكرة عملت نقابات العمال مع تعاونيات المستهلكين وفي أعقاب الإصلاح النقدي الى إنشاء بنك النفع العام ، في عامي ١٩٤٩ ، ١٩٥٠ وكان عددها ست بنوك ، ثم أنشئ بنك الإقتصاد والعمل **Bank für Wirtschaft und Arbeit** في عام ١٩٥٣ في برلين ، ولم يكن مستطاعا عندئذ إقامة منظمة مضادة نظرا للقوانين المضادة للكارتلالات التي كانت مازال سارية .

وصدر في ديسمبر ١٩٥٨ قانون فيدرالى يسمح باندماج المؤسسات الائتمانية وعليه اندمجت بنوك النفع العام الستة لتؤلف منشأة واحدة في شكل شركة مساهمة باسم بنك النفع العام في فرانكفورت ، وفتح هذا

الاندماج للبنوك فرصة توحيد وتبسيط الأعمال الإدارية وتسهيل أعمال المقاصة والنقود والسيولة وتحسين النسبة بين القروض ورأس مال البنك ، وزيادة قيمة القروض التي يمكن منحها بالنسبة لحجم العمليات وقرر البنك في نهاية عام ١٩٦٢ تحويل بنك الاقتصاد والعمل التابع له ببرلين الى فرع له وكان ذلك التحويل تأكيدا من البنك لثقته التامة في مستقبل الاستقرار الاقتصادي والسياسي لمدينة برلين .

واستطاعت بنوك النفع العام ترسيخ اقدامها سريعا في الحياة الاقتصادية وتطور بنكها المركزي بشكل ملفت للنظر بعد عام ١٩٥٨ .

وزاد رقم ميزانيته العمومية سريعا بما يفوق سرعة زيادة ميزانيات المؤسسات الائتمانية الأخرى ، وزيد رأسمال البنك الأصلي لمقابلة زيادة حجم العمليات ، وادخلت تعديلات على حصص المساهمين تبعا لزيادة رأس المال ، ويمتلك اتحاد نقابات العمال الألماني الآن ٩٥٪ من رأس المال ، وتمتلك الباقي جمعية تجارية الجملة لتعاونيات المستهلكين الألمانية .

ويقوم البنك بالأعمال المصرفية في كافة ميادين الحياة الاقتصادية ، ويبلغ حجم عملياته مع المنشآت الصناعية والتجارية والقطاع العام وشركات التأمين العامة ، والعمال والمستخدمين وأصحاب المهن الحرة نحو تسعة أعشار مجموع عملياته ، ويتعامل البنك أساسا في أعمال الودائع والائتمان قصيرة الأجل ومتوسطة الأجل شأنه شأن باقي البنوك ، ويقدم لعملائه كافة العمليات المصرفية المعتادة ، كذلك يزاول البنك أعمال الأوراق المالية وتوسع أخيرا في عمليات التجارة الخارجية وله الآن مراسلون في المراكز العالمية الهامة .

ويتكون بناء البنك من دوائر ثلاث ، الدائرة الداخلية وهي الخاصة بأعماله كنك داخلية للنقابات والتعاونيات الاستهلاكية ومشروعات النفع العام ،

وهي دائرة سليمة من وجهة النظر المصرفية بسبب اختلاف احتياجات السيولة بين النقابات والتعاونيات والمشروعات المذكورة خاصة وأن مشروعات النفع العام المتعاملة مع البنك تباشر أنشطتها في ميادين وأسواق جديدة مختلفة ، ويبلغ حجم معاملات البنك في هذه الدائرة الداخلية أقل من ١٠٪ من مجموع نشاطه .

وحول الدائرة الداخلية تأتي الدائرة الثانية الخاصة بأعمال البنك كبنك عام يمارس كافة الأنشطة ، واستطاع البنك في السنوات الأخيرة أن يوسع شبكة توكيلاته بغية اجتذاب العملاء المتوسطين والصغار الذين أقبلوا عليه أكثر من ذي قبل .

وللبنك الآن توكيلات في جميع المدن الألمانية الكبرى ، ولذلك يركز البنك الآن عناية على الدائرة الثالثة كغيره من البنوك وهي المساهمة في البنوك الأخرى والمؤسسات المصرفية والائتمانية الموجودة داخل ألمانيا لكنه حصل على حصص في المؤسسات الخارجية في غضون السنوات القليلة الماضية .

مشاركات البنك ليحمي مصالح المدخرين والعملاء :

BANK PARTNERSHIPS TO PROTECT SAVERS' AND CONSUMERS' INTERESTS

قامت بنوك النفع العام منذ نشأتها بخدمة مصالح المدخرين والمستهلكين في المقام الأول ولذا نشطت في أعمال الائتمان للمستهلكين منذ وقت مبكر حين كانت البنوك الأخرى تركز خدماتها على زبائنها القدامى أولا ولا تخصص للمستهلكين إلا بعض ما يفيض بعد ذلك خاصة في أعقاب

الإصلاح النقدي عام ١٩٤٨ . من أجل ذلك أنشأ بنك النفع العام منذ عام ١٩٥٠ بنك الائتمان بالتقسيط في ألمانيا الغربية وكان مقره كولونيا ويعتبر الآن واحدا من أكبر خمسة بنوك في هذا القطاع بألمانيا الفيدرالية ، وأشتري البنك أسهما في بنك **Warenkredit-Verkehrsbank** بـكولونيا ، وهو بنك يعمل أيضا في ميدان الائتمان والتقسيط ، وأخذ البنك يركز في السنوات الأخيرة الماضية تركيزا مباشرا على الائتمان بمبالغ صغيرة ولا يزال يسيطر على هذا القطاع بما يؤدي الى تنظيم الأسعار .

وعملت بنوك النفع العام منذ نشأتها على تشجيع الادخار ، وقبل أن تفكر الحكومة في تشجيع عدالة توزيع الثروة حصل بنك النفع العام على حصة من أسهم الشركة الألمانية العامة للاستثمار وهي أول شركة من نوعها في ألمانيا وقد أصدرت شهادات استثمار تناسب صغار المدخرين لأول مرة في ألمانيا ، وبهذه الطريقة هيأت السبيل لتوزيع الملكية على نطاق واسع خاصة الأصول العقارية .

وفي خريف عام ١٩٦٥ أنشأ البنك مؤسسة خاصة تعمل على تشجيع العمال على المشاركة في الملكية العقارية ، وهي بنك الادخار وتكوين الملكيات وقد اتخذ شكل شركة مساهمة ومقره فرانكفورت ، وشارك في إنشاء هذا البنك اتحاد عمال البناء .

ويمتاز هذا البنك الأخير بأنه يمنح المدخرين لدى طويل حصة من الأرباح كما يسمح له بانتخاب من يمثلهم في المجلس الاستشاري **advisory council** والمجلس الإشرافي بالبنك مما يتيح لهم الاشتراك في شئونه الإدارية ، ويتألف مجلس الإشراف من ١٥ شخصا منهم خمسة من موظفي بنك الادخار وتكوين الملكيات طبقا لقانون التنظيم الداخلي للوحدات الاقتصادية **Internal constitution of business units**

(اقتصاديات التعاون م - ١٩)

والذين فقط يمثلون المساهمين أما الثمانية الباقون فهم الممثلون الذين ينتخبهم المدخرون ، وهم أغلبية المجلس ، أما المجلس الاستشارى فمهمته ايجاد الصلات الوثيقة بين البنك والمستثمرين ، وهو يشمل أيضا أغلبية من المدخرين ، وعمله الرئيسى إسداء النصح للبنك فى جميع المسائل الخاصة بتكوين الملكيات خاصة للعمال وفى امور استثمار الاموال التى يديرها البنك .

وليس للبنك توكيلات رغبة فى خفض التكلفة الى ادى حد ، وضمان اقصى منفعة وعائد للمدخرين ، لكنه يستخدم نظام كومبيوتر مع استمارات مبسطة ، ويقدم البنك نظم محاسبية مبسطة تناسب المنشآت التى تواجه مشكلات تنظيمية نتيجة لصدور قانون العقارات الثانى او معاهدات التعريفات tariff-treaties .

التعاون بين بنوك النقابات :

COOPERATION BETWEEN TRADE UNION BANKS

ظل بنك النفع العام لسنوات عديدة يشجع التعاون فيما بين بنوك النقابات والتعاونيات التى كانت تعمل فى عزلة عن بعضها البعض (١) ، وعمل البنك وقتا طويلا متعاوننا مع بنك شقيق فى فيينا هو بنك العمل والإقتصاد The Bank for labour and Economy ، ويملك كل منهما أسهما فى الآخر ، كما اشترى بنك النفع العام أيضا ٥٠٪ من أسهم بنك النقابات الهولندى المعروفة باسم بنك التجار الهولندى Duch Merchants' Bank ، بامستردام ، واشترى أسهما فى بنك

(١) Cf. also Gerhard Neuenkirch, (Collaboration in Commonwealth Economy), Frankfurt, No. 2, 1970, p. 21.

النقابات في لوكسمبرج ويسمى بنك اتحاد التعاونيين اللوكسمبورجيين **Bank of the Union of luxemburg Cooperatives**، ويتعاون بنك النفع العام تعاوناً وثيقاً مع بنك النقابات الإسرائيلي المسمى بنك هابوعاليم **Hapoalim** - بتل أبيب .

واشترى بنك النفع العام أيضاً أسهماً في البنك التعاوني الدولي **International Cooperative Bank** في بال بسويسرا رغبة في تدعيم مشاركته في تشجيع التعاون الدولي ، ويلاحظ أن كثيراً من البنوك التعاونية والنقابية وكذلك الجمعيات التعاونية في كثير من أقطار أوروبا الغربية تساهم في هذا البنك السويسري .

وجدير بالذكر أن البنوك المذكورة هنا هي التي قامت بالاتصالات بينك النفع العام من جانبها لإقامة أو اصر التعاون بين الجانبين ، ويمثل بنك النفع العام في رأى البنوك المتصلة بالنقابات والتعاونيات مثلاً ناجحاً على تطبيق مبادئ اقتصاد النفع العام مما يجعلها أن تحاول أن تحذو حذوه .

التعاون مع المؤسسات المصرفية الخاصة :

COOPERATION WITH PRIVATE BANKERS

يتعاون بنك النفع العام مع المؤسسات الأخرى لاعتبارات السياسة العامة إلى جانب الاعتبارات النقابية والتعاونية ، ويدخل البنك بذلك ميداناً جديداً إذ يحاول تشجيع التعاون بين المشروعات الصغيرة والكبيرة وبين مشروعات النفع العام والمشروعات الخاصة (٢) .

Cf. G. Neuenkreh, op. cit., p. 22.

(٢)

وقد تميز تاريخ البنوك - في قارة أوروبا على الأقل - بتوالى الاندماجات بين البنوك الصغيرة المحلية والإقليمية لتكوين بنوك كبرى لها فروع كثيرة ، ومعنى ذلك انكماش واختفاء بعض البنوك الخاصة الصغيرة .

وليس هذا الموقف مرغوبا في ميدان الأعمال المصرفية : صحيح أن البنوك الكبيرة هي أصلح الأشكال لعالم اليوم ، لكن وجود البنوك الصغيرة له مبرراته أيضا ، بل إن خدمات هذه البنوك سوف تزداد أهميتها مستقبلا لسببين :

الأول : أن المجتمعات الصناعية الغربية تضم طبقة كبيرة ونامية من الأغنياء الذين يزدادون ثروة ، وبالتالي يحتاجون إلى نصيحة ذوى الخبرة فى كيفية استثمار الأموال ، وهم على استعداد لدفع أتعاب هذه النصائح ، وينضم إلى هذه الطبقة باستمرار أفراد جدد بسبب زيادة درجة التصنيع وخاصة من بين أصحاب المهن والفنانين والصحفيين بالإضافة إلى فئات أصحاب الأعمال المتقاعدين وأراملهم وأطفالهم ، وليسست لهذه الفئات الجديدة القدرة ولا الوقت ولا المعرفة بأنشطة الاستثمار كما لا يستطيعون دفع أتعاب المشورة ، ولا تستطيع البنوك الكبرى تقديم هذه النوعيات من الخدمات أو على الأقل لا تستطيع تقديمها بالشكل الذى يمكن للبنوك الخاصة تقديمها .

ومن ناحية أخرى فماتزال البنوك الصغيرة تتمتع بشيء من الأهمية فى ميدان الائتمان .

وهكذا أدى تنوع الأحوال وديناميكية الأحداث إلى ظهور ثغرات فى الخدمات المتوافرة فى السوق لأن الصفقات الائتمانية فى البنوك الكبرى نمطية فى شكلها ، وعلى البنوك الخاصة أن تسد هذه الثغرات لأنها

تستطيع التعامل مباشرة مع الظروف المتغيرة وهي ميزة لها على البنوك الكبرى .

لذلك يعمل بنك النفع العام منذ سنوات على دعم موقف البنوك الخاصة لأسباب ترجع الى الرغبة في تنظيم الأسواق ، ففي مدن مثل هامبورج وفرانكفورت ودوسلدورف اشترك بنك النفع العام مع البنوك الخاصة القديمة المعروفة التي وجدت من مصلحتها الاعتماد على أحد البنوك الكبرى لأسباب مصرفية فنية ، إذ أن هذا البنك الكبير يمكنه أن يقدم للبنوك الصغيرة ذلك السند والضمان ، وكان بنك شركة الإئتمان الألماني المملوك للحكومة يؤدي هذه المهمة في العشرينات ، وكان هذا البنك يعتبر رابع بنك بعد دويتش بنك Deutsche Bank ، ودرسدنر بنك Dresdner Bank ، وكومرز بنك Commerz-Bank ، وكان يؤدي وظيفة المقاصة للبنوك الخاصة والإقليمية .

التعاون مع بنوك الادخار :

COLLABORATION WITH SAVINGS BANKS

يتعاون بنك النفع العام تعاوناً وثيقاً مع بنوك المقاصة وهي المراكز الكبرى لتحصيل الأموال لشبكة بنوك الادخار (٢) الألمانية ، وذلك الى جانب تعاونه مع البنوك التي تمتلكها النقابات والتعاونيات ، هذا بالإضافة الى نشاطه الجديد مع البنوك الخاصة ، ونظم البنك هذه العلاقة بأن شارك مع عدة بنوك مقاصة في إنشاء بنك الاستثمار والتجارة في فرانكفورت ولهذه المشاركة بين بنك النفع العام بنوك الادخار ثلاثة أسباب ، أحدها

Cf. G. Neuenkirch, op. cit., p. 24.

(٢)

له صفة مصرفية بحتة ، ويتصل الثاني بمبادئ النفع العام ، ويرجع الثالث الى الأنشطة الجديدة .

ويتضح السبب المصرفي من أن بنوك الادخار يتراكم لديها دائما المال الزائد عن الحاجة ، لأنها مراكز تجميع الأموال في النظام الاقتصادي ، أما بنك النفع العام فهو بنك كان له دائما فائض في المراكز الائتمانية الممتازة ، وهكذا فإن بنوك المقاصة وبنك النفع العام تكمل بعضها في ميدان العمل المصرفي ، ومن ناحية أخرى فإن بنوك الادخار ترتبط بآلياتها ومقارها لأسباب تاريخية وتقليدية ومن أجل علاقاتها بالمجتمع المحلي بينما يعتبر بنك النفع العام بنكا على مستوى أعلى المستوى الإقليمي مما يتيح له العمل في أماكن لا تستطيع بنوك الادخار التعامل في نطاقها .

ويكمن السبب الثاني للتعاون النافع بين بنوك المقاصة وبنك النفع العام في أهدافها المشتركة ، فبنوك الادخار هي بنوك البلديات وما فيها من جماعات وجمعيات ، فأهدافها تصطبغ بصفة النفع العام أيضا كبنك النفع العام وبنوك النقابات وبنوك التعاونيات وتنشأ من هنا علاقات وثيقة جدا في كافة المجالات تقريبا ، وتجمعها طموحات واحدة مما يؤدي غالبا الى أنها تجد نفس الحلول لنفس المشكلات ويؤدي هذا بالتالي الى قيام التعاون تلقائيا .

أما السبب الثالث للتعاون النافع بين بنك النفع العام وبنوك الادخار فيرجع الى اقتران بين السببين السابقين لاسيما فيما يتعلق بالبنية الأساسية **infrastructure** لأن المشروعات الكبيرة المقصود بها التوسع في البنية الأساسية لها طبيعة جديدة في معظم الأحوال وتوجد في هذا الميدان مجالات واسعة للتعاون .

وظائف النفع العام التى يؤديها بنك النفع العام : COMMONWEAL TASKS OF THE BFG

تتلخص هذه الوظائف فيما يلى :

يجب على البنك اول كل شئ ان يحتفظ ، من اجل النقابات بدرجة عالية من السيولة ، وعليه ثانيا ان يحافظ على سيولة مشروعات النفع العام الأخرى ، وعليه ثالثا ان يتدخل بقوة ونشاط فى قطاع المال والإئتمان من وقت لآخر لأسباب تنظيمية .

وتتطلب النقابات درجة عالية من السيولة فورا وفى جميع الأوقات ، ولذا تهتم بتوظيف أموالها بحيث تحقق أعلى سعر فائدة ممكن وتظل فى نفس الوقت تحت تصرفها دائما كلما احتاجت إليها ، وخير وسيلة لذلك ان يكون للنقابات مؤسساتها المصرفية الخاصة بها لكى تضمن لها سيولة مستمرة لرأس المال وحرية فى التصرف .

وظيفة البنك هذه واجب أساسى فى الواقع من وجهة نظر مبادئ النفع العام ، فالنقابات مؤسسات ضرورية فى الدول الصناعية الديمقراطية الحديثة ولا بد لها من ان تتمتع بالسيولة فى أموالها حتى تتمكن من تادية أعمالها والنهوض بواجباتها فى أى وقت إذ ان ذلك شرط أساسى لبقائها .

وهذا واجب اجتماعى لا بد للبنك من القيام به ، وهو لا يتعارض مطلقا مع مسئوليته فى العمل كبنك عام لكل إنسان ، وعليه ان يتعامل مع مشروعات قد تتعارض معه سياسيا ، لأن الأساس الضرورى لقيام البنك

العصام هو أن يظل مفتوح الأبواب أمام كافة الجماعات الاقتصادية دون تمييز أو تحفظ .

ومهمة البنك الثانية هي المحافظة على سيولة مشروعات النفع العام ، ولن تبدو هذه النقطة المتعلقة بضمان الأمن والاستقرار لهذا القطاع واضحة من تلقاء نفسها ، ذلك لأن لمعظم مشروعات النفع العام أصول تختلف مكوناتها عن أصول المشروعات الخاصة ، فلا تستطيع لهذا السبب الحصول على رأس المال بنفس الطريقة التي تتبعها المشروعات الخاصة .

واكتسب بنك النفع العام وما يزال أهمية متزايدة بتقديمه الأساس المالى لمشروعات النفع العام فى وقت أصبح النظام الإقتصادى فيه يستند الى تكثيف رأس المال مما جعل تعبئة الأموال ضرورة لا بد منها تتكرر يوما بعد يوم .

وخط البنك مثالا بأن اشترى عام ١٩٦٤ ٢٥٪ من رأس مال جمعية تجارة الجملة لتعاونيات المستهلكين الألمانية ، أما باقى رأس المال فهو مملوك لتعاونيات المستهلكين وصندوق المعاشات لجمعية تجارة الجملة ، وباعت جمعية تجارة الجملة عام ١٩٦٦ أسهمها فى بنك النفع العام الى نقابات العمال الألمانية وبعض المساهمين الآخرين ، وكانت جمعية تجارة الجملة تملك حتى ذلك الوقت ٢٥٪ من أسهم البنك المذكور ، واستطاعت الجمعية عن طريق هذه الصنفقة المزدوجة الحصول على زيادة كبيرة فى رأسمالها .

وقدم بنك النفع العام مساعدة أخرى لتعاونيات المستهلكين بأن فتح أمامها مصدرا آخر للتمويل يتمثل فى الصناديق العقارية التعاونية

التي انشئت بمعونة البنك وتطرح شهاداتها للجمهور عن طريق توكيلات
البنك ووحداته التابعة .

وكان هذا التغيير فى علاقات المشاركة وتحويل ملكية الأسهم فى
مشروعات النفع العام من خلال بنك النفع العام عملية وقتية تحدث مرة
وتنتهى ، لكن مع التطورات الجديدة أصبح محتملا أن تجرى من وقت لآخر
كلما استدعى الأمر ذلك ومادام مستوى الربحية مناسباً لإجرائها ،
وتظهر تلك العملية بوضوح مدى أهمية التعاون الوثيق مع أحد البنوك القديمة
من أجل تحقيق عمليات الترشيد والتنمية فى مشروعات النفع العام ،
وحتى إذا أمكن الوصول الى طرق جديدة لتعبئة رأس المال اللازم لتعاونيات
المستهلكين ومشروعات النفع العام فلا غنى عن ذلك عن التعاون الوثيق
مع بنك كبير ، وهنا أيضاً يجب ألا يكون هذا البنك الكبير « بنكاً داخلياً »
يعمل أساساً لخدمة مؤسسة واحدة بل ينبغى أن يكون بنكاً عاماً لا يخضع
لأية قيود أو تحفظات .

الوظيفة التنظيمية لبنك النفع العام :

THE BFG'S REGULATIVE FUNCTION

وظيفة النفع العام الثالثة هى ما يسمى « الوظيفة التنظيمية
regulative function » ويؤديها بنك النفع العام بتنظيم الأسعار
فى مجال القروض الصغيرة ، فقد تركزت معظم أنشطة بنوك النفع العام
وبشدة على ائتمان التقسيط خاصة عقب الإصلاح النقدى عام ١٩٤٨ ، واستطاع
بنك النفع العام أن يقدم العون فى هذا الصدد حين كان التقسيط الوسيلة
المعتادة التى تشجع بها معظم الجماعات المنخفضة الدخل حاجاتها الاستهلاكية

وتعميد بها تأسيس بيوتها واحتياجاتها الأسرية ، وانتقل البنك بعد ذلك الى قطاع الاقراض الصغير عارضا شروطا واضحة وامينة ، وأتبع البنك مبادئ النفع العام بأمانة وصدق حين شجع الإنشاءات الإسكانية بالتمويل وإيجاد الاتصالات الصحيحة ، فبينما يختص بمؤسسة « نيوهيمات » كان للبنك شركاء على اكبر جانب من الأهمية مثل جمعيات الإسكان ومشروعات النفع العام ومشروعات المنفعة العامة وكثير من المنشآت الخاصة ، وكان البنك حلقة الوصل بين هذه المؤسسات جميعا بمشاركته فيها وفي بنك الرهونات بهانوفر وبنك الرهونات الألماني بفراנקفورت .

وحاول بنك النفع العام أيضا إقناع العمال ليفتحوا حسابات مصرفية كما طور أنواعا جديدة من سندات الادخار تناسب صفار المدخرين ، وحين اتجهت الشركات والمنشآت في الستينات الى دفع أجور عمالها بالشيكات ، حاول البنك ادخال نظام « شيك المشتريات purchasing cheque » التي كان يتمتع بقدر كبير من الاحترام والضمآن ، وكان الهدف التي كان يتمتع بقدر كبير من الاحترام والضمآن ، وكان الهدف من هذا النظام إعفاء المتعاملين من ضرورة الذهاب الى البنك مرارا ، لكن النظام لم ينفذ مع الأسف لمعارضة البنك القيدالي له ، ثم تحققت الفكرة بصورة أخرى حين اعتمد الجهاز المصرفي الألماني ادخال نظام « بطاقة الشيك Cheque card » عام ١٩٦٦ .

واستطاع البنك عن طريق نظم الادخار الجديدة والسندات التي ابتكرها أن يسد ثغرة هامة في ميدان الاستثمار ، وبموجب هذه النظم امكن لصغار المدخرين أن يستثمروا أموالهم في ودائع ادخارية ذات أجل محدد مع إمكان الحصول عليها بأخطار قبل الصرف بزمان قصير .

وقد لاحظ البنك أن المدخرين لا ينالون عائدا مناسبيا على مدخراتهم

طويلة الأجل فبدأ البنك في خريف ١٩٦٦ وفي ديسمبر ١٩٦٨ تطبيق شكلين جديدين للادخار لحل هذه المشكلة ، فأصدر سند ادخار لمدة ١٠ سنوات ، ثم وضع نظام الودائع الادخارية المسماة « الوديعة الادخارية الرأسمالية capital savings deposit » ، لمدة خمس سنوات ، ويستفيد المدخر بكل النظامين من زيادة سعر الفائدة كلما احتفظ بوديعة زمتنا أطول ، وأصبحت سندات ادخار بنك النفع العام مثالا أتبع عند إصدار أدون الخزانة الفيدرالية الجديدة federal treasury bill ، ويتضح من ذلك أن البنك أدخل تطورات جديدة هامة على أسواق المال والائتمان في البلاد .

ومن أهم واجبات أى بنك تحويل الديون وتمويل إعادة بناء المشروعات دون المساس بالثقة في هذه المشروعات وبالنشاط الاقتصادى بوجه عام ، وقام بنك النفع العام بمثل هذا التحويل بنجاح عند تصفية « احتكارات ستينز Stinnes Trusts » ، وكان هدفه الأول وليس الهدف الوحيد المحافظة على مصالح الموظفين في هذه الاحتكارات ، واستطاع البنك أن يحقق هدفين هامين من أهداف النفع العام : الأول أنه منع تفجير أزمة ثقة عامة بأن حفظ مشروعات هامة كانت سليمة في ذاتها ونافعة للاقتصاد الألمانى من ناحية واحتفظ للموظفين بأعمالهم من ناحية أخرى ، وقدم البنك بعمله هذا برهانا ساطعا على سلوك النفع العام لا يتنافى مع الحصول على أرباح .

ويتضح اتجاه البنك الى حماية المصالح العامة في سياسة دورة العمل فينبه ، فاستمر أثناء أزمة الركود عام ١٩٦٧ في تنفيذ سياسة ائتمانية توسعية سعيا للاحتفاظ بأنشطة الاستثمار .

وساعد البنك في نطاق تخصصه وبهذا العمل وتلك السياسة في تخفيف آثار أزمة الركود recession ، ويمكننا تلخيص وظائف النفع

العام التي يؤديها البنك في أنه تحت شعار البنك الداخلي للنقابات
العملية ومشروعات النفع العام يحافظ على السيولة في هذا القطاع بأن
يعمل كوسيط في تدفقات الأموال money flows فيما بين الأعضاء
والمشروعات وأسواق المال وأسواق رأس المال *

ويهيئ البنك للنقابات جو حرية العمل ، ويعمل على منع أى
احتمال لمقاطعة مشروعات النفع العام ، بينما يواصل في الوقت نفسه
القيام بالوظائف العامة فيما يختص بمجالات المال والائتمان بتشجيع
المنافسة فيها ، ووضع تقاليد إيجابية setting positive examples
وكلمنا نما البنك كلما اضطلع بمهام أخرى جديدة *

الدراسة الثانية

بنك النفع العام

١ - تأسيس البنك ونشأته :

FOUNDATION AND ORIGIN OF THE BANK

يعتبر بنك جيمفرتسشافت آخر من انضم الى مجموعة بنوك الائتمان الكبرى فى جمهورية المانيا الاتحادية ولكن لا يمكن القول بأنه جديد تماما إذ أن النقابات الألمانية والجمعيات التعاونية الألمانية - أصحاب هذا البنك - كانت تملك فعلا بنوكا فى الماضى تبعا لفكرة قديمة تقضى باستثمار أموالها استثمارا نافعا فى بنوك تملكها هذه المنظمات ، وانبثقت هذه الفكرة أصلا فى النصف الثانى من القرن الماضى لكن مرت عدة عشرات من السنين قبل أن تتجسد ، ولم تنشأ بنوك الادخار إلا فى بداية القرن الحالى ولم تظهر بنوك الائتمان إلا فى العشرينات وكانت غايتها مقصورة على خدمة احتياجات النقابات التى أنشأتها ، وفى أوائل العشرينات اخذ بنك العمال والمستخدمين وموظفى الحكومة ، ببرلين ، وكان أكبر هذه البنوك يمد نشاطه الى ما يجاوز حدودها الأولى ، ولم تمر سوى سنوات قليلة على إنشائه إلا واتخذ صفة بنك تجارى عام .

لكن ما لبث تطور بنوك العمال وغيرها من المشروعات النقابية والتعاونية أن توقف فقرر النازى عام ١٩٣٣ حل جميع منظمات العمل ومنها النقابات طيعا وأخضعوا الجمعيات التعاونية وهيئة التأمين المعروفة باسم **Volkspflege** وهيئة البناء **Bauhellen** التى تملكها التعاونيات والنقابات الى نفوذهم لتخدم أغراضهم ، واندجت بنوك النقابات وأهمها بنك العمال فى المؤسسة المصرفية التابعة لما كان يسمى جبهة العمل

الألمانية التي حلت محل النقابات المعالية ومنظمات أصحاب العمل في
عام ١٩٣٣ .

وبعد الحرب العالمية الثانية بقليل نجحت النقابات والتعاونيات
الألمانية في راب الصدع بين النقابات ذات النزعة السياسية والتعاونيات
ذات النزعة السياسية وهي النزعات التي تميزت بها في العشرينات (وأن
لم تكن لها آثار واضحة في الحياة العملية) وأصبحت النقابات وحدة غير
حزبية وكذلك التعاونيات مما حفز قاداتها إلى إنشاء مؤسسات ائتمانية
منفصلة لكل منظمة ، لكن حكومة الحلفاء العسكرية اعترضت على هذه
الخطوة في المناطق الألمانية الثلاث ، فقد كان اتجاه الحلفاء الغربيين
نحو لامركزية النظام المصرفي الألماني في محاولة « لإزالة التركيز العالي
الشديد في القوة الاقتصادية ، وقسمت الجمهورية الاتحادية إلى مناطق
مصرفية (كل إقليم إداري يمثل منطقة مصرفية) ويسمح لبنك واحد بالعمل
في المنطقة الواحدة ، وأدى الجطر الذي فرضته قوات الاحتلال العسكرية
على إنشاء المؤسسات الائتمانية المركزية إلى توجيه ضربة شديدة للتعاونيات
فمنذ الدراسة التي أجريت عام ١٩٣٤ عن النظام المصرفي وأصررت على
الفصل التام بين الأعمال التجارية والأعمال المصرفية منعت النقابات من
إنشاء وكالات تتلقى الودائع في المحلات التجارية التابعة لها فأصبح من
الصعب اجتذاب مدخرات أعضائها واستخدامها فيما يفيد مصالح الحركة
التعاونية الاستهلاكية .

وكانت العادة قد جرت في العشرينات على أن يودع أعضاء الجمعيات
مدخراتهم (وهي في الواقع عبارة عن العائد الذي يتلقونه من الجمعيات
ويودعونه كمدخرات) وكانت تلك المدخرات مصدراً سهلاً للتمويل .

وتوخياً لاعادة فتح هذا المصدر رأت تعاونيات الاستهلاك إنشاء بنك
خاص بها في شكل مؤسسة مركزية ، لكن إنشاء هذا البنك دخل تحت الحظر

المفروض من قوات الحلفاء العسكرية وهكذا ظل هذا المصدر التمويل الهام الذى ساهم فى الماضى فى نجاح التعاونيات الاستهلاكية مغلقا فى وجهها .

وفى السنوات الأولى التى أعقبت الحرب العالمية الثانية أهتمت النقابات اهتماما رئيسيا بإعادة تنظيم نفسها فاحتل إنشاء بنوك النقابات مرتبة تالية للتنظيم . وعمدت النقابات الى الاستفادة من مطالبات إعادة الإنشاء التى منحت لها فى مقابل البنوك التى حرمت منها عام ١٩٣٤ ، ولم يكن الحصول على أموال هذه المطالبات ممكنا إلا إذا استخدمت لغرض إعادة إنشاء مؤسسات ائتمانية ، ولم تكن النقابات راغبة ولا قادرة على استعادة بنك العمل الألمانى وتحويله بحيث يخدم أغراضها ورات أنها لاستطيع التوافق مع بنك استخدمه النازى استخداما سيئا لخدمة أغراضهم الخاصة ، ومن ناحية أخرى كان من المستحيل معرفة مقدار المطالبات والديون المستحقة على هذا البنك منذ عهد النازى ، وفى النهاية فإن خطة استعادة البنك حتى لو تمت لن تلبث أن تصطدم بالحظر المفروض من جانب قوات الحلفاء على المنشآت المصرفية المركزية .

واضطرت النقابات والتعاونيات لإزاء هذا الحظر الى أن تقيم منشآت إقليمية .

ولما كانت التعويضات عن المؤسسات المصرفية السابقة لا تكفى كل من المنظمين لتقييم بنوكها الخاصة فى الأقاليم الألمانية الأكثر أهمية اقترح هنرى أفارلينج Henry Everling رئيس الجمعيات التعاونية فى ذلك الوقت إنشاء بنوك إقليمية مشتركة للحركتين ولقى الاقتراح شرحيا ، لكن نقص رأس المال وقف عقبة فى سبيل تأسيس بنوك تعاونية نقابية فى الأقاليم الأحدى عشر كلها ولم تؤسس إلا ستة بنوك فى ستة أقاليم فقط .

(اقتصاديات التعاون م - ٢٠)

وعندما بدأت الحركتان تشغيل البنوك الجديدة لم تكن لديها فكرة واضحة تماما عن الشكل الذي يجب أن تكون عليه البنوك التعاونية النقابية لكن بمرور الوقت ظهرت فكرة في المؤسسات بنوسلدورف وكان يرأسها فريدريش سيمون **Friedrick Simon** مؤداها إنشاء بنك تجتازى عام ورؤى أن هذه الفكرة تصلح تماما للنقابات والتعاونيات ثم تطورت الفكرة في المؤسسة المشتركة تحت إدارة ولتر هيسيلباخ **Walter Hesselbach** إلى بنك تجتازى عام يتبع سياسة النفع العام ، فكان هيسيلباخ أول من سجل سياسة النفع العام بصراحة ونظام باعتبارها جانبا ثوريا في الأعمال المصرفية التجارية فيما كتب من مقالات والقاء من خطبه ثم في كتابه عن هذا الموضوع بعنوان « مشروعات النفع العام - أداة النقابات والتعاونيات » السياسات التنظيمية والتنافسية (فرانكفورت ١٩٧١) *

وينبغي النظر إلى فكرة البنك التجارى العام كى سياسات النفع العام فى نطاق التجديدات التنظيمية الهامة داخل الجمعيات التعاونية والنقابات وهى التجديدات التى تمثل الشرط الأساسى الذى بدونها لا تقوم هذه الفكرة ، وكذلك فى إطار سنوات إعادة الإنشاء عامى ١٩٤٩ ، ١٩٥٠ ، وفى ذلك الوقت عمد منشئو البنوك الجديدة إلى إعادة تنظيم أنفسهم فى تعاونيات موحدة ونقابات موحدة ، وتدعم الاتجاه نحو إنشاء البنوك الجديدة كبنوك تجارية عامة غير حزبية ، بفضل قيام التعاونيات والنقابات بالعمل معا فى هذه البنوك واتجاه الأفكار إلى العمل الكلى الجماعى ، ومن ناحية أخرى لم يعمد فى الإمكان تشغيل البنوك الجديدة بوصفها بنوكا « ذات اتجاه سياسى » أو « بنوكا متخصصة » لفئة معينة حتى لو أريد لها ذلك لأن الإجراءات لم تكن تسمح بمثل هذا الاتجاه ، وكان لا يمكن لفكرة البنوك الجديدة أن تتفق مع الموقف الجديد إلا إذا وافقت على نبذ الاتجاهات السياسية والتخصص *

واحتفظت البنوك الجديدة بتقاليد الحركة النقابية كاملة ، وكان بنك

العمال السابق لهذه البنوك قد أخذ يبقعه عن فكرة الاتجاهات السياسية أو التخصص منسج الغشريات غير أن التقاليد القديمة ظهرت فى البنوك الجديدة بظواهر أخرى ؛ فقد أوضحنا أن رأسمال البنوك الجديدة كانت مؤلفة من التعويضات عن البنوك السابقة ، كما احتفظت البنوك الجديدة بموظفى البنوك القديمة الذين رغبوا فى الانتقال إليها .

وينبغى فى المقام الأول النظر الى الفكرة التى تحكم البنوك الجديدة فى إطار إعادة بناء البلاد عقب الإهينار الكامل الذى أصاب النظام النازى ، واجتمعت كافة القوى حينئذ على تحريك الاقتصاد الألمانى مرة أخرى وإعادة بناء المدن المدمرة واستعادة مستوى المعيشة الذى كان سائدا قبل الحرب ، والى هذه الأهداف اتجهت الأولويات العليا ، وساد الشعور بأن منظمات العمال ينبغى أن تسهم فى إعادة بناء الاقتصاد القومى بكل عزم وقوة ، بل إن هذه المنظمات أخذت فعلا بزماء المبادرة فى أحيان كثيرة مما جعل العمال ومنظماتهم يبدؤون النشاط مبكرا عن معظم أصحاب الأعمال والمشروعات الخاصة .

وكانت هذه الروح الرائدة هى المسئولة عن قبول أعضاء النقابات والتعاونيات فكرة العمل الواسعة المفاهيم التى تجاوزت حدود الاتجاهات السياسية والتخصصية التى سادت أعمال البنوك السابقة ، وسمح هذا الخط الجديد للبنوك الجديدة بالاشتراك الكامل فى التعمير بصفتها بنوكا تجارية عامة لا تفرق فى أعمالها عن المؤسسات المصرفية من القطاعين العام والخاص .

ولم يكن التحول الى فكرة البنوك التجارية ممكنا إلا بسبب أن هذه الفكرة لم تؤثر على وظيفة البنوك الجديدة ذات الاتجاهات النقابية والتعاونية ولم تمنعها من خدمة هذه الاتجاهات أى تقديم الخدمات للنقابات وللتعاونيات

ولشروعات النفع العام مع احتفاظها بصفة البنوك المستقلة التي يعتمد عليها ، ولعل قليلا من المراقبين هم الذين فهموا حينئذ بوضوح ان انشطة البنوك التجارية شرط مسبق لكي تعمل البنوك المستقلة عملا منظما سليما ، وهكذا استطاعت البنوك فيما بعد ان تقوم بواجبات وتخدم اهدافا من واجبات واهداف المصلحة العامة .

وبهات ستة بنوك انشطتها عامي ١٩٤٩ ، ١٩٥٠ وكان رأسمال كل منها مبدئيا مليون مارك الماني وهي :

- Bank für wirtschaft und arbeit AG, في ميونيخ
- Bank für Gemeinwirtschaft AG, في هامبورج
- Bank für Gemeinwirtschaft AG, في دوسلدورف
- Bank für Gemeinwirtschaft AG, في فرانكفورت
- Niedersächsische Bank für Wirtschaft und Arbeit AG, هانوفر
- Bank für Arbeit und Wirtschaft AG, في شتوتجارت

وفي عام ١٩٥٣ انشئ بنك آخر في برلين باسم Bank für Wirtschaft und Arbeit

وتختلف ملكية هذه البنوك فبعضها تمتلكه التعاونيات وبعضها تمتلكه النقابات فمثلا كان بنك هامبورج في وقت من الاوقات تغلب عليه التعاونيات بينما كان نصيب التعاونيات قليلا جدا في بنك دوسلدورف ، كذلك تفاوتت النقابات كثيرا في نفوذها على البنوك ، فكانت اكثرها نفوذا من يقع مركزها

الرئيسى فى المدينة التى فيها البنك ، ففى دوسلدورف كان السائد اتحاد نقابات العمال الألمانى ، وفى فرانكفورت كان السائد اتحاد عمال المعادن .

وكانت الاختلافات فى تركيب الملكية سببا فى اختلاف أسماء البنوك لتعكس اتجاهاتها ، واتبعت التعاونيات الألمانية حينئذ تحت رئاسة هنرى إفرلينج **Henry Everling** فكرة النفع العام ، وحاولت منظمات العمال وفى طلبيتها اتحاد النقابات الألمانى فى دوسلدورف تحت إدارة هانس بوكلىر **Hans Bockler** واتحاد عمال المعادن فى فرانكفورت أحياء تقاليد العشرينات ، وعلى ذلك سميت بنوك دوسلدورف وهامبورج فرانكفورت باسم **Bank für Gemeinwirtschaft** بينما سميت البنوك الثلاثة الأخرى **Bank für Wirtschaft** أو **Bank für Arbeit und Wirtschaft** ، **i und Arbeit** حسب حيادها السياسى .

وتطورت البنوك الستة فى السنوات التالية بطرق مختلفة تماما ، فنجح بنك دوسلدورف نجاحا كبيرا حتى بلغ مجموع ميزانيته العمومية مجموع ميزانيات البنوك الخمسة الأخرى مجتمعة ، وعندما اندمجت البنوك الستة عام ١٩٥٩ كان نصف مجموع الميزانية العمومية للمنشأة الشاملة راجعا الى بنك دوسلدورف والواقع أن هذا البنك هو الذى شجع إنشاء البنوك الأخرى واندماجها وهيا للمنشأة مقرها فى برلين ودخل لأول مرة ميدان عمليات الائتمان بالتقسيط .

وعندما رفعت سلطات الحلفاء الحظر وصدر قانون رفع القيود عن مؤسسات الائتمان الإقليمية أصبح فى الإمكان ادماج البنوك التى كانت منفصلة ولا مركزية من قبل وتجمعت هذه البنوك لتشكل مؤسسات فوق الإقليمية أو أعيد إنشاؤها لتبلغ القدر الذى كانت عليه قبل الحرب ، وانتهجت هذا النهج بنوك النقابات وبنوك التعاونيات أيضا ، وكانت

بنوك النفع العام الستة آخر البنوك الألمانية التي اندمجت في مؤسسة واحدة باسم "Bank für Gemeinwirtschaft" ومقرها فرانكفورت • وإظهارا للثقة الجماهيرية في الاستقرار السياسي والاقتصادي لمدينة برلين تقرر تحويل بنك برلين إلى فرع للبنك الجديد في أواخر عام ١٩٦٣ •

ويمثل اندماج بنوك النفع العام إجراء إداريا في المقام الأول لكنه يتيح في الوقت نفسه المرونة والسيولة والتسويات على نطاق يعطى النطاق الإقليمي مع تحسين معدل الائتمان بالنسبة لموارد رأس المال وتشجيع عمليات الاقتراض •

٢ - بنك جمينفرتسشافت كبنك نقابي :

The EfG as a trade union bank

أساس إنشاء بنوك العمل في العشرينيات وبالتالي بنك جمينفرتسشافت بسيط للغاية ، ويرجع إلى رسوم العضوية المرتفعة نسبيا والتي كان يدفعها النقابيون الألمان مما جعل في استطاعة النقابات الاحتفاظ بهيئة إدارية مكونة من موظفين متفرغين وإقامة المساكن والمدارس ، وأهم من ذلك كله أن النقابات أمكنها إنشاء احتياطات لمساعدة أعضائها في الأزمات ، وكان الغرض الأول من هذه الأموال الاحتياطية مواجهة أخطار معينة تتصل أساسا بالاضرابات مما جعل حتما أن تستثمر في أصول قابلة للتحويل سريعا إلى أموال سائلة ، وهكذا نشأت فكرة استثمار أموال الاحتياطات في بنوك تملكها النقابات وظهرت هذه الفكرة في وقت مبكر جدا لأنها بدت أمثل طريقة لضمان توافر الأموال ووجودها فورا عند الحاجة ، مع ضمان عدم استخدامها في أغراض ضارة بمصالح النقابات وأعضائها ، وضمان الحصول على الأرباح الناتجة من الاستثمار •

وكانت أعمال البنوك السابقة على هذا البنك في عهد جمهورية فيمار "Weimar Republic" مقتصرة أساساً على قطاع النقابات رغم بعض الجهود التي استهدفت الدخول إلى عالم الأعمال المصرفية العامة وهو ما حاوله بنك العمال ، لكن بنوك العمال الألمانية الأولى ظلت مع ذلك بنوكاً نقابية لا أكثر ولا أقل ، ويعد هذا الاتجاه من الوجهة المصرفية غير مرغوب فيه نظراً لصفة النقابات السياسية ، وبالتالي اتجاه أعضائها وجهة سياسية موحدة .

ولم يكن في الوسع اجتذاب أعضاء جدد غير نقابيين ولذا لم تفتح أمام تلك البنوك إمكانيات الأنشطة المتاحة للبنوك الأخرى ، ونظراً لأن البنوك العمالية نشأت في رعاية النقابات ذات الاتجاهات السياسية فقط أصبحت هذه البنوك بغير قصد بنوكاً ذات اتجاهات سياسية فواجهت لصفقتها هذه شعوراً عدائياً إضافياً إلى جانب المقاومة الطبيعية الناشئة عن الصراع التنافسي بين البنوك ، وتعلقت الآمال في مبدأ الأمر بإمكانية التغلب على هذه العوائق بفضل مؤازرة المؤيدين وتفضيلهم لهذه البنوك ، لكن لم تتحقق هذه الآمال على المدى الطويل ، وحتى في ظل جمهورية فيمار والجو السائد المشحون بالسياسة لم يكن الإقبال كبيراً على البنوك المعقائدية فاقترص نشاطها على حلقة ضيقة ولم تتمكن من التطور لدى كبير .

والواقع إن فكرة « البنك المتخصص specialised bank » تتعارض مع المبادئ المصرفية السليمة ، وينطبق ذلك أيضاً على البنوك المتخصصة غير السياسية والبنوك المهنية وبنوك الضمان trust banks لأن استقرار البنك وأمنه يعتمد أساساً على تنوع فئات المتعاملين معه وعلى آجال مدفوعاته ، ويجب على البنك أن يقبل الأموال من متعاملين كثيرين العدد ولآجال متنوعة ما أمكن ثم يقرضها لأكبر عدد ممكن ولمواعيد استحقاق متباينة لأقصى درجة .

وتتحدى البنوك المتخصصة هذه القاعدة لأنها تخدم نوعا واحدا من المتعاملين في جانب الأصول ونوعا واحدا من الدائنين في جانب الخصوم . ويؤدي عدم التنوع إلى متاعب جمة من وجهة نظر العمليات المصرفية خاصة وأن سيولة البنك المتخصصة تقل كثيرا عنها في البنوك العامة مما تضطر معه البنوك المتخصصة والتي تعمل في مجالات معينة إلى الاحتفاظ بأموال سائلة إضافية لتعويض نقص السيولة الداخلية ، وهو أمر مكلف ويقلل الأرباح ويؤدي إلى انخفاض الربحية وبالتالي إلى تقليل الضمان ، بينما كان الهدف الأساسي من إنشاء البنوك العمالية أن تتوافر للنقابات أموال حاضرة دائمة .

وإذا أرادت البنوك النقابية النجاح والتوسع فعليها أن تجتذب متعاملين جدد من خارج فئة مؤسسيها الأوائل ، يحدث ذلك فعلا في العشرينات بالنسبة « لبنك العمال » الذي استطاع التعاون بنجاح مع جماعات أخرى لها أهداف متماثلة تقريبا وأغراض سياسية متقاربة ، أي أن الأعمال المصرفية توسعت بهذه الطريقة لتشمل حلقة أكثر اتساعا وإن كانت من فئة متعاملين متخصصة أيضا .

وهكذا قويت العلاقة بين النقابات والتعاونيات ، ولم يكن ذلك مظهرا مقصورا على البنوك العمالية الألمانية بل شوهدت أيضا في عدد من الدول الأوروبية ورغم اختلاف الأولويات ، فظهرت مؤسسات ائتمانية تعاونية تتعاون مع النقابات ومؤسسات ائتمانية نقابية تعاون مع التعاونيات ، وسار هذا النوع من التعاون سيرا حسنا من الوجهة المصرفية ، ففي هذه المؤسسات توازن المستثمرون التقليديون مع المدينين التقليديين .

وانضمت المنظمات المتقاربة الأخرى إلى هذا النظام وكانت في معظم الأحوال منظمات لها نفس المبادئ مثل شركات التأمين أو جمعيات

الإسكان ذات الصلة بالنقابات أو التعاونيات ، ونتج عن ذلك تكوين مناسب لهيئة المتعاملين يتلائم مع طبيعة الأعمال المصرفية لأن هؤلاء المتعاملين تختلف احتياجاتهم من حيث السيولة ومواعيد الاستحقاق عن احتياجات ومواعيد الهيئات المكونة للبنوك ، وبذلك تتحسن نسبة السيولة في المؤسسات المصرفية التي من هذا القبيل .

وكان اختيار هذه المؤسسات والمشروعات من الناحية السياسية وتعاونها لأغراض مشتركة ذات نفع عام غير متعارض في الحقيقة مع احتياجات البنك برغم ما قد يبدو من النظرة الأولى ، لكن يشترط هنا أن يكون المتعاملون على قدر كاف من التنوع واسعة النطاق ، وواضح أن مؤسسي المنشآت المصرفية يجب أن يكون لهم بعض الوزن رغم أن انتماءاتهم السياسية تتطلب الحذر ، غير أن التعاون المالي بين هذه الجماعات تضمن قاعدة جيدة لإنشاء هذه البنوك في معظم الأحوال ، والواقع أن هذه البنوك من وجهة نظر الشروط التنظيمية والبنائية تعتبر مشروعات أكثر سلامة من غيرها من البنوك المتخصصة الأخرى التي تخدم فرعاً من فروع الأعمال أو حتى قطاعاً كاملاً والتي ينشئها جماعات تتقارب احتياجاتهم من السيولة والأخطار التي يتعرضون لها .

وتطور بنك جيمفرتسشافات أيضاً بهذه الطريقة فهو مازال يقدم خدماته المتخصصة مثلاً لجمعية مباني كبيرة « نيوهيمات » **Neue Heimat** ولنشأة تأمين « **Volksfürsorge** » ولجموعة تعاونية لجمعيات إسكان مثل « **Beamtenheimstättenwerk** » ومشروعات أخرى من القطاع التجارى منها نادى الكتاب « جوتنبرج » ، **Gutenberg** ووكالة السياحة **Gut-Reisen** ويقدم البنك المذكور لكل هذه المنشآت الخدمات المصرفية المعتادة ويضمن لها اليسر المالى ويدفع لها فوائد بنسبة مثلى ويساعدها على الحصول على القروض .

ويعمل بنك جيمفرتسشافت بالتعاون الوثيق مع بنك العمل فى فيينا
« باواج » BAWAG ويرتبطان بمشاركات مالية متبادلة ، ويلاحظ ان
بنك باواج فى فيينا هو المقابل لبنك جيمفرتسشافت وتملكه النقابات .

ولبنك جيمفرتسشافت علاقات وثيقة مع بنك النقابات الإسرائيلية فى
تل ابيب والمسمى بنك هابوعاليم Hapoalim كما يشترك فى بنك
النقابات الهولندى المسمى هولاندس كويمانز بنك "HOLLANDSE
KOOPMANS BANK"

وبممتلك أيضا حصة فى البنك التعاونى الدولى انجيبا "INGEBA"
فى بال الذى يخدم التعاون الدولى وتشترك فيه كثير من الجمعيات
التعاونية والبنوك التعاونية والنقابية .

وإذا صادفت البنوك النقابية بعض المتاعب فلن يكون سببها الأساسى
انها متخصصة كما يحدث فى ظروف البنوك المتخصصة الأخرى والبنوك
الصناعية والقطاعية ، وتستطيع البنوك النقابية كقاعدة عامة ان تتخلص
من هذه المتاعب وتجدها حلا عن طريق توسيع نطاق عملياتها المصرفية
ولكن بشرط ان تكون المؤسسات النقابية التابعة لها تلك البنوك كبيرة
وقوية ، أما مخاطر البنوك النقابية فمصدرها الحقيقى ان النقابات قد تدفعها
للدخول فى عمليات منقطعة الصلة عن الأعمال المصرفية السليمة
الحقيقية ، ويعتقد البعض مثلا ان تلك البنوك ما دامت على صلة بالنقابات
فالواجب عليها ان تكون فى خدمة الحركة العمالية وتؤدى وظيفة المحرك
او الدافع لتلك الحركة بمعنى ان تتدخل البنوك لتساعد العمال فى
المساومات الجماعية من اجل الأجور أو شروط العمل بان تشتترى أسهما
فى المنشآت أو تقدم القروض أو تمتنع عن تقديمها حسبما تريد النقابات ،
وجربت البنوك العمالية الأمريكية مثل هذه التصرفات فى العشرينات ،

فعلى مدى عشر سنوات حيث أنشئ ٣٦ بنكاً تشابه البنوك العمالية في غرب أوروبا ، ولم يلبث الكثير منها أن أخفق تماماً خلال مدة قصيرة وما ذلك إلا لأنها استخدمت لخدمة أغراض النقابات وهو استخدام سيء ، ولا يوجد في أمريكا الآن سوى ٤ بنوك تتبع الحركة النقابية .

لكن البنوك الأوروبية كانت على وعى باستمرار من أن هذا السبيل ينتهى الى استخدام الوسيلة الخطأ أو استخدام الأدوات الصحيحة استخداماً خاطئاً ، واقتنعت النقابات الأوروبية بوجوب إقامة فاصل ونوع من توزيع العمل فيما بين المؤسسات السياسية وأن النقابات لا يمكنها النهوض بأعمال الأحزاب السياسية ، ولن تقوم الأحزاب ولا المشروعات - من ناحية أخرى - بوظائف النقابات ، وعلى هذا الأساس لا ينبغي للأحزاب السياسية والنقابات أن تحاول العمل كمشروعات أو بنوك والمعكس صحيح .

وعليه لا يجوز أن يكون البنك « مطرقة » مؤتمر النقابات الألمانية يدق بقرته في السوق من أجل دفع الأهداف النقابية للأمام ، فهذا البنك يدل اسمه على أنه أنشئ ليراعى أغراض النفع العام ، وحين تلتبس فكرة النفع العام بالعمل السياسي فالسبب في غالب الأحيان سوء فهم للموقف وسوء تأويل فهم أن فكرة النفع العام ترتبط باحتياجات المجتمع والأحوال السائدة فيه ، وهي تفسر وتحدد طبقاً لهذه الاحتياجات والأحوال ، لكن ليس معنى ذلك أن تتخذ فكرة النفع العام معنى سياسياً بطريقة تحكمية بينما ترجع في أساسها إلى قضايا اجتماعية وإقتصادية في المقام الأول ، ويجب أن يعهد للمشروعات بمهمة تحقيق هذه الأهداف الاجتماعية والإقتصادية كما يجب أن يترك للأحزاب السياسية تحقيق الأهداف السياسية .

لذلك يساعد بنك جينفر ترستشافت النقابات من خلال أنشطته المصرفية فحسب بأن يؤدي لها وظيفة البنك المتخصص وهو يدير لها صناديق

الإضرابات ويمكنها من سيولة معقولة ويضمن لها أقصى سيولة ممكنة مع أقصى ربح ممكن لأموالها ، ولأنك إن البنك حين يفعل ذلك يخدم أيضا وفي نفس الوقت بطريقة غير مباشرة المثل العليا النقابية سياسيا واجتماعيا ، لكن البنك لا يسعى في الأساس لأية أهداف سياسية بما يجاوز ذلك ، فلا يحاول ولا هو يستطيع ، التوفيق بين العمال والنظام الرأسمالي ، ولا يحاول ولا هو يستطيع إلغاء اقتصاد السوق لافساح المجال لقيام مجتمع من نوع آخر .

٣ - بنك جيمفرتسشافت كبنك مصرفي عام :

The BfG as a general business bank

لابد لجميع البنوك النقابية ، ولاسيما من كان منها عاملا كبنك متخصص لجماعات متعددة لها اتصالات ببعضها ، ان تجعل اهدافها تتفق مع خطة البنوك العامة ذات أهداف النفع العام إذا أرادت تلك البنوك لنفسها نجاحا واستقرارا ، وتدين جميع البنوك النقابية الناجحة بتوفيقها في العمل لهذا المبدأ الأساسي ، وتشمل البنوك التي من هذا النوع حاليا بنوك الحركة العمالية في النمسا وإسرائيل ، التي جانب بنك جيمفرتسشافت ، فكل هذه البنوك مؤسسات مصرفية تخدم الجمهور العام والنقابات في نفس الوقت ، والواقع ان بنك جيمفرتسشافت قد استحوذ على نسبة كبيرة من الأعمال المصرفية العامة منذ إنشائه ، وحين حدث الإدماج عام ١٩٥٨ لم تزد نسبة أعمال النقابات في مجمل أعماله المصرفية عن ٢٥٪ ورغم ان الأعمال المصرفية النقابية توسعت كثيرا في البنك إلا ان نسبتها المئوية في مجال عمليات البنك أخذت في التناقص سواء في جانب عمليات الدائن أو جانبها المدين حتى أصبحت اقل من ١٠٪ ويرجع السبب في ذلك الى نجاح البنك على مستوى الأعمال

المصرفية العامة مما جعل الأعمال المصرفية المتخصصة للنقابات تتراجع نسبتها برغم إزديادها هي الأخرى ، وقد أصبحت نسبة هذه العمليات المتخصصة من الصغر بحيث يستطيع البنك أن يلبي كافة احتياجات النقابات المصرفية دون أن يكون لهذا أدنى أثر سلبي على عملياته المصرفية العامة ، ويحقق البنك بهذا استقرارا للنقابات التي ليس من مصلحتها في المدى الطويل أن يكون بنكها على خلاف ذلك .

ولا يستطيع أي بنك متخصص أن يسير في عمله سيرا مرصيا إلا إذا استند إلى دائرة واسعة بما يكفي من الأعمال المصرفية العامة ، وعلى كل منشأة مصرفية متخصصة أن تعتمد على نسبة كبيرة من المعاملات مع الجمهور العام والصناعة والتجارة والمشروعات العامة وأخيرا - وليس آخر - مع أفراد المتعاملين ، فهذه العمليات هي قاعدة النمو التي تتيح للبنك إنشاء شبكة فروع له في المدن الكبرى ببلاده ولن يستطيع البنك المتخصص أن يخدم مساهميه والمتعاملين معه على الوجه الذي ينشدهونه هذه الأيام إلا إذا اتبع هذا السبيل ، ويحتاج البنك إلى دائرة واسعة جدا من العمليات غير المتخصصة حتى يستطيع أن يقدم المساعدة الفعالة للمؤسسات المتصلة به في حالة الضرورة .

واتضح أكثر فأكثر مع مرور الزمن أن نوع البنوك الذي اختارته النقابات والتعاونيات عامي ١٩٤٩ ، ١٩٥٠ عندما أعيد إنشاء بنوك النفع العام كان أحسن اختيار لأنه استمر حتى الآن في تقديم أحسن الخدمات وتوفير أحسن الإمكانيات وضمن للنقابات أفضل قدر من السيولة والإيرادات في نفس الوقت حين أدار مواردها المالية ، وتستطيع النقابات بفضل السيولة التي يتيحها البنك أن تنعم بالاستقرار وانفتاح الأفق وحرية التصرف دون أن يتدخل البنك في التأثير على هذا التصرف بالطبع ،

ويعمل في بنك جيمنفرفشافت الآن أكثر من ٦٤٠٠ موظفا واستقر
البنك في اذهان الجماهير في ألمانيا وفي الخارج ، تشبهه بذلك الزياوات
الكثيرة التي تلطمها كثير من المنظمات إليه ، وهو الآن الزابغ بالمقارنة
بالبنوك التجارية التي تعمل على مستوئ أعلى من المستوئ الإقليمى ،
وإذا أدخلنا البنوك البقارية الإقليمية في الحساب فهو السادس فى النظام
المصرفى الألمانى ، وتشمل شبكة فروعه ٢٤٠ أو أكثر ولا تكاد مدينة كبيرة
فى جمهورية ألمانيا الاتحادية تخلو من تمثيل للبنك الذى يساهم فى
تعدد من المؤسسات الائتمانية الخاصة فى داخل ألمانيا وخارجها مما يؤيد
اعتماله المصرفية اتساعا .

ويلاحظ أن بنك جيمنفرفشافت قد استطاع إنجاز كل ذلك بجهده
الخاص دون اعتماد على أى عون حكومى ، ولم يكن البنك فى أى مرحلة
من تاريخه كغيره من البنوك يسير باستمرار فى طريق التركيز منتها
سياسة ابتلاع المنشآت الصغيرة بحيث تقل المنافسة تدريجيا بل
كان نموه « بسيطا » وهذا الاتجاه فى الواقع هو الذى جعل من البنك
ما هو عليه الآن حجما وأهمية ، والمقصود بصفة البساطة أن النمو كان
مجرد نتيجة للنجاح فى السياسات والأعمال التى رفعت مجموع ميزانيته
المعمومية من ١٣٣ مليون مارك المانى فى عام ١٩٥٠ الى ٢١ بليون
مارك عند الاندماج عام ١٩٥٨ ثم الى ٢٦٢ بليون مارك عام ١٩٧٦
ويرجع كل ذلك الى الثقة التى اكتسبها فى دوائر التجارة والصناعة
والجمهور عموما .

وطبيعى لم يخل الأمر من العقبات والمعارضة وسوء الظن والتنبوء
بالفشل ، وارتفعت بعض الأصوات بتحذير أصحاب المشروعات من التورط
فى معاناة بنك النقابات والتعامل معه لأن فى ذلك دعم وتقوية للحركة
النقابية وهى قوية فعلا بما يكفى ، وذاعت الشائعات حول الغوايا السيئة

توضح هذه الصورة بعض المكاتب والغرف التي في خدمة القوى المؤظففة
والعملاء في البنك ويلاحظ قوافر الهدوء والسكينة والعنصر الجمال؁ الامر الذي
يدفع القوى العاملة الى مزيد من الإنتاج؁



والخطط الخبيثة التي تنويها النقابات والتهديدات التي ستوجهها لأصحاب الأعمال والضغط عليهم ملوحة بسحب أموالها من البنوك مع المطالبة في نفس الوقت بزيادة الأجور ومؤيدة مطالبها بالإضرابات . ومن الشائعات أيضا ما قيل من أن التعامل مع بنك النقابات يؤدي إلى منع العون المالى عن صاحب العمل الذى يتعامل معه حين يحتاج إليه ووضعه تحت الضغط حين التفاوض الجماعى على الأجور خاصة وأن البنك سيكون مطلعا على المركز المالى لصاحب العمل هذا ، وأخذ المنافسون يثيرون كل ذلك كلما أحسوا بنجاح بنك النقابات دون أن يقدموا أى دليل صحيح ، واتهم مديرو البنوك الأخرى بنك جنفرتسشافت بأنه يقدم لمعاملته تسهيلات غير معتادة مما يزيد المنافسة المصرفية حدة ، وهذا فى الواقع اعتراف من هؤلاء المديرين بأن بنك جنفرتسشافت استطاع أن يؤثر تأثيرا حسنا على الخدمة المصرفية بزيادة التنافس .

ووجهت إلى البنك أيضا اتهامات بأنه كحسابان طروادة الذى تخفى داخله النقابات لكن هذه الاتهامات اختفت الآن بعد أن أثبتت عمليات البنك خلال الخمسة وعشرين عاما الماضية أنها لا تتدخل فى المفاوضات الجماعية وأن البنك لا يتخلى عن أى عمل لاعتبارات نقابية ، واستطاع البنك أن يقر فى الأذهان أن السياسة النقابية شئء والسياسة المصرفية شئء آخر منفصل تماما .

وقيل عن دور بنك جينفرتسشافت فى وقت من الأوقات أنه يسير طبقا لشعار « المال للراسمالية لدفعهم الى ميدان الأعمال ، والمال للنقابات كي تتمكن من شل حركة المشروعات عن طريق الاضراب » ، **“Money for the capitalists to get them into business money for the trade unions to allow them to paralyse enterprises through strikes”**. غير أن ثبت عدم صحة مثل هذه الأحوال فى الواقع وأثبت البنك بطلانه (اقتصاديات التعاون م - ٢١)

هين نجح في اجتذاب الطرفين وأصبح مقبولا منهما ، ويؤدى الآن خدماته المصرفية للمشروعات « الرأسمالية » ، وتبلغ نسبتها الى مجموع عملياته تسعة اعشار ، أى ان البنك يتعامل مع نطاق واسع من المشروعات والقطاعات المختلفة ، ويخدم الرأسماليين الذين تخوفوا من دوره آنفا .

واثبت نجاح البنك ان أغلبية رجال الأعمال والمتعاملين الآخرين ليست لديهم أية أفكار سيئة ولا مواقف معارضة للمشروعات الجديدة أو الأفكار الجديدة في عالم الأعمال وانهم على استعداد تام للتعامل معها ، وصحيح ان التطورات السياسية ساعدت على تثبيت نجاح بنك جنفرتدشافت لأن جو الوفاق العام السياسى فى البلاد ساعد على إيجاد فكرة أكثر ترشيدا بدلا من فكرة الأصقاء والأعداء القديمة وهذا ما يدفع اليوم اصحاب الأعمال الى التعامل مع بنك تملكه النقابات ، ويجعل المنظمات العمالية على استعداد للتعامل مع أصحاب الأعمال من خلال بنوكهم بصرف النظر عن تمسكهم بسياسة المفاوضة الجماعية ، ولاشك ان كل ذلك يفيد المجتمع ككل .

٤ - حركة القروض والودائع والموارد الرأسمالية :

Movement of loans, deposits and capital resources.

تواجه بنوك النفع العام - شأنها شأن البنوك المنشأة حديثا - سنوات صعبة في مبدأ حياتها فيما يختص بأعمال الاقراض عامة ، ورغم ان هذه البنوك تعرض خدماتها منذ البداية لجميع فروع التجارة والصناعة فإن اجتذاب متعاملين جدد ليس أمرا سهلا وعليه فإن عمليات الاقراض تسير ببطء وتتخلف كثيرا عن عمليات الإيداع ، ونتيجة لذلك تصبح نسبة السيولة عالية جدا مما يهبط على عمليات الاقراض مرونة كبيرة ، وبلغت القروض بعد خمسة أعوام من بدء العمل ٦٥٦ مليون غاروك

بينما لم تزد عام ١٩٥٠ عن ١٠٤ مليون مارك ، ثم زادت الى ١٦٦ بليون مارك عام ١٩٦٠ ثم الى ٢١٥ بليون فى نهاية ١٩٧٦ .

ويتضح من هذه الأرقام ان عمليات الاقتراض استطاعت ان تتخطى العقبات الأولى .

وكان المتعاملون مع بنوك النفع العام منذ بداية نشاطها على درجة كبيرة من الاختلاف نظرا لسياسة « الانفتاح » التى انتهجتها ، وبلغت القروض الممنوحة عام ١٩٥٤ للصناعة بما فيها الحرف ٤١٪ من مجموع القروض بينما بلغت نسبة القروض لتجارة الجملة والقطاعي ٢٧٪ اما المقترضون فكانوا عبارة عن جمعيات البناء والسلطات العامة والمنشآت الخاصة والبنوك الأخرى ، وإذا اخترنا سنة من السنوات حيثما اتفق مثل عام ١٩٦٤ أى بعد ذلك بعشر سنوات لوجدنا أن نسبة القروض للصناعة والحرف ٣٣٪ وإلى تجارة الجملة والقطاعي ٢٢٪ ، وإلى جمعيات المباني وقطاع التشييد ١٥٪ ثم تغيرت نسبة الاقتراض لمختلف القطاعات بمرور الزمن ، فارتفعت نسبة الاقتراض الى البنوك الأخرى بسبب الأموال الكثيرة التى وضعت تحت تصرف بنوك الائتمان بالتقسيط لأغراض إعادة التمويل نظرا لما لهذه البنوك من علاقات وثيقة مع بنك جينفرتسشافت .

ومن المفيد أيضا القاء نظرة على حركة القروض من حيث حجمها ، ففي عام ١٩٥٨ عام الاندماج كانت نسبة ١٢٪ من مجموع القروض الممنوحة تزيد عن ١٠٠.٠٠٠ مارك وفى عام ١٩٦٥ أصبح هذا المبلغ يمثل ٤٪ فقط من جملة القروض ثم أصبح ٤٣٪ عام ١٩٧٦ ، ومن عام ١٩٧٥ حتى عام ١٩٧٦ ارتفع عدد هذه القروض بمقدار ١٦٣٥ قرضا فوصل عدد القروض الى ٤٨ قرضا وإذا أخذنا القروض الممنوحة بمبالغ حتى ١٠٠ مارك نجد الصورة قد انعكست فقد كانت نسبتها ٦٤٪ فى عام ١٩٥٨ ازدادت الى ٨٢٪ عام ١٩٦٥ لكنها نقصت الى ٧٣٪ عام ١٩٧٦ .

وكما سبق ذكره - انخفضت نسبة القروض الممنوحة من بنك جمنفرتسشافت الى حاملي الاسهم ومشروعاتهم في قطاع النفع العام الى جملة القروض في عام ١٩٥٤ بمقدار ١٢٪ ثم انخفضت مرة اخرى فوصلت الى ١١٪ عام ١٩٦٧ ثم الى ٨٪ .

وكان المودعون في بنك جمنفرتسشافت اثناء العشرينات يتألفون اساسا من النقابات والمؤسسات التابعة لها وأعضائها ثم تغيرت هذه التركيبة جذريا على مرور السنين ، ونمت الودائع بسبب توسع فئات المقاملين كثيرا ونورد هنا بعض الأرقام في هذا الصدد ، فبلغت الودائع عام ١٩٥٠ في بنوك النفع العام الستة ١٢٦ مليون مارك زادت عام ١٩٥٤ الى ٩٤٤ مليون مارك أي سبع مرات ونصف عما كانت عليه عام الإنشاء ، وفي عام الإنعماج (١٩٥٨) كان لدى بنك جمنفرتسشافت ودائع خارجية ١٩٩ مليون مارك ارتفعت الى ١١ بليون مارك ، وانتهت السنة المالية ١٩٧٦ بودائع خارجية قيمتها ٢٤٨ بليون مارك ، أي أن الأموال التي كانت تحت تصرف بنك جمنفرتسشافت زادت بمقدار ٥٨٪ على مدى السنوات الخمس الماضية .

وأدى النمو المستمر في ودائع العملاء الى تغيير في تكوين فئات الودائع كما يبدو من الجدول التالي :

بالنسبة المئوية

السنة	ودائع لأجل	ودائع عند الطلب	ودائع توفير
١٩٥٠	٧٠.٤	٢٨.٧	٩
١٩٥٤	٦٦.٩	٢٧.٥	٥.٦
١٩٥٨	٧٠.٣	٢٢.٩	٦.٨
١٩٦٨	٦٤.١	٢١.١	١٤.٨
١٩٧٦	٦٣.١	١٨.٦	١٨.٣

ويقوم بنك جمنفرتسشافت كغيره من البنوك الكبرى بمعاملات هامة في الخارج ويضطلع بأشباع احتياجات تمويلية كثيرة التنوع لعملائه ، كما يقوم أيضا بجانب من العمليات الدولية ، وأنشأ عام ١٩٧٣ فرعا في لندن وبنكا تابعا في لوكسمبورج ثم أنشأ بنكا تابعا في نيويورك ، ويمثله في بال البنك التعاوني الدولي وفي أمستردام البنك التعاوني الهولندي ويمتلك بنك جمنفرتسشافت أسهما كثيرة في كلا البنكين .

ومما يلفت النظر بصفة خاصة علاقات البنك الوثيقة مع إسرائيل ، فقد هاجرت شخصيات نقابية هامة الى إسرائيل بعد عام ١٩٣٣ مما يفسر سبب العلاقات القوية التي نشأت بين الطرفين من عام ١٩٤٥ حتى الآن وتفرعت عنها علاقات عمل وتعامل ، وفي إسرائيل قطاع كبير من النفع العام ، ولذا نشأت صلات كبيرة بين مشروعات النفع العام في الجانبين ، ويتعاون بنك جمنفرتسشافت تعاوننا وثيقا مع بنك هابوعاليم واشترك البنكان عام ١٩٧٤ في إنشاء بنك كونتنتال الإسرائيلي .

وزادت الموارد الرأسمالية لبنك جمنفرتسشافت بما يتناسب مع التوسع في المعاملات فقد كان رأس مال الإنشاء لبنوك النفع العام الإقليمية الستة مليون مارك لكل بنك لكنها ما لبثت أن اضطرت الى زيادة رأس مالها ليتناسب مع معاملاتها فأصبح رأسمالها مما ٣٦ مليون مارك عام ١٩٥٤ وزاد الى ٥٨٥ مليون مارك عام ١٩٥٨ عند الاندماج ثم الى ١٠٠ مليون مارك على مدى السنوات الخمس التالية وبلغ ١٦٥ مليون مارك في نهاية ١٩٦٨ وزاد الى ٤٥٠ مليون بنهاية ١٩٧٣ ثم زاد بمقدار ٥٠ مليون مارك فأصبح ٥١٠ مليون مارك عام ١٩٧٤ ثم ٦١٠ مليون في نوفمبر عام ١٩٧٥ ، ورخصت الجمعية العمومية في ٣٠ يونيو ١٩٧٧ لمجلس الإدارة بأضافة ١٤٠ مليون مارك أخرى ليزيد رأس المال الى ٧٥٠ مليون مارك .

ولا تطرح أسهم بنك جمنفرتسشافت للتعامل في بورصة الأوراق المالية ، وهي أسهم اسمية فئاتها ١٠٠٠ مارك ، ١٠٠ مارك ولكل سهم بمبلغ ١٠٠ مارك صوت ، وكانت الأسهم تصدر في الأصل بالقيمة الاسمية لكن عند زيادة رأس المال منذ ١٩٦٦ وما بعدها صدرت الأسهم بمعدل ١٢٠٪ من القيمة الاسمية ثم بمعدل ٢٥٠٪ منذ نوفمبر ١٩٧٧ . وترحل الزيادة عن القيمة الاسمية الى الاحتياطي القانوني ، وبلغت موارد البنك (رأس المال والاحتياطيات) ٩٥٧ مليون مارك في نهاية ١٩٧٦ ، وسيلغ ١٢٠٦ مليون مارك بمجرد تنفيذ الزيادة المرخص بها .

وبمرور الوقت حدثت تغيرات في هيئة المساهمين ، فعند تأسيس البنوك الستة ذات النفع العام عام ١٩٥٠/٤٩ كان اتحاد النقابات الألمانية والنقابات الفردية من ناحية تمتلك ٥٠٪ من الأسهم ، بينما امتلك اتحاد الشراء بالجملة للجمعيات التعاونية الألمانية وبعض التعاونيات الفردية الأخرى من ناحية ٦٠٪ من رأس المال وحولت النقابات في السنوات التالية بعض أسهمها للنقابات لتفضيلها دعم رأسمال منظماتها .

ولما اندمجت بنوك النفع العام الستة زاد رأس المال المساهم الى ٦٠ مليون مارك وكان اتحاد الشراء بالجملة للتعاونيات يمتلك ٢٥٠٦٪ بينما كان يمتلك اتحاد النقابات ٢٥١٤٪ أما الباقي وقدره ٤٩٨٪ فكان في يد نقابات فردية .

واحتفظت الجمعيات التعاونية واتحاد الشراء التابعة لها بمساهماتها حتى ١٩٦٨ ثم أعيد تنظيم البناء التعاوني في هذه السنة وبناء عليه تنازلت التعاونيات عن بعض مساهماتها الى النقابات ولم تحتفظ سوى بمقدار ٧٪ من رأس المال .

وفي عام ١٩٧١ انضمت جمعية الإسكان الكبيرة « نيوهيمات "Neue Heimat"، الى مجموعة المساهمين في بنك جمنفرتسشافت واشترت ١٨٪ من رأسماله ، ونقص نصيب التعاونيات الى ٥٪ ، وأصبح نصيب اتحاد النقابات وبعض النقابات الأخرى حوالي ٧٧٪ ويمتلك البنك النمساوي « بنك العمل والنقابات » بفيينا « حصة صداقة friendship share » قدرها ١٪ .

وفي عام ١٩٧٤ أعاد اتحاد النقابات تنظيم مساهماته في مشروعات النفع العام فأنشأت شركة قابضة اسمها "Beteteiligungsgesellschaft für Gemeinwirtschaft" تولت منذ ذلك الحين إدارة أسهم الاتحاد في مؤسسات النفع العام ، وسنتناول هذه الشركة القابضة بالتفصيل فيما بعد .

٥ - تشجيع الائتمان الاستهلاكي وبناء المساكن ومدخرات العمال :

Promotion of consumer credit, of housing construction, and of workers' savings

اعتبر بنك جمنفرتسشافت منذ إنشائه أن في مقدمة أهداف الأعمال المصرفية القائمة على مبدأ النفع العام تشجيع تسهيلات ائتمانية معينة من أجل « رجل الشارع man in the street » إذ كان لزاما في السنوات التي أعقبت الإصلاح النقدي لعام ١٩٤٨ تقديم الائتمان للعمال والموظفين كي يتمكنوا من الحصول على مساكن وأدوات منزلية جديدة ، فبيدات بنوك النفع العام في إنشاء بنوك لائتمان التقسيط أو المشاركة في مثل هذه المؤسسات وتزويدها بأموال كثيرة فقد جرت عادة بنوك ائتمان

التقسيط على أن تستمد التمويل من المؤسسات التي أنشأتها ، وهكذا شارك بنك جمنفرتسشافت بشمال الراين وسنغاليا في بنك ائتمان تقسيط يسمى «وارن - كريدت فرمتلونج ، كولون **Waren-Kredit-Vermittlung**» **WKV, Koln** ، وهو يعد الآن واحد من خمسة بنوك كبرى من هذا النوع في ألمانيا ويقوم بكافة أعمال ائتمان التقسيط ، وقد سمي هذا البنك عام ١٩٦٢ ، « وستدوتش تاسالونج بنك ، كولون **Westdeutsche Teilzahlungsbank, WTB, Koln**» ، ثم أصبح اسمه منذ عام ١٩٧٦ وستدوتش كريدت بنك **Westdeutsche Kreditbank GmbH**. وأصبح رأسماله كله مملوكا لبنك جمنفرتسشافت ، وفي عام ١٩٥٣ اتبع بنك جمنفرتسشافت في دسلدورف نفس الطريق فاشترك في بنك وارن - كريدت - فركزبنك كولون **WKV-Waren-Kredit-Verkehrsban, Koln** المنشأ حديثا وبذلك أمكنه التوسع في عملياته الخاصة بالائتمان الاستهلاكي .

ومنذ أن بدأت بنوك النفع العام في ممارسة القروض الصغيرة وقروض الشراء حاولت أن تقدم شروطا مرضية في هذا القطاع الذي يعتبر بنك جمنفرتسشافت الأول فيه ، ويحاول البنك أن يزاوِل دورا تنظيميا في السوق بأن يدفع البنوك الأخرى لممارسة تقديم القروض الصغيرة بشروط ميسرة ويرى البنك أن هذا أفضل طريق لاتاحة القروض الصغيرة الرخيصة لكافة المتعاملين الراغبين فيها .

والواقع أن القروض الاستهلاكية ليست مقصودة لذاتها ، وليست خالية من المشكلات من وجهة نظر السياسة الاجتماعية ، فهل ينبغي للبنوك لاسيما المملوكة للنقابات أن تشجع العمال على الاستدانة ؟ اتجه بنك العمال في العشرينات الى رفض طلبات العمال للحصول على قروض شخصية وكان رفضه حاسما وإصرار وهذا عكس موقف بنك جمنفرتسشافت اليوم .

واتخذت بنسوك النفع العام موقفا مختلفا منذ البداية ونبذت الموقف القديم الذى اتخذه بنك العمال وهو الرفض القاطع بهدف الرعاية والترشيد التى رأى البعض وجوب تنفيذها بالنسبة للعمال ، اما الموقف الحالى فمكس ما تقدم ، ويقبل كثير من العمال الآن على شراء السلع المعمرة الاستهلاكية وهى غالية الثمن نسبيا ولا يستطيعون الحصول عليها إلا بتسهيلات ائتمانية ، وبذلك أصبح الائتمان التقييد امرا جيويا لاغنى عنه ولا تعوقه عقبات كبيرة نظرا لأن اجور العمال الحقيقية ارتفعت كثيرا عما قبل .

ويحكم سوق الائتمان الاستهلاكى اساسا اعتبارات تتصل بالسياسة الاجتماعية التى أصبحت تقضى الآن بمنح العمال إمكانية الحصول على قروض تتيح لهم شراء السلع المعمرة الغالية الثمن على أن تكون شروط الاقراض فى حدود المعقول ، ويحتاج العمال أيضا الى قروض تمكنهم من مواجهة الاحتمالات غير المتوقعة .

والسبب الثانى يرجع الى فكرة اجتماعية سيكولوجية يراد منها إثبات أن العامل دقيق ومسئول عند الاتفاق فهو لا يبعثر أجره حيثما اتفق على عكس ما كان يعتقد من أن العمال لا يحسبون حساب الوفاء بالقساط مشترياتهم ويندر أن يسددوها فى موعدها ، وكانت البنوك تبني تصرفاتها على أساس تلك الفكرة .

وأخيرا وليس آخرا ، فإن سوق الائتمان الاستهلاكى يتجه الى تغيير البنك الاقتصادى بتقديم القروض الميسرة التى يؤمل أن تساعد على استئصال الاقراض الربوى من ناحية وتعين المقترضين على مواجهة الطوارئ من ناحية أخرى ، ويلاحظ أن الإنسان العادى أو « رجل الشارع » حين يقع فى ضائقة يضطر الى قبول أى سعر فائدة يفرض

عليه ، والعامل أكثر الناس تعرضا للاستغلال حين يحتاج للمال
فيصبح لاحول له ولا قوة ، وهنا يحاول بنك جمنفرتسشافت أن يتدخل
للانقاذ بتقديم القروض الصغيرة بفوائد معقولة حماية للمعامل من أن
يقع في براثن المرابين .

ويقدم بنك جمنفرتسشافت قروضا صغيرة بمبالغ تتراوح ما بين
٣٠٠ مارك و ٢٠٠٠ مارك تسدد على مدى سنتين ، أما القروض التي تزيد
مبالغها عن ذلك فتدخل في فئة « قروض الشراء » وتمنح لمدة تصل الى
خمس سنوات وبمبالغ اقصاها ٢٥٠٠٠ مارك ويمكن للمقترض الحصول
على هذه القروض بغير إجراءات كثيرة ، وكفى أن يقدم بطاقته الشخصية
وشهادة من صاحب العمل توضح أجره أو أى شهادة أخرى تثبت الدخل ،
وتتميز شروط البنك بسهولة لتناسب كل مقترض على حدة ولا تستحق
الفوائد إلا على المبلغ المسحوب . ويحصل البنك رسما صغيرا للمصروفات
الإدارية .

ويمنح البنك ائتمانا في صورة تمويلات لسحب على المكشوف بقيمة
القرض من هذا النوع تسارى أجر ثلاث شهور بحيث لا يتجاوز ١٠٠٠٠
مارك ، وانتشر استخدام هذه الطريقة بزيادة مضطردة لأنها تمكنهم من
الحصول على قروض بغير إجراءات متعبة طالما لهم حسابات في البنك ،
ويستطيع العميل في هذه الحالة أن يكتب شيكا دون انتظار لموعد قبض
الأجر الشهري مما يتيح له سهولة كبيرة في التصرف .

وبدا بنك جمنفرتسشافت في تشجيع انتشار استخدام التعامل
بالشيكات منذ عام ١٩٥٩ بإصدار نوع من الشيكات تقبله كافة المحلات
التجارية التي كانت لا تقبل سابقا الشيكات إلا من الأشخاص ذوي المراكز
المرموقة ، وفي هذه الظروف كانت المسألة هي كيف يمكن نشر استخدام

الشبكات على نطاق واسع وليس ابتكار بطاقة مدفوعات معترف بها ،
وقد أدى استخدام نظام السداد دون دفع نقود الى انتشار قبول الشيكات
فى قطاع تجارة التجزئة وأصبح من السهل شراء سلع الاستهلاك مقابل
شيكات .

ورفض البنك المركزى « بوندز بنك Bundesbank » ، الترخيص لبنك
جمنفرتسشافت بإصدار ما يسمى « شيكات الشراء purchasing cheque
فى ذلك الوقت ، وخشى البنك المركزى ان يهدد هذا النظام احتكاره
إصدار أوراق النقد وأن تستعيد البنوك بهذه الطريقة مركزها كبنوك
إصدار ، لكن فكرة بنك جمنفرتسشافت عن شيك المشتريات لقيت قبولا
فيما بعد وصدرت هذه الشيكات عام ١٩٦٠/٥٩ . وليس « الشيك
الأوروبى » Euro-Cheque وبطاقة الشراء إلا امتدادات وتنوعات لهذه
الشيكات ، ويستطيع حامل بطاقة الشراء ان يشتري أى شئ من أى محل
دون حاجة لأن يثبت شخصيته .

واهتم بنك جمنفرتسشافت كثيرا بالإسكان الاجتماعى ، وما ان حل
منتصف الخمسينات إلا وهو مشترك فى برنامج إسكانى لعمال الصلب ،
وكان ائتمان الإسكان يمثل دائما نسبة عالية من مجموع حجم الائتمان
الممنوح ، ويرجع ذلك لحدما الى الصلة الوثيقة مع جمعية الاسكان المعروفة
باسم « نيوهايمات ، Neue Heimat » .

وتوسع البنك فى ربيع عام ١٩٦٩ فيما يتعلق بالائتمان الممنوح
لتمويل الإسكان الخاص عن طريق برنامجيه المسمى « التمويل الكامل
للشخص الذى يشغلها مالكوها » الذى نفذته بنك جمنفرتسشافت بالاشتراك
مع « Bank für Sparanlagen und Vermögensbildung (BSV) »
التابع له ، وهو ابتكار جديد فى التسهيلات الائتمانية من شأنه تبسيط

وتيسير عملية بناء المنازل الى حد كبير ، ويقدم البنك طائفة كاملة من الخدمات الجديدة لبناء المساكن التي يقطنها مالكوها والشقق وتجديد المساكن القائمة ، فلا يكتفى البنك بتقديم التمويل لمشروعات البناء الخاصة لكنه يساعد المالك طوال مدة الإنشاء وحتى الانتهاء من تسديد آخر الأقساط ويسدد عنه جميع المطلوبات من حساب مصرفي واحد وفي بنك واحد ، ويقيس البنك المقدرة الائتمانية للعميل على أساس الدخل وليس على أساس ما يمكنه تقديمه من ضمانات .

ويرى البنك ان هذه التسهيلات التي يقدمها ويبتكرها تمثل في الواقع إنجازا حقيقيا في ميدان النفع العام على عكس البرامج المماثلة التي قد تقدمها بعض البنوك الأخرى ، ويقصر البنك تسهيلاته التمويلية على الأفراد الذين يريدون بنساء المساكن دون غيرهم فلا يقدمها لدوائر التجارة او الصناعة ، ويضع البنك معيارا رئيسيا في هذا السبيل هو ان المسكن يستخدمه ماله استخداما شخصيا ولا يستغله للربح ، وهي قاعدة اقتبسها البنوك الأخرى فيما بعد ، ويرحب بنك جمنفرتسهافت بأن يحتذيه غيره إذ معنى ذلك ان الخدمات الجديدة تنتشر وتصبح متاحة لأكبر عدد من الجمهور .

ويلاحظ ان نسبة المدخرات في المجموع الكلي للودائع تتزايد باستمرار وهذا تطور سليم للبنك في هذا القطاع إذ ان جهود بنك النفع العام ينبغي ان تتجه لتشجيع المدخرات وقد اثمرت جهود البنك في هذا السبيل ، غير ان بنوك النفع العام لم تقصر جهودها على الإجراءات الهادفة للنهوض بالمدخرات فقط ، وقبل ان تنشط الحكومة الاتحادية الى تشجيع تكوين رأس المال والثروات على نطاق واسع اشتركت بنوك النفع العام في شركة : "Allgemeine Deutsche Investment-Gesellschaft ADIG". وهي أول شركة تقبل الودائع للاستثمار تشكل وتعمل في ألمانيا ، وقد عملت

على نشر نظام جديد من أنظمة الأوراق المالية هي شهادات الاستثمار التي تناسب صغار المدخرين بصفة خاصة ، وكانت بنوك النفع العام قد أصدرت أوراقا مالية لها قيمة عقارية حقيقية قبل حركة « الحصص الشعبية People's shares » بزمان طويل ، ويمتلك بنك جمنفرتسشافت حصة في الصندوق العقاري التعاوني الذي يصدر بدوره أوراقا مالية ذات قيمة عقارية تناسب بوجه خاص احتياجات المدخرين .

وحاول بنك جمنفرتسشافت جاهدا أن يحول المدخر الصغير من مجرد مودع له وديعه ادخارية الى حامل سند يغل فائدة ثابتة ، ويودع العمال عادة مدخراتهم في حسابات تغل فائدة ضئيلة لأنهم يفضلون التمتع بأقصى قدر من السيولة ، ويخشى الكثير منهم بحق مخاطر التغيرات في المستقبل وتذبذب أسعار السندات والأوراق المالية ، فلا يستطيع هؤلاء العمال وأمثالهم ممن لابد لهم من حساب كل ملهم في حوزتهم أن يتحملوا مخاطر الالتزام لها ، لذا وضع البنك في حسابه هذين العاملين : عامل السيولة ، وعامل المخاطر عند التفكير في ابتكار الوسائل الجديدة للادخار وهو دفتر الادخار الرأسمالي Capital savings book وسندات الادخار savings bond وقد ذاعت هذه الوسائل فيما بعد واتبعها البنوك الأخرى والهيئات العامة مما يدل على جودة هذه الوسائل ونفعها .

وابتكر بنك جمنفرتسشافت بعد دفتر الادخار وسند الادخار ونظام شهادات الادخار في أواخر عام ١٩٧٣ ، وتشترك هذه الوسائل الثلاث في صفة مميزة مشتركة بينها هي أنها لا تتعرض لأي تقلب في الأسعار ، وصدرت سندات الادخار لمدة عشر سنوات في بادئ الأمر ثم لسبع سنوات ، ويرتفع سعر الفائدة كل سنة ، أما دفتر الادخار الرأسمالي فهين الذي تهمسه أهوام وتزداد الفائدة سنويا ، وللوسيلتين ميزة خاصة هي أن الفائدة تتراكم تلقائيا وينتج عن ذلك فائدة مركبة بأسعار

مناسبة ويجوز بيع الوسيطتين للبنك وبسعر يشمل الفائدة والفائدة المركبة .

وتختلف شهادة الادخار الرأسمالي عن الوسيطتين السابقتين فلا تسترد قيمتها في أى وقت مثلها لكن الشهادة تظل دائما صالحة كضمان ، وتغل الشهادة فائدة ثابتة لمدة أربع سنوات وهي مدة الشهادة ويلاحظ انها قصيرة كما يلاحظ ان عدم قابلية الشهادة للاسترداد يعوضه ارتفاع سعر الفائدة .

ولم يكن حافظ البنك لتشجيع المدخرات قائما على اعتبارات تجارية مجردة بل وراء ابتكاراته دوافع ناشئة عن صلاته الوثيقة مع النقابات وارتباطه بتطوير وسائل ادخارية واعية جديدة تناسب العمال والموظفين ، وقد كانت فكرة النفع العام من وراء إنشاء بنك الودائع الادخارية وتكوين الأصول الذي سنعرض له في الفصل القادم .

٦ - بنك الودائع الادخارية وتكوين الأصول :

The Bank for Savings Deposits and Asset Formation ("Bank für Sparanlagen und Vermögensbildung-BSV")

اشترك بنك جنفرتشافت مع النقابات في إنشاء مؤسسة مصرفية خاصة في خريف عام ١٩٦٥ الغرض منها تشجيع العمال على تكوين الأصول واسمها الودائع الادخارية وتكوين الأصول ومقرها فرانكفورت : "Bank für Sparanlagen und Vermögensbildung" (BSV) in Frankfurt. وشجع على اتخاذ تلك الخطوة إبرام إتفاقية جماعية بين عمال الإنشاءات ، لكن الإنشاءات تقدم تسهيلات خاصة لتكوين الأصول لصالح عمال الإنشاءات ، لكن

المتعاملين مع البنك الجديد لم يقتصر على هؤلاء العمال دون غيرهم ولم يقتصر نشاط البنك على مجال تكوين الأصول ، بل يفتح هذا البنك أبواب التعامل مع المدخرين والمتعاملين من كافة الفئات ولجميع قطاعات السكان ، كذلك لا تقتصر أنشطة البنك على الودائع الادخارية والاقتراض وإن كان في الأصل يسعى لتشجيع تملك الأصول ويزاول البنك منذ عام ١٩٧٥ ائتمان الشراء بالتقسيط كما يزاول أيضا كافة العمليات المصرفية ، وبلغ مجموع ميزانيته في آخر عام ١٩٧٦ - ما قيمته ٢٢٤ بليون مارك وبلغ مجموع حسابات الادخار ١٢ بليون مارك .

ولننظر أولا في أسباب إنشاء بنك الودائع الادخارية والتي ترجع الى الرغبة في تسهيل تكوين الأصول للعمال ، والموظفين وتحويلهما الى ملاك ، ومعروف أن النقابات كانت تناقش طوال العشرين سنة الماضية وجوب السماح للعمال بالاشتراك في ملكية الأصول الصناعية الألمانية المتنامية باستمرار ، وفشلت الإجراءات المتبعة لتشجيع الادخار منذ الخمسينات في الوصول الى تلك الغاية ، كما فشل أيضا القانون رقم ٣١٢ لعام ١٩٦١ الذي قصد به تشجيع المشاركة الاختيارية من جانب أصحاب الأعمال مقابل المزايا الضريبية ، ولم يفلح هذا القانون في النهوض بتكوين الأصول للعمال ولا أي شيء يقترب من ذلك .

وتبدل الموقف في عام ١٩٦٥ عندما أدخل تعديل على القانون لمعالجة فشل هذه الصيغة بناء على الضغط الشديد من جانب النقابات على الجهاز التشريعي ، وسمح القانون الجديد للنقابات بمقابلة اتفاقات تتسوى أحكاما بشأن الدفعات الإضافية للعمال من أجل تكوين رأس المال ، ويعتبر هذا النظام الطريق العملي الوحيد الذي يسمح بتعبئة مبالغ على قدر مؤثر لمصالح العمال والموظفين ، ويقضى القانون بأن تكون هذه الدفعات مبالغ إضافية فوق الأجور والعلاوات المعتادة ، ويستفيد جميع

العمال من هذه الترتيبات المالية والضريبية مهما كانت دخولهم منخفضة ومهما تعدد من يمولونهم من الأطفال .

وتنفذ الآن نحو ٨٠٠ اتفاقية جماعية في جمهورية المانيا الاتحادية طبقا لهذا القانون تشمل نحو ١٥ مليون عامل وادت الى تعبئة عدة ملايين من الماركات .

وساعد بنك جمنفرتسهاخت النقابات في سعيها لتوسيع نطاق توزيع التملك ، ويعتبر إنشاء بنك الودائع الادخارية وتكوين الأصول السابق ذكره خطوة هامة في هذا السبيل لأن أول واجباته إتاحة أفضل إمكانيات استثمار مثل هذه المدفوعات نيابة عن الموظفين لأغراض تكوين الأصول حسبما تخطط النقابات لأعضائها ، ويسمى البنك أيضا لإيجاد طرق جديدة لهذه الاستثمارات واقناع البنوك الأخرى لاتخاذ مواقف ملائمة إزاء المشروعات التي تفيد العمال .

وابتكر بنك الودائع الادخارية اساليب جديدة للتعامل مع المدخرين بغية تبسيط وتخفيض نفقات تكوين الأصول ، ويعتبر البنك من أجل ابتكاراته هذه ، البنك الأكثر أهمية من بين البنوك التي دخلت ميدان الأعمال المصرفية منذ الحرب العالمية الثانية ، وأول هذه الابتكارات طريقته في التعامل مع عملائه عن طريق البريد وحده فيفتح المدخر حسابا به بأن يستوفى استثماره مطبوعة ويرسلها الى البنك بالبريد فيرسل له البنك دفتر الادخار بالبريد ، وتمارس القروض منذ عام ١٩٧٥ بالطريقة نفسها ، فترسل بالبريد كشوف الحسابات وجميع البيانات عن الارصدة والمبالغ المسددة والاضطرابات والاشعارات المدينة ودفعات الفوائد ومواعيد الاستحقاق وغيرها .

ويستحيل فنيا أن تمارس هذه الطريقة المصرفية إلا إذا استندت

الى نظام بيانات الكترونى يعتمد عليه البنك فى كافة عمليات المدخرات والمدفوعات .

ويتمثل انجاز البنك الأساسى فى مجال تكوين الأصول أن الوفورات فى التكاليف يستفيد منها بالكامل المدخرون فى الأجل الطويل ، ولا يكتفى البنك بمنح المدخرين سعر فائدة مرتفع بل يمنحهم أيضا نسبة من الأرباح ، ويدل ذلك على إمكان استخدام المتحصلات من المدخرات بموجب أحكام القانون لمصلحة المدخرين ، وتكمل أنشطة البنك فى مجال النفع العام بتقديم الائتمان الميسر لصغار المقترضين وأشكال جديدة من الاستثمار كبداية للتسهيلات التقليدية التى تقدمها البنوك عادة .

ومن الميزات الخاصة للبنك الإدارة المشتركة أى اشتراك المدخرين فى الإدارة وهو شئ جديد وفريد فى الأعمال المصرفية الألمانية يساعد على تلافي الصراعات التى قد تثيرها مسألة المشاركة فى الأرباح ، وبموجب تلك الطريقة يشغل مندوبو المدخرين المنتخبين أغلبية مقاعد مجلس الإشراف ، وبذلك يتخذ المدخرون أنفسهم كافة القرارات التى تحال للمجلس خاصة فى مسائل استخدام الأرباح ومقدار ما يدفع منها للمدخرين ومقدار ما يعطى فى الاحتياطات .

ويشكل مجلس الإشراف من ١٥ عضوا ثلثها مندوبى الموظفين طبقا لأحكام القانون وينبغى نظريا أن يشغل المقاعد العشرة الباقية مندوبو حملة الأسهم أى مندوبو بنك جمنفرتسمشافت لكن هذا البنك تنازل عن ثمانية مقاعد للمدخرين الذين ينتخبون مندوبيهم إنتخابا مباشرا مرة كل أربع سنوات وبذلك يصبح للمدخرين أغلبية فى مجلس الإشراف ، ويحتل بنك جمنفرتسمشافت المقعدين الباقين ويشغلهما فى الوقت الحاضر (أغسطس ١٩٧٧) مندوبان عن هذا البنك هما رودلف سيرنر Rudolf Sperner (اقتصاديات التعاون م - ٢٢)

رئيس نقابة عمال البناء ، وفالتر هيسلباخ **Walter Hesselbach**
رئيس مجلس إدارة الشركة القابضة **Beteiligungsgesellschaft**
"AG-BGAG" وهي شركة تأسست في ١٤ نوفمبر ١٩٧٤ لها ارسام
اجتماعي قدره ١٠٠ مليون مارك .

ولاحاجة الى القول بأن بنك الودائع الادخارية يطلع المدخرين
باستمرار على مجريات الأمور بطريقة تمكنهم من رعاية مصالحهم من جميع
الوجوه ، وتضمن الأغلبية التي يتمتع بها المدخرون في مجلس الإشراف
أن يجرى ذلك بطريقة فعالة ، وينشر البنك كتيبات عامة عن موضوع تكوين
الأصول تبين الطرق المتعددة للادخار حسب القوانين المراد بها تشجيع
المدخرات هذا الى جانب المعلومات التي يقدمها البنك الى المدخرين
مباشرة ، وينشر البنك أيضا الشروح التي صدرت من القانون الثالث
لتكوين الأصول والتي يشرف على تحريرها فييتنج ، وهنتريش ، وشويد
Fitting, Hentrich and Schwedes ويقدم النصح للنقابات عندما
تمعد اتفاقيات جماعية جديدة تشمل احكاما تتعلق بتكوين الأصول .

وتترجم المطبوعات وتلشر ليطلع عليها العمال الأجانب لمعرفة
الإمكانيات التي يتيحها القانون ، ونظرا لأن هؤلاء العمال لا يبقون في ألمانيا
عادة المدة التي يحددها القانون كحد أدنى فإن البنك يقدم النصح لهم فيما
يتعلق بخير الطرق للاستفادة من إمكانيات تكوين الأصول حسب
القانون .

ويوهي بنك الودائع الادخارية بصفة خاصة بالنظام الخاص
لاستثمار المدخرات الخاصة بتكوين الأصول والذي ورد في القانون بناء
على طلب البنك ، وتتألف هذه التسهيلات بتجميع شروط عقد الادخار
العامة وشروط عقد الادخار للتبسيط ، ويجوز تحويل مبالغ متفاوتة بعد

اقصى ٦٢٤ مارك سنويا. ولدة ست سنوات من صاحب العمل الى حساب ادخار العامل وعلى المدخر أن ينتظر سنة أخرى حتى يصبح جميع المبلغ المكون من المدفوعات والفوائد والفوائد المركبة وحصة الأرباح في بنكه الودائع الادخارية متاحا للمدخر ، ويسمح هذا النظام الخاص للفرد بأن يدخر مبالغ متفاوت بطريقة تتفق مع احواله الخاصة .

والى جانب هذه الانجازات في مجال تكوين الثروة ، خاصة نظام المشاركة في الأرباح ، والتي يثبت بنك الودائع الادخارية عن طريقها انه من الممكن استخدام المتحصلات من المدخرات بموجب القانون والمخصصة لتشجيع تكوين رأس المال بحيث تعود على المدخرين ، يستطيع البنك بعق أن يرعى ابتكاره لمزايا عديدة أخرى تدخل في نطاق النفع العام ومن أهمها أن الأموال التي تستثمر لدى البنك تعود بالنفع على العمال في المقام الأول ، واستطاع البنك بالتعاون مع بنك جينفرتشافت أن يبتدع نظام التمويل المشار إليه ليمول بالكامل المساكن التي يشغلها ساكنوها .

ويقدم بنك الودائع الادخارية منذ عام ١٩٧٥ قروضاً عن طريق البريد بنظام يسمى « القروض بالبريد mail credit » يتيح لأول مرة للعديد من صغار المقترضين فرصة الحصول على قروض بالبريد من بنك كبير بشروط معقولة . وهكذا يمكن لمن يريدون الاقتراض ممن يعيشون في مكان آخر أو لا يستطيعون الذهاب الى البنك أن يفتحوا حساب اقتراض ، وكان هذا المجال يسوده قبلا المعسرة والمنشآت التي تطلب سعر فائدة شديد الارتفاع ، ويزعم البنك التوسع في هذا الميدان ووضع نظم سداد ميسرة ومعقولة ليرغم المنافسين على تقديم شروط مماثلة وبذلك يؤدي البنك دورا تنظيميا في هذا الميدان .

ومن الأساليب الجديدة فى تسهيلات بنك الودائع الادخارية شهادة الادخار الثابتة الفائدة (fixed interest saving certificate).
وتفيد هذه الشهادة المدخرين الذين يحصلون على أرباح بموجب عقد ادخار كما فى حالة قانون الدويش مارك رقم ٦٢٤/٢١٢ ، تفيدهم فى حالة إذا ما رغبوا فى إعادة استثمار المبالغ المستحقة لهم ، ويقدم بنك الودائع الادخارية لهم سعر فائدة مرتفع طوال مدة الشهادة بالإضافة الى مكافأة ٢٪ وتناسب الشهادة احتياجات المدخر الشخصية فهو الذى يحدد المبلغ الذى يرغب فى استثماره ومدة الاستثمار وموعد صرف العائد سواء شهريا أو دفعة واحدة اجمالية فى تاريخ معين .

والى جانب تلك الانجازات فى ميادين السياسة الاجتماعية وتكوين الأصول يمثل البنك نموذجا يحتذى فى مجال الأعمال المصرفية وراثدا يتبع ، وهذا فى حد ذاته إنجاز ذو نفع عام حقيقى له قيمته ، وتؤدى تلك الزيادة الى استغناء البنك عن إنشاء شبكة فروع كبيرة التكلفة ، إذ ينتج عن إنشاء تلك الفروع بعثرة موارد كبيرة ، لذلك أتبع بنك الودائع الادخارية طريقة التعامل بالبريد التى أغنته عن الفروع وأثبت بها أن فى الإمكان العمل دون تكبد نفقات كبيرة لاسيما فى جانب التكلفة الثابتة .

وكان بنك الودائع الادخارية فى الواقع أول بنك يستخدم طريقة معالجة المعلومات الكترونيا على نطاق واسع ، وهو حتى الآن يقود خطوات البنوك الأخرى فى هذا السبيل ، وابتكر عدة نظم جديدة لتشجيع تكوين رأس المال لصالح الطبقة العاملة واعترفت الهيئات التشريعية بكثير منها وقرنتها لتستخدمها البنوك الأخرى ، ويمكن القول بأن بنك الودائع الادخارية كان له دور هام فى العمل على خفض التكاليف وزيادة الانتاج بقطاع البنوك .

لكن لا ريب أن أهم وظيفة أداها بنك الودائع الادخارية وأكثرها

٤. أهمية أن عمل على تشجيع المنافسة عن طريق مباراة البنوك الأخرى
فأدخل طرقا مصرفية جديدة ووسائل فنية حديثة .

ولا يقتصر البنك على الادخار والتعامل بالبريد طبقا لما اوضحنا
انفسا ، فالبنك مؤسسة مصرفية متخصصة من أجل تكوين الأصول
وتنظيم سوق الائتمان الاستهلاكي ، ويمارس الى جانب ذلك قسما متزايدا
من الأعمال المصرفية التقليدية ، وأخذ يتحول باستمرار الى مؤسسة
يمكن مقارنتها بتكوين من دائرتين لها مركز واحد : الدائرة الداخلية
الأصلية وهي الأعمال المصرفية بالبريد تحيط بها دائرة من الأنشطة المصرفية
العامة ، وهو في هذا يشابه بنك جمنفرتسشافف ، ويعزز ربح الدائرة
الأولى الربح الذي يحصل عليه البنك من الدائرة الثانية ، أى أن الدائرة
الثانية تعتبر قطاعا يسهم جديا في دعم البنك ونجاحه بل يحدد مع
الأيام مستوى الربحية وبالتالي حصة الربح التي توزع على المدخرين
لتكوين الأصول .

واستطاع بنك الودائع الادخارية بفضل تكوينه الذي تطور بالتعاون
الوثيق مع بنك جمنفرتسشافف والنقابات أن يصل في خلال اعوام قليلة
الى مصاف المشروعات الكبرى في هذا القطاع المصرفي .

٧ - مبادرات بنك النفع العام في قطاع التمويل وسياسته بالنسبة للمشاركة :

The commonweal Bank's initiative in the financing sector and
its policy as regards participation

من بين أنشطة بنك جمنفرتسشافف ذات صفة النفع العام والتي
تفيد المستهلك الفردى مباشرة تلك الأنشطة المتصلة بالتوسع في الائتمان

الاستهلاكى والادخار وتكوين الأصول ، وفوق ذلك عمل البنك على النهوض بأعمال التمويل للمشروعات الفردية التى اثبتت ريادتها وصفتها ذات النفع العام ، وتتمثل انشطة البنك هنا فى مساندة المشروعات لمواجهة المنافسة فى كثير من قطاعات الصناعة والتجارة وتقديم العون لها للاحتفاظ بمستوى العمالة فيها .

ولعل الصفة الخاصة لتلك الأنشطة هى التى تجعل من غير الممكن الكلام عنها تفصيلا إذ ينبغي على البنك مراعاة الحيلة فى هذا الشأن ، علينا أن نلتزم بالاعتماد على بعض المؤشرات ، ونذكر هنا عملية الإنقاذ التى قام بها البنك فيما يتعلق بمجموعة شركات ستينز **Stinnes** عام ١٩٦٣ ، فقد واجه مشروعان من المشروعات المملوكة لأسرة ستينز صعوبات فتدخل بنك جمنفرتسشافت للتغلب عليها ، وكانت بعض المؤسسات الهامة قد واجهت الافلاس قبل أن تقع هذه الأحداث بقليل ونذكر منها أحواض بناء شليكار **Schleker** وشركة بورجفارد **Borgward** للسيارات ، وأحدث افلاسهما أثارا عنيفة أصابت الاقتصاد بصفة عامة ، كما أحدثت الإجراءات التى اتخذت لعلاج الأحوال أثارا سيئة على قطاعات واسعة من المواطنين ، وتعد عملية الإنقاذ التى قام بها بنك جمنفرتسشافت لشركتى ستينز أول عملية واسعة النطاق تسير وتنتهى بنجاح من الوجهتين الاقتصادية والاجتماعية ، فانتظم بناء رأسمال الشركتين وسيولتهما وأنقذا من الإنهيار وأمكن الاحتفاظ بالعمالة فيهما على حالتها الأصلية ، ولم ينتج عن تلك العملية أى تركيز فى القدرة والسلطان فى يد بنك جمنفرتسشافت .

وباع بنك جمنفرتسشافت مشروعات ستينز المختلفة - بعد ذلك بقليل - الى مجموعات أخرى يتناسب تكوينها مع هذه المشروعات ، وعززت عملية الإنقاذ هذه نجاح البنك إذ جعله على اتصال مع كثرة من

كبار المتعاملين ، واستمرت دائرة هؤلاء المتعاملين في الاتساع بأسرع ما يحدث عادة بالنسبة للمنشآت المماثلة للبنك .

واشتهرت عملية إنقاذ مشروعات ستينز وتحديث عنها وسائل الإعلام على نطاق واسع حينئذ ، ونشرت الجريدة التجارية « هاندلبلات **Handelblatt** » المهتمة بالشؤون التجارية رسماً كاريكاتورياً رسمه جيرد برونز **Gerd Bruns** تحت عنوان « بادلت ماركس مقابل ستينز » ، يشير إلى أن النقابات ألقت بكل مبادئها التي تمسكت بها زمناً طويلاً وانضمت إلى صف كبار اصحاب الأعمال عن طريق بنكها الخاص ، وانتشرت في البورصة شائعات لا أساس لها تقول في خوف أحياناً وفي سخرية أحياناً أخرى أن ألمانيا على عتبة مرحلة جديدة تباع فيها الصناعة الألمانية بالجملة لا إلى الأمريكان الذين كانوا يقبلون على شراء كل شيء معروض بل إلى النقابات ، أما الحقيقة الواقعة فإن البنك لم يكن ينوي تكرار عملية ستينز لإنشاء امبراطورية له ، وأكد البنك ذلك حين باع الشركات التي سبق له أن اشتراها عند حل مجموعة ستينز بمجرد أن سمحت الأحوال .

واهتم بنك جمنفرتسشافت أول ما اهتم عقب حل مجموعة ستينز بالمحافظة على العمال البالغ عددهم ١٢٠٠٠ عامل ، كما اهتم بحماية الاقتصاد الألماني الذي تعرض لكثير من الانتقاد في الخارج ، فقد انتقدت الصحافة البريطانية بوجه خاص المشروعات الألمانية وما قيل عن نقص رأس المال فيها مؤكدة أن ألمانيا تتجه إلى أزمة كبرى ، فلو انتهت مسألة ستينز إلى نفس نهاية شركتي شليكار وبورجفارد لأصبحت سمعة الاقتصاد الألماني ، لكن استطاع بنك جمنفرتسشافت بحركته السريعة في عملية الانقاذ أن يثبت الثقة في الاقتصاد الألماني في الخارج ويرفع من سمعة البلاد ويجتذب المزيد من المتعاملين .

وكانت هذه العملية إنجازا اقتصاديا فى المقام الأول ثم تلتها بعض عمليات تأسيسية كان التركيز فيها على ناحية النفع العام أكدت صفة بنك جمنفرتسشافت كسائد رئيسى لتلك الحركة ، فأقام بنك الودائع الإدارية أولا ثم وكالة السياحة المسماه « جوت - رايزن Gut-Reisen » بعد ذلك ببضع سنين .

وبدا عام ١٩٧٤ نشاطا واسعا فيما يتعلق بإعادة تنظيم مجموعة التعاون « Coop group » ، التى تركّز فيها رأس المال بدرجة عالية مما زاد فى أهميتها كمشجع للمنافسة ، وكان لابد للمجموعة من أن تدخل تغييرا على بنائها الأساسى ليتلاءم مع الأحوال المتغيرة السائدة عندئذ ، وسيظل بنك جمنفرتسشافت مشغولا بعملية إعادة تنظيم مجموعة « التعاون » طوال السنوات القليلة القادمة .

وفى نهاية عام ١٩٧٤ أعادت النقابات تنظيم حصصها فى مشروعات النفع العام من أجل تسوية الجدل الذى احتدم زمنا حول تنسيق مشروعات النفع العام التى تملكها النقابات ، وقصد بإعادة التنظيم تبسيط العمل الإدارى كما رأى أن امتلاك الأسهم فى المنشآت التى لا تخدم مباشرة الوظائف التى يقوم بها البنك لا يتفق مع سياسة البنك على المدى الطويل ولا مع مبادئ النفع العام ذاتها .

فأنشئت شركة قابضة أسماها « بتليجونجسشافت "Betelligungsgesellschaft AG-BGAG" فى ١٤ نوفمبر ١٩٧٤ برأس مال ١٠٠ مليون مارك ووزعت الأسهم على النقابات بالنسب الآتية :
٢٠٣٦٪ لاتحاد النقابات ، ٢٤٩٧٪ لنقابة المعادن ، ١٩٤٪ لنقابة المناجم ، ٨١٦٪ لنقابة الإنشاءات ، ٨٠٦٪ لنقابة النقل ، ٥٤٨٪ لنقابة الكيماويات .

وتملك الشركة القابضة منذ إنشائها أسهما في شركة التأمين على الحياة فولكسفورسورج ليبنسفرسيشرونج "Volkspfursorge Lebensversicherung" وشركة التأمين العامة فولكسفورسورج دويتش ساشفرسيشرونج Volkspfursorge Deutsche Sachversicherung وكذلك في شركات الطباعة والنشر Union-Druckerei und Verlangsanstalt GmbH and Deutsche Verlagsgesellschaft mbH und Co. KG.

وفي وكالة الإعلان

Gesellschaft fur Werbung und Kommunikation mbH

وفي شركة إعداد المعلومات

Gemein-wirtschaftliche Datenverarbeitungsgesellschaft mbH.

وفي وكالة السياحة Gut-Reisen وفي البنك ذاته وتبلغ حصة الشركة القابضة فيه ٨٤٪ أما الباقي فمازال مملوكا لشركة البنشاء Neue Heimat (بنسبة ١٥٪) وبنك العمل بفيينا (٧٪) .

وقال فولترهيسلباخ (وهو رئيس الشركة القابضة منذ ٣٠ يونيو ١٩٧٧) في مؤتمر صحفي في ربيع ١٩٧٥ أن الشركة أنشئت لتسهيل أعمال الرقابة من جانب مختلف هيئات الإشراف بتنظيم إدارة مصالح النقابات الخاصة بالنفع العام وقد أرادت النقابات في المقام الأول أن تستجيب لمطالب الجمهور بتبسيط نظام ممتلكات المنشآت الكبرى وإظهارها للعيان ، وجا إنشاء الشركة القابضة أيضا لتحقيق الأفكار التي تضمنتها قرارات مؤتمر اتحاد العمال عام ١٩٧٢ الخاصة بأهداف ووظائف مشروعات النفع العام ، ويمين أعضاء مجلس الرقابة في الشركة القابضة بحسب نسبة المشاركة ويطابق هذا المبدأ ما نادت به النقابات كما ينسجم بطبيعته مع فكرة النفع العام ولذا يطبق في جميع منشآت النفع العام .

وهناك أسباب أخرى لإنشاء الشركة القابضة في طبيعتها أن النقابات تستطيع بذلك التخلص من إحدى العقبات الضريبية لأنها غير

مسموح لها بخضم ضريبة عائد رأس المال من ديونها كما هي الحال بالنسبة للمساهمين من الأفراد لأن النقابات منظمات لا تسمى للربح ولذا لا تخضع لضريبة الشركات .

٨ - سياسة الأجور والسياسة الاجتماعية والمشاركة فى

القرار :

Wage-scale policy, social policy, and co-determination as practised by the BfG

يخضع بنك جمنفرتسشافت بدور الريادة فى مجالات سياسة جداول الأجور والسياسة الاجتماعية والمشاركة فى القرار ، ولا يعرف عن هذه المسائل غير القليل إن نادرا ما تذكر فى المطبوعات مما يستدعى منا معالجتها بشئ من التفصيل .

وتحكم ممارسة البنك لهذه الأمور فكرة واحدة أساسية هى أن مطالب النقابات يجب تحقيقها واحدا تلو الآخر لبيان أنها ممكنة التحقيق وتتضمن عملية الريادة فى هذا الشأن وجها آخر يتعلق بتلك المطالب مع جميع نتائجها القانونية بمعنى أن تدرج فى اتفاقيات الأجور الجماعية . ويحتوى عقد خاص أبرم بين نقابة التجارة والبنوك والتأمين وبين اتحاد بنوك النفع العام مجموعة من الأحكام فى هذا الصدد ، ويسير هذا العقد من حيث الشكل على أساس الخطوط العامة للعقود المشابهة المبرمة مع قطاع البنوك العامة ، غير أنه يجب ملاحظة أن المرتبات التعاقدية التى يدفعها بنك جمنفرتسشافت تزيد عادة عن المرتبات التى تدفعها البنوك الأخرى من القطاع الخاص بنحو ١٥٪ ، ومن ناحية آخر فإن اتفاقيات الأجور التى يعقدها بنك جمنفرتسشافت لها اثر

على تلك الأجزاء من المرتبات التي لا تنطبق عليها عادة اتفاقيات الأجور
في فروع الأعمال الأخرى .

ويقدم البنك مزايا أخرى كبيرة في إطار الاتفاقية الجماعية ،
وكان البنك أول من أدخل نظام العمل أربعين ساعة في الأسبوع منذ
١٩٦٩ ، أي قبل أن يصبح هذا النظام قاعدة عامة متبعة في القطاع المصرفي ،
وزاد البنك في السنين الأخيرة فترة الإجازات السنوية فأصبح لجميع
الموظفين الحق في أجازة سنوية مدفوعة الأجر لمدة تجاوزت خمسة
أسابيع في السنة بصرف النظر عن المدة التي قضتها الموظف في الخدمة
وتنص اتفاقية الأجور على أحكام خاصة بالأجور في الإجازات ومكافأة
شهر بمناسبة عيد الميلاد ، ودفع مبلغ للموظف في حساب مدخراته
تشجيعاً للدخار حسب قانون تكوين الأصول بالإضافة إلى ما يدفعه
البنك في صندوق معاشات الموظفين الإضافية ، ويدفع البنك هذه
المساهمة في صندوق المعاشات لجميع الموظفين شاملة ضريبة الدخل
بينما لا تدفع البنوك الأخرى أكثر من ثلثي المبلغ .

وقد أبرم البنك اتفاقاً مع نقابة التجارة والبنوك والتأمين ينص على
إقامة نظام معاشات إضافي ويتلقى الموظفون بموجب هذا النظام بعد
٣٠ عاماً من الخدمة معاشاً يعادل تقريباً صافي دخولهم قبل الإحالة على
المعاش بما في ذلك معاش الشيخوخة المعتاد الذي ينص عليه قانون صندوق
المعاشات والمعاش الإضافي حسب قواعد صندوق معاشات البنك .

وحتى بعد صدور القانون الخاص بتحسين معاشات العاملين ظل
نظام المعاشات الإضافية الذي تضمنته اتفاقية الأجور الجماعية
يعتبر مثالاً من عدة وجوه فمزايا الموظفين ودخول أصحاب المعاشات
مرتبطة كلها بحركة الأجور الجماعية علاوة على الالتزام بالتسويات

القانونية أى إن بنك جمنفرتسشافت استطاع الوفاء بمطلب قديم من مطالب النقابات .

وطرحت للبحث طوال عدة سنوات مسألة الإجازات الدراسية الخاصة ، وينطبق ذلك بوجه خاص على فترات الدراسات المدنية ، ولكن بنك جمنفرتسشافت أدخل فى اتفاقيات الأجور الجماعية تسهيلات فى هذا الصدد ، وتنص اتفاقيات البنك مع النقابات على حق العاملين فى الحصول على إجازة قدرها ثلاثة أسابيع خلال فترة ثلاث سنوات عمل لدراسة الموضوعات السياسية والمدنية ، ويرى البنك أن اتجاهه هذا مثال يقدمه فى انتظار صدور التشريعات المنظمة لذلك مستقبلا .
وحين أدخل البنك نظام الإجازات الدراسية فى الاتفاقيات لم تكن القواعد القانونية لها قد صدرت .

ويتبع بنك جمنفرتسشافت الى جانب سياسة الأجور والسياسة الاجتماعية التقدمية إجراءات أخرى تؤدى الى المشاركة فى القرارات وهذا نظام رائد آخر من جانب البنك الذى طبق منذ عام ١٩٧٠ اتفاقا خاصا عن المشاركة فى القرار ويحدد حقوق مندوبى العمال بشأن التعاون والمشاركة فى القرار بطريقة لم تجعل البنك يحتاج إلى إدخال تعديلات كبرى فيها حين صدر عام ١٩٧٢ قانون تنظيم المنشآت ، واستطاع البنك أن يكتسب خبرة مسبقة وعملية فى تطبيق القواعد الجديدة .

وعقدت فى ظل قانون تنظيم المنشآت عام ١٩٧٢ اتفاقية تكميلية سويت بموجبها موضوعات تنظيمية أخرى ووضعت مشكلات لم تكن واضحة وتضفى هذه الاتفاقية على مجلس المنشأة حقا غير محدود للمشاركة فى حدود الإطار القانونى ، وبالإضافة الى ذلك طبقت اتفاقية خاصة منها فيما يختص بالإعلان عن الوظائف داخل البنك وخارجه ومنها

ما يختص بقواعد اختيار الموظفين ، وتسهم هذه الاتفاقيات فى تطبيق فكرة تمكين مندوبى العمال من المشاركة فى انشطة صنع القرار فى البنك وهذا توسع فى الحقوق الممنوحة لمجلس المنشأة فيما يتعلق بشئون المعلومات والتعاون فى مجال الأعمال وفى إدارة الموظفين .

ويمارس مجلس المنشأة المشاركة الكاملة فى القرارات المتصلة بالتوظيف والدراسة والتدريب والترتيبات العملية للتدريب المهنى واختيار الموظفين للدورات التدريبية التى يعقدها البنك .

ويتبع فى تشكيل مجلس الإشراف فى بنك جمنفرتسشافت منذ فبراير ١٩٧١ مبدأ النسبة المئوية ، واعتبر تطبيق هذا المبدأ فى قطاع مشروعات النفايات والتعاونيات نموذجاً يتبع فى النظام الاقتصادى بأسره .

ويتضح من هذا النظام إمكانية تطبيق مبدأ النسبة المئوية ، وأقنع أعضاء مجلس إدارة البنك منذ زمن بأن هذا الإجراء ضرورى ونافع فكتب فالتر هيسلباخ **Walter Hesselbach** عام ١٩٦٨ يقول ان نظام النسبة المئوية فى المشاركة فى القرارات ليس مرغوباً فحسب بل هو ضرورى ولا غنى عنه فى رأيه وبدونه قد تتوقف التنمية الاقتصادية وتظهر الصعوبات غير المتوقعة التى قد تؤدى الى إتخاذ خطوات أخرى ربما تكون عكس ما نراه أساسياً لنظامنا الإقتصادى والاجتماعى **والسياسى** .

وأدخل مبدأ النسبة المئوية فى بنك جمنفرتسشافت بعد إعداد دليلى للإجراءات المناسبة ليتمكن العمال من المشاركة فى القرار وليكون مثلاً يحتذى فى قطاعات الإقتصاد الأخرى ، وأصبح مجلس الإشراف

فى البنك منذ ذلك الحين مؤلفا من عشرة مندوبين عن المساهمين وعشرة مندوبين عن العاملين وعضو آخر (محايد) تتفق عليه المجموعتان ، وطبقا لقانون تنظيم المنشآت ينتخب سبعة من بين عشرة مندوبين عن العاملين انتخابا مباشرا بواسطة العاملين فى البنك أما الثلاثة الباقون فيمثلون النقابة المنضمة لاتحاد النقابات اى انهم ليسوا من موظفى البنك ، وتنص الاتفاقية المعقودة بين النقابة المختصة وهى نقابة التجارة والبنوك والتأمين وبين مجلس المشروعات المصرفية العامة على ان للنقابة حق تقديم قائمة بالمرشحين .

ويجب على الجمعية العمومية للمساهمين ان تختار المندوبين من هذه القائمة ، والمتفق عليه بين هذا المجلس وبين النقابة انه لا يرشح إلا المندوبين الحائزين لثقة المجلس والمؤيدين لسياساته ، ولا يجوز تعيين اعضاء مجلس الإشراف وعددهم ٢١ عضوا إلا بموافقة اغلبية مندوبى العاملين .

وينص الاتفاق ايضا على ضرورة تشكيل جميع اللجان الهامة التى تتولى أنشطة مجلس الإشراف على أساس مبدأ النسبة المئوية ، والمقرر ان يكون أحد اعضاء مجلس الإدارة مسئولاً عن جميع شئون الموظفين ومسائلهم الاجتماعية ولا يجوز تعيين هذا العضو او إعفائه بغير موافقة اغلبية مندوبى العاملين فى المجلس .

وهذا النوع من المشاركة فى القرار يصعب إثباته بالأرقام لكن له فئجتان لا يمكن انكارهما : الأولى ان المشاركة فى القرار انتجت اثارا إيجابية داخل البنك إذ زاد اهتمام العاملين بتطوير البنك وتنميته بفضصل مشاركة مندوبى العاملين بمشاركة ثامة وشاملة ، وتطبيق

نظام النسبة المئوية في تشكيل مجلس الإشراف ، مما يحمي مصالح
المعاملين بصورة أكثر فاعلية ، والآن وقد صدر القانون المنظم
للمشاركة في القرار يتجه التفكير إلى الطرق والوسائل التي يمكن بها
المداخلة على القواعد التي تتبعها بنك جمنفرتسشافت من حيث الجوهر
وهي قواعد أوسع مدى وعمقا كما أثبتت الممارسة الفعلية .

والثانية أن تطبيق مبدأ التمثيل النسبي في مجلس الإشراف
بنك جمنفرتسشافت له أثر ملموس على المنشآت الأخرى لأنه يثبت
إمكانية ممارسة هذا المبدأ عمليا وأنه لا يخالف مقتضيات العمل المصرفي
الحديث .

٩ - سياسة النفع العام الناجحة :

Successful commonweal policy

ونأى أخيرا إلى إنجازات بنك جمنفرتسشافت البارزة في ميدان
النفع العام ، واضح أن البنك نجح تماما من الوجهة التجارية البحتة
حسبما يتبين من حساب الأرباح والخسائر وهو المقياس المعتاد في
البنوك ومن حيث نمو المجموع الكلي للميزانية العمومية ، غير أن قياس
النجاح في ميدان النفع العام ليس بهذه السهولة ، إذ لا يوجد في
بنك جمنفرتسشافت ولا في غيره من المنشآت طريقة لحساب الربح
والخسارة من وجهة نظر النفع العام يمكن بها معرفة نجاح المنشأة
في هذا المجال علاوة على مجال العمل التجاري ، ولم يبتكر علم إدارة
الأعمال حتى الآن نسقا عمليا لتصوير ميزانيات النفع العام ،
وكيفما كان الأمر فلا بد لنا من الاعتراف بأن البنك نجح تماما في أعماله
المتصلة بالنفع العام بالرغم من أن هذه الحقيقة قد لا تتضح بسهولة
من النظرة الأولى .

ولأ نزاع في إنجازات البنك بوصفه بنكا متخصصا للمنظمات والمنشآت المتصلة به ، لكن دور أنشطة النفع العام بالبنك دور غير مباشر في هذا النطاق فتكتسب هذه الأنشطة صيغة النفع العام من حيث أن البنك يشجع نمو النقابات ومشروعات النفع العام ، ويجنى بنك جمنفرتسشافات من عمله هذا ثمرات تعود على فكرة النفع العام بفوائد غير مباشرة ، وتمثل الخدمات التي يقدمها بنك جمنفرتسشافات للنقابات ومشروعات النفع العام الأخرى إنجازا للبنك لاشك فيه ، وإن كان يصعب تقدير نسبته بالضبط .

وتزداد الصعوبة إذا أردنا تقديم الدليل على إنجازات النفع العام في ميدان تشجيع المنافسة ، فلا توجد شروط محدودة بوضوح تطبق على الصفقات الكبيرة مثل الودائع والقروض كبيرة القيمة بل لكل صفقة ترتيبات خاصة بها ولا تعلن عادة لأن إعلانها يؤدي إلى كشف الأسرار المصرفية ، ولهذا السبب يضعف احتمال إمكانية وضع نظام محاسبي لأرباح وخسائر النفع العام فيما يتعلق بالقروض الكبيرة بحيث يستطيع مراجعتها علنا .

ويختلف الموقف بالنسبة للصفقات الصغيرة فهذه تعلن شروطها للجمهور في العادة بحيث يستطيع مقارنة الأسعار التي يمكن استخدامها لمراجعة ومقارنة النتائج .

لكننا نصدّر القراء في الوقوع في خطأ أساسي وهو الحكم على تعدد نجاح مشروع النفع العام بمجرد مقارنة الأسعار والزعم بأن انخفاض السعر يعنى المزيد من النجاح ، فهذا منطق خاطئ لأنه يغفل اعتبارات أخرى ولأنه ليس أساسا صحيحا للمقارنة ، وقبيح نجاح مشروعات النفع العام بهذه المقارنات معناه الإنطلاق من مقاييس نظرية

غير صحيحة ، ويلاحظ أن الأسعار في السوق المتنافسة يجب أن تكون في الأصل متماثلة دائما بحيث توضح المقارنات وجود المنافسة أو عدم وجودها ، أما إذا تفاوتت الأسعار في السوق الواحدة نفسها فهذا دليل على اضطراب المنافسة لكن ذلك لا ينطبق على مشروعات النفع العام العاملة في سوق معينة كل بمفردها .

وقد يبدو هذا القول نظريا أكثر منه عمليا واقعيا ، لكن يكن فهمه إذا بحثنا بالتفصيل فروق الأسعار بين المشروعات الخاصة ومشروعات النفع العام ، ويرجع انخفاض أسعار مشروعات النفع العام عن أسعار المشروعات الخاصة الى سببين : فأولا قد ترجع فروق الأسعار الى أن مشروعات النفع العام قد خفضت أسعارها دون أن تتبعها في ذلك المشروعات الأخرى ، وقد ترجع من ناحية أخرى الى أن المنافسين من القطاع الخاص قد رفعوا أسعارهم ولم تفعل مشروعات النفع العام مثلهم ، وفي كلتا الحالتين تكون أسعار مشروعات النفع العام أرخص من أسعار المنافسين من القطاع الخاص .

ومع ذلك فلا تعتبر فروق الأسعار في جانب مشروعات النفع العام إنجازا من الانجازات التي لها صفة النفع العام ، وحين تباع مشروعات النفع العام بأسعار رخيصة فهي إنما تهدى في الواقع هدية الى زبائنهم وهم في الغالب زبائن غير ثابتين ولا يمثلون سوى نسبة مئوية قليلة في مجمع المشتريين للمسلع والخدمات .

وبهذا التصرف لا تكون مشروعات النفع العام قد أدت مهمتها والزاماتها بتشجيع المنافسة إلا إذا استطاعت إرغام المشروعات الأخرى على أن تحذو حذوها وتبيع بنفس أسعارها وحينئذ تحقق غرضها وتؤدي وظيفتها كجهاز تنظيم في السوق ، ولكن الى أن يتم ذلك لا يمكن تقرير منجزات هذه المشروعات بمجرد مقارنة فروق الأسعار .

(اقتصاديات التعاون م - ٢٢)

كما أن الغرض العكسي لا يؤدي إلى نتيجة إيجابية ، بمعنى أن تساوى أسعار مشروعات النفع العام وأسعار المشروعات الخاصة لا يدل على أن مشروعات النفع العام قد حققت نجاحا بل أن هذا التساوى يقودنا إلى نتيجتين عكسييتين إذ يدل على النجاح كما يدل على الفشل وعلى الجملة لا يجوز الاعتماد على مقارنة الأسعار .

ولا يمكن معرفة ما إذا كانت المشروعات ناجحة من وجهة نظر النفع العام إلا بالتوصل إلى نظام محاسبي يظهر الأرباح والخسائر من تلك الواجهة ، وبدون هذا النظام لا نملك سوى الاعتماد على أقوال وبيانات لها صفة العموم ، وقد يبدو من الأفضل في عدد من الحالات الهامة أن تلقى أولا نظرة على النظام المحاسبي التجاري لنرى هل تحقق ربح من وجهة نظر النفع العام ، ونعتقد أن في وسعنا فيما يتعلق ببنك جمنفرتسشافت أن تحقق الربح التجاري بمعنى تحقق ربح من ناحية النفع العام نظرا لأن الربح التجاري الذي يحققه البنك يعزى إلى مسعته في مجال النفع العام وموقفه من تلك الفكرة .

ويبدو أن نجاح بنك جمنفرتسشافت تجاريا يرجع بصسفة جوهرية إلى خاصيتين تنظيميتين فيه ترجعان بدورهما إلى ممارسته العمل بفكر النفع العام . أولهما أن البنك لا يملك أسهم صناعية والثانية أن مساهمي البنك - أي النقابات - ليست لهم أية علاقات وثيقة مع المشروعات الخاصة .

وعليه فليس على بنك جمنفرتسشافت أن يفرق بين المتعاملين من المنشآت التي له فيها أسهم ، أو التي لا يملك فيها أسهم ، وبين المتعاملين « العاديين » ، ويعنى ذلك أن بنك جمنفرتسشافت منشأة تتمتع بثقة المتعاملين معها ومؤهلة لهذه الثقة بموجب عدم التفرقة المشاع إليها .

أما الحقيقة الحاسمة الأخرى فهي أن المساهمين في بنك جمنفرتسشافت عبارة عن منظمات عمالية كبيرة مما يجعل البنك دائما تحت رقابة وتوجيه الجمهور العام في جميع معاملاته ومنها المعاملات بمعناها التجارى ، ومن هنا ينظر الناس الى نشاطه العملى فى ضوء فكرة اتجاهاته المتسمة بالنفع العام والالتزام بموقفه من هذه الاتجاهات ، وبناء عليه يعمل البنك دائما على أن يكون سلوكه التجارى مثاليا .

والجمهور على حق حين ينتظر من بنك جمنفرتسشافت أن يقدم ملامح بارزة فى نشاطه ويرجع موقف الجمهور الى ما يتميز به البنك من خصائص معينة تميزه فى نظر المتعاملين معه فى مجالات التجارة والصناعة منها أن المساهمين فى البنك نقابات عمالية وأن مجلس الإشراف فيه يشكل على أساس مبدأ التمثيل النسبى ويتكون نصف أعضائه من مسئولى النقابات الكبرى ونصفه الآخر من مندوبى العاملين فيه وأعضاء النقابات من غير العاملين فيه ، ومن التقاليد المتبعة أن رئيس مجلس الإشراف هو رئيس مؤتمر النقابات ، وهو نفس ما كان متبعاً فى بنك العمال ببرلين أثناء العشرينات .

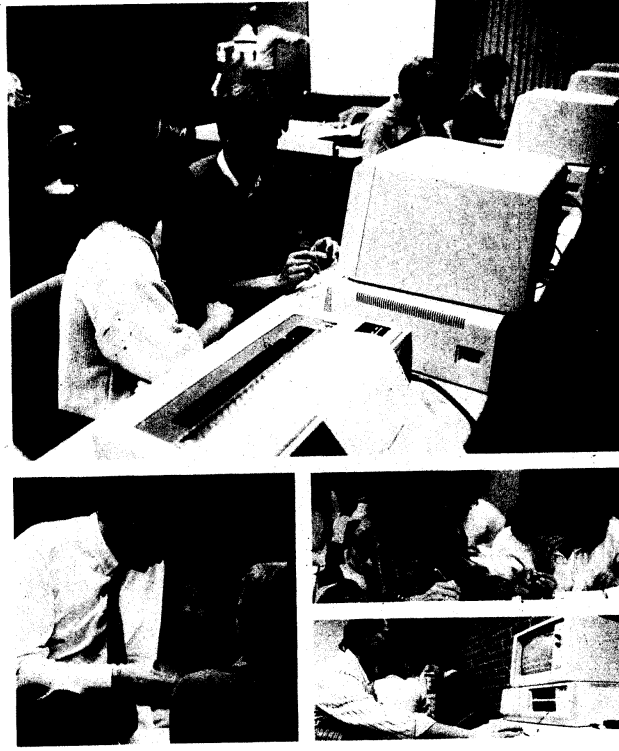
والواقع أن البنساء التنظيمى للبنك هو فى حصد ذاته يؤدى بالجمهور الى أن ينتظر منه اتجاها نحو موقف يتسم بالمسئولية ، ومن ناحية أخرى ليس البنك مضطرا أن يدعن فى سياسته العملية لآية اعتبارات تجافى الاعتبارات المصرفية السليمة ، فلا البنك ولا المساهمين فيه يملكون أسهما فى أية منشآت أخرى مثل المشروعات التى قد تتنافس مع المتعاملين مما قد يفرى البنك بأن يقدم لتلك المشروعات افضليات وأولويات تضر بالمتعاملين معه ، فمن أجل هذه الخصائص التى يتميز بها البنك عن غيره من البنوك التى فى مثل حجمه ينتظر

المتعاملون من البنك أكثر مما ينتظرون من البنوك الأخرى ، ويجعلهم يتجهون إليه بأكثر مما يتجهون إلى البنوك الأخرى التي من نفس نوعه وحجمه ، ويدل على صحة هذا القول أن البنك ينمو بنسبة أكبر من نسبة نمو البنوك الخاصة المنافسة له .

والواقع أن نجاح بنك جمنفرتسشافت في أعماله له مزايا أخرى من وجهة نظر النقابات ، أولها أن وجود البنك في حد ذاته ونجاحه تجارياً يدل على مقدرة النقابيين على تحقيق نتائج جيدة ومستمرة في ميدان إدارة المشروعات مما يحدث أثراً طيباً حتى على من هم بطبيعتهم مناهضون للعقيدة النقابية ، ويدهض ادعاءات سادت منذ وقت طويل في دوائر السياسات الاجتماعية تقول وجود مندوبي النقابات في غيوسون المجالس الإشرافية له تأثير سيئ على المشروعات ونذكر أن هذا الادعاء أثير مراراً وتكراراً أثناء الخمسينات للرد على المطالبين بالمشاركة في صنع القرار ويثبت تاريخ البنك أن النقابات أهل لإدارة أعمالها التجارية بنجاح باهر .

ويثبت البنك أيضاً أن اقتصاد السوق الحر لا يلزم أن يعتمد كلياً على المشروعات الخاصة ، فوجود البنك ونجاحه دليل قاطع على أن مشروعات النفع العام قادرة على العمل والبقاء إلى جانب المشروعات الخاصة وقادرة على التنافس معها ، بل وقد تتفوق عليها إذا حولت إدارتها حرية التصرف اللازمة ، ويثبت ذلك بوضوح أن مشروعات النقابات نمت بأسرع من نمو المشروعات الأخرى .

ويؤيد نجاح البنك القول بأن اقتصاد السوق الحر وفيما مشروعات الخاصة ليسا بأي حال من الأحوال متلازمين ومتصلين بحيث يتعذر فصل أحدهما عن الآخر .



توضح الصورة اعلاه ثورة التدريب المستمرة بالنسبة للقوى العاملة
والاخذ باحدث اساليب التكنولوجيا المعاصرة

الباب الرابع

معالم لنظرية مشروعات النفع العام

OUTLINES OF A THEORY OF COMMONWEAL
ENTERPRISE

الفصل الأول

تعدد دوافع وأهداف المشروع

**PLURALISM OF MOTIVES AND OBJECTIVES OF
ENTERPRISE**

تساولنا بالوصف حتى الآن منشأ فكرة مشروع
النفع العام ومنهج عمل أربع مجموعات من
مشروعات هذا النوع ، وتدرج الآن الى تحديد
ملامح النظرية العامة لمشروعات النفع العام مع
العلم بأن هذه المشروعات لم تكتمل لها بعد نظرية حديثة
محددة المعالم »

وعلينا الآن ان نرى في هذا الصدد ان اهداف
وبواقع الوحدات والعوامل الاقتصادية المختلفة
سواء كانت مشروعات enterprises ام أسر
households تتفاوت وتختلف وإن كانت كلها
يمكن تصورها وتحديدها مقدما كما يظهر تاريخيا ،
ومن يظن انه قد وجدت اهداف وحوافز لها قيمة وفاعلية
منعزلة إنما يففل الحقيقة الواقعة وهي ان كافة الظواهر
التاريخية تعتمد على ظروف معينة من الزمن والمكان،

ولا يستطيع الإنسان الحياة إلا معتمدا على
ظروف اجتماعية مواتية ومؤسسات سليمة ، مع تنظيم
الاشياء التي لا يتلقاها من الطبيعة (١) .

وتختلف ايضا وفي نفس الوقت الاطر
التنظيمية والاجتماعية لحياة الإنسان اختلافا
شديدا ، ومن هنا تأتي احلام الجنس البشرى
فى الحرية ومن هنا يصنع الإنسان التاريخ
حتى ولو لم يكن يعى ذلك دائما .

وتواجهنا من حين لآخر، القدرات الإنسانية
شديدة التنوع ويزداد ظهورها عن ذى قبل ، وتذوب
الحدود الجغرافية والتاريخية التي جعلت الافكار
تتركز على أوروبا كلما حصلنا على المزيد من المعلومات
التفصيلية عن الأمم والثقافات الأخرى ، ولذا يجب النظر
الى جميع الظواهر - بما فيها الظواهر الأوروبية -
كل فى إطاره الزمنى والمكانى الخاص وبذلك تتضح
المعالم كلما اتسعت دائرة الأفق .

وكلما امكن التوصل الى اختيارات وبدائل فى
امثلة اخرى كلما رابنا مدى اتساع الإمكانيات
من حيث الإطار الاجتماعى والتنظيمى للنشاط
الإنسانى .

H.P. Dreitzel, ("The Historical Method in Sociology"), (١)
(Social Change — Civilization and Progress as Categories of
Sociological Theory), Neuwied/Berlin 1967, p. 450.

أربعة أنماط من التصنيع :

FOUR MODELS OF INDUSTRIALIZATION

وتتضح سعة مجال العمل فيما يختص بالتصنيع حين نقارن الطرائق المختلفة للتصنيع الذي يعتبر بدوره أعظم العمليات الاجتماعية أهمية على مدى المائتي سنة الأخيرة ، ويجب أن نميز بوضوح نمط التصنيع الأوروبي الأمريكي عن أنماط التصنيع الأخرى التي حدثت مستقلة عنه في اليابان والاتحاد السوفييتي ، فقد حدث التصنيع في اليابان بعد عام ١٨٦٥ فكان عملا مختلفا تماما في إطاره الاجتماعي والتنظيمي ورغم تشابه التكنولوجيا مع تكنولوجيا التصنيع الأوروبي الأمريكي ، وبدا التصنيع في الاتحاد السوفييتي تحت ظروف تتناقض تماما مع مراحل التصنيع الأوروبي والياباني ، وباتى التصنيع الصيني نمطا رابعاً ، ويستمر الآن في سعيه مستقلا عن غيره إلى حد كبير ، ويقف الآن عدد كبير من الأقطار النامية على عتبة التصنيع بشكل يجعلنا نتوقع ظهور أنماط أخرى جديدة في خلال السنوات القادمة .

وأثبت ماكس ويبر Max Weber منذ عشرات السنين أن التصنيع الأوروبي كان نتيجة تجمع قوى روحية واجتماعية في مرحلة تاريخية فريدة (٢) وهيات هذه المجموعة من الظروف في ذلك الوقت متطلبات «ردود الأفعال المتسلسلة Chain reaction» ، للتصنيع الأوروبي ، وبعد أن اكتشف التصنيع لم تعد هناك حاجة لاستمرار جميع القوى على النحو الذي كان في تلك المرحلة ، أي أن ما كان ضروريا من الوجهة التاريخية أصبح غير مطلوب منطقيا .

(٢) Cf. M. Weber, (Collected Essays on the Sociology of Religion), Vol. III, Tübingen, 1920-23.

حدثت حركة التصنيع الأوروبية فى القرون السابع عشر والثامن عشر والتاسع عشر من خلال المشروعات الخاصة ومشروعات النفع العام ، وقد ظهر كلا نوعى المشروعات معا وفى وقت واحد وخلفت المشروعات الخاصة نظام التجارىين mercantilism الذى جاول تنمية الإقتصاد من خلال الدولة ومشروعاتها ، وكانت الدول ذات الحكم المطلق والغنية عندئذ قد نشطت فى المجال الإقتصادى قبل بدء حركة التصنيع ونشطت معها أيضا حكومات المدن ، ونفذت تلك الحكومات سياساتها الإقتصادية والجمركية الخاصة فى القرن السابع عشر بأن انشأت مشروعات وشجعت المنشآت نصف الخاصة ، لكن كل ذلك لم يؤدى الى تصنيع حقيقى لأن تلك السياسات كانت تهدف فى الواقع أول ما تهدف الى إشباع رغبات السلطة والرفاهية الكمالية التى كانت تنشدها الأسر المالكة وأعوانها ، وكانت الطبقة الحاكمة فى جملة عددها صغيرة جدا ، وبالتالي ظلت الأسواق شديدة الضيق مما لم تتوافر معه إمكانيات التوسع الإقتصادى ، ولم تشترك الدول ذات المذهب التجارى خلال القرنين السابع عشر والثامن عشر فى الأنشطة الإقتصادية المؤدية الى أحداث تنمية كبيرة فى جميع القوى الإنتاجية .

النمط البورجوازى للتصنيع :

THE BOURGEOIS MODEL OF INDUSTRIALIZATION

كانت البورجوازية وحسدها فى أوروبا الطبقة التى توافرت لها سبل تنفيذ التصنيع بسبب تلاقى رغبتها فى الكسب مع الاتجاه للترشيد الحديث ، ولهذا كان تنفيذ عملية التصنيع فى أوروبا وأمريكا على يد مشروعات خاصة دافعها الربح وانشأتها البورجوازية لهذا الغرض

وانخفضت وسيلتها لتحقيق هذا الغرض تطبيق طرق الترشيح وزيادة الأرباح الى أقصى حد على انماط الاستثمار في مختلف الأسواق (٣) ، وتطلبت البورجوازية من الدولة سن القوانين اللازمة لضمان فاعلية هذا النوع من المشروعات أي إيجاد مقومات السوق الحرة بدلا من احتكار الشركات أو احتكار الدولة ، وحرية هجرة الأشخاص الى حيث تتوفر أفضل شروط الاستخدام ، وازغمت البورجوازية الحكومة على تحرير العمل بإلغاء نظام زقيق الأرض والاعتراف بحرية التعاقد على الأنشطة الاقتصادية ، كذلك طالبت البورجوازية الدولة العمل على إيجاد نظام قانوني رشيد واضح الأحكام بحيث يعرف الناس كيف يطبق ، وأخيرا فقد طالبت البورجوازية باستخدام نظام الأسهم في ملكية المشروعات وطبق هذا النظام بالفعل وأصبح عاملا هاما في الحياة العملية .

فتوافرت في القرن التاسع عشر المقومات اللازمة والأسباب المقتمة للتصنيع الذي قام في الغالب الأعم على اكتاف المشروعات الخاصة حيث لم تنهيا بدائل أخرى ولا دوافع لقيام أشكال أخرى من التنظيمات ، ولم تكن البدائل للمشروع الخاص لتتصف بما اتصف به المشروع الخاص من النضج والرشد بسبب توخيه الربح في معاملاته ، ولم يكن واضحا للناس حينئذ أن مجرد تعبئة الأيدي العاملة ليس كافيا لخلق المشروع الناجح وأن النجاح في حياة الأعمال يقتضى دائما درجة من تكثيف رأس المال أعلى من ذي قبل ، وغاب عن وعي الجمهور أن تنظيم القاعدة المالية للمشروع تنظيما صحيحا أهم له أحيانا من استخدام قوة العمل الاستخدام الأمثل ، وكانت الأيدي العاملة كثيرة في القرن التاسع عشر لكن رأس المال كان قليلا ، فامتد أثر ذلك ليظهر بوضوح على الأهمية النسبية لكل من هذين العاملين وعلى اختيار شكل المشروع ،

Cf. M. Weber, (Economic History), Berlin, 1958.

(٣)

وأخيرا كانت هناك فكرة سياسية هي أن رجال الأعمال من القطاع الخاص قد حققوا نجاحا باهرا في المراحل الأولى من التصنيع بتوخيهم الربح ، مما صرف الأنظار عن أهمية الحاجة الى أشكال التنظيمات والمشروعات الأخرى الغير رأسمالية ، ولم يحس الناس هذه الحاجة إلا فيما بعد في وقت متأخر وبالنسبة لجماعات اجتماعية معينة دون غيرها .

وظلت اصداء الإنجازات الضخمة التي حققتها المشروعات الرأسمالية في مطلع حركة التصنيع في أوروبا والولايات المتحدة مترددة لفترة طويلة بعد ذلك متحدة عن نجاح تلك المشروعات التي يحركها السعى للربح في المقام الأول .

وما تزال بعض الجماعات ذات المصالح تعتقد حتى الآن في مقدرة المشروع الخاص والنظام الرأسمالي باعتباره أحسن نظام يصلح لكل زمن ، ويرى فريق من الناس أن السبيل الوحيد الذي يتيح للأعمال أن تتم في رشد ونجاح هو استهداف الربح الشخصي باعتباره الدافع الأمثل في الحياة الاقتصادية وما دونه من الدوافع إنما هي أقل رشدا ونجاحا .

وهكذا يظن البعض أن الأحداث الفريدة التي وقعت في فترات تاريخية معينة حين تهيأت لها الظروف يمكن أن تتكرر وتخلد كشيء مطلق مما يؤدي الى سد الطريق بهذا الاعتقاد أمام الإمكانيات والمحاولات .

ولهذا الاعتقاد اثره السلبي أيضا على كفاءة النظام الأوروبي ، لأنه ينظر من ناحية واحدة فقط تؤدي الى تقاعس السلطات العامة عن العمل بروح وثابة في المجالات التي تبدو غير مناسبة للمشروعات الخاصة ، وينتج عن ذلك أن تجد قوى هامة صعوبة كبرى في السعى لتحقيق أهدافها أو في العمل بطريقة تختلف عن الشكل التقليدي للحياة الاقتصادية .

مبدأ الرشء وفكرة الكفاءة الاقتصادية :
THE PRINCIPLE OF RATIONALITY AND THE IDEA OF ECONOMIC EFFICIENCY

إذا أمكن إضفاء قيم مطلقة على موقف تاريخى فريد فإن دافع الربح والراسمالية معه هما من مثل هذا الموقف (٤) ، وقد نشأ هذا الاعتقاد الخاطىء من طول اقتران الكفاءة فى الأذهان بدافع الربح وتجاهل أن الكفاءة الإقتصادية ليست سوى شكلا واحداً لمبدأ الرشء حيث يستخدم حافز الربح سبباً لتحقيق الكفاءة الاقتصادية فى مرحلة خاصة من ترشيد استخدام رأس مال المشروع (٥) ، وأسهم فولتر بونكن Walter Eucken بأراء قيمة فى هذه المسائل المعقدة (٦) ، ويعتقد أن تجاهل « المبادئ الإقتصادية » مثل تجاهل التاريخ أو هما مما قادا إلى الانطباع بأن الإنسان لا يعمل برشء اقتصادى إلا فى ما يسمى « المرحلة الراسمالية capitalist epoch » ، وأن الفترات السابقة والمضاربات الأخرى سادتها مبادئ مختلفة ، ويقول بونكن أن هذه النظرية لا أساس لها ولا سند لها من التاريخ (٧) .

وقد اتبع الناس دائماً مبدأ الرشء الاقتصادى رغم ما قد يبدو من أنهم خالفوه أحياناً « فقد توخى الناس فى كافة الأزمنة

(٤) (Compare Hans Albert, ("The Profit motive and social Structure"), Vol. 19 (1968), p. 1 et seq.

(٥) K. Oettie, ("The Economic Importance of the Legal Form of Public Enterprises"), Vol. 8 (1961), p. 197.

(٦) Cf. W. Eucken, (The Foundations of Economics) 5th edition, Godesberg, 1974, p. 319 et seq.

(٧) W. Eucken, op. cit., p. 328.

(اقتصاديات التعاون م - ٢٤)

والأمكنة ، ان يجرؤا حساباتهم واعمالهم الإقتصادية بغرض الوصول الى هدف محدد بأقل ما يمكن من استهلاك الموارد (٨) ، ويقول يكون ان مبدأ الرشد الإقتصادى هذا مبدأ عام يهتدى به الناس فى اعمالهم ويجب ان لا يعتبر مقتصرأ على المبادئ الرأسمالية ، فلا يقتصر التخطيط والتنفيذ طبقا للرشد الإقتصادى على كونه خاصية يتميز بها ، التاجر ، أو التاجر فى الزمن الحديث فى أوروبا وأمريكا بل هو مبدأ عام يحكم كافة الأعمال الذهنية بصفة عامة (٩)

It is a principle inspiring all intelligent action, in general.

ويمثل مبدأ الرشد الإقتصادى - حسب رأى يكون - عنصرا ثابتا فى المجتمع البشرى ، غير انه يهتدى على من التاريخ فى اشكال عديدة مختلفة ، ويوضح يكون هذه الحقيقة بأربعة أزواج من الأفكار المتضادة أو المتقابلة *artitheses* تدور فى نطاقها جميع الأنشطة الاقتصادية ويعتقد يكون انها تكفى هذه الحقيقة (١٠) :

فأولا يعمل الإنسان شخصا طبقا لمبدأ الرشد الإقتصادى لكنه قد يخالفه موضوعيا .

وثانيا قد تكون للإنسان حاجات ثابتة أو متغيرة .

وثالثا قد يتوخى أعلى دخل صافى ممكن أو أحسن مستوى كفاف ممكن ،

ورابعا إما أن يخطط على المدى البعيد أو على المدى القصير ،

وخامسا إما أن يتصرف بطريقة تقليدية أو فى رشد .

W. Eucken, op. cit., p. 328.

(٨)

O.V. Zwiethack-Sudenhorst, (General Economics), 1932, Introduction, quoted by W. Eucken, p. 330.

(٩)

Cf. W. Eucken, op. cit., p. 332 et seq.

(١٠)

ويوضح يوكن فكرة التقابل هذه بالمقارنة بين رجل أعمال أمريكي « ١ » وفلاح فرنسي « ف » فيتحرك « ١ » ويعمل بطريقة موضوعية طبقا لمبدأ الرشد الإقتصادي (١) فله مجموعة من الحاجات المتغيرة غير المحدودة (٢) ويتبع مبدأ أعلى دخل صافي ممكن (٣) ويضع خططا إقتصادية واسعة النطاق (٤) وليس منعصا في الإلتزامات التقليدية (٥) بينما يتبع الفلاح الفرنسي « ف » مبدأ الرشد الإقتصادي بطريقة شخصية فقط (١) وله مستوى ثابت من الاحتياجات (٢) ويشبع هذه الاحتياجات ما أمكن طبقا لمبدأ أعلى دخل صافي ممكن (٣) ويحتاط في نفس الوقت للمستقبل البعيد نوعا ولكن بطريقة مختلفة وبمخاطر أقل (٤) كما أنه أيضا متأثر كثيرا بما لا وزن له (١١)

Strongly influenced by imponderables

PLURALISM OF GOALS

تعدد الأهداف :

ولا يظهر مبدأ الرشد الإقتصادي بأشكال عديدة فحسب بل قد يستخدم لأغراض عديدة أيضا ، وربما لا يوجد أي موقف في الحياة يماثل في ذاته مبدأ الرشد الإقتصادي الذي ينبغي النظر الى مدهاء في إطار من الأهداف الواقعية لأنه يهدف الى ترشيد السلوك فحسب وقد يختلف هذا السلوك في تجسده حسب الأحوال الخارجية ويعتمد كل شيء على الأهداف الرئيسية وقوة الإرادة في متابعة الهدف والمزاج وكيفية نبذ الأشياء والأهداف غير المرغوبة (١٢) ، فلا يتوقف تطبيق مبدأ الرشد

In reading these lines, we must not forget that the (١١)
first edition of this book appeared in November, 1939. W.
Eucken, op. cit., pp. 334-345.
G. Weissner, ("Industrial Structure and the Policy of (١٢)
Individual Business Units in Industrial Economics Viewed from
the Framework of the Social Sciences"), Vol. 9 (1962), p. 17.

الاقتصادي على مبدأ الربحية فمن الممكن التصرف بأقصى رشد إقتصادي حتى ولو كانت الخدمات الناتجة سوف تقدم بغير مقابل (١٣) . وبشرط أن يكون مثل هذا السلوك لائقا ومناسبا للمشروع .

وبخطيء من يعتقد أن توخي الربح هو الهدف الأوحد من النشاط الاقتصادي لأنه يخلط بين الوسائل والنتائج ، وهذا واضح منطقيا ويمكن إثباته تاريخيا ، والواقع أن المشاركين في الحياة الاقتصادية لا يهدفون أبدا للربح كغرض وحيد أو حتى كغرض رئيسي ولم تكن الأرباح أبدا الهدف الحقيقي بل كانت مجرد وسيلة لتحقيق أهداف اجتماعية أو معيشية أخرى ، ويمكننا أن نتحقق من ذلك بدراسة تاريخ حياة المشروعات ، ويتوخي رجال الأعمال عدة أهداف شخصية في العادة مثل : « تأكيد الذات والمتعة من العمل والإنجاز والمكانة الاجتماعية ، وتحسين الحالة الاجتماعية وتأكيد المركز في المجتمع » .

Self-assurance, pleasure in work and achievements, social recognition, improvement in social status and a secure position in society".

وحين نأتي الى الأرباح نجد أن رجال الأعمال لم يهدفوا أبدا الى أعلى ربح ممكن بل أرادوا فقط حدود الأرباح العادية ، ولم يطمحوا الى أعلى مستوى معيشة مستطاع بل أرادوا مستوى المعيشة المناسب في الظروف السائدة المحيطة بهم ، فهناك دائما مستويات وحدود للثروة والرفاهية ، « وقد كان توخي الربح بلا حدود أمرا مستنكرا في أغلب المجتمعات وكل من يهدف الى الربح وحده يخاطر بأن يصبح متهودا من المجتمع » .

"The absolute pursuit of profit was even frowned upon in most societies. Whoever aspired after profits alone always ran the risk of becoming a social outcast".

K. Oettle, op. cit., p. 224.

(١٣)

وتوجد في كل مجتمع مختلط دوافع متعددة للعمل ويظهر هذا التعدد في اشكال مختلفة من الاهداف ومجموعات متفاوتة منها حسب نوع الوحدات الاقتصادية ، فنجد رجال الأعمال الذين ينشُدون الربح وحده ويتحركون وفقا لمصالحهم الشخصية دون أدنى تفكير في هدف اجتماعي ويمتدرون المنتجات التي يخرجونها وسيلة الى غاية ، لكن الى جانبهم ايضاً آخرون يخدمون الصالح العام في تحركاتهم ويضعون نصب اعينهم اهدافاً كلية جامعة تتضمن تقديم خدمات وتحقيق واجبات محددة امامهم ، اما اجتناء الأرباح فما هو إلا وسيلة لتحقيق اهداف معينة(١٤) .

وتوجد في الواقع الإقتصادي فروق شاسعة بين المشروعات ، ويمكننا ان نميز أنواعاً مختلفة من الوحدات الاقتصادية بحسب طبيعة واهداف اصحابها منها : المشروع الرأسمالي الخاص ، والمشروع الرأسمالي الحكومي ، والمشروع الحر الحكومي أو ذا النفع العام ، وقد يكون المشروع الحر الحكومي حكومياً بحتاً أو مختلطاً(١٥) .

ومن بين المشروعات الخاصة مشروعات تجارية تهدف الى أقصى ربح وتعمل أساساً لتحقيق أعلى عائد ، بخلاف المشروعات التعاونية cooperative enterprises التي تتبع مبدأ النشاط المهني professional activity

وفي الحالة الأخيرة تكون ممارسة المهارات المهنية في المقدمة ، وقد يبدو مبدأ العمل التجاري ومبدأ العمل المهني متناقضين لمبدأ ثالث هو مبدأ العمل للخدمات service principle وهو ما تتبعه وحدات المشروعات العامة .

Cf. K. Oettle, op. cit., p. 216.

K. Oettle, op. cit., p. 200.

(١٤)

(١٥)

« وفيما بين الطرفين انبعاث من الأنشطة ، منها المشروعات الرأسمالية البحتة التي يشجع أصحابها برؤايط على كثير أو قليل من القوى إزاء نوع النشاط التي تمارسه ، أو إزاء المشروع الموروث أو لكتيها ، ومنها المشروعات الرأسمالية غير المفرطة في الرأسمالية التي يري أصحابها إلى جانب مصالحهم الشخصية أهدافا أخرى (مثل مصلحة العمال والمستخدمين والمديرين) ، ولكن إذا تناقضت مصلحة أصحاب المشروع مع مصالح الفئات الأخرى فقد ينطلق أصحاب المشروع من كل تحفظ ولا يشعرون إلا بالرابطة التي تربطهم بالمشروع بسبب العلاقات المهنية أو الميول أو التقاليد أو ما شابه ذلك . ومثل هذه الروابط لاشك يمكن أن تستمر » (١٦) .

وأخيرا وليس آخرا فإن المشروعات الرامية إلى أقصى ربح والتي يملكها فرد واحد لا يتحتم كقاعدة عامة أن تسمى لهذا الغرض وحده ولا لغرض واحد آخر لكنها تتوخى مجموعة الأهداف « تتماثل أو تتكامل معا أحيانا وقد تتعارض أحيانا أخرى مما يستدعي الأمر في الحالة الأخيرة إقامة نوع من التوافق والتوفيق بينها » (١٧) . « فمثلا يتناقض هدف الربح مع هدف الأمان security دائما ، ويتناقض الاستقلال مع الاتحاد unification ، ويتناقض الحذر مع النمو ، وليس بين هذه الأهداف جميعها » قاسم مشترك للنجاح "denominator of success" ، .

K. Oettle, op. cit., p. 214.

(١٦)

K. Oettle, op. cit., p. 216.

(١٧)

الفصل الثاني

فكرة مشروع النفع العام

THE NOTION OF COMMONWEAL ENTERPRISE



ينتشر الاعتقاد بأن السعى إلى الربح هو الدافع
الأكبر لرجل الأعمال إلى النجاح . وهو اعتقاد لا بد
من تفنيده لأننا نرى في الحياة العملية أعداد ضخمة
من المشروعات لها أهداف تختلف عن بعضها تمام
الاختلاف ، وفي هذا الصدد نجد المعيار الحاسم في
الأغراض التي يستهدفها المشروع ، ويصلح هذا المعيار
أيضا في تمييز كل مشروع عن الآخر في إطار ما يسمى
« علم شكل المشروع » أو مورفولوجيا المشروع
morphology of the enterprise

ويجب بادئ ذي بدء التفرقة بين المشروع الخاص
ومشروع النفع العام ، ويمكن تعريف المشروع الخاص
في هذا المعنى بأنه المشروع الذي يخدم مصالح أصحابه
في المقام الأول ويتضح ذلك إذا أدركنا أن أرباح
المشروع تذهب إلى أفراد ، ولا تسعى مثل هذه
المشروعات لتحقيق مصالح عامة إلا بصفة تبعية ،

ويعرف « مشروع النفع العام » بأنه المشروع الذى يكرس للمصلحة العامة أو المنفعة العامة أو « النفع العام » ويتضح ذلك بجلاء من أن أرباح المشروع تخصص لأغراض تخدم مصلحة المجتمع المشتركة .

والفرقة بين المشروع الخاص ومشروع النفع العام على هذا الوجه ليست مسألة شكل قانونى أو طريقة ملكية ، بل على العكس تقوم على القوى الداخلية التى تضافى على كل منها صفته وعلى الشكل التنظيمى الخارجى ، ويعتبر التصنيف الى مشروع خاص ومشروع نفع عام فى المقابل تصنيفا حسب طبيعة المشروع (١) * ويعتبر استخدام الربح للمصلحة الخاصة أو للمصلحة العامة صفة فارقة هامة distinguishing characteristic

مشروع النفع العام : COMMONWEAL ENTERPRISE

وقدما يتعلق بتعريف فكرة « مشروع النفع العام » افضل اتباع رأى جرهارد فيسار Gerhard Weisser الذى يتفق تعريفه مع المصطلحات التى اختارها المجلس العلمى لجمعية الإقتصاد العام والنفع العام ببرلين ، ونصه كالاتى : « مشروعات النفع العام هى وحدات أعمال تخصص أرباحها مباشرة ، بل وإنتاجها نفسه أحيانا ، بحسب الأغراض التى انشئت

(١) Cf. G. Weisser, ("The Theory of Commonweal Enterprise") in the journal (Archives for Public and Free Commonweal Enterprises), Vol. 1, 1964, p. 9.

من أجلها المشروعات ، ، لخدمة هيئة أعلى **Superior body** أو لدعم فكرة تعتبرها هذه الهيئة هدفا حتميا ، ويجب فضلا عن ذلك أن يتخذ المشروع شكلا تنظيميا يتناسب مع الهدف الذي هو مكرس له ، (٢) .

ويدل هذا التعريف كما يقول والتريوكن **Walter Euchen** على « نمط واقعي صادق **real type** » ، بمعنى أننا لن نجد في الحياة العملية الواقعية مشروعا على هذه الصورة النقية لمشروع النفع العام ، ولا تقوم هذه الصورة النقية إلا على « تجرييد يؤكد نقاطا معينة » أي أن مشروعات النفع العام لا يمكن أن تتوافر فيها صفات معينة بشكل نقي بل تتوافر لها هذه الصفات قليلا أو كثيرا حسب الظروف .

١ - مشروعات النفع العام تعنى وحدات أعمال أي مشروعات بالمعنى الواسع للكلمة ومن ثمة تنطبق على المشروعات التي تشبه المؤسسات **institutions** أو حتى التنظيمات الإدارية **administrative set-ups**

٢ - النتيجة النهائية المتوخاه من مشروعات النفع العام هي تنمية المصلحة العامة أو المنفعة المشتركة إما من خلال أرباحها أحيانا أو من خلال أعمالها أحيانا أخرى .

٣ - تدل عبارة « بحسب الأغراض التي انشئت من أجلها المشروعات على أن ذلك لا يحدث بصورة غير مباشرة أو تبعية أو غير مقصودة » بسبب ضغط جهاز السوق ، وتدل العبارة ذاتها أن المصلحة العامة أو المنفعة المشتركة ملحوظة ، فيها وكامنة في كيانها وأنها متوخاة لذاتها .

٤ - ليس من المستطاع في مشروعات النفع العام تفصيل الهدف العام

أى « المنفعة المشتركة » أو « النفع العام » فى أهداف أكثر تفصيلا ، فمهر اننا سنتناول بالبحث فيما يلى فكرتى « المنفعة المشتركة » و « المصلحة العامة » لكننا لن ندخل فى هذا المقام فى شرح تفصيلى .

٥ - وإذا تحدثنا عن « شكل تنظيمى يتناسب مع الهدف الذى هو مكرس له » فهذا يعنى أن مشروع النفع العام يجب أن يؤسس أو ينظم فى هذا الشكل أى فى صورة مشروع نفع عام ، إذ أنه يتميز عن شكل المشروع الخاص بمبادئ النفع العام الأساسية الداخلة فى تكوينه ، بحيث لو مارست المشروعات الخاصة بعض مهام النفع العام بصفة مؤقتة أو للبر والإحسان أو لرعاية الآداب والفنون فلن تتصف بصفة النفع العام ، ولا يتحتم أن ينحصر الشكل التنظيمى فى المعنى القانونى ، لأن ضمان تحقيق مهمة النفع العام قد يستلزم مراعاة طابع اجتماعى معين فى أعضاء مجلس الإدارة ، وهذا يكفى لتحديد الملامح الضرورية لصفة المشروع .

وإذا نظرنا لمشروع من هذا النوع من الخارج لوجدناه مشابها قليلا أو كثيرا للمشروع الخاص الساعى للربح ، والخلاصة أن مشروع النفع العام يفتقر عن المشروع الخاص من ناحية أهدافه « فقط » والدوافع وراء أنشطته ، أى من حيث دوافعه الداخلية دون غيرها ، وتمثل هذه الأهداف تحقيق المصلحة العامة أو « المنفعة المشتركة » أو « النفع العام » بطريقتين بديلة أو إضافية .

١ - فالأولى يحقق مشروع النفع العام ذلك بتفصيل متحصلات أنشطته أى أرباحه لأغراض معينة ، ولا تعنى « الأرباح » هنا عائد رأس المال فى السوق وهو ما يطلق عليه « تكلفة رأس المال » بل نقصد هنا « الفائض الحقيقى » **“ genuine surplus ”** .

٢ - ثانياً يجب إيضاح أن مشروع النفع العام يسمى لأغراضه بالقيام بأنشطة معينة (إضافية) نيابة عن المجتمع بأسره ومن أجل المصلحة العامة .

٣ - لا يترك تحديد الأهداف لأهواء أفراد أو جماعات بل يجب تحديدها على أساس تنظيمي في تكوين المشروع .

ويكمن العنصر الحاسم لمشروع النفع العام في أنه يسمى للمنفعة المشتركة كهدف مباشر تابع للأغراض التي يباشرها ، ولا تهتمنا في هذا المقام الدوافع التي تحرك المديرين وهم يمارسون نشاطهم الفردي في المشروع ، لأن هذه الدوافع لا تمثل جزءاً من تعريف أهداف هذا المشروع وسبب وجوده *raison d'être* فسبب وجود وحدة الأعمال هذه في الحقيقة مشتق من نوايا المؤسسين أو نوايا أصحابها ومالكها ومن الواقع العام وظروف العلاقات الاجتماعية التي تشكل الجو المحيط بالمشروع (٢) .

العلة من الاهتمام بكيان مشروعات النفع العام :

THE RAISON d'être of THE ENTERPRISE CONCERNED

تتبقى لدينا نقطتان يجب بحثهما إكمالاً للتعريف ، النقطة الأولى أو الفكرة الأولى هي كيان المشروع أو علة وجوده والنقطة الثانية أو الفكرة الثانية مسالة « المنفعة المشتركة » أو « النفع العام » .

ومن بين أسباب الوجود المعترف بها والتي تميز المشروع - بخلاف المعايير العديدة الشكلية الأخرى - عدة مصالح والتزامات مباشرة

Ibid., p. 12.

(٢)

أو مشتقة تصدد وجود وكيان المشروع وسلوكه أو سلوك موظفيه المسؤولين(٤) . أى أن « الكيان أو علة الوجود ينبغ من نوايا مؤسسيه ومالكه أو من البيئة العامة للظروف الاجتماعية الخاصة بهذا المشروع المعين »(٥) .

ويجب ألا نظن أن علة الوجود تتضمن شيئا محددًا جامدًا لا يلين **something inexorably fixed** ، مهمبًا نظرنا إلى « الهدف المحدد موضوعيًا **objectively fixed aim** » ، على أنه شيء ميتافيزيقي **metaphysical category** أو فكرة تكون جزء من « مجموعة أفكار » افلاطونية أو هيغلية **Hegelian** .

فلسبب الوجود الذى نتحدث عنه لا يمكن أن يشتق كحقيقة موضوعية من الشكل الواقعى أو الظروف الإنتاجية « فلا يمكن اشتقاق الأهداف من بيانات عن الأشياء التى توجد أو تتطور تاريخيا ... بل يجب أن يتوج كل ذلك بقرار ... »(٦) .

وتقوم المصاولات المتنوعة لتحميد علة وجود مختلف المشروعات على دوافع أساسية للعمل لا ترقى إلى مصادر أبعد من ذلك ، وهذه الدوافع الأساسية هى نفسها الهدف النهائى المراد تحقيقه أو إلغاؤه فى حد ذاته ، ولا يهم فى هذا الصدد ما إذا كانت مكونات هذه الدوافع الأساسية التى تصطبغ دائماً بصيغة سيكولوجية تعتبر صحيحة ومقبولة بصفة عامة ودائمة أم أنها صحيحة ومقبولة بالنسبة لبعض الناس أو فى أوقات معينة فمضب ، كذلك لا يهم أن يكون الذين يمرربون عن

G. Weisser, op. cit., p. 6. (٤)
G. Weisser, op. cit., p. 6. (٥)
G. Weisser, op. cit., p. 6. (٦)

إنتعائهم الى هذه الاهداف الأساسية على وعى تام بالمتطلبات والمصالح
والإلتزامات التي تنبع منها تلك الدوافع الأساسية والى اى مدى .

وتؤثر الدوافع الأساسية على كيان المشروع وعلة وجوده وبذلك
تحدد نوع المشروع وسلوكه ، فحين يتأثر رجل أعمال ببعض الاعتقادات
الدينية أو الإنسانية فلا بد أن يحاول إقامة صلات طيبة مع العاملين معه
مدفوعاً بهذه المعتقدات وحسبها ودون أن يتخذ سلوكه هذا وسيلة
لاجتناء المزيد من الربح ، ولكن اتجاهه هذا لا يمنع إمكانية أنه يرحب
بزيادة الإنتاج الناشئة عن تحسين جو العمل داخل المنشأة ، وربما
يدخل ذلك فى حسابه عند تخطيط العمل ، غير أنه من الخطأ الجسيم
والتبسيط المخل إرجاع كل موقف إنسانى الى اعتبارات الربح لأن فى
ذلك مبالغة لامبرر لها فى أهمية دافع الربح من ناحية أخرى .

فكرة « المنفعة المشتركة » و « النفع العام » :

THE CONCEPT OF "COMMON GOOD" OR "COMMONWEAL"

يمكن علة وجود كيان مشروع النفع المشترك فى السعى لتحقيق
المنفعة المشتركة والمصلحة العامة ، اى أن فكرة « مشروع النفع العام »
تقوم فى ذاتها على فكرة المنفعة المشتركة .

غير أننا إذا أخذنا فكرة « النفع العام » بمفردها منعزلة عن الظروف
التي يستخدم فيها هذا التعبير فلن نجدها غير صيغة فارغة أو صندوقاً
فارغاً empty box ، ونقصد بذلك المعنى أن نقول أنها بيتان فارغ يمكن أن
يملأ بكافة أنواع المحتويات المتناقضة أشد التناقض ، وينطبق وصف
« الصندوق الفارغ » على التعبيرات التي تعطى الفكرة ذاتها مثل

« المصلحة العامة Public Utility » و « المنفعة العامة Public interest » و « أقصى رفاهية Welfare maximum » الخ . . . وكذلك الحال بالنسبة لمصطلحات أخرى مثل « "Daseinsvorsorge" الأنشطة الحكومية لتحسين أحوال المعيشة Provide activities to improve living conditions » و « مبدأ التضامن Principle of Solidarity » الخ . . . وكان يطلق على مفهوم المنفعة المشتركة في القرون الوسطى تعبير « المصلحة الاجتماعية Bonum commune » .

وكثيرا ما تصادف في ميدان السياسة مصطلحات وتعابير فارغة من كل محتوى ، وغالبا ما تعبر هذه المصطلحات عن حلول وسطى ، فحين تتصادم مصالح القوى المختلفة وقيمها في حين الواقع والحقيقة تسارع إلى الالتجاء لاتفاق مؤقت حول التعابير أو الأفكار التي يمكن أن تملأ فيما بعد بآراء متناقضة .

غير أنه لا يوجد أي « صندوق فارغ » وهو على فراغ تام بحيث لا يمكن تعديده سلبيا على الأقل ، وإذا طبقنا هذه القاعدة على مصطلح « المنفعة المشتركة common good » ، لرأينا أن « فكرة النفع العام » تعني أهدافا على طرف نقيض من الأثرة مسواء كانت الأثرة من أفراد أو من جماعات . ونستطيع يقينا القول بأن « المنفعة المشتركة » ترمي دائما لتحقيق رفاهية المجتمع بصرف النظر عن تعريف هذا المجتمع وبصرف النظر أيضا عن مفهوم المنفعة المشتركة وما يقصد من عبارة رفاهية المجتمع .

الطرق المثالية والترشيديّة :

IDEALISTIC AND RATIONALISTIC METHODS

وهين لنشيد المنفعة العامة نجد أمامنا طريقتين لحل المشكلة ، ولا تؤدي الطريقتان إلى الحل المرغوب لكن جميع الأفكار الاجتماعية

السائدة الآن تقريبا تقوم على واحدة منهما وهى الطريقة المثالية والطريقة الترشيدية فى تحديد إرادة المجتمع أو المنفعة المشتركة (٧) .

وتقوم الطريقة المثالية على أن من المستطاع للفكر البشرى اكتشاف « المصلحة العامة bonum commune » ، والواقع أن جميع المؤسسات الدكتاتورية أو الأبوة paternalistic هى دليل ونموذج على الإعتراف بالطريقة المثالية فى تحديد المنفعة المشتركة .

ويجرى فى داخل هذه المؤسسات تحديد « المصالح المعروفة well-understood interests » للشعب جميعه أو الأمة بأسرها أو الجنس البشرى كله الخ . . . ويتولى هذا التحديد فرد أو جماعة بعيدا عن المصالح الحقيقية والرغبات الفعلية لكثير من المواطنين والمستهلكين ، ولا نحتاج الى التأكيد على أن هذه الطريقة تسمح كثيرا جدا من احتمالات التجاوز وسوء استخدام السلطة من ناحية ، ولا تحل كل المشكلات من ناحية أخرى ، بل تؤدى الى النظر لتلك المشكلات نظرة شخصية غير موضوعية ، والنتيجة النهائية لهذه الطريقة انها لا تحدد سوى الشخص (فردا أو جماعة) الذى يحق له أن يقول ما هى المنفعة المشتركة وما هى إرادة الشعب ورغباته حسب تصوره .

والطريقة الترشيدية هى الأخرى غير مرضية لأنها بدلا من أن تترك تحديد المنفعة العامة لفرد تقيم جهازا يتولى هذه المهمة ويضع تفسيراً لمضمون « النفع العام » ويظهر على مر التاريخ عدد من الأجهزة

In these paragraphs Walter Hesselbach said (I follow (٧) professor Dr. Theo Thiemeyer's argument on the subject "commonweal economy" as presented in his paper for a course of the School of our Bank in the autumn (1968. (This paper has been printed in the meantime).

(اقتصاديات التعاون م - ٢٥)

الترشيحية أعدت من أجل تحديد ذلك المضمون أو المحتوى **contents** ويجهنهما كلها ملحق واحد هي إقامة سلطة الشعب أو المستهلكين بدلا من سلطة « الرجل القوي **strong man** » ، ومن سلطة الشعب أو المستهلكين هذه تثبتق إرادة المجتمع أو الإرادة العامة **volonté générale** في صورة مطلب عام بمعد تجميع وبحث رغبات الأفراد الكثيرين كما يقال .

ومن بين الأجهزة العديدة التي تستخدم في هذا الصدد نوعان هما :
نظام « الديمقراطية المباشرة **direct democracy** » ونظام « الديمقراطية النيابية **representative democracy** » ، ويعنى النظام الأول التعبير المباشر عن إرادة الشعب ويندرج تحته نظام السوفييت (أى المجلس) ونظم الرقابة المشتركة (أو العمالية) ونظام اقتصاد السوق الحسبر ، وينتمى الى الديمقراطية النيابية النظام التعاونى **cooperative system** ، وحكومة التعاونيات **Cooperative State** ونظام المجلس الأعلى **Upper house** والمجلس الأدنى **lower house** والنظام الديمقراطي البرلماني الحديث ، وفي جميع هذه الأنظمة يعتبر السياسيون أو رجال الأعمال أنهم تصرفوا بشكل سليم إذا نجحوا في الحصول على أكبر عدد من الأصوات أو على أعلى رقم مبيعات .

وتقوم المحاولات الترشيحية والمثالية لرسم افكار مقبولة عالميا ففسيرا للمنفعة المشتركة على الرغبة في إيجاد التناسق وتهدف الى فكرة « المعالم السليم **sound world** » ، أو تنبع منها ، وتتخذ هذه المحاولات والافكار غالبا كسبتار وعذر لأعمال السلطة أو الفشل في إتخاذ القرارات ، ويختفى كلا الاتجاهين - وهما أعمال السلطة السياسية والفشل - خلف افكار « المنفعة المشتركة » غير الواضحة المعالم ، وتميل العناصر المحافظة غالبا الى مقاومة الدهوة الى التغيير الاجتماعى بافكار التناسق وبذلك تتجنب المشكلات الاجتماعية ، ومن الناحية

الأخرى تستخدم القوى الثورية أيضا أفكار التناسق العام وهي بدورها غامضة أيضا بنفس الدرجة ، وبذلك تهرب من عالم الحقائق الصلبة الى الواقعية الى « عالم أحلام التناسق world of harmony » (٨) .

وفى الواقع يختلط النظامان المثالى والترشيدي عند تحديد محتوى فكرة « المنفعة المشتركة » ففي النظم الاشتراكية السائدة فى الكتلة الشرقية يخضع الاستهلاك الى التنظيم بالتخطيط لكن المخططين يدخلون فى حساباتهم باستمرار رغبات المستهلكين ، أى أن النظام الذى يعتمد نظريا على الفكر المثالى كثيرا ما يلجأ الى عناصر ترشيديية فى تكملة تحديد محتوى الموضوع .

ويسرى فى بلادنا النظام الترشيدي على العكس من الكتلة الشرقية ، لكن ما من جماعة سياسية واحدة فى الغرب تعتقد أن تحديد « المنفعة المشتركة » ينبغى أن يترك لجماعة صغيرة من الناس ، وتعتقد الجماعات ذات السياسات الاقتصادية المختلفة أنه لابد من تصحيح رغبات المستهلكين عن طريق الإجراءات التشريعية وبالالتجاء الى وسائل الاعلام والإعلان الحديث ، ولا تغفل أى من هذه الجماعات ذلك أبدا .

ولابد من التأثير على رغبات المستهلكين بطريقة من الطرق مهما كان النظام الإقتصادى السائد لأن كثيرا من المستهلكين لا يدرون حقيقة ما يصلح لهم وما لا يصلح .

لكن علينا أن نفرق بين المصالح الحقيقية وبين ما يسمى « المصالح المفهومة » well-understood interests أو المعروفة التى يقصد بها

(٨) Of. Wilhelm ("Welfare Economics") in ("Dictionary of the Social Sciences", Vol. 12. pp. 346-359.

المصالح التي يدافع عنها الفرد إذا علمها ، وتعتبر هذه التفرقة ممكنة الى حد ما ومقبولة في كثير من الأحوال كما في حالات مثل التعليم الإجبارى **obligatory schooling** والتطعيم الإجبارى **inoculation** ومنع تجارة المخدرات وغيرها ، ويضطر السياسيون الى انتهاز الطريق المثالى هنا لأسباب فنية بحتة إذ لابد من فرض بعض الأشياء لعدم إمكان تقديم بيانات في كل حالة عن وجه المصلحة فيها وتجرى رغبات كل مواطن أو كل مستهلك على حدة ، وهم إذ يفعلون ذلك يصدرون في قراراتهم عن اعتبارات سياسية تقوم في جزء منها على آراء المواطنين أو المستهلكين وفي جزء آخر على آراء السياسيين أو رجال الأعمال ، والواقع أن كل قرار أو نشاط أو عمل في نطاق السياسة الاقتصادية يتضمن فرض بعض الإجراءات قسرا من أجل مصلحة المواطن المفهومة جيدا (ولو أنها قد تكون من اللاوعى) وينهض هذا العمل على اعتبارات سياسية أو غير ذلك وبحجة تحقيق المنفعة المشتركة ومضامينها المعلنة .

العناصر الأساسية التي تحدد مضامين القيم :

THE BASIC ELEMENTS WHICH DETERMINE CONTENTS :
Values

برغم وجود الأجهزة التي تتيح للمواطنين والمستهلكين الاختيار لأنفسهم فلا بد من قدر من النشاط الحكومي .

وتتبع قرارات السياسيين الذين في الحكم من اعتبارات سياسية تقوم بدورها جزئيا على آراء حول قيم معينة لا ترجع الى منابع اعمق من هذه الآراء في العادة وبذلك لا يمكن أن توضع موضع مناقشة ومضاهاة ، بل تطرح ويترك للناس أمر الحكم عليها قهولا أو رفضا .

ويجب ألا ننسى أن فكرة « المصلحة المشتركة » أو النفع العام « حتى تتخذ اشكالا ومظاهر متباينة لا تقف عند حد الاختلافات في الرأي بين الطبقات العليا والدنيا ، ومجموعات السن المختلفة ، والسياسيين والمواطنين ، ورجال الأعمال والمستهلكين ، وسكان المدن وسكان الريف ، ولقد كان الناس ينشأون منذ قرون « مصلحة عامة » أو « نفعا عاما » ينطبقان على كل إنسان وعلى مصلحة المجموع والناس عامة لكن بلا جدوى ، لأن كل الأفكار والآراء التي عرفت لم تحقق هذا الرجاء ولم تنطبق على مصالح الأفراد جميعا على قدم المساواة ، وليس من الميسور في أى موقف تاريخي إصدار حكم عام على مضامين « المصلحة المشتركة » و « المصلحة العامة » بطريقة يصلح بها هذا الحكم للتغيير حسب الأحوال ، وتتميز مجتمعاتنا الحالية بظاهرة التركيب والتعدد وكثرة الأفكار والتصورات حول السعادة الإنسانية والرفاهية الإنسانية مما يزيد الأمر صعوبة ، ففي المجتمعات المركبة تصادم الأهداف حتى ما كان منها متعلقا بالمصلحة العامة بل كثيرا ما تلغى الأفكار حول المصلحة العامة بعضها بعضا .

فنرى مثلاً جماعات كبيرة من السكان تؤيد بعض الأفكار المختلفة عن حكم الطبقات تحت ظروف معينة بينما تؤيد مجموعات أخرى من السكان المثاليات الديمقراطية ، ففي مثل هذه الحالة تتصور الجماعات الأولى إن أساس الدولة والمجتمع يتمثل في طبقة ريفية سليمة وطبقة متوسطة قوية ، وترى أن إرتفاع الأسعار يحقق أعلى مستوى من الرفاهية العامة لأنه في صالح المنتجين ، وترى الجماعات الثانية - على العكس - أن تحقيق « النفع العام » مرتبط بتحقيق أعلى درجات السعادة لأكبر عدد من الناس ، وتعتقد أن المصلحة العامة لا يتوصل إليها إلا بانخفاض أسعار الشراء ومن ثمة بخفض أسعار المنتجين لأقل حد ممكن .

ونستطيع اليوم أن نجد تعريفات واقعية تصدد ما يجب أن تعنيه

المصلحة المشتركة « وهي تعريفات تخلو من الأخطاء سواء كانت تعريفات محافظة أم ثورية لكنها لا تتوخى « عالما سليما » ولا تهدف الى مجتمع منظم ومتناسق كما كان الأمر قديما ، ويجب أن ننقل فكرة وجود الصراعات الاجتماعية وننقل فكرة « المصلحة المشتركة » أو « النفع العام » على النحو الذى يجب أن تكون عليه أى بوصفها رمزا يملأ بمحتويات حقيقية وواقعية ولها معناها عن طريق مقترحات القوى الاجتماعية المتنافسة ، والواقع أن كافة الصراعات السياسية تنبثق فى النهاية من أفكار معينة تمتثلها القوى الاجتماعية حول « المصلحة المشتركة » وتختلف فى تصورهما لمعنى « النفع العام » وتتنافس لكسب تأييد الجماهير عامة .

لا نسبية فى « المصلحة المشتركة » :

NO RELATIVISM CONCERNING THE "COMMON GOOD"

لا نريد أن ندافع عن أى نسبية فارغة ، فهناك حدان للتعريفات المفيدة لفكرة « المصلحة المشتركة » أو « النفع العام » الحد الأول هو أن كل فكرة ورغبة ترتبها بحدود زمنية ، بمعنى أن لا يمكن وضع فكرة عن « المصلحة المشتركة » دون ربطها ببيئة تاريخية واقعية معينة ، فليس من المستطاع اليوم مثلا اقتراح فكرة الدولة التعاونية لأنها فكرة من الماضى ، ويصح ذلك أيضا فيما يتعلق بفكرة المجالس أى دولة « السوفيت » « Soviet State » ولا يجوز عرض الأفكار المتعلقة « بالمصلحة المشتركة » إلا فى إطار من المناقشات السياسية والعلمية والاجتماعية التى دارت خلال بضعة عشرات السنين الأخيرة الماضية .

ويوجد قيد ثان على حرية الاختيار للأراء التى تدور حول « المصلحة المشتركة » ويتطلب هذا القيد أن تكون مثل هذه الآراء بحيث تجعل العالم

أكثر إنسانية وبدون ذلك لا ينبغي النظر إليها بجدية ، فلن يستطيع الجنس البشرى البقاء على ظهر الأرض في مواجهة أدوات الحرب الحديثة إلا إذا صارت العلاقات أكثر تمدينا ، ولذا فمن غير المستطاع الآن التسامح في إتباع آراء عن « المصلحة المشتركة » ترحى بها القومية الضيقة أو التمييز العنصرى أو الاتجاه الفاشيستي مادامت تتربص بالعالم ترسانة مروعة تضم أسلحة الدمار الشامل والإبادة ، لأن سيادة هذه الآراء مرة أخرى معناه دفع الجنس البشرى الى الانتحار وتدمير الذات .

ويجوز لنا في إطار حدى الزمن والاعتبارات الإنسانية ان نعتنق تفسيرات شتى لفكرة « المصلحة المشتركة » ، وان نترك هذه التفسيرات تتنافس في كسب موافقة الرأى العام ، وسوف تؤدى عملية الموافقة أو الرفض بعد المناقشة الديمقراطية حول مضمون « المصلحة المشتركة » الى تحديد موقف معين هو مفهوم « المصلحة المشتركة » من وجهة نظر المجتمع .

تعدد أهداف المشروع :

PLURALISM OF AIMS PURSUED BY ENTERPRISES

تقوم فكرة « المصلحة المشتركة » كما عرضناها على فرض عملى هو وجود تفاوتات فيها واختلافات تتصارع من أجل الحصول على تأييد وموافقة الجمهور ، وتتخذ هذه الأفكار المختلفة صيغا متنوعة وبطرق شتى فى البرامج الحزبية ، والتصريحات ، وفى العمل السياسى والثقافى والاجتماعى ، ومن التفسيرات المحتملة لفكرة « المصلحة المشتركة » ، إنشاء مشروعات النفع العام والمحافظة على بقائها ، ويمكن بهذه الطريقة ان يضفى على فكرة « المصلحة المشتركة » حسب اعتقاد بعض الجماعات وفى

زمن محدد شكل واقعي ملموس يتجه الى تحقيق غرض جيد التحديد يتابعه جمهور اكثر اتساعا في مجموعة .

وحين تقوم مشروعات النفع العام وتعمل وهي على علم تام بتعدد عناصر واتجاهات المجتمع بل وتحتويها في داخلها فسوف تبرز وتظهر جميع هذه التوترات والصراعات الاجتماعية للعيان ، وإن تفعل ذلك تساعد على إثارة جدال ومناقشات هادئة مما يجعل الصراعات تنحصر في مجالات محددة ولا تنتشر الى ميادين أخرى ليست من مجالاتها المناسبة ، ففكرة « المصلحة المشتركة » كما نفهمها هي إذن واقعية ومفيدة في نفس الوقت ، فمما يفيد عند مناقشة السياسة الاجتماعية أن تعبر كل الجماعات عن رأيها ومناقضاتها بأشد وضوح ممكن وأن تثير جدالا جماهيريا حول رأيها في افكار المصلحة المشتركة وتصورها لها ، ويحسن أن تتجدد المناقشات اكثر مما وقع حتى الآن وأن تتخذ شكلا واقعيا حتى في إطار مشروعات النفع العام ذاتها ، وستسهل هذه الطريقة حصر الخلافات في النطاق الذي تنتمي إليه دون غيره ، وسوف تأتي نتيجة المناقشة الجماهيرية موضحة لفكرة المصلحة المشتركة ومساعدة على تحقيقها .

ونؤكد مرة أخرى أنه لو أمكن إقامة فكرة « المصلحة المشتركة » على اساس حقيقة تعدد الاتجاهات والعناصر فسوف ينشأ عن ذلك شعور واتجاه متسامح ، بل إن الإعراف بتعدد الاتجاهات والأفكار داخل نطاق الأعمال يؤدي بالمدافعين عن مشروعات النفع العام ذاتهم الى الاعتدال فلا يدعون بأن هذا النمط من المشروعات مثالي للتطبيق على المجتمع بأسره مثلما كان ينادى فالتر راثنو Walter Rathenau في أعقاب الحرب العالمية الأولى (٩) .

(٩) Cf. W. Rathenau, ("Of Things To Come"), in Die neue Wirtschaft, (The New Economy) 1918.

وإذا أعلنوا أن مبادئ النفع العام قابلة للتطبيق على جميع العناصر الاقتصادية وعلى الحياة الاقتصادية كلها ، فإنهم بذلك ينتقلون من أقصى طرف إلى أقصى طرف آخر ويرتكبون نفس الخطأ الذي يقع الآن حين يضخم الناس أهمية دافع الربح الشخصي ، وكل ادعاء بوجود مبدأ واحد للسلوك يتناقض مع حقيقة وجود هذا التنوع الكبير في المنشآت والمؤسسات في العالم ومع وجود دوافع العمل المختلفة الكثيرة ، ونعتقد أن تنوع أنماط المشروعات في دنيا الأعمال له فائدة عظيمة لا تقدر من ناحية أنه يوفر أقصى قدر ممكن من الحرية .



الفصل الثالث

دور مشروعات النفع العام وحدوده فى عملية النمو الاجتماعى

THE LIMITS AND TASKS OF COMMONWEAL
ENTERPRISES IN THE SOCIAL GROWTH PROCESS

تمر أجهزة السوق في البلاد
الصناعية بأوروبا وأمريكا ومن على غرارهما
بتطورات جديدة ، فتفتح بذلك إمكانيات
جديدة أمام مشروعات النفع العام من
ناحية لكنها تضع قيودا على دورها من
ناحية أخرى .

قيود على نشاط مشروعات النفع العام :

LIMITS TO COMMONWEAL ENTERPRISES

لا يمثل إهداء الأفكار التقديمية الخطر الوحيد عليها ، بل إن مؤيديها
قد يصبحون موضع خطر أيضا عندما يبذلون في تصور إمكانياتها ، لأن مثل
هذه التصورات الخاطئة تجعل من السهل على المعارضين أن يقاوموها عن
طريق مطالبة المؤيدين بتحقيق التصورات المبالغ فيها مما يثير في الناس

شعورا بالمرارة عند الفشل في الوصول الى الاهداف التي يتمناها المؤيدون ، ولذا نريد ان نذكر بعض المهام التي لا تعتبر بالدرجة الاولى من مسئوليات مشروعات النفع العام .

ولنبدأ أولا بأبسط الحالات ، فليس من المستطاع ان نلقى على المشروعات العامة ومشروعات النفع العام مسئولية المهام التنظيمية وان نطالبها بمسئوليات اخرى ثم ننتظر منها ان تحقق إيرادات لميزانية الدولة او لميزانية الهيئات الاجتماعية التي تملك تلك المشروعات ، لان مطالبتها بتحقيق الأرباح يتعارض مع اهداف النفع العام .

وثانيا نحن نسيء فهم وظيفة مشروعات النفع العام إذا طلبناها بوقف سير عملية بعض وظائف تنافسية مختارة بأن نضع على عاتقها مسئولية مساندة قطاعات صناعية غير قابلة للبقاء **supporting unviable sectors of industry** ولا مؤهلة ماليا وإقتصاديا ، « فالرأسمالية بحكم طبيعتها شكل او طريقة للتغيير الإقتصادي ... » ويأتى الدافع الاساسى الذى يحرك الجهاز الرأسمالى ويحفظ استمرار حركته من السلع الاستهلاكية الجديدة والطرق الجديدة فى الإنتاج والنقل والأسواق الجديدة ، ومن أشكال التنظيم الجديدة فى الصناعة وغير ذلك مما يبتكر المشروع الرأسمالى ،

فالعملية هى عملية تغيير صناعى مستمر يعمل على أحداث ثورة مستمرة فى البنىة الإقتصادية من داخله **revolutionizes the economic structure from within** ، ويهدم البناء القديم باستمرار ، ويقوم ببناء جديد باستمرار ، فعملية الهدم الخلاق هذه هى الحقيقة الحيوية فى الرأسمالية ، (١) .

(١) **Of. J.A. Schumpeter, Capitalism, Socialism and Democracy, 2nd edition, Munchen, 1950.**

ويجب على مشروعات النفع العام ألا تحاول أبدا معارضة هذه القوى بالنظر إليها كأدوات لسياسة اقتصادية محافظة غير مفهومة ، بل يجب على تلك المشروعات - على العكس - أن تحقق مهمة أساسية من مهام السياسة الاجتماعية وهي امتصاص الأيدي العاملة التي تفقد عملها أثناء عملية « الهدم الخلاق *creative destruction* » ،

وهناك فهم ثالث مغلوط حول مشروعات النفع العام ، فهذه المشروعات لا تستطيع الابتكار في الميادين الاجتماعية إذا كان هذا الابتكار يؤدي إلى زيادة كبيرة في التكاليف ، فإرتفاع تكلفة الأجور يعوقها عن القيام بأعمال النفع العام لاسيما وظائف التنافس ، لأن الهدف الأساسي من تلك المشروعات هو العمل على خفض الأسعار أو استقرارها على الأقل ، وبالتالي تهدف إلى زيادة القوة الشرائية للجماعات المنخفضة الدخل بصفة خاصة ، فوظيفتها الاجتماعية تتعلق بالاقتصاد كله لأنها تتجه إلى رعاية مصالح المستهلكين ولا تتجه إلى رعاية مصالح خاصة مثل البلديات أو الموظفين (٢) . فإذا نجحت مشروعات النفع العام في حفز المنافسة في قطاعاتها الاقتصادية المختلفة فسوف تؤثر انشطتها مباشرة على الاحتفاظ بندرة العمل وبذلك تمكن النقابات من تحسين ظروف العمل بوجه عام . فواجب مشروعات النفع العام أن تحارب كل الفوارق والمزايا حتى في سوق العمل *destruction of privileges even in the labour market* وأن تساعد في ألا تنشأ مراكز متميزة جديدة *new privileged positions* ولا يمنع ذلك من أن تعمل تلك المشروعات بأن تضرب المثال بتنظيم بنيانها وعملياتها ومواقفها واتجاهاتها إزاء مشاركة عمالها ، والعلاقات بين الإدارة والموظفين لأن كل ذلك جزء من الوظيفة التنافسية *competitive function*

(٢) Cf. B. Molitor, ("Public Enterprise and Denationalization"), also : Cf. B. Molitor, op. cit., p. 79 ; H. Ritschl, ("Public Enterprise") (Dictionary of Social Sciences), Vol. 10, p. 512.

ويجب أن نشير في هذا الصدد إلى وظيفة تابعة أخرى تقوم بها مشروعات النفع العام ألا وهي إسهامها في سياسة التوازن والاستقرار بانتهاجها سياسة استثمارية وسياسة مضادة لدورة الأسعـار anti-cyclical pricing policy وقد تكون مثل هذه السياسات غير متفقة مع أهدافها أحيانا كثيرة لأن الجماهير حين تطالب مشروعات النفع العام بسياسة مضادة للدورات تنسى أن هذه السياسات بما تتضمنه من سياسة سعرية قد تؤدي إلى تخلف هذه المشروعات فنيا ، وكثيرا ما تضغط الحكومات على الاحتكارات العامة لتنتهج تلك السياسة غير أن مشروعات النفع العام لا تجد أمامها فرصا واسعة لذلك ، فليس أمام مشروعات النفع العام سوى أن تحاول ضرب المثال الجيد بدعم قواعد سياسة دورة الأعمال الصحيحة لأنها مقيدة دائما بتوخى المصلحة العامة ويجب ألا نحمل إدارتها مسئوليات مهام جديدة إضافية حتى لا تتأثر كفاءتها ، ويلاحظ أن سعة اطلاع الإدارة في مشروعات النفع العام على صفات وخصائص القطاعات التي تعمل فيها يمثل ثقلا للتوازن إزاء موقف الوزارات المسئولة عن السياسة الاقتصادية إذ غالبا ما نجد تلك الوزارات متمسكة بأهـرار شديد بالآفكار القائمة على اعتبارات اقتصادية على النطاق الواسع أو على المستوى الكبير البحث macro-economic considerations

مشروعات النفع العام والتدخل الحكومي :

COMMONWEAL ENTERPRISES AND GOVERNMENT INTERVENTION

إذا أدخل التخطيط في نظام أساسيه قائم على التنافس basically competitive system أو إذا كان التخطيط مكملا

لمثل هذا النظام فلا يلزم بالضرورة إدخال تعديل على وظائف مشروع النفع العام لكنها تصبح بلاشك أكبر مما كانت ، لأن أى نظام محاسبة قومية خاصة إذا استخدم لتخطيط المستقبل يستلزم بالضرورة أى تكون الأسعار واقعية **realistic prices** وأن تكون علاقات الأسعار واقعية أيضا ، وتظهر هذه المشكلة فى كل مشروع خاص حين يحدد أسعارا للمحاسبة من أجل تقييم مركزه المالى وتتبع مصادر الخسارة إن وجدت ، ويمكن لمشروعات النفع العام أن تسدى معونة كبيرة للحكومية والهيئات الحكومية فى أعمالها بتقديم المعلومات والبيانات اللازمة ، وتتوقف فاعلية التدخل الحكومى على تدفق البيانات باستمرار وانتظام على الوزارات المعنية ، ويتطلب التدخل الحكومى فى إطار الإقتصاد الخاص قيام مشروعات « رائدة » **pilot** مناسبة فى كل قطاع من قطاعات تزدى وظيفة المختبر ، ولا تقتصر ضرورة تقديم البيانات على الهيئات الحكومية وحدها بل يجب أن تنشر المشروعات المشار إليها البيانات على الرأى العام وأن تتوسع فيها لتشمل كافة الاهتمامات التى تشغل بال الجماهير .

وقد تستطيع بعض مشروعات النفع العام المملوكة للدولة والتى لا تعنى بسياسة المنافسة بصفة خاصة - مثل مشروعات النفع العام ، والغاز ، والكهرباء ، والمياه - أن تنفذ سياسة استثمارية فى إطار سياسة التنمية من شأنها تنظيم إجراءات التخطيط ، ويجوز أن تدمج سياسة الاستثمار طويلة الأجل هذه القائمة على التوسع المخطط فى خطة قومية وبذلك تؤثر على صناعات التوريد (٣) على أنه يجب أن تدفع الحكومة لمشروعات النفع العام التى تنفذ هذه السياسات إعانات ودعما ماليا

(٣) Cf. W. Zetsche, ("Public Enterprises as Instruments of Business Cycle Policy"), Vol. 3 (1956), p. 97 et seq.

فى سنوات الكساد(٤) . وبذلك قد تصبح تلك المشروعات أدوات لنظام التخطيط الدافع للنمو طويل الأجل .

ويجب الاعتراف بأن هذه السياسة لن تكون معقولة ولا مقبولة ، إذا طبقت على مشروعات النفع العام « الحرة » العاملة فى إطار نظام اقتصادى تنافسى ، لأن معنى ذلك أننا نسيء فهم دورها الأساسى وهو منافسة المشروعات ، ولاشك أن السياسة المذكورة تتناقض مع مبدأ سياسة المنافسة العادلة ، ومع ذلك قد تستطيع مشروعات النفع العام الحرة أن تقدم خدمات لا تقدر للسلطات العامة بمساعدتها على النمط الذى أوضحناه بصدد مشروعات النفع العام الحكومية فى إطار سياسات الدورات الاقتصادية طالما أن هذا العمل لا يتعارض مع وظائف المنافسة ، وفى نفس الوقت يظل دور مشروعات النفع العام الإبداعى فى عملية المنافسة عملاً شديداً الأهمية حتى ولو كان النظام الاقتصادى يزداد اتجاهاً نحو التدخل الحكومى .

مشروعات النفع العام ونواحي الحياة غير الحكومية :

COMMONWEAL ENTERPRISES AND NON-GOVERNMENTAL SPHERES OF LIFE

نشأت مشروعات النفع العام التى نحن بصددنا كمؤسسات للمساعدة المتبادلة يؤسسها أعضاء الجماعات الاجتماعية المضطربة **members of oppressed social groups** ، غير أنه نشأ نوع جديد من المشروعات بناء على مبادرة الجماعات الاجتماعية المستقلة ،

Of. H. Ritschl, "Öffentliche Unternehmungen", op. cit. (١)

لتقوم بوظيفة التوازن فى عملية المنافسة والريادة من أجل أهداف
اجتماعية جديدة ، ويمثل هذا النوع الجديد من المشروعات أداة مستقلة
لسياسة اقتصادية تعمل لمصالح المستهلكين والنواحى الاجتماعية
فى الحياة العامة •

وستصبح هذه المشروعات أكثر ضرورة كلما زاد تعقيد التطورات
الاقتصادية والاجتماعية ، إذ لن يمكن الاحتفاظ بهذه التطورات قائمة
ومستمرة بمجرد تطبيق طرق المنافسة والتشريع والسياسة المالية
والضريبية ، وكلما زاد التغير فى أحوال السوق ، وكلما ظهرت
الاحتكاكات الكبرى بتأثير نمو المشروعات وزيادة كثافة رأس المال
الانتاجى ٠٠٠ كلما زادت قوة قوى الركود الكامنة وكلما ظهرت ضرورة وجود
قوى مستقلة داخل نظام المنافسة الحرة لتوازن أى نوع من الركود
والتحجر ، وستجد الأقطار الصناعية المتقدمة نفسها ملزمة بحل مشكلات
لا تقدر على حلها المشروعات الخاصة وتستطيع مشروعات النفع العام
« الحرة free » أن تتصدى لهذه المشكلات بأفضل مما فى وسع الهيئات
الحكومية •

وهكذا تتطور وتتقدم ناحية من الحياة تظل بمنأى عن التدخل
الحكوى وذلك بفضل أنشطة مشروعات النفع العام لأن تلك الأنشطة
المتجهة الى خدمة مصالح الجمهور تجعل التدخل الحكوى غير ضرورى ،
ولهذا السبب يجوز على الدوائر التى ترفض التدخل الحكوى أن تلجأ
الى هذا النوع من المشروعات التى تقيمها البلديات والتعاونيات
والنقابات •

وعلى كل من ينشئ التحجر من التدخل الحكوى أن يعمل على دفع
القوى الاجتماعية الأخرى لإنشاء مشروعات نفع عام •

Whoever wants freedom from government intervention should see to it that other social forces establish commonweal enterprises.

وتعتبر مشروعات النفع العام التي تقيمها القوى الاجتماعية الحرة مثالية في رعاية مصالح المستهلكين وتحقيق استقلالهم الإقتصادي ، بل إنها تحقق استقلال رجال الأعمال من القطاع الخاص أيضا وتحفظ عليهم حرية العمل والحركة ، وقد يبدو ذلك عجيبا لكنسه الواقع إذ أن تلك المشروعات تجعل التدخل الحكومي غير ضروري ، وأكثر مشروعات النفع العام تحقيقا للحرية هي مشروعات التعاونيات الاستهلاكية سواء منها التابعة للحركة التعاونية أو الحركة العمالية لأنها تمثل الأغلبية لا الأقليات كما تفعل الجمعيات الصناعية ، ولا تستطيع تلك التعاونيات النهوض بالتزاماتها إزاء الأغلبية إلا عن طريق الدفاع عن المصالح العامة .

وظائف جديدة في عملية النمو :

NEW TASKS IN THE GROWTH PROCESS

تتجه مشروعات النفع العام إلى تحقيق المصلحة العامة وبهذه الصفة تستطيع أن تنهض في إطار كونها بعيدة عن التدخل الحكومي بواجبات جديدة في الظروف الاقتصادية الجديدة ، وتمثل وظيفتها الكبرى في تقديم البديل عن المشروعات الخاصة في مقابلة القوى الاجتماعية الجديدة والظروف الجديدة وفي تقديم واختيار أنواع السلوك التي قد تصبح الأنماط المتبعة مستقبلا .

وتتركز أهمية إقتصاد النفع العام بالنسبة للمستقبل في أن التطور يعمل أكثر وأكثر نحو قبول المشروعات الخاصة لإلتزامات النفع العام . ويظل « قانون تزايد النشاط الحكومي **Law of increasing government activity** » الذي وضعه أدولف فاغنر **Adolf Wagner** صحيحا الآن كما كان يوم قال به منذ مائة سنة . وما زالت الاتجاهات التي تحرك هذا القانون قائمة اليوم .

ويؤيد افتراض تزايد أهمية إقتصاد النفع العام في المستقبل ثلاثة اتجاهات مختلفة فأولا توجد ظاهرة تزايد التركيز **concentration** التي تصبح بالنسبة للمنشآت والمشروعات والجماعات والترسّات **trusts** كل بمفرده ، ولا تنشأ هذه التطورات من اعتبارات فنية فقط بل من وجهة نظر إدارية أيضا لاسيما منذ ظهور الكمبيوتر .

ولا شك أن الاتجاه نحو التركيز قد تكيف إلى حد كبير بتأثير إزدياد المخاطر وسرعة التقدم الفني واتساع الأسواق ، واضطرت المنشآت اليوم للإنتاج من أجل السوق العالمية التي لا يمكن تجاهلها والتي تتضمن مخاطر جمة سياسية ونقدية أحيانا .

ويلاحظ أن المشروعات الحديثة الكبيرة تحتل أهمية قومية عظمى بحيث لا تستطيع الحكومات أن تتركها وشأنها لتواجه الإفلاس بل هي مضطرة للوقوف بجانبها كلما أحاطت بها الصعوبات ، بل إن الحكومات كثيرا ما تساعد المشروعات الكبرى في مرحلة تطورها بوسائل متعددة ، فعندما تنتهي مدة مثل هذه المشروعات تساعد الحكومة في تلك المرحلة الصعبة التي تتضمن انقراض النشاط تدريجيا حتى التوقف التام ، وتضطر الحكومة إلى سلوك هذا السبيل لتتجنب وقوع أضرار خطيرة على المستوى

السياسى والمستوى الاقتصادى وقد أصبح المشروع الكبير بمقتضى حقائق المجتمع الحديث منشأة قومية ، وما يزال يزداد عدد المشروعات التى تتطور لتصبح مشروعات كبرى وبالتالى مؤسسات قومية .

أما السبب الثانى الذى يؤيد الاعتقاد بأن إقتصاد النفع العام سىبقى مستقبلا مشرقا فهو التحول من إقتصاد السوق الحر الساذج **naive laissez faire market economy** الى الإقتصاد المخطط المستنير **enlightened planned economic Policy** المتجه للنمو ، وتتضمن مثل هذه السياسة الاقتصادية مجموعة من الإجراءات النقدية والإدارية والمالية والضريبية مقصود بها تحقيق النمو الأمثل مع حماية الاستقرار السعري والتوازن الخارجى فى إطار ما يسمى « المربع السعري : **magic square** » ، ويعنى هذا انخفاض المخاطر التى يواجهها رجال الأعمال بدرجة كبيرة ، إذ من الواضح دائما أن القطاعات مفتوحة أمام التطور ، وتنخفض مخاطر رجال الأعمال أيضا بسبب السياسة الاقتصادية الرامية للتطور والتى تكشف القطاعات غير القابلة للتطور وعندئذ يمكن إجراء التخفيضات فى هذه القطاعات بطريقة منظمة بل والإسراع بهذه التخفيضات لإطلاق الأيدى العاملة من القطاعات المذكورة واستخدامها فى الصناعات النامية .

ويعنى كل ذلك أن استقلال رجال الأعمال سيقيد بالضرورة ، وبالتالى تنخفض المخاطر التى يواجهونها . ويميل كلا الاتجاهين الى انقاص تطبيق وأهمية مبادئ المشروعات الخاصة التنافسية ، وليس من غير المنطوق أن يعمل الاتجاه نحو التركيز والاتجاه نحو النمو المخطط على حرمان المشروع الكبير من المبرر المشروع لوجوده وستصبح الملكية الفردية لوسائل الإنتاج فى المشروعات الكبيرة والحصول الفردى على الأرباح أمورا

غير مقبولة من الوجهة الإجتماعية وهكذا تدخل المشروعات الكبيرة أكثر وأكثر في نطاق أهداف النفع العام .

ويضاف الى هذين السببين اللذين يفسران الاتجاه نحو تحول المنشآت الخاصة تدريجيا نحو أهداف النفع العام سبب ثالث هو زيادة التحول الديمقراطي في كافة نواحي الحياة بالمجتمع الغربي ، ويعمل هذا الاتجاه على عدم السماح للأرباح بأن تذهب الى جماعة صغيرة من الناس حيث أنه لا علاقة بين الأرباح وبين الخدمات التي تقدم ، مما يؤيد هذا الاتجاه تلك المحاولات المبررة حول التوسع في ملكية رأس المال .

وسوف يسير الاقتصاد الغربي ببطء ولكن بثبات ويشكل غير محسوس تقريبا نحو التحول الى نظام النفع العام والإبتعاد عن نظام المشروعات الفردية ، ولم تكن الفترة التي تلت الحرب العالمية الثانية سوى (تلخيصا مختصرا للأحوال الرأسمالية) إذ أن كل إنسان كان لابد له أن يعيد البناء في زمن قصير ، ولا شك أن هذه الفترة كانت في ذاتها كافية وقصيرة ، لكن ينبغي ألا نقيم تصوراتنا للمستقبل على ما حدث خلال العقدين الماضيين ، وما زال البندول يتحرك أكثر وأكثر في اتجاه انماط النفع العام لأنها تمثل رشدا اقتصاديا عاليا ، وأصبح في الإمكان اليوم تطوير نظام صناعي جديد بدون خلق بورجوازية جديدة تعتمد على احتمالات الأسواق market contingencies كما كان الحال قبلا ، وقد تنبأ بظهور مثل هذا النظام الجديد كل من كارل ماركس **Karl Marx** وجوزيف شومبتر **Joseph Schumpeter** والإقتصاديون الألمان المحافظون .

واكد الإقتصادي الأمريكي جالبرث Galbraith في كتابه
« الدولة الصناعية الجديدة » The new Industrial State
هذا الافتراض بطريقة شديدة الإقناع (٥) .

ولا تعنى نظرية تزايد نشاط الدولة وتناسى أهمية اعتبارات النفع
العام في الأنشطة الإنتاجية للمشروعات الكبيرة ان المشروعات
الفردية سوف تحرم من العمل ولن تترك لها مجالات واسعة في المستقبل .
بل سيظل للإنتاج الفردى ما يبرره حيثما يمثل المشروع الصغير والمتوسط
الحجم الأمثل المطلوب ، لكن يجب أن نتوقع احتمال ألا يظل المشروع
الفردى خلال الجيل القادم هو الفصيل في تشكيل الجو الإقتصادي
وديناميكيات زماننا هذا . وأنا شخصيا أرحب بالتقدم المستمر في أنماط
النفع العام وسيطرتها على أشكال المشروعات مستقبلا لأنها تقوم على
اتجاهات الفيرية والإيثار في الجنس البشرى .

وإذا فشل الإنسان في توجيه نفسه نحو الأهداف الإنسانية
ولم يستطع البقاء سوى باتباع أهداف الأثرة فلا شك أن مستقبلنا
سوف يكون مظلماً رغم تقدم التطورات الفنية .

If man were unable to direct himself towards humane objectives, and could only survive by following selfish aims, then our future, in spite of advanced technical development, would indeed offer a bleak and apocalyptic outlook.

Cf. J.K. Galbraith, "Die Moderne Industriegesellschaft" ("The New Industrial State") Munchen/Zurich, 1968.

الباب الخامس

دور بنك النفع العام فى إطار سياسة
ألمانيا المالية وتجارتها الخارجية

THE ROLE OF THE COMMONWEAL BANK WITHIN THE
FRAME WORK OF GERMANY'S FINANCIAL AND FOREIGN
TRADE POLICY

THE UNIVERSITY OF CHICAGO

LIBRARY

540 EAST 58TH STREET

CHICAGO, ILL. 60637

U.S.A.

الفصل الأول

الدولة والمالية العامة

THE STATE AND PUBLIC FINANCE



يلاحظ في أغلب الدول الآن أن الدولة أصبحت تتولى الكثير من المهام التي كانت تحمل فيما مضى طابعا خاصا تتولاها الجهات الخاصة . ويقدر ازدياد هذا التطور تزداد أيضا أهمية المالية العامة للدولة . وهو ما ينطبق أيضا على جمهورية ألمانيا الاتحادية .

ولا تقتصر الميزانية العامة لجمهورية ألمانيا الاتحادية على ميزانية الحكومة الاتحادية فحسب ، بل تشمل أيضا ميزانيات الولايات الاتحادية والوحدات البلدية البالغ عددها حوالي ٩٠٠٠ وحدة ، بالإضافة إلى بعض الحسابات الخاصة . وهذا ما يجب أن يوضع في الاعتبار دائما عند وضع المقارنات . وعلى سبيل المثال فإنه يمكن بدقة حساب النفقات العسكرية لجمهورية ألمانيا الاتحادية ، إذ أن الدفاع من مهام الحكومة الاتحادية وتبدو نفقاته ككم واضح في الميزانية الاتحادية ، وعلى

المعكس من ذلك نجد انه من الصعب حصر جميع
الاموال التي تنفق في الميادين الثقافية - التعليم
والعلوم والفنون وغيرها - فهي موزعة على
مؤسسات الحكومة الاقتصادية وحكومات الولايات
والبلديات والعديد من المنشآت والهيئات
والمنظمات .

The distribution of tasks

توزيع المهام :

الوحدة البلدية هي اصغر جهاز يقدم إنجازا عاما .
وهي مكلفة بالقيام بجميع المهام المتعلقة بمنطقةها ، والتي تتعلق عادة
بتوفير الاحتياجات الأساسية للمواطن ، مثل الإمداد بالماء والغاز
والكهرباء ونقل القمامة والحفاظ على شوارع البلدية وطرقها
ورعايتها ، والاشتراك مع الولايات في رعاية نظام المدارس والمهام
الثقافية الأخرى .

أما أعمال الولايات فتتعدد لتشمل بشكل خاص ميدان الثقافة ،
وخاصة نظام المدارس والتعليم ، كما تخضع لها أيضا ميادين الشرطة
والصحة العامة .

أما أكبر المهام فتتولاها الحكومة الاتحادية ، وفي مقدمتها
مجالان كبيران هما : الأمن الاجتماعي والدفاع . ويقع على عاتق
الحكومة الاتحادية عبء من المهام في مجالات هامة أخرى :
المواصلات والاتصالات (السكك الحديدية الاتحادية ، البريد ، والطرق
الرئيسية) والتعليم والتدريب والمسلح والبحث العلمي والطاقة وتشجيع

الاقتصاد والزراعة ، والتخطيط وإنشاء المدن والمساكن ، والصحة العامة ، وحماية البيئة ، والأمن الداخلى ، ومعمونة التنمية .

وهناك بالإضافة الى ذلك مهام مشتركة تشترك الحكومة الاقتصادية وحكومات الولايات معاً في تخطيطها وتمويلها ، من بينها توسيع الجامعات القديمة وإنشاء الجامعات الجديدة ، وتحسين البنى الاقتصادية المحلى وتطوير البنى الزراعى ، وحماية الشواطىء ، والتعاون فى وضع خطط التعليم وتشجيع العلوم .

وتعانى جميع الهيئات العاملة الآن - من الحكومة الاقتصادية الى الوحدات البلدية - من الزيادة المطردة فى نفقات الإدارة ، وخاصة نفقات أجور العاملين والديون المترتبة على ذلك . ولذلك فإن الجزء المتبقى حقا للاستثمار يتناقص باستمرار نتيجة لزيادة النفقات .

Finance planning

خطة التمويل :

تلتزم الحكومة الاقتصادية وحكومات الولايات وفقاً لقانون تشجيع الاستثمار والنمو الاقتصادى الصادر عام ١٩٦٧ بأن تتفق سياسة ميزانيتها مع الأهداف الرئيسية للإقتصاد ، وهى : استقرار مستوى الأسعار ، وتحقيق درجة عمالة عالية ، والتوازن الاقتصادى الخارجى . والنمو الدائم المعتدل . ويجب على الاتحاد والولايات أن يضعوا جميعاً خطة مالية لمجالاتهم ، تحدد فيها بدقة الإيرادات والنفقات المتعلقة بهذه المجالات لمدة خمس سنوات

مقدماً . ويهدف هذا التخطيط في المقام الأول الى التوفيق بين الإيرادات والمصروفات العامة من جانب وبين الإمكانيات والطلبات الاقتصادية القائمة ، ويجب أن تتفق نفقات الميزانية الحكومية المرتبة وفقاً لدرجة أهمية الضرورات الملحة مع إمكانيات التمويل الممكنة إقتصادياً وواقعياً . وقد أصبح الجزء الأكبر من البلديات مطالباً الآن أيضاً بوضع خطط مالية مسبقة أيضاً . وتتطلب الأهمية المتزايدة للميزانيات العامة المزيد من التطابق والتوافق الدقيق مع ميزانيات جميع المستويات الإدارية الأخرى . وأهم جهاز لمثل هذا التعاون الحر هو مجلس التخطيط المالي الذي أنشئ عام ١٩٦٨ ، وتشترك فيه الحكومة الاتحادية والولايات والبلديات . كما يشترك في التنسيق والإرشاد أيضاً المجلس الإقتصادي الحكومي .

توزيع الإيرادات : Distribution of revenues

يجب أن تملك الحكومة الاتحادية وحكومات الولايات والبلديات الأموال اللازمة للقيام بمهامها وإجباتها . وأهم مصدر للإيرادات هو الضرائب . وهناك عشرات من أنواع الضرائب المختلفة . غير أن خمسة منها فقط تجلب وحدها ثلاثة أرباع عائدات الضرائب بأكملها هي : ضرائب الدخل والممتلكات والمبيعات والزيوت الطبيعية والصناعة . وكان تقسيم الضرائب قبل عام ١٩٦٤ يتم بحصول كل من الراج والولايات والبلديات على الثلث . غير أن زيادة الواجبات اليوم أدت الى تحول الوزن بقدر كبير الى جانب سلطة الدولة المركزية . ولذا فإن الحكومة الاتحادية تحصل اليوم على حوالي نصف مجموع الضرائب المحصلة وحدها . وتوزيع دخل الضرائب على المستويات الثلاثة معقد . فتقسم ضرائب الدخل والممتلكات والمبيعات بين الاتحاد والولايات وفقاً لنظام معين ، كما

يذهب جزء من ضريبة الدخل الى البلديات ، على أن تقدم من جانبها جزءا من ضريبة الصناعة - التي كانت تحصل عليها وحدها - الى الاتحاد والولايات .

وتحصل الضرائب الأخرى على مستوى إدارى واحد . فتحصل الحكومة الاتحادية على رسوم الجمارك (بعد خصم نصيب المجموعة الأوروبية) وعائدات الاختكارات المالية (مثل احتكارات الخمور) وبعض الضرائب الاستهلاكية وضرائب المواصلات (مثل ضريبة الزيوت المعدنية ، ضريبة الطبايق وغيرها) . وتحصل الولايات على ضرائب السيارات وضرائب الثروات والميراث والبيرة وبعض الضرائب الصغيرة الأخرى . وتحصل البلديات على ضريبة الاراضى والاستهلاك والنفقات المحلية . وتأتى ضريبة الدخل العام بأكبر الإيرادات . وهى اقوى ضريبة تمس المواطن العادى بشكل مباشر . ويجرى خصم ضريبة الأجور والمرتبات من العاملين غير المستقلين مباشرة ، إذ يخصمها صاحب العمل من اجورهم ويقوم بتوريدها الى مصلحة الضرائب . وترتفع نسبة الضرائب مع ارتفاع الدخل . وهى تبدأ بعد خصم بعض المبالغ المعينة غير الخاضعة للضريبة من ٢٢٪ وتصل الى ٥٦٪ . وتعد القروض - الى جانب الضرائب - مصدرا هاما لتمويل النفقات العامة ، كما انها تساهم أيضا كأداة لسياسة الرواج الإقتصادى . وكانت الميزانية العامة لجمهورية ألمانيا الإقتصادية مدينة عام ١٩٧٩ بما يقرب من ٣٦٥ مليار مارك ، أى بما يعادل ٥٩٦٠ مارك بالنسبة لكل فرد .

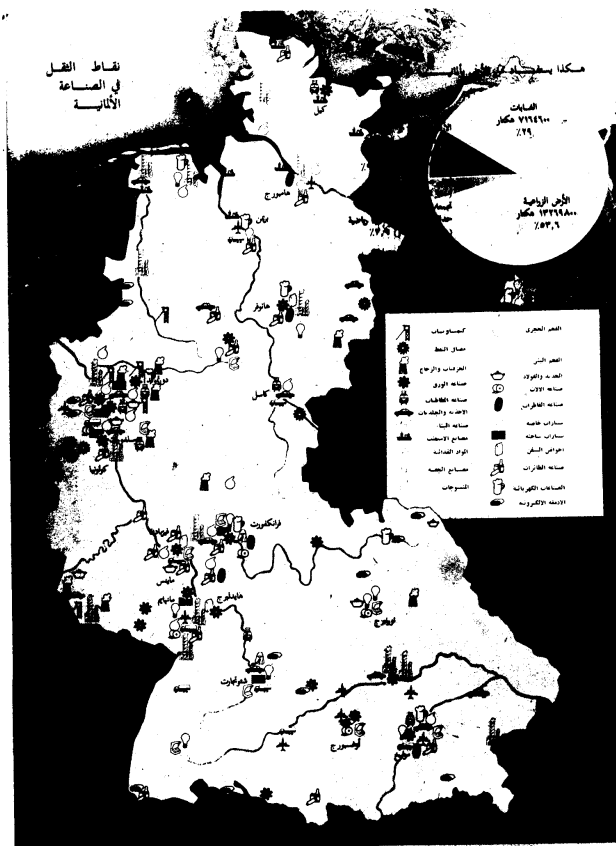
موازنة المالية : Financial offsetting

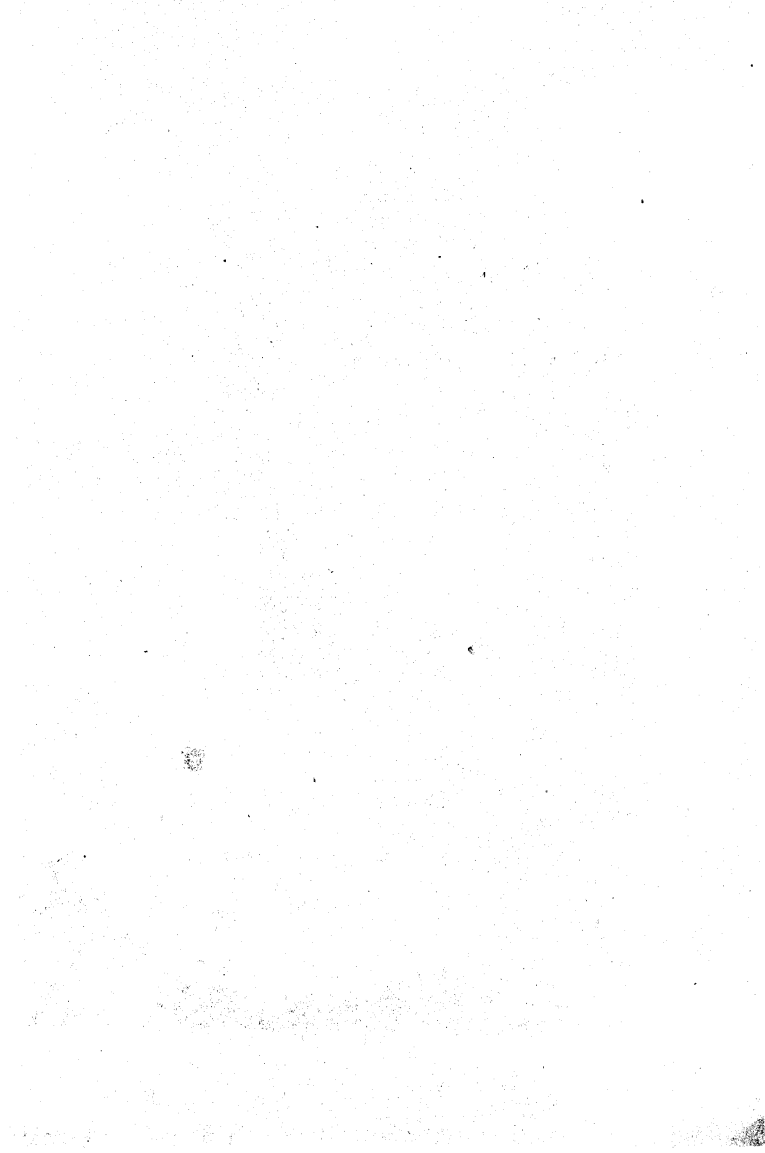
يختلف داخل الولايات الاتحادية من الضرائب بقوة من ولاية الى أخرى ، نظرا لاختلاف الظروف الطبيعية وطبيعة البنى الإقتصادى لكان (اقتصاديات التعاون م - ٢٧)

ولاية . فنجد ان هناك ولايات ذات دخل قوى من الضرائب مثل نوردرين فستفالن وبادن فورتمبيرج وهسن ، بينما يقل عائدات الضرائب فى الولايات الاخرى التى تقل فيها الصناعة . كما تتحمل بعض الولايات نفقات إضافية ثقيلة لا تتحملها الولايات الأخرى مثل حماية الشواطئ . ويجرى تخفيف هذه الفروق بقدر كبير « بموازنة مالية افقية » ، كما يتم ذلك احيانا أيضا بالتقسيم المتنوع والتناسب لضريبة المبيعات . وهناك توازن راسى بين الولايات والبلديات . فإن دخل البلديات من الضرائب وغيرها لا يكفيها عادة للقيام بواجباتها . ولذلك فإن البلديات كثيرا ما تعتمد على المساعدات من حكومات الولايات . وترتبط هذه المساعدات جزئيا بتحقيق اغراض محددة كما يقدم جزء منها لتتصرف فيه البلديات بحرية .

إدارة الاقتصاد الكلى : Macro economic management

يمكن ان تحدث فى اقتصاد السوق الحرة أيضا بعض التطورات غير المرغوب فيها والتي يمكن ان تهدد الاستقرار . ولا ينبغي ان تلقى الدولة ازاء مثل هذه التطورات موقف المتفرج . ويلزم قانون الاستقرار الاقتصادى الصادر عام ١٩٦٧ - الاقتصاد والولايات بالعمل معا فى تحقيق سياسة التطور الاقتصادى التى تهدف الى تأمين استقرار مستوى الأسعار ، وتحقيق مستوى عمالة عال ، وتوازن فى الاقتصاد الخارجى ، مع نمو مطرد معقول ومناسب . على انه لا يمكن - ولا ينبغي - للدولة ان تعمل وحدها على تحقيق هذا الهدف الصعب . فإن البنك الاقتصادى الألمانى المستقل والنقابات واتحادات اصحاب العمل تتحمل أيضا قدرا حاسما من مسئولية التطور الاقتصادى . وهناك عدة عمليات لتنسيق المؤثرات المتضامنة فى هذه القوى ، منها فى المقام الأول أعمال مجلس التطور الاقتصادى وعملية العمل الاقتصادى المنسق ،





Business cycle council of the public authorities and the concerted action

يتكون مجلس التطور الاقتصادى من وزيرى الاقتصاد والمالية الاتحاديين ، وعضو من كل حكومة من حكومات الولايات ، وممثلين عن الوحدات البلدية واتحادات البلديات ، ويمكن للبنك الاتحادى الاشتراك فى المشاورات التى يجريها المجلس مرتين فى العام على الأقل . ويسمى المجلس الاقتصادى الى تنسيق عمل موحد بقدر الإمكان لجميع المشتركين فى سياسة التطور الاقتصادى . أما مجلس التخطيط المالى المكون على نفس الصورة فعمله التنسيق بين ميزانيات الاتحاد والولايات والبلديات . والإتحساد والولايات ملزمون بوضع خطة مالية مسبقة لعدة سنوات حتى يمكن التوفيق بين الدخول والتنفقات العامة من جانب والإمكانات والمتطلبات الاقتصادية من جانب آخر .

و « العمل المتناسق » هو السلوك المتطابق والمتوازن للدولة والنقابات واتحادات أصحاب العمل لتحقيق أهداف التطور الاقتصادى .

وفى عام ١٩٦٣ انشئ مجلس الخبراء لتقدير التطور الاقتصادى العام . وهو يتكون من خمسة من الخبراء المستقلين (« الحكماء الخمسة » فى التسمية الشعبية) يضعون فى خريف كل عام تقريرا عن التطور الاقتصادى بأكمله . ويسهل هذا التقرير لجميع جهات الاختصاص المسئولة إمكانية تقييم الوضع فى السياسة الاقتصادية .

وتقدم الحكومة الاتحادية فى الشهر الأول من كل عام تقريرا اقتصاديا الى مجلس النواب الاتحادى يتضمن رأى الحكومة فى تقرير مجلس الخبراء ، وعرضا للأهداف الاقتصادية والمالية التى تسعى الحكومة الى تحقيقها خلال العام الجارى ، والسياسة الاقتصادية التى تنوى السير عليها .

Current objectives

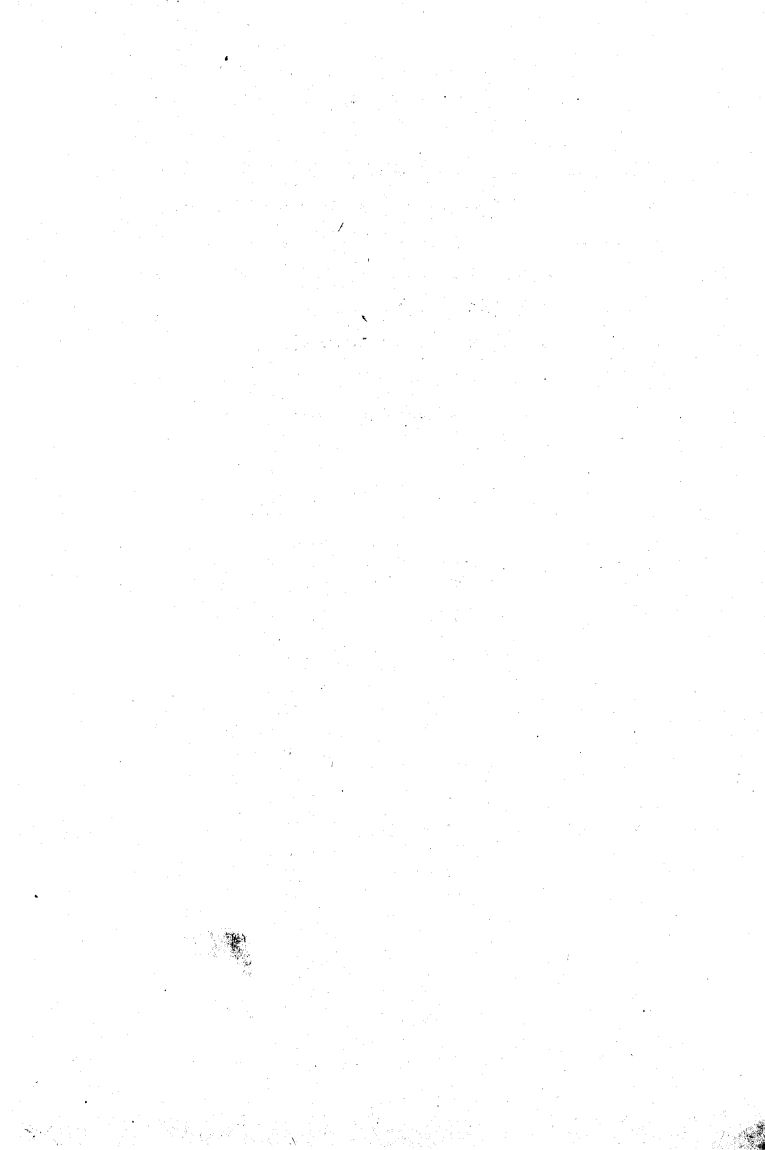
أهداف معاصرة :

أدى التضخم الدولي وانهيار نظام العملة العالمي وانفجار أسعار البترول والمواد الخام الى ركود اقتصادى عالمى ، من جمهورية المانيا الاقتصادية ايضا . وبينما ظلت معدلات ارتفاع الأسعار منذ عام ١٩٧٤ ضئيلة ، ارتفع عدد المتعطلين الى أكثر من مليون . وظهرت تغيرات هيكلية أدت الى إجراء عمليات توفيق ومواءمة فى الكثير من الفروع الاقتصادية . وتبذل الحكومة الاتحادية جهدا خاصا لانعاش حركة الاستثمار واستمرار النمو . وكان رد فعل الحكومة الاتحادية على الركود العالمى تقرير سياسة لا دائرية ، قدمت الميزانية العامة على أساسها لبرامج التطور الاقتصادى منذ عام ١٩٧٤ حتى الآن حوالى ٥٠ مليار مارك .

وتحاول الحكومة الاتحادية مكافحة البطالة بإجراءات تتعلق بالهيكل العام . وتعمل سياسة العمالة على توفير إمكانيات تعلم المهن الجديدة والتوسع فى تعلم المهن القديمة للعاملين ، حتى يظلوا دائما قادرين على مواجهة متطلبات العمل المتغيرة والمتجددة باستمرار . وتعمل السياسة الإقليمية على إنشاء أماكن العمل الجديدة فى مناطق الحدود والمناطق ذات المشاكل الاقتصادية منفقة فى ذلك مليارات الماركات . كما تساعد سياسة الطبقة المتوسطة للحكومة الاتحادية فى تحسين قدرة الشركات الصغيرة والمتوسطة على الإنجاز ، وتساهم بذلك أيضا فى إنشاء أماكن العمل الجديدة والمحافظة على الأماكن القديمة .

وتقدم جمهورية المانيا الاتحادية مساهمة هامة فى إنعاش الاقتصاد العالمى : ولما كانت المانيا تصدر حوالى ٣٠٪ من مجموع

إنتاجها الاجتماعى ، فإنه يهملها بوجه خاص أن تكون أحوال الدول
الأخرى الاقتصادية طيبة • وجمهورية ألمانيا الاقتصادية هي الدولة
الوحيدة التى زادت من وارداتها حتى فى فترة الركود الاقتصادى ،
وبنسبة زادت على نسبة زيادة الصادرات ، وساهمت بذلك فى
تحسين وضع العماله فى الدول الشريكة • كما استخدمت جمهورية
ألمانيا الاقتصادية فى الماضى أيضا احتياطي عملاتها لمساعدة الدول
الأخرى التى تعاني من مصاعب فى ميزان المدفوعات • وهى تدعم
بسياستها الاقتصادية التطور الاقتصادى العالمى •



الفصل الثاني

النقد والبنوك

MONEY AND BANKING



Money

النقود :

وحدة العملة في جمهورية ألمانيا الاتحادية
وويلين (الغربية) هي المارك الألماني Deutsche Mark
الذي صدر بعد الإصلاح المالي عام ١٩٤٨
(١ مارك = ١٠٠ فينيج) وحل محل مارك الرايخ
الذي كان سياريا حتى ذلك الوقت . وقد ثبتت قيمة
المارك الألماني من قبل صندوق النقد الدولي
أول الأمر مقابل الدولار بـ ١ دولار = ٣,٣٣
مارك ، ثم أصبح سعر الدولار في إطار تخفيض
العملات الأوروبية في سبتمبر / أيلول ١٩٤٩
٤,٢٠ مارك . وأصبح المارك الألماني منذ عام
١٩٥٨ عملة تمويل حرة . ويقانون الاقتصاد
الخارجي لعام ١٩٦١ أعيد لجمهورية ألمانيا
الإتحادية نظام التعامل الحر للعملات .

رفع قيمة المارك حتى ١٩٧٣ : DM revaluations up to 1973

أصبح الدولار من خلال نظام العملة الذي رسمه صندوق النقد الدولي العملة الأساسية التي تحدد على أساسها قيمة العملات الأخرى . غير أنه عندما تحولت الولايات المتحدة من بلد دائن إلى بلد مدين وأصبحت غير قادرة على استبدال دولاراتها بالذهب تدفق سيل الدولارات على أوروبا بكميات هائلة وعلى جمهورية ألمانيا الاتحادية بوجه خاص . وأصبح من الضروري إزاء هذا رفع قيمة المارك مقابل الدولار في عامي ١٩٦١ و ١٩٦٩ ، الأمر الذي أوقف اتجاه المارك إلى الارتفاع مؤقتا . وبدأ عزل الدولار كعملة رئيسية عندما أنشأ الصندوق الدولي حق السحب الخاص كاحتياطي صناعي للعملة . وفي مايو ١٩٧١ أصبح المارك حرا بصورة مؤقتة . وفي أغسطس ١٩٧١ رفع رسميا تحويل الدولار إلى ذهب . وفي إطار نظام سعر الصرف الجديد رفع في ديسمبر (كانون الأول) ١٩٧١ سعر المارك بنسبة ١٣,٦٪ ، وثبت سعر الدولار بعد تخفيضه في فبراير ١٩٧٣ بـ ٢,٩٠ مارك . وفي مارس ١٩٧٣ قررت الحكومة الاتحادية ترك سعر الصرف الثابت بين المارك والدولار ، ورفع قيمة المارك مرة أخرى بنسبة ٣٪ . وأصبح سعر المارك منذ ذلك الحين غير مرتبط بالدولار ، بل يعبر عنه بحقوق سحب خاصة لصندوق النقد الدولي .

نظام « الثعبان النقدي » The currencies "snake"

تم في عام ١٩٧٢ إنشاء رابطة العملة الأوروبية . أول خطوة في الطريق نحو اتحاد العملة بالمجموعة الأوروبية . وفي مايو انضمت إلى الدول المؤسسة للمجموعة الأوروبية (جمهورية ألمانيا الاتحادية وفرنسا وإيطاليا وهولندا وبلجيكا ولوكسمبورج) كل

من بريطانيا والدانمارك كاعضاء جدد في الكتلة النقدية . كما انضمت النرويج والسويد الى الكتلة التي اتفق اعضاؤها على سعر صرف متقارب فيما بينهم . غير ان التطور المالى ادى الى تفكك الرابطة ، وخرجت بريطانيا وإيطاليا ، ثم تلتها بعد ذلك فرنسا والسويد . وفى ١٢ مارس ١٩٧٢ انتقلت الدول الاعضاء الى نظام التعميم ، اى وجود اسماء صرف ثابتة فى المجموعة مع ائاحة مجال محدود للحركة صمودا وهبوطا ، بينما يتحرك سعر الصرف مع جميع الدول الأخرى فى الخارج بحرية كاملة . وفى أكتوبر ١٩٧٦ رفعت قيمة المارك فى إطار « الثعبان النقدى » بنسب تتراوح بين ٢ و ٦ ٪ بالنسبة للعملة الأخرى . والدول الأعضاء بالثعبان النقدى هى : جمهورية ألمانيا الاتحادية والدانمارك وهولندا وبلجيكا ولوكسمبورج والنرويج كعضو منتسب . والغرض من الثعبان النقدى هو مقاومة تدفق العملات الزائد الذى يهدد قيمة العملات داخليا . وتقادى آثار الرفع التى تؤثر فى التجارة الخارجية .

وقد زادت قيمة المارك الألمانى مقابل عملات الدول غير الأعضاء باتحاد العملة الأوروبى (وخاصة تجاه الدولار) منذ عام ١٩٧٦ مرة أخرى من جديد .

نظام العملة الأوروبى : The European Monetary System

بدأ فى ١٣ مارس ١٩٧٩ بعد مفاوضات طويلة تطبيق نظام العملة الأوروبى الجديد الذى شمل جميع دول المجموعة الأوروبية باستثناء بريطانيا وحل محل نظام الثعبان النقدى . وقد حددت كل دولة سمرا معيناً لعملتها تتعامل على أساسه فى النظام النقدى الجديد .

ويسمح النظام لكل عملة بالتذبذب ارتفاعا وانخفاضاً في حدود ٢,٥٪ من قيمتها المحددة (٦٪ بالنسبة لليرة الإيطالية) ، على أن تتدخل البنوك المركزية بالبيع أو الشراء إذا ما تعدت الذبذبة تلك الحدود . وتظل قيمة العملات حرة بالنسبة للعملات العالية الأخرى . وهو ما يسرى على سبيل المثال على العلاقة بالنسبة للدولار الذي وصل في نهاية ١٩٧٩ إلى أدنى مستوى له (١ دولار = ١,٧١ مارك) .

البنوك :

Banking

البنك الألماني الاتحادي :

Deutsche Bundesbank

بنك النقد المركزي الألماني هو البنك الاتحادي بمدينة فرانكفورت على الماين . ويطلق على إدارته الرئيسية بالولايات اسم « بنك الولاية المركزي » . وأجهزة البنك الاتحادي هي : مجلس البنك المركزي ، ومجلس الإدارة ، ومجالس بنوك الولايات المركزية . يتكون المجلس المركزي من أعضاء مجلس الإدارة ورؤساء بنوك الولايات المركزية معا . وهو يقرر سياسة العملة باستقلال عن تعليمات الحكومة الاتحادية . ويقوم مجلس الإدارة بتنفيذ قرارات المجلس المركزي .

للبنك الاتحادي واجبات عديدة بالإضافة إلى حقه كجهة وحيدة في إصدار أوراق النقد . من أهم أعماله تعزيز السياسة الاقتصادية العامة للحكومة الاتحادية ، والمحافظة على استقرار المارك الألماني ، وتنظيم كمية النقد المتداولة في جمهورية ألمانيا الاتحادية . وهو يستخدم لتحقيق هذا عدة وسائل ، منها شراء الأوراق المالية حتى تتدفق النقود في المجرى الاقتصادي ، أو سحب النقود من الاقتصاد ببيع الأوراق المالية ،

ويستطيع البنك الإتحادى علاوة على هذا التأثير فى كمية الاموال المتداولة بتحديد نسبة الاموال الاحتياطية التى يتحتم على البنوك التجارية خزنها عنده . كما يستطيع البنك الإتحادى التأثير فى الطلب على القروض برفع وسعر الخصم او خفضه .

استطاع البنك الإتحادى منذ تطبيق نظام التمويل عام ١٩٧٣ (الذى الغى بمقتضاه الالتزام بشراء كميات غير محدودة من الدولارات) ان ينفذ نظاما محددا لتنظيم كمية النقود المتداولة . ويقوم البنك منذ عام ١٩٧٤ بإعلان هدف محدد لكمية النقود المتداولة لمدة عام ، لمساعدة الاقتصاد والمالية العامة على تحديد اتجاههما فى عملها خلال العام .

زاد احتياطي العملة بالبنك الالمانى - اى مجموع الموجودات الإجمالية من الذهب والطلبات من العالم الخارجى - منذ نهاية عام ١٩٦٠ حتى نهاية عام ١٩٧٨ من ٣٢.٧ مليار مارك الى ١٠٧.٢ مليار مارك . وكان نصيب الذهب من احتياطي العملة فى ديسمبر (كانون الأول) ١٩٧٨ ١٧ مليار مارك . والعملات ٧٤.٦ مليار مارك ، والمفردات الاحتياطية بصندوق النقد الدولى ١١.١ مليار مارك .

مؤسسات التسليف : Credit institutions

كان هنبك فى جمهورية المانيا الإتحادية فى اوائل عام ١٩٧٩ ٢١٥ بنك تسليف ، و ١٢ مركز تمويل ، و ٦١٩ بنك ادخار و ١٠ بنوك تعاون مركزى ، و ٢٣١٣ بنك كبير ، و ٣٩ بنك رهونات عقارية ، و ١٧ بنك تسليف بجهام خاصة ، و ١٤٨ بنك تمويل للشراء بالاقساط .

ومن بين بنوك التسليف الكبيرة اكبر ثلاثة بنوك بجمهورية المانيا الاتحادية وهى : البنك الالماني (دويتش بنك) وديزدر بنك وكوميرس بنك . اما مراكز التحويل فهى بنوك التسليف المركزية لبنوك الادخار فى كل ولاية على حدة . وتدار بنوك الادخار عادة من قبل البلديات او اتحادات البلديات . وهى من ناحية الشكل القانونى مؤسسات عامة ذات إدارة ذاتية وضمان من جانب واحد (أى أن البلديات تضمن بنوك الادخار لا العكس . والصناديق المركزية هى المؤسسات المحلية العليا للتعاونيات المصرفية الزراعية والصناعية . والبنوك العقارية هى بنوك تسليف خاصة تقدم القروض العقارية وتحصل على الاموال اللازمة بإصدار السندات المحلية . ومن البنوك ذات المهام الخاصة مؤسسة قروض الاعمار وبنك موازنة الأعباء (بنك المشردين من ديارهم والمتضررين من الحرب) وبنك الاسكان الالماني وبنك الربيع الزراعى . وتقوم بنوك تمويل الشراء بالاقساط بتقديم قروض للشراء سواء عن طريق وساطة الشركة البائعة أو بدونها .

وينتظم عمل جميع مؤسسات التسليف فى جمهورية المانيا الاتحادية وفقا لقانون نظام القروض لعام ١٩٦١ (الذى جدد عام ١٩٧٦) . وتشرف على مراقبة العمل إدارة مراقبة نظام القروض الاتحادية ببرلين (الغربية) التى تعمل فى المقام الأول على حماية المدخرين من الخسارة . وإذا ما اضطر أحد بنوك التسليف الى إعلان إفلاسه فإنه يتقدم فى الحال الصندوق الخاص الذى كونته البنوك معا باسم « صندوق اطفاء الحرائق » لتعويض الخسارة .

وتدين صناديق توفير البريد التابعة لهيئة البريد الاتحادية أكثر من ١٨ مليون دفتر ادخار اودع بها بحوالى ٢٣ مليار مارك .

The credit market

سوق القروض :

سجل مجموع القروض المقدمة من مؤسسات التسليف (بما في ذلك البنك الإتحادي) الى الجهات غير المصرفية (الشركات والميزانيات العامة والأفراد) زيادة كبيرة مطردة في الأعوام الأخيرة ، فزاد من ٥٤٢ر٧ مليار مارك في نهاية ١٩٧٠ الى ١٢١٢ مليار مارك في نهاية ١٩٧٨ ، كان من بينها ٢٧٢ر٣ مليار مارك قدمت كقروض للميزانيات العامة .

كما زادت باطراد أيضا مدخرات الميزانيات الخاصة (الأفراد) في جمهورية ألمانيا الإتحادية . وزادت من ٢٠٥ر٤ مليار مارك في عام ١٩٧٠ الى ٤٧٠ر٧ مليار مارك في نهاية عام ١٩٧٨ . وكان أكثر من نصفها في بنوك الادخار ومراكز التحويل .

تتصف سوق رأس المال الألمانية باستعدادها الكبير لتقبل الأوراق المالية ذات سعر الفائدة الثابت . وقد بلغت قيمة سندات البنوك المقارية والمحلية في نهاية ١٩٧٨ مبلغ وقدره ٣٥٩ مليار مارك ، كان نصيب السندات المحلية منها ١٦٦ر٧ مليار مارك ، وذلك بالرغم من أن إيراداتها لا تستخدم في تمويل قروض البلديات فقط ، بل وفي تقديم القروض للاتحاد وممتلكاته كالمسكك الحديدية والبريد الإتحادي وللولايات أيضا . كما زاد أيضا حصول الميزانيات العامة على القروض المباشرة في السنوات الأخيرة . ويجرى تمويل الجزء الأكبر من عمليات انشاء المساكن من السندات . وقد بلغت قيمة السندات المقارية في جمهورية ألمانيا الإتحادية في نهاية عام ١٩٧٨ مبلغ وقدره ١١١ مليار مارك . وعلى العكس من ذلك فإن إقبال الصناعة على القروض المباشرة يمد محدودا .

(اقتصاديات التعاون م - ٢٨)

ويقل حجم مبيعات الأسهم في جمهورية ألمانيا الاتحادية بقدر كبير عن حجم مبيعات الأوراق المالية ذات الفوائد الثابتة . وكان تطور الأسعار في بورصة الأسهم الألمانية في عام ١٩٧٨ مرضيا بوجه عام . وزاد معدل سعر الأسهم من ١٠٣,٩ ووصل إلى ١١١,٣ في آخر يوم عمل للبورصة في عام ١٩٧٨ .

للمراجعين في مزيد من الإطلاع يمكن الرجوع الى :
اتحاد البنوك الألمانية

Bundesverband deutscher Banken
Mohrenstrabe 35-41
5000 Köln 1

اتحاد بنوك الادخار الألمانية

Deutscher
Sparkassen-und Giroverband
Simrockstrabe 4
5300 Bonn 1

الفصل الثالث

بناء المساكن وتخطيط المدن

HOUSING AND URBAN PLANNING



لا يكاد يكون هناك بلد غربي آخر يستطيع
ان يشير بوضوح الى اتمام إنجاز واسع
وشامل في البناء مثلما تستطيع جمهورية
المانيا الاقتصادية . فقد شيدت منذ عام
١٩٤٩ الى الان حوالي ١٦ مليون مسكن جديد ،
منها اكثر من ٦٥ ملايين مسكن من « المساكن
الاجتماعية » المخصصة لذوى الدخل المحدود
والعائلات الكثيرة الاطفال والمعوقين والمسنين .
ولا يجوز لاصحاب هذه المساكن مطالبة الساكن
باجر يزيد على ما يسمى بإيجار التكلفة ، والذي
يقل بقدر كبير من مستوى الايجارات في المساكن
الجديدة بالسوق الحرة .

وبالنسبة لرجال الإحصاء فإن أزمة المساكن
تعد قد انتهت تماما عام ١٩٧٤ . ففي ذلك العام

زاد عدد المساكن المتوفرة على عدد العائلات :
٢٣ مليون أسرة يقابلها ٢٣ر٢ مليون مسكن .
والواقع أن الوضع في سوق المساكن معقد
بعض الشيء ، وأن قضية السكن لم تمل بالنسبة لكل
فرد تماما بعد . فإن المتزوجين الجدد ، والأسر
ذات العدد الكبير من الأطفال ، واصحاب الدخول
الضعيفة ، وارباب المعاشات ، والمعاقين ، والعمال
الأجانب ، لا يجدون باستمرار المسكن الذى يتفق
مع احتياجاتهم وإمكانياتهم المالية . ومن جانب
آخر فإنه يوجد فى بعض المناطق عرض زائد فى
المساكن المرتفعة الإيجار . وسيزداد فى
المستقبل الإهتمام بأن يتفق البناء مع الاحتياجات
القائمة ، وإنشاء المساكن البديلة عوضا عن
المساكن القديمة ، وإصلاح المباني القديمة
وتجديدها .

Housing quality

كيفية إعداد المساكن :

كان ما يهم الناس فى السنوات الأولى بعد الحرب هو إنشاء
المسكن أو الحصول عليه أولا ، أما كيفية إعداد المسكن وتجهيزه
فكانت تأتى فى المرتبة الثانية . ومع زيادة الدخل والتقدم الإقتصادى
السريع زادت الرغبات والطلبات . وهكذا نجد أنه لا يكاد يخلو
اليوم مبنى جديد من الحمام والتدفئة المركزية ، كما أن تحسن
مستوى المواطنين ينعكس بوضوح أيضا فى الزيادة المطردة فى
مساحة المساكن . فقد كان متوسط مساحة المسكن فى عام ١٩٦٠

يبلغ ٧٠ مترا مربعا ، فأصبح في عام ١٩٧٨ حوالي ١٠٠ متر مربع .

والألماني مستعد لإنفاق الكثير في تآثيث مسكنه . ويرجع ذلك الى ظروف الطقس التي تحتم عليه ان يمضي وقتا طويلا داخل بيته ، على العكس مما يحدث في المناطق الأخرى ذات الطقس الدافئ في العالم . ولذلك فإنه من الطبيعي ان يحاول الألماني ان يجعل إقامته في بيته مريحة بقدر الإمكان . وتوجد في تسعة اعشار المساكن أجهزة تليفزيون وراديو ، وبأكثر من نصف المساكن أجهزة تليفون ، كما تلقى الأجهزة التي تسهل الأعمال المنزلية إقبالا كبيرا لدى العائلات الألمانية . وتعد الثلاجات والمكانس الكهربائية والأت الخياطة من الأجهزة البديهية في كل منزل .

معوونة المساكن وحماية المستأجر :

Housing subsidy and tenure protection

تقدم الحكومة الألمانية معونة للسكن لكل مواطن لا يكفيه دخله لاستئجار المسكن المناسب . كما أنها تقدم أيضا مساعدة للديون المترتبة على إمتلاكه منزل صغير أو مسكن خاص ، يتناسب حجمها مع الدخل وعدد أفراد الأسرة ونفقات السكن .

وقد حسنت حماية المستأجر قانونيا عدة مرات . واليوم لا يخشى المستأجر ان ينزله صاحب المسكن بالإخلاء تمسقا وبدون مبرر ، أو ان يبالغ في رفع قيمة الإيجار . وتراعى في ذلك أيضا مصلحة اصحاب المنازل واستغلالهم لممتلكاتهم اقتصاديا بصورة معقولة .

بناء المساكن وتخطيط المدن :

تطور معونة المسكن منذ عام ١٩٦٥

المعام	عدد الحاصلين على المعونة	مجموع المعونة بالمليون مارك
١٩٦٥	٣٩٤٩٣١	١٤٧ر٩
١٩٦٨	٨١٠٨٧٠	٥١١ر٨
١٩٧٠	٩٠٨٣٣٥	٦٠٠ر٣
١٩٧٢	١٢٧٧٧٧١	١٢٠١ر٧
١٩٧٤	١٦٤٩٩٤٠	١٤٦٨ر٥
١٩٧٥	١٦٦٥٦٧١	١٦٥٤ر٥
١٩٧٦	١٥٨٥٣٧٧	١٦٢٠ر٢
١٩٧٧	١٤٨٠٠٠٠	١٤٧٠ر٩
١٩٧٨	١٤٨٠٠٠٠	١٩٥٢ر٠

الطريق الى البيت الخاص : Home ownership

امتلاك منزل صغير أو مسكن خاص هو الحلم الذي يراود أكثر الألمان . ويتفق هذا الميل الى امتلاك البيت الخاص ايضا مع الأهداف الاجتماعية للحكومة الاتحادية التي تعمل على نشر وتشجيع تكوين الثروات الخاصة بين القطاعات الواسعة من الشعب ، كما تعمل في نفس الوقت على تأمين توفير المساكن للجميع ، وخاصة للضعفاء اجتماعيا .

ولذلك فإن من يريد البناء يجد العديد من المساعدات الحكومية التي ترافقه منذ لحظة تقريره البناء الى أن ينتهى من تشييد المنزل وما بعد ذلك . وبالرغم من كل هذه المساعدات فإن بناء منزل ، وخاصة فى مناطق الإزدحام السكانى يعنى دائما - بسبب ارتفاع الأسعار وقلة الأراضى المعروضة للبيع - دينا كبيرا وعبئا ماليا ثقيلا لأعوام طوال . وتلعب المساعدة الحكومية لإصلاح وتجديد المنازل القديمة دورا متزايدا الأهمية الآن .

Urban planning

تخطيط المدن :

جمهورية ألمانيا الاتحادية من أكثر البلاد ازدهاما بالسكان فى العالم (٢٤٧ نسمة فى الكيلومتر المربع) . وبينما كان الجزء الأكبر من الألمان يعيش قبل مائة عام فى المناطق السكنية الصغيرة بالأرياف تحول الوضع الى النقيض بسبب التصنيع وزيادة السكان ، وأصبح أكثر سكان جمهورية ألمانيا الاتحادية يقيمون فى المدن والبلديات الكبيرة .

وبينما ظل عدد السكان فى المراكز الصناعية الكبيرة ثابتا ، زاد عدد السكان فى مناطق التكتف السكانى الجذابة باستمرار ، وخاصة فى المدن المتوسطة الواقعة على حافة مراكز التجمع الضخمة . وأصبحت مراكز الكثير من المدن الكبرى مهددة بالفراغ . وقد خلق هذا التطور الكثير من المشاكل ، فإن الحاجة لم تزد فى الأراضى ومناطق السكن وحدها ، بل زادت أيضا فى ضرورة إنشاء المزيد من الشوارع والمدارس والمستشفيات وغيرها من المنشآت الاجتماعية .

وارتفعت اسعار الاراضى بسرعة ، واصبح من الصعب الآن تنفيذ البناء
المعقول والاستغلال المفيد للمجموع العام فى المدن والبلديات .
ويساعد التنظيم الجديد لقوانين تخطيط المدن فى حل هذه المشاكل .
 واصبحت لدى الوحدات البلدية الآن اجهزة افضل للتخطيط لحمايتهم بقدر
الإمكان من أية اضرار قد تنتج عن الإجراءات المتعلقة بتخطيط
وإنشاء المدن .

المساكن التى تم إنشاؤها

العام	عدد المساكن	العام	عدد المساكن
١٩٥٩	٥٨٨٧٠٤	١٩٦٩	٤٩٩٦٩٦
١٩٦٠	٥٧٤٤٠٢	١٩٧٠	٤٧٨٠٥٠
١٩٦١	٥٦٥٧٦١	١٩٧١	٥٥٤٩٨٧
١٩٦٢	٥٧٢٣٧٥	١٩٧٢	٦٦٠٦٣٦
١٩٦٣	٥٦٩٦١٠	١٩٧٣	٧١٤٢٢٦
١٩٦٤	٦٢٢٨٤٧	١٩٧٤	٦٠٤٣٨٧
١٩٦٥	٥٩١٩١٦	١٩٧٥	٤٣٦٨٢٩
١٩٦٦	٦٠٤٧٩٩	١٩٧٦	٣٩٢٣٨٠
١٩٦٧	٥٧٢٣٠١	١٩٧٧	٤٠٩٠١٢
١٩٦٨	٥١٩٨٥٤	١٩٧٨	٣٦٧٥١٦

معدلات الأسعار لنفقات الحياة في البلاد المختلفة

(سنة الأساس ١٩٧٠ = ١٠٠)

البلد /	١٩٧٣	١٩٧٤	١٩٧٥	١٩٧٦	١٩٧٧
الأرجنتين	٣٤٢.٢	٤٢٥.٠	١٢٠.١٩	٦٥٣.٩٠	١٧٢٧.٢٠
استراليا	١٢٢.٩	١٤١.٥	١٦٢.٨	١٨٤.٩	٢٠٧.٦
بلجيكا	١١٧.٧	١٣٢.٦	١٤٩.٥	١٦٣.٢	١٧٤.٨
الدانمارك	١٢٣.٣	١٤٢.١	١٥٥.٨	١٦٩.٨	١٨٨.٧
جمهورية ألمانيا الاتحادية	١١٨.٨	١٢٠.١	١٣٤.٧	١٤٠.٨	١٤٦.٣
فرنسا	١٢٠.٢	١٣٦.٧	١٥٢.٨	١٦٧.٥	١٨٣.٢
بريطانيا	١٢٨.٠	١٤٨.٤	١٨٤.٤	٢١٥.٠	٢٤٩.٠
إسرائيل	١٥١.٦	٢١١.٩	٢٩٥.١	٣٨٧.٦	٥٢١.٧
إيطاليا	١٢٢.٨	١٤٦.٣	١٧١.١	١٩٩.٨	٢٣٦.٦
اليابان	١٢٣.٩	١٥٤.٢	١٧٢.٤	١٨٨.٤	٢٠٣.٦
كندا	١١٦.٠	١٢٨.٢	١٤٢.٥	١٥٣.٢	١٦٥.٤
هولندا	١٢٥.٧	١٣٨.٠	١٥١.٧	١٦٥.٢	١٧٦.٤
النمسا	١١٩.٧	١٣١.١	١٤٢.٢	١٥٢.٦	١٦١.١
سويسرا	١٢٣.٦	١٣٥.٧	١٤٤.٨	١٤٧.٣	١٤٩.٢
تونس	١١٣.١	١١٧.٧	١٢٨.٩	١٣٥.٨	١٤٤.٩
الولايات المتحدة	١١٤.٤	١٢٧.٠	١٣٨.٦	١٤٦.٦	١٥٦.١
فنزويلا	١١٠.٦	١١٩.٧	١٢٢.٠	١٤٢.٠	١٥٣.٠

سياسة الاسعار : Price policy

ترى الحكومة الاقتصادية انه لا يمكن ممارسة سياسة اسعار ناجحة إلا بالإجراءات التي لا تضر بسير عمل الأسواق . فإن إجراءات القيادة والتوجيه والتدخل تؤدي إلى عرقلة نظام التوجيه الذاتي للاقتصاد الذي اثبت نجاحه وفاعليته عن غيره من الأنظمة . وبغض النظر عن بعض المجالات المسددة التي تمارس فيها الدولة نفوذا مباشرا (وخاصة في الزراعة والمواصلات) فإن الأسعار تتكون في الأسواق بحرية كاملة . وتمارس الدولة سياستها الخاصة بالأسعار بأدوات التوجيه العام للمبعية الاقتصادية ككل عن طريق سياسة القروض والتمويل والضرائب ، وكذلك بسياسة المنافسة .

والعرض والطلب هما القوتان المحكمتان في اقتصاد السوق الحرة . فكل من المعارض والمستهلك يقف في تساوي أمام الآخر . وللمنتج الحرية الكاملة في أن ينتج ويعرض ما يشاء من بضائع . وللمستهلك الحرية الكاملة في شراء أو رفض ما يشاء منها .

على أن هذا التناسق والتناظر إنما يتفق نظريا مع التصور النموذجي المثالي للأسواق لا مع الحقيقة والواقع ، فإن المستهلك يقف في الواقع العملي في موقف أضعف من المنتج والمعارض . ويرجع هذا بشكل خاص إلى نقص المعلومات اللازمة الكافية لديه . فإن الأسواق تفرق كل يوم بكميات هائلة من البضائع ، لا يستطيع المستهلك بمعلوماته التي يحصلها من البيت أو المدرسة أن يميز بدقة نوعياتها ، وأن يقيم حقا التناسب بين هذه النوعيات والأسعار المطلوبة . لقد فقد السوق « شفافيته » **transparency** . نعم إن الإعلان يستطيع أن يطلع المستهلك وأن يعرفه ويمده بمساعدات هامة ، غير أن الوضع في صناعة

الإعلان الآن يسمح بتعريف المستهلك بإنتاج معين ، وأن يجعله يميل في نفس الوقت الى شراء هذا الإنتاج . وهكذا يزداد موقف المستهلك ضعفا بوقوفه وحيدا أمام المعارض . وباستثناء بعض الحملات التي نظمتها ربات البيوت فإنه لا يوجد بعد شكل تنظيمي كامل يمكن أن يؤثر في موقف المعارض القوي .

ولكل هذه الأسباب أصبحت حماية المستهلك من بين الواجبات العامة الهامة . كما أن حماية المستهلك تتفق أيضا مع نظامنا الاقتصادي ، الذي هو في جوهره نظام سوق حرة ، غير أنه يتضمن أيضا عناصر ومكونات اجتماعية أساسية .

وفوجد في جمهورية ألمانيا الاتحادية منذ وقت طويل إجراءات هدية لحماية المستهلك . فقد أسست ببرلين (الغربية) عام ١٩٦٤ مؤسسة « اختبار البضائع » **Comparative Testing Foundation** التي تقوم بفحص البضائع من جميع الأنواع ، من القلم الى المنزل الجاهز ، واختبار نوعياتها وتقييمها وفقا للمتناسبات بين الجودة والأسعار . وتصدر المؤسسة كل شهر مجلة « الاختبار » التي تنشر فيها نتائج هذه الفحوص والاختبارات التي تهم المستهلك . وبالإضافة الى ذلك فقد قررت في السبعينات عدة إجراءات قانونية هامة تتضمن عددا هائلا من قواعد حماية المستهلك ، نذكر بعضها منها :

كثيرا ما كان المستهلك يتورط فيما مضى في الشروط المعقدة لنظام الدفع بالتقسيط . وقد عمل قانون التقسيط الصادر عام ١٩٧٠ - والذي أدخلت عليه تعديلات جديدة بعد ذلك بأربع سنوات - على توضيح الإلتزامات الخاصة التي يلتزم بها المستهلك عند توقيعها على عقد شراء أى شيء بالأقساط . وإذا ما حدث خلاف حول هذه

الموضوعات فإنه لا يمكن مقاضاة المستهلك الآن إلا في منطقة سكنه حيث يملك الفرصة للدفاع عن نفسه . فكثيرا ما كان الرجل العادي البسيط يتورط بعسن نية في التوقيع في الطريق أو أمام باب منزله على صلفات وشراء بضائع يتمهد بتسديد ثمنها بالتقسيط ، ولا يستطيع التراجع في عقده . وقد منحه القانون الآن مهلة أسبوع لإلغاء ما وقع عليه بدون ثرو وإدراك للإلتزامات الطويلة المدى المرتبطة بتوقيعه (مثل الإشتراك في مجلة أو طلب دائرة معارف ضخمة عديدة الأجزاء .. الخ) .

وقد ألغى منذ عام ١٩٧٤ ما يسمى بسعر البيع الثابت الذي كانت تصدده وتقرضه الشركات المنتجة أو تجار الجملة على تجار التجزئة . ولا يستثنى من هذا المنع الآن إلا منتجات دور النشر التقليدية مثل الكتب والجرائد والمجلات والفرائط .

وفي عام ١٩٧٧ بدأ تنفيذ تنظيم قانون جديد لـ « شروط الاتفاق العامة » **General Conditions of Sale** يتعلق بالاستثمارات الجاهزة التي تحمل جزاء من اتفاق أو شكل اتفاق عام تضعه الشركات أو المحال التجارية (البائع أو صاحب ورشة إصلاح السيارات أو تنظيف الملابس الخ) . ويلتزم بها المستهلك تلقائيا بمجرد تكليف هذه الجهة بعمل ما . وغالبا ما يكون لكل فرع صناعي بأكمله نوع من هذه « الشروط العامة » . وكان الحق المساري في هذا المجال منسذ عثرات المستن هو حق الجانب الأقوى اقتصاديا وقد ألغيت عن طريق التنظيم الجديد لعام ١٩٧٧ أكثر أنواع سوء الاستخدام المتعلقة بهذه الشروط والتي كانت سائدة حتى ذلك الوقت . ويجعل تطبيق هذا القانون من المستحيل الآن إخضاع العميل أو المستهلك لشروط اتفاق هامة في استثماره الطلب أو التكليف دون الإشارة بوضوح إليها . ودون تمكن العميل من الاطلاع عليها في مكان ووقت عقد الاتفاق .

وامتد الإلزام السارى منذ وقت طويل على التجار بوضع الاسعار على البضائع فى نوافذ العرض وأماكن البيع عام ١٩٧٣ ليشمل الخدمات المختلفة ايضا (الحلاق على سبيل المثال) .

وهناك قانون جديد سيمنى المشتركين فى الرحلات الجماعية (الرحلات المنظمة التى تتضمن كل الخدمات بما فى ذلك السفر والفنادق والرعاية) من بعض تصرفات منظمى الرحلات ، بعد أن حدث فى هذا المجال - وخاصة فى مجال السياحة والسفر بالطائرات - بعض الاستغلال الذى يضر بالزبائن .

ويقوم قانون المواد الغذائية الذى يسرى منذ عام ١٩٧٥ ، وقانون الأدوية الذى يسرى منذ عام ١٩٧٨ بحماية المستهلك من المواد الغذائية غير النظيفة أو المزيّفة أو المضافة إليها مواد ضارة ، والأدوية الخطيرة (التى لم تخضع وتجرب بقدر كاف) . ويتعلق الأمر فى المجال الأخير بالآثار الجانبية المحتملة التى قد تنتج عن الأدوية . كما أصبح ممنوعا منذ عام ١٩٧٥ الإعلان عن السجائر فى الإذاعة والتلفزيون ، إذ يمكن اعتبار استمرار التدخين بالصحة أمرا ثابتا . وتهدف كل هذه التنظيمات فى قوانين المواد الغذائية والأدوية الى حماية صحة المستهلك .

وتقوم الاتحادات الخاصة لحماية المستهلك - والتى نشأ بعضها منذ الخمسينات - بمساعدة وإتمام النظم الشاملة والمصنعة التى تطبقها الدولة لحماية المستهلك . ولاتحاد المستهلكين الخاص مثلا أكثر من ٥٠ مركزا لإرشاد المستهلكين ، يتلقى فيها المستهلكون إجابات بالمجان على جميع الأسئلة المتعلقة بنوعية البضائع وأسعارها . وتتمتع اتحادات حماية المستهلك بمساعدة الدولة . كما تفسح لها وسائل الإعلام المزيد من المجال والأهمية باستمرار . ويهتم البرلمان عند إعداد القوانين المتعلقة بتحمسين حماية

المستهلك بسماع كلمة الاتحادات ورايها • وهناك عدة قوانين
لحماية المستهلك تمنح هذه الجمعيات حق الشكوى وإقامة القضايا •

وبالرغم من كل هذا التقدم الذى حقق فى ميدان حماية(*) المستهلك
بجمهورية ألمانيا الاتحادية فإن هذه الحماية ليست شاملة بما فيه
الكفاية • ويعمد حل هذه المشكلة الجديدة فى السياسة الاجتماعية
بصورة مرضية واحدا من أهم واجبات الأعوام المقبلة •

* اتحاد المستهلكين

Arbeitsgemeinschaft der Verbraucher
Hellsbachstrasse 20
5300 Bonn 1

الفصل الرابع

التجارة الخارجية الألمانية

GERMANY'S FOREIGN TRADE

التجارة الخارجية الألمانية

نظرة عامة - الأوضاع الحاضرة - المستقبل

تزايدت التجارة الخارجية لجمهورية ألمانيا الاتحادية حجما وأهمية وبلا انقطاع تقريبا منذ ظهور هذه الدولة الى الوجود ، واستطاعت صناعة التصدير الألمانية الحصول على نصيب وافر من أسواق الأقطار الغربية الصناعية خاصة ، لكن طريق الصادرات الألمانية في نموها لم يخل من العقبات برغم ما قد توحى به أرقامها الرائعة ، وواجهه المصدرون الألمان مؤخرا منافسة متزايدة من جانب الأقطار الصناعية في منطقة المحيط الهادئ ، ثم جاء التغير التكنولوجي سريع الخطى ليشكل تحديا هاما آخر ، غير أن نجاح السنوات الأخيرة - برغم أنه يعود لحد ما إلى اتجاهات أسعار الصرف - يثبت أن صناعة التصدير الألمانية تستطيع على كل حال تحقيق عملية التعديل والتواءم المطلوبة .

وليس من بين الأقطار الصناعية الكبرى قطر له من المشاركة في العلاقات الاقتصادية العالمية مثل ما لجمهورية ألمانيا الاتحادية وعلى مثل هذا النطاق الواسع ، فقد حققت صناعة التصدير فيها

نجاحا عظيما منذ نشأة الدولة وأصبحت توفر ريع مجموع فرص العمل الكلية تقريبا ، وزاد حجم التجارة الخارجية - أي مجموع الصادرات والواردات - وبأسعار عام ١٩٨٠ من ٢٣٨ بليون مارك الماني الى ١٠١٣ بليون مارك الماني في خلال الخمس والعشرين سنة الماضية بنسبة زيادة تفوق ٣٠٠٪ ، وتضاعفت في نفس الوقت نسبة صادرات السلع والخدمات في الناتج الإجمالي القومي حتى وصلت الى ٢٥٪ ، وشهدت الفترة نفسها تراكم فائض الميزان التجاري الى ٦٤٩ بليون مارك الماني ، وليس ادل على نجاح الصادرات الألمانية من انها لا تعتمد كثيرا على القروض منخفضة التكلفة التي تمنحها الدولة لتشجيع الصادرات ، فليس لهذه القروض في ألمانيا نفس الدور الهام الذي تؤديه في الأقطار الصناعية الأخرى .

ألمانيا تصبح ثاني أكبر دولة في ميدان التجارة العالمية :

Advance to the world's second-largest trading nation

بعد ان عادت ألمانيا الى موقعها في الاقتصاد المالي ، نمت الصادرات الألمانية فيما بين عامي ١٩٥٠ ، ١٩٦٠ بواقع ١٥٪ سنويا تقريبا ، وصعدت حصتها في إجمالي الإنتاج من ١٠٪ الى ١٧٪ ، وسبقت في خطواتها الصادرات العالمية ، وتحققت لألمانيا الاتحادية نصيبا من السوق العالمية زاد من ٤٪ الى ٩٪ تقريبا في المدة ذاتها ، واستفادت ألمانيا في الستينيات استفادة كبرى من حركة تحرير التجارة الدولية حتى انها احتلت عام ١٩٧١ المرتبة الثانية بين أكبر الدول المصدرة ، ولم تتقدم عليها سوى الولايات المتحدة .

وينتفع من توزيع الصادرات الألمانية إقليميا وجود تركيز معين وفي مرحلة مبكرة على الدول الصناعية الغربية ، واستفادت ألمانيا

بالقى مدى من النمو الاقتصادى فى تلك الاقطار حيث اشدت الطلب على السلع الراسمالية من ناحية تبعا لتساعد الرخاء الاقتصادى العالمى فى الخمسينيات والستينيات ، وادى النمو السريع فى دخل الفرد من ناحية اخرى الى زيادة واردات تلك الاقطار ، فاتجه ثلثا الصادرات الالمانية تقريبا فى اواسط الخمسينيات الى بلاد اوربوا الصناعية .

ويرجع السبب الرئيسى فى نجاح المانيا اثناء فترة الخمسينيات والستينيات الى تنوع المنتجات التى تعرضها وقدرة هذه المنتجات على اجتذاب المشترين ، ونجح المصدرون الالمان فى إحراز المزايا بالتخصص والمنافسة فى المجالات التى توسع الطلب العالمى عليها بسرعة فائقة ، وتحققت هذه المزايا بصفة خاصة فى مجال السلع الراسمالية اللازمة لصناعات الهندسة الميكانيكية والسيارات والمنتجات المطلوبة للصناعات الكيماوية .

وشكلت هذه الفئات من المنتجات فى اواسط الستينيات اكثر من نصف مجموع صادرات المانيا واستحوذت على انصبة تصل الى ٢٠٪ تقريبا من الاسواق العالمية لكل فئة منها .

متانة المركز التنافسى بفضل نمو الإنتاجية وثبات اسعار

الصرف :

Strong competitive position thanks to high growth in productivity and fixed exchange rates.

يرجع نجاح الصادرات الالمانية ، حتى بداية السبعينات الى القدرة على تقديم منتجات ذات درجة تكنولوجية عالية باسعار منافسة فى السوق العالمية ، واصبحت عبارة « صنع فى المانيا » رمزا على دقة مواعيد

التسليم ، والمستوى التكنولوجى العالى والجودة المعترف بها ، اى رمزا لعوامل المنافسة غير السعرية بمقايير اخرى ، وساعدت القوة العاملة الماهرة وجيدة التدريب على تحقيق زيادات كبيرة فى الإنتاجية أدت الى زيادة فى العمالة وفى مدى توزيع الدخل داخليا ، وأهم من ذلك انها أدت الى دعم قدرة المانيا على منافسة الدول الأخرى ، وزاد هذا السلاح التنافسى حدة التمسك بثبات اسعار الصرف حتى اوائل السبعينيات ، فأصبح المارك الألمانى لهذا السبب مقوما بأقل من قيمته الحقيقية ، وبذلك صارت الصادرات « معانة » *"subsidized"* بينما خضعت الواردات « للضرائب » ، ويعنى هذا « بخلا ضائعا » *"foregoing income"* لا يمكن تعويض بعضه سوى برفع اسعار الصادرات ، وادى التشويه الذى أصاب علاقات العملة على الأمد الطويل الى خلق طاقات فائضة داخليا وحدث نقص فى اليد العاملة لا يعالج سوى بالاستعانة بالعمال الأجانب ، ومازالت المشكلات الهيكلية التى ظهرت فى ذلك الوقت قائمة لم يتم التغلب عليها .

وظلت جمهورية المانيا الاتحادية تحقق فوائض تجارية منذ عام ١٩٥٢ تراوحت فى منتصف الستينيات بين ١٪ و ٢٪ من الناتج القومى الإجمالى محسوبا بالقيمة الاسمية ثم تراوحت بعد ذلك بين ٣٪ و ٤٪ وكانت صفقات الخدمات مع الأقطار الأجنبية والدفعات المحولة - او ما يسمى « الواردات والصادرات غير المنظورة » *"invisible imports and exports"* قليلة الأهمية فى الخمسينيات ، ثم تضاعفت فوائض المعاملات الخدمية مع الأقطار الأجنبية فى الستينيات بسبب كثرة سفر الألمان الى الخارج ، وأخيرا أظهر ميزان المعاملات الخدمية عجزا مستمرا ابتداء من عام ١٩٧٠ ، ويرجع النمو السريع فى نمو المدفوعات المحولة من المانيا الى الخارج منذ الخمسينيات الى المدفوعات للسوق الأوروبية المشتركة وتحويلات العمال الأجانب الموجودين فى المانيا ،

وظلت التجارة الخارجية العامل المرجح لرصيد الحساب الجاري للبلاد الذي حقق فائضا مستمرا حتى عام ١٩٧٨ باستثناء عام ١٩٦٢ و ١٩٦٥ .

رفع قيمة المارك الألماني في السبعينيات خلق مشكلات :

Upvaluation of the D-Mark in the seventies created problems

أطلق ارتفاع تكلفة البترول الخام والتي تضاعفت ثلاثة أضعاف تقريبا في نهاية عام ١٩٧٣ موجة تضخم عالمية أعقبت اتجاهات انكماشية في كثير من الأقطار الصناعية ، ونتج عن ذلك تراجع في قوة نمو التجارة العالمية ، فلم يتجاوز هذا النمو ٥٪ سنويا خلال السبعينيات ، وجاءت سلسلة الارتفاعات في سعر المارك الألماني بعد عام ١٩٦٩ ثم زيادة أسعار العملات بعد انهيار نظام بريتون وودز Bretton Woods System عام ١٩٧٣ وتعميم أسعار الصرف ، فأحدثت انهيارا واضحا في قدرة المنتجات الألمانية على المنافسة في الأسواق العالمية على أساس من السعر ، وإذا أخذنا أسعار الجملة أساسا للمقارنة لوجدنا أن المارك الألماني ارتفع في الحقيقة بواقع الربع تقريبا إزاء عملات معظم الثلاث عشرة دولة الصناعية الهامة في العالم الغربي فيما بين عامي ١٩٦٩ ، ١٩٧٨ ، أما إذا قيسَت القيمة بمعايير اتجاهات تكاليف وحدة العمل فإن الارتفاع يبلغ ما يقرب من ٤٠٪ .

لكن برغم هزة سعر البترول وارتفاع المارك الألماني حققت جمهورية ألمانيا الاتحادية فوائض تصديرية ضخمة حتى عام ١٩٧٨ ، وحقق أيضا رصيد الحساب الجاري فوائض مستمرة برغم تزايد العجز من السفريات وزيادات التحويلات للخارج سنة بعد أخرى ، وواضح أن المصدرين الألمان استطاعوا تعويض عوامل التكلفة والأسعار التي في غير

صالحهم في المنافسة بعوامل منافسة أخرى غير سعرية ،
واستطاعت جمهورية ألمانيا الاتحادية بالتغالى تقوية مركزها في
الأسواق العالمية حتى عام ١٩٧٨ .

عجز كبير في الحساب الجارى بعد أزمة البترول الثانية :

Large current account deficits following second oil price crisis

نجحت جمهورية ألمانيا الاتحادية في التوافق مع زيادة تكلفة البترول
الخام بغير الاستعانة بإجراءات صارمة على نطاق واسع بعكس
الاقطار الغربية الصناعية الأخرى ، وتمكنت بذلك وبفضل ارتفاع قيمة
المارك الألماني لاسيما إزاء الدولار ، من اجتياز القفزة الأولى لأسعار النفط ،
واكتسبت نتيجة لذلك ثقة كبرى في اقتصادها وإدائه مستقبلا مما كان له
اقوى الأثر في زيادة متانة قيمة المارك .

لكن عانت جمهورية ألمانيا الاتحادية أولى أعراض ركود النمو
بعد طفرة أسعار النفط الثانية ، فانخفضت قيمة المارك الألماني كثيرا
وخاصة إزاء الدولار الأمريكى والاسترلينى وأدت التغيرات في السياسة
الاقتصادية بالملكة المتحدة والولايات المتحدة الى انتقالات في رأس المال
الدولى لمصلحة عملات الدولتين .

وبدا لأول مرة في عام ١٩٧٩ ظهور عجز دائم في ميزان الحساب
الجارى ، وتراكم العجز ليصل الى نحو ٥٢ بليون دولار حتى نهاية عام
١٩٨١ ، وهبطت التجارة العالمية في السلع الرأسمالية أثناء هذه المدة
مما أثار مشكلات من نوع خاص أمام المصدرين الألمان ، فضلا عن أن
تفاقم مشكلة البطالة في كل الاقطار الصناعية تقريبا دفعها الى انتهاز

سياسة الحماية ، واستمرت جمهورية ألمانيا الاتحادية في تحقيق فوائض تجارية مع ذلك وإن كانت انخفضت أحيانا إلى درجة كبيرة ، غير أن هذه الفوائض لم تكف لتعويض العجز المتنامي في الميزان الحسابي للخدمات والتحويلات .

ركود النمو بأوروبا في أوائل الثمانينيات :

Sluggish growth in Europe at the beginning of the eighties

ركزت الصناعة الألمانية صادراتها على أوروبا فتمكنها بذلك تفادي إزدياد العجز في الحساب الجاري ، وبينما استطاعت ألمانيا الاحتفاظ بموقف تجارتها الخارجية في أوروبا أخذت تعاني عجزا في ميزانها التجاري لاسيما مع الولايات المتحدة واليابان وبلاد الأوبك . وجاءت نقطة التحول في نهاية عام ١٩٨١ مبكرا عما كان منتظرا ، وزادت الصادرات الألمانية زيادة عظيمة بفضل تحسن قدرة المصدرين الألمان على المنافسة سعريا نتيجة ضعف المارك الألماني في أسواق الصرف العالمية ، وثبات تكاليف وحدة العمل ونشاط الطلب من جانب اقطار الأوبك . ومن ناحية أخرى ركز الطلب الداخلي ونجحت ألمانيا نجاحا باهرا في تخفيض وارداتها من النفط الخام ، فكان لهذين العاملين أثر حاسم في كبح جماح الواردات ، وتضاعف الفائض التجاري إلى ٥١٣ بليون مارك في عام ١٩٨٢ وبلغ فائض الحساب الجاري ٨٢ بليون مارك بعد عجز في العام السابق مقداره ١٢٤ بليون مارك .

إهمال الأسواق ذات النمو فوق المتوسط :

Markets with above-average growth neglected

برغم نجاح ألمانيا الملحوظ في التكيف مع التغيرات العادة في الاقتصاد العالي ، فإنها لم تسترجع نصيبها في السوق العالمية حسب

مستويات اواخر السبعينيات ، وكان أحد أسباب ذلك بلاشك أن النمو في التجارة العالمية تحول إلى الاقطار المساعدة في الشرق الأقصى بالإضافة إلى اليابان ، فقد كانت اقطار أوروبا الصناعية والولايات المتحدة ثم اقطار الأوبك خاصة هي التي تنشط التجارة العالمية حتى واسط السبعينات ، وإن نستعرض الماضي نجد أن تركيز صناعة التصدير الألمانية على أوروبا واطار الأوبك والاقطار الصناعية في أمريكا الجنوبية مع إهمال الاقطار سريعة النمو في منطقة المحيط الهادئ أدى إلى قصور أفقد جمهورية ألمانيا الاتحادية بعض حصتها في الأسواق العالمية والتي حصلت عليها لمصناعاتها الهامة من الآلات ومنتجات صناعات السفن والهندسة الكهربائية .

انتعاش ١٩٨٣/٨٤ في التجارة الدولية أفاد صناعة التصدير الألمانية :

1983/84 recovery in world trade favoured German export industry.

انتعشت الصادرات الألمانية في عامي ١٩٨٣ و ١٩٨٤ نتيجة رواج الطلب في الولايات المتحدة واستمرار ضعف المارك مقابل الدولار الأمريكي ، وظلت الصادرات إلى الجماعة الأوروبية على كسادها نتيجة قلة الطلب المحلي في دول السوق المشتركة برغم انخفاض قيمة المارك في الواقع ، وفي ألمانيا ذاتها لم يتحرك الطلب المحلي أيضا فاستسعت الفجوة بوضوح بين نمو الصادرات ونمو الواردات ، واستمر الاتجاه النزولي في أسعار المواد الخام ، ولذا لم تتأثر قيمة الصادرات الألمانية كثيرا بزيادة قيمة الدولار الأمريكي .

وزادت الطلبات من الخارج نحو الثلث حتى بداية عام ١٩٨٥ فاستقرت عند المستوى العالي الذي بلغته في العام الماضي بعد أن

بلغت أدنى مستوى لها عام ١٩٨٢ ، لكن فقدت الطلبات الواردة من الولايات المتحدة بعض تدفقها بسبب تباطؤ النمو هناك ، وفى المقابل استمر الانتعاش فى النشاط الاقتصادى بالأقطار الأوروبية وكان قد بدأ فى بطء عام ١٩٨٤ ، واستفاد المصدرون الألمان بوجه خاص من انتعاش الطلب العالمى على السلع الرأسمالية ، وتوسعت الصادرات الألمانية فى العام الماضى بمعدل ضعف توسع التجارة العالمية ، فاستطاعت صناعة التصدير الألمانية الحصول على حصة أكبر فى السوق العالمية لأول مرة منذ نهاية السبعينات وسجل كل من الميزان التجارى وميزان الحساب الجارى فوائض قياسية بلغت ٧٣ر٢ بليون مارك المانى لأول و ٢٨ر٦ بليون مارك المانى للثانى .

الاعتماد الشديد على الصادرات :

Heavy dependence on exports

لا يعتمد النمو الاقتصادى والعمولة ومستويات الدخل فى أى قطر غربى صناعى كبير على تصدير السلع والخدمات بمثل اعتماد هذه العوامل عليه فى جمهورية ألمانيا الاتحادية ، ويؤيد ذلك القول الانتعاش الملاحظ فى النشاط الاقتصادى خلال السنوات القليلة الماضية ، فبعد أن هبط الناتج القومى الإجمالى الحقيقى لسنتين متواليتين كانت الصادرات رأس الحربة التى دفعت الانتعاش عام ١٩٨٢ وقامت بدور بارز فى استدامته حتى عام ١٩٨٥ ، إذ لم ينشأ أى أثر منشط عن برامج الانفاق الرأسمالى سوى فى عام ١٩٨٤ وعن الاستهلاك الخاص إلا فى السنوات القليلة الأخيرة من عام ١٩٨٥ ويلاحظ هذا التتابع أيضا فى الدورات الاقتصادية السابقة ، ونعنى به تتابع انبعاث النشاط بتأثير الصادرات فى الطلب على السلع الرأسمالية أولا ، ثم على اتجاهات السلع الاستهلاكية بعد ذلك .

وإذا كان اتجاه الصناعة الألمانية الى التصدير واعتمادها عليه بدرجة كبيرة هو الذى يمكنها غالباً من تعويض أوجه الضعف فى الاقتصاد المحلى ، فإن الثمن الذى تدفعه الصناعة لكى تستطيع التحول الى الأسواق الخارجية هو تزايد اعتمادها بدرجة عظيمة على الأطراف الخارجية التى تتاجر معها .

ومنذ إلغاء نظام أسعار الصرف الثابتة وإزاء تقارب الأسواق المالية العالمية أصبح لاتجاهات أسعار الصرف والفائدة تأثير ما يزال يتسع ويتزايد على النمو الاقتصادى والعمالة والدخل فى ألمانيا الاتحادية ، ونشير هنا الى الزيادة المبالغ فيها فى قيمة المارك الألمانى التى بلغت ذروتها عام ١٩٨٠ كدليل مؤلم على تلك الحقيقة .

تخفيض قيمة المارك لا يخلو من المشكلات :

Undervaluation of the DM not without its problems

أسهم ارتفاع قيمة الدولار الأمريكى فى المدة من ١٩٨١ الى ١٩٨٥ إسهاماً كبيراً فى أن تحقق الصادرات الألمانية فوائض قياسية عام ١٩٨٥ ، وثجج المصدرون الألمان - كما نجحوا أثناء الستينيات - فى زيادة المبيعات وبالتالي زيادة أرباحهم التى ارتفعت كثيراً جداً ، ولو أن جزء من هذه الزيادة يرجع الى المتغيرات التى حدثت فى أسعار الصرف ، لكن هبوط قيمة المارك الألمانى إزاء الدولار الأمريكى مثلاً قد يؤدى الى مضار كبيرة ، فلقد كانت المنتجات الألمانية « رخيصة » جداً إذا قورنت بما يجب أن تكون عليه فى ظل القيمة الحقيقية « الواقعية » للمارك الألمانى ، فلو أن سعر الصرف قام على أساس القوة الشرائية أو اتجاهات تكاليف وحدة العمل أو الأرقام القياسية لأسعار التصدير ، لكانت إيرادات التصدير أكثر

ارتفاعا ، أى أن جمهورية ألمانيا الاتحادية تكبدت خسائر فى الدخل الحقيقى .

وقد تحدث بالإضافة الى ذلك تشويبات هيكلية تؤدي الى اثار أكثر مدعاة للفرح بسبب عواقبها طويلة الأمد ، وقد تساعد العلاقات المشوهة فى اسعار الصرف الشركات - بل فروع من الصناعة بأكملها - على إحراز نجاح فى التصدير وفى زيادة المبيعات الداخلية على حساب المنافسين الأجانب مما يخلق انطبعا بالقدرة على المنافسة عالميا رغم أن هذه القدرة التنافسية قد لا تستمر سوى لفترة قصيرة ، ويؤدي ذلك الى أن تصبح التعديلات الهيكلية غير ذات معنى ولا اثر .

ويحدث نفس الأثر - وأن كان أقل ظهورا منه فى حالة الدولار - انخفاض قيمة المارك إزاء عملات الأقطار الأعضاء فى النظام النقدى الأوروبى ، وهناك أيضا تجمعت خلال السنوات القليلة الماضية توقعات عن ارتفاع قيمة المارك الألمانى لأن المارك ظل يفقد من قيمته الحقيقية إلا أن انخفاض معدل التضخم ، والاتجاهات المعتدلة فى تكاليف وحدة العمل والزيادة القليلة نسبيا فى اسعار التصدير لم ينتج عنها أى ارتفاع فى قيمة المارك الألمانى إزاء عملات أقطار النظام النقدى الأوروبى حتى حدث تعديل إبريل من هذا العام - وأفادت الصادرات الألمانية داخل اسواق المجموعة الأوروبية وفى الاسواق الأخرى حيثما تتنافس الشركات الألمانية مع الآخرين لاسيما المنافسين الفرنسيين والإيطاليين ، وهناك أيضا لم ينشأ عن هذا الارتفاع الحقيقى فى قيمة المارك الألمانى سوى تحسن سطحي فى القدرة التنافسية .

وتفيد نظم تثبيت اسعار الصرف - مثل النظام النقدى الأوروبى - التجارة الخارجية فوائد كثيرة ، لكن لابد من توافق بين السياسات

الاقتصادية للأقطار الأعضاء إذا أريد لمثل هذه الأنظمة أن تنجح لفترات طويلة ، وقد استطاعت الأقطار المشتركة فى النظام النقدي الأوروبى أن تحقق نجاحا فى هذا السبيل خلال السنوات القليلة الماضية .

التعديل الهيكلى كمهمة دائمة :

Structural adjustment as a permanent task

يتعرض الهيكل القطاعى والإقليمى لعرض السلع والطلب عليها لتغيير سريع ، والمثال على ذلك الأسواق السريعة التوسع باستمرار فى أقطار اسيا الصاعدة حيث يستطيع المصدرون الألمان أن يجدوا - بلا شك - مجالا عظيما للتوسع ، ويمكن لصناعة التصدير الألمانية أن تستفيد من مزايا الموقع **advantages of location** الخاصة بها ، إزاء المنافسة المتزايدة من جانب الأقطار الصاعدة فى الأسواق العالمية ، وتستطيع المزايا غير السعرية التى تتمتع بها جمهورية المانيا الاتحادية ، والسابق الحديث عنها ، أن تعوض انخفاض تكاليف الأيدى العاملة وانخفاض الأعباء الضريبية فى البلاد الصاعدة بل وتزيد ، وإذا أمكن الاسراع بالتعديلات القطاعية الى جانب التعديلات الإقليمية ، لأمكن لصناعة التصدير الألمانية أن تحتفظ بمكانتها المواتية فى الأسواق العالمية بفضل تركيز منتجاتها فى قطاع السلع الرأسمالية .

ويبرز التحدى بوجه خاص من التغيير التكنولوجى الذى يزداد سرعة باستمرار ويؤدى الى اختصار دورة الإنتاج وتقصيرها بحيث تتسارع الأسواق سريعا ، فلا تلبث المنتجات الجديدة التى لا منافس لها فى البداية أن يتلقفها المنافسون فيضعون مثلها وتحسينات أفضل فيخرجونها من

السوق سريعا ، ويتطلب ذلك من صناعة التصدير الألمانية درجة عالية من المرونة فى التعديل والتكيف للملاحقة لسباق الابتكارات ، والمتنظر ان يتمكن المصدرون الألمان من مواجهة التحديات الجديدة والسيطرة عليها ، ويدعونا الى القول بذلك تجربة الستينيات والسبعينيات حين نجحت ألمانيا فى التكيف مع التغيرات الهيكلية الضخمة .

يجب استخدام إيرادات التصدير فى الإنفاق الرأسمالى :

Export earnings should be used for capital expenditure

تعتبر نجاحات التصدير الأخيرة نتيجة لسياسات التكيف الناجح من ناحية ، كما ان تزايد قدرة المصدرين الألمان على التنافس سعريا بسبب أسعار الصرف الأجنبي اعانت كثيرا على تنمية المبيعات من ناحية أخرى ، وسوف يسهل على الشركات المشتغلة بالتصدير إحداث التعديلات الهيكلية الضرورية بفضل ما تجمع لديها من زيادات فى الإيرادات اثناء السنوات الأخيرة ، ويجب زيادة الاستثمار فى المنتجات والتكنولوجيات الجديدة لمواجهة المطالب التى لم تلبي فى هذا المجال والتى برز بعضها فى السبعينيات وبعضها الآخر فى أوائل الثمانينيات .

والى جانب التوسع فى الأصول الرأسمالية وتحديثها لابد ايضا من الاستثمار فى رأس المال البشرى ، "human capital" أى فى قدرات ومهارات ومعرفة الأفراد ، لأن تزايد المنافسة العالمية يتطلب تمسينا فى مستويات المؤهلات العالية ، بمعنى الاستثمار فى تدريب العاملين على العمل وعلى الخدمة ، وقد ساعد كثيرا التدريب العالى المستوى الذى تلقاه العمال الألمان فى الماضى على نجاح الصادرات الألمانية .

السوق الأوروبية كضرورة لتثبيت مركز التجارة الخارجية الألمانية :

European market as a prerequisite for consolidating Germany's
foreign trade position

تفضل بعض مشروعات الانفاق الرأسمالي المناسبة لدعم الموقف التنافسي للشركات الألمانية في بعض مجالات التكنولوجيا المتقدمة بسبب المخاطر الاستثمارية الزائدة ، لكن وجود سوق أوروبية موحدة بدون قيود على المعاملات في السلع والخدمات ورأس المال من شأنه تخفيض مخاطر الاستثمار في وقت أصبحت مراحل استغلال السوق قصيرة وماتزال تقصر ، ونظرا للتحسن الواضح في احتمالات المبيعات تمتلك « السوق الأوروبية الداخلية » الحقيقية الحافز على تناول مشكلة ابتكار وتحديث المنتجات وما يتبعها من تكلفة الابتداء والتطوير ، وتصبح منطلقا سليما لإنتاج عدد متزايد من المنتجات يصلح لاجتذاب السوق الحقيقية التي هي السوق العالمية .

فوائض الحساب الجارى والفوائض التجارية كمقياس للنجاح الإقتصادي :

Current account and trade surpluses a yardstick of economic
success ?

يقال إن ظهور فائض في الحساب الجارى أو في الميزان التجارى مؤشر على النجاح الإقتصادى لأن هذه الفوائض تخلق فرص عمالة داخلية وتدل على وجود طلب على المنتجات الألمانية في الخارج ، وبعبارة أخرى فإن ظهور الفوائض دليل على مدى قدرة الصناعة الألمانية على المنافسة

فى السوق العالمية ، وإذا اعتبرنا فائض الحساب الجارى مؤشرا على قوة منافسة صناعة التصدير الألمانية فلابد ان هذه القوة بلغت غاية كفاءتها عام ١٩٨٥ ، لكن الواقع انه عند قياس هذه الكفاءة يجب ان تأخذ فى الحسبان اتجاهات القيمة الحقيقية للمارك الألماني فى الخارج وذلك طبعا ضمن أشياء أخرى ، وقد هبطت هذه القيمة من بداية ١٩٨٣ وخلال فترة كبيرة من عام ١٩٨٥ مما أدى الى تدهور شروط التجارة .

ومن المعايير الأخرى لقياس القوة التنافسية العالمية للشركات الألمانية مقدار الأنصبة التى تتمتع بها من السوق العالمية من ناحية والاتجاهات فى الهيكل الإقليمى والقطاعى للتجارة الخارجية ، ويدل استقراء الحقائق على أن نصيب ألمانيا من السوق العالمية اتجه الى الهبوط حتى أواسط الثمانينيات برغم ظهور الفوائض التجارية الكبيرة ، مما يؤيد أن الفوائض التجارية لا تكفى وحدها كمقياس يقاس به النجاح الاقتصادى -

وتتعرض فوائض التصدير الضخمة الى نقد متزايد من الخارج ، ويقال أن معنى الصادرات الألمانية - بوضعها هذا - استيراد العمالة وتصدير البطالة ، وإذا نظرنا الى ارتفاع نسبة البطالة من كل الأقطار الغربية الصناعية تقريبا لفهمنا الباعث على هذا القلق .

ويزداد أيضا عدد من ينتقدون تحقيق فوائض بأرقام قياسية فى الحساب الجارى والميزان التجارى من داخل ألمانيا ذاتها ، ورغم القبول بفكرة احتياج جمهورية ألمانيا الاتحادية الى الفوائض التجارية لتعويض العجز فى ميزان معاملات الخدمات والتحويلات والمدفوعات ، يقال انه ليس من الضرورى أن ترتفع الفوائض الى ضعفى العجز فى ميزان الخدمات والتحويلات والمدفوعات وتخشى بعض الجهات من تزايد عدم توازن التصدير فى الصناعة الألمانية ، ومن أن يعمد بعض الأقطار الى استخدام سياسة سعر الصرف كوسيلة لاجداث ضغط ومطالبة ألمانيا بالمساهمة بالمزيد من أجل انعاش الاقتصاد العالمى .

(اقتصاديات التعاون م - ٢٠)

توسيع نطاق عدم التوازن الخارجى أمر غير مرغوب :

Enlargement of external disequilibriums undesirable

ويدل ظهور فائض تجارى على النطاق الذى تحقق عام ١٩٨٥ ، ويُنظر بلأريب فى عام ١٩٨٦ ، على أن « التوازن الخارجى » بوصفه هدفا من أهداف الاستقرار الاقتصادى لم يتحقق تماما ، واسترعى مجلس الخبراء النظر الى مشكلة عدم التوازن هذه فى تقريره لعام ١٩٦٩ حين انتقد المجلس ظهور فائض تصديرى قدره ١٨ر٤ بليون مارك المانى عام ١٩٦٨ أى ما يعادل ٣٪ من الناتج القومى الإجمالى ، وتناول بعمق مقترحات لانقاص « الفائض المسبب لعدم التوازن » "surplus disequilibrium" ، ويلاحظ أن الفائض التجارى عام ١٩٨٥ بلغ ٧٣ر٣ مارك المانى أى ٤٪ تقريبا من الناتج القومى الإجمالى ، وربما يصعد فى العام الحالى الى ٥٪ .

وليس من المرغوب فيه أن تتصاعد الفوائض فى الحساب الجارى والميزان التجارى للأسباب السابق بيانها ولأسباب أخرى منها أنها تزيد من عدم توازن صادرات الصناعة الألمانية ، فارتفاع نسبة التصدير التى بلغت ذروة قدرها ٣٥٪ عام ١٩٨٥ يجعل النمو والعمالة فى جمهورية ألمانيا الاتحادية مرتين كثيرا بالاتجاهات الاقتصادية فى الأقطار الأخرى ، ويمثل التهديد المتزايد بانتهاج السياسات الحمائية ، واحتمالات الاضطراب فى أسبعار الصرف التى لا يكاد يمكن التنبؤ بها ، مخاطر جسيمة تواجه حاليا الاقتصاد المانى ، وتقل إمكانية حساب هذه المخاطر كلما زادت الصادرات ، ولا ريب فى أن قيام سوق أوروبية ممتدة حقيقية هو علاج لهذه الحالة .

الفائض الخارجى يعود الى الحد المعتاد بعد ١٩٨٦ ؟

External surplus back to normal after 1986 ?

يحتمل أن تشهد فوائض الميزان التجارى والحساب الجارى قفزة حادة اخرى عام ١٩٨٦ لأن زيادة قيمة « المارك الألمانى وتدهور أسعار النفط يريحان حاليا الميزان التجارى الألمانى كثيرا . لكن قد تنقلص الفوائض التجارية الألمانية بعد عام ١٩٨٦ مرة أخرى ، ويشهد هذا العام انتعاشا فى الاستهلاك الخاص كما أن الطلب على السلع الرأسمالية يشجع الاستيراد وبالتالي يشجع النشاط الاقتصادى فى الأقطار التى تتاجر ألمانيا معها ، وبالإضافة الى ذلك يفترض أنه مع ارتفاع الدخل القومى وقياسا علاقات موائمة فى أسعار الصرف سوف يزداد المعجز فى صافى دخل السياحة والأسعار ، فضلا ، عن أن نمو التزامات جمهورية ألمانيا الاتحادية إزاء المجموعة الأوروبية سيؤدى الى زيادة المعجز مستقبلا فى حساب المدفوعات الألمانى .

وزادت شركات التصدير الألمانية استثماراتها المباشرة فى الخارج الى أكثر من الضعفين خلال المدة من عام ١٩٧٩ الى عام ١٩٨٤ ، وتساعد تلك الاستثمارات على أن تحتفظ الشركات بموقعها التنافسى فى الأسواق الخارجية على المدى الطويل ، وتقلل الاعتماد على تقلب أسعار الصرف ، كما تساعد أيضا الاستثمارات المباشرة على حصر عدم التوازن الخارجى داخل حدود معينة ، وهكذا فإن النقص فى الفائض التجارى لا يعنى بالضرورة تدهورا فى مركز البلاد الخارجى وإذا قدر للقفزة بين الصادرات والواردات أن يتقارب طرفاها مرة أخرى فقد تزيد الصادرات وتتسع حصة ألمانيا من السوق العالمية ، وتتجه صناعة التصدير الألمانية الى السيطرة على التكاليف الهيكلية وتستطيع لهذا السبب أن تنظر الى المستقبل فى ثقة .

الفصل الخامس

اقتصاديات بنك الدفع العام

ECONOMICS OF COMMONWEAL BANK

تقرير مجلس الإدارة
Report of the Board of Management

عام ١٩٨٥ كما تراه البنوك الألمانية
1985 as seen by the German banking industry

كان عام ١٩٨٥ مليئا بالأحداث ، على العكس من عام ١٩٨٤ الذي مر هادئا ، فتميز بتعديل قانون الأعمال المصرفية وتحرير سوق رأس المال في ألمانيا ، وبالحركات التي حدثت في أسعار الفائدة وأسعار الصرف الأجنبية العالمية ، وتأثرت أسواق المال ورأس المال وكذلك سياسة البنك المركزي (بوندز بنك Bundesbank) بالاتجاهات الخارجية بقدر أكبر .

وبلغ النمو في التدفق النقدي من البنك المركزي عند سعر ٦ ٪ / النصف الأعلى من مدى الهدف المحدد وتزايد النمو في تدفق النقود خلال النصف الثاني من العام بالتوازي مع اتجاهات النشاط الاقتصادي ، وانخفضت أسعار سوق المال رغم أن حركة هبوطها لم تكن مستمرة .

وفي الربيع رأى البنك المركزي أن يرفع سعر فائدة لومبارد (سعر الاقراض للبنوك التجارية to raise the lombard rate from 5.5 to 6 per cent من ٥.٥٪ الى ٦٪ على اثر زيادة تدفق رأس المال خارجا الى منطقة الدولار ، وكان الهدف من هذا الإجراء - الذي صاحبه حقن سيولة جديدة لمساعدة الصناعة المصرفية - إبعاد سعر فائدة الودائع تحت الطلب عن سعر فائدة لومبارد ، وفي نفس الوقت قدمت للبنوك اذونات خزانة - وهي أدوات تعبئة قصيرة الأجل مدتها في العادة ثلاثة أيام ، وشكل سعر البيع الحد الأدنى لسعر الودائع تحت الطلب ، وحقق البنك المركزي هدفه في شهر أبريل تقريبا ، واتجه في الفترة التالية الى أن ينقص خطوة خطوة اسعار الفائدة على معاملاته في الأوراق المالية بموجب اتفاقيات الشراء وكذلك بالنسبة لاذونات الخزانة ، وكانت هذه السياسة ضرورية للتمهيد لتخفيض سعر الخصم وسعر لومبارد الى ٤٪ و ٥.٥٪ على التوالي ابتداء من ١٦ أغسطس وفقد الاقراض بنظام لومبارد أهميته كمصدر تمويل للبنوك وحلت محله المعاملات في الأوراق المالية بموجب اتفاقات إعادة الشراء .

وكانت الاتجاهات في سوق السندات الحكومية مماثلة لاتجاهات سوق المال ، وتراجعت اسعار الفائدة في سوق رأس المال من ٩.٦٪ في بداية العام الى ٣.٠٪ في نهايتها ، وقطعت هذه الحركة النزولية حركتان صعوديتان صغيرتان لأسباب خارجية فاقت في اثرها العوامل المحلية ، وتسبب صعود سعر صرف الدولار أوائل العام من صعود إيرادات السندات الحكومية مؤقتا الى ٧.٨٪ ، ثم جاء تبدل سعر صرف الدولار في فبراير وهبوط الإيراد من سوق رأس المال في الولايات المتحدة فكانت عوامل دفعت الاسعار للصعود ، ثم تراجعت السندات العامة كلها قليلا الى ٢.١٪ ووصلت الى أدنى حد لها اثناء العام في آخر سبتمبر .

ونسقت البنوك المركزية في الدول الصناعية الغربية تدخلها في أسواق النقد الأجنبي ، ومهد ذلك الطريق للارتفاع الثاني في سعر الفائدة

اثناء الخريف ، وانخفضت قيمة الدولار الأمريكى مقابل المارك الألمانى بنسبة ١٠٪ فتوقفت مؤقتا فى اوائل اكتوبر التكهنتات حول زيادة قيمة المارك الألمانى ، وقل الحافز لدى الأجانب - بسبب ذلك - لشراء السندات الألمانية الحكومية أملا فى الانتفاع من رفع قيمة المارك وارتفعت أسعار الفائدة فى سوق رأس المال بعد ذلك لكنه أيضا ارتفاع ذو صفة مؤقتة .

وادت الإجراءات الجديدة التى سمح بها فى سوق رأس المال من أول مايو ١٩٨٥ الى الاعتماد الأوثق على الاتجاهات العالمية فى أسعار الفائدة والصرف الأجنبى ، وزاد من جاذبية ألمانيا كمركز مالى السماح بإصدار سندات حكومية مزدوجة العملة وأذونات ذات سعر فائدة معوم وسندات الصفر *Zero bonds* ، وتواجه صناعة البنوك الألمانية الآن منافسة أقوى نتيجة السماح للبنوك الأجنبية بإدارة إصدارات سندات قروض بالمارك الألمانى ، ولم تتكون حتى الآن سوق ثانوية لهذه الأنواع الجيدة من السندات التى استحوذت على جزء كبير من السوق بعد أن تقلبت على المضاعف التى ظهرت فى البداية ، واتضح أن الضريبة على حجم الأعمال فى البورصة أصبحت عائقا لاسيما فيما يتعلق بالأوراق الرائجة فى التعامل .

ونتيجة عن ارتفاع أسعار الفائدة فى ربيع عام ١٩٨٥ تضيق مساحة اختلاف الفوائد من البنوك ، ولم تعطل الأمور إلا ببطء اثناء السنة لأن المنافسة الحادة بين البنوك أدت بها الى تطبيق تكلفة مخفضة للاقتراض بغية تمويل أقراضها ، ويوضح ذلك تخفيضات سعر الفائدة فى أغسطس تبعا لتخفيض أسعار الخصم بأسعار لومبارد .

ولم تحدث الحركة المستمرة المتوسطة نحو الزيادة فى النشاط الاقتصادى القدر من النمو المرغوب فى أعمال الإقراض ، ونشأ عن نسبة

البطالة العالية والمستمرة اثر محسوس في الاقتراض للاستهلاك ، ويحدث ارتفاع تدريجي في الاستهلاك الخاص حتى النصف الثاني من العام واستطاعت الشركات بفضل زيادة الأرباح مجددا القيام في حالات كثيرة بتمويل مشروعات الانفاق الرأسمالي من مواردها الخاصة المتولدة لديها ، وتمتعت الشركة الألمانية الكبرى التي تعتمد على التصدير بوجه خاص ، بدرجة عالية من السيولة ، ولهذه الأسباب لم ينشأ عن الزيادة القوية في الطلب على السلع الرأسمالية طلب مقابل وبنفس المستوى على الاقتراض .

ولم يستمر في السنة الماضية التحسن الذي لوحظ في المديونية الدولية وخاصة مديونيات أقطار أمريكا اللاتينية ، واستطاعت الأدوات المستخدمة في السنوات الأخيرة - لا سيما اتفاقيات جدولة الديون - أن تساعد على النقاط الأنفاس لكنها لم تحل مشكلة المديونية الدولية كما اتضح بجلاء نتائج عام ١٩٨٥ ، والعامل المشجع هنا أن هذه الحقيقة أصبحت معترفا بها بدرجة متزايدة .

ويمكن القول - مع بعض التحفظ - أن عام ١٩٨٥ المصرفي كان مرضيا ، ينطبق ذلك القول أيضا على الطريقة التي تطورت بها عمليات بنك النفع العام .

أعمال وأداء بنك النفع العام

زيادة مجموع الأصول بمقدار ٩٤١ مليون مارك ألماني :
Total assets up DM 941 million

زاد مجموع أصول مصرفنا بنسبة ٢٪ من ٤٨١ بليون مارك الى ٤٩ بليون مارك وترجع الزيادة الصغيرة نسبيا بالقياس الى العام الماضي

الذى شهد نموا بمقدار ٥٠٪ الى صعوبة الموقف الشديد فيما يختص بأعمال الاقتراض ، ومن ناحية أخرى فقد اتخذنا خطوات لإعادة تصويب الميزانية العمومية بحيث تختصر بعض بنودها ، وقد أدت هذه التخفيضات فى تلك البنود الى تآكل النمو فى مجالات أخرى من أعمالنا ، وزاد مجموع أصول مجموعة بنك العمال من ٦٢.٧ بليون مارك ألماني الى ٦٣.٧ بليون مارك ألماني بواقع ١.٥٪ ، ويقل هذا النمو عن العام الماضى أيضا ، ويرجع السبب أساسا الى هبوط سعر صرف الدولار الأمريكى مقابل المارك الألماني .

تحسين آخر فى هيكل الودائع :

Further improvement in structure of deposits

تميزت أعمال الودائع بصرفنا مرة أخرى فى العام الماضى بجذب ودائع طويلة الأجل أقل تأثرا بتقلبات سعر الفائدة ، ويعنى ذلك أن قل اللجوء الى سوق المال للحصول على الأموال اللازمة لتمويل إقراضنا ، ونجحنا بذلك عام ١٩٨٥ فى مواصلة تحسين هيكل الودائع وحققنا هدفا هاما من أهداف سياسة عملنا .

ودائع المتعاملين ٢٦.٧ بليون مارك ألماني :

DM 26.7 billion customers' deposits

بلغت ودائع المتعاملين فى مجموعها ٢٦.٧ بليون مارك ألماني فى تاريخ الميزانية العمومية ، وإذا أضيف الى هذا الرقم السندات لحاملها وسندات الادخار التى زادت فى العام الماضى بنحو ٨٠٠ مليون مارك ألماني بنسبة ١٨.٧٪ تصبح الزيادة الكلية فى ودائع المتعاملين ٢.٩٪ .

الأرقام الرئيسية بالبرازيلية العمومية
Major figures of the balance sheet

بالدين مارك in million DM	بالدين مارك in million DM	Assets	الأصول :
١٩٨٤	١٩٨٥		
٢٢٤٩,٠	٢٥.٠٤,١	Cash reserve	الإحتياطي النقدي
٢٥٤,٢	٢٧٥,١	Bills receivable	أوراق القبض
١٤٢١٥,٠	١٤٩١٢,١	Due from credit institutions	مستحق على المؤسسات الائتمانية
٢٧٢,٤	٢٩٧,٢	Debentures and bonds	أوراق مالية (سندات)
١,٠,٢	١٠٠,٢	Shares	أسهم
٢٥٢١٧,٢	٢١.٠٧,١	Due from customers — total	مستحق على العملاء - المجموع
١٤٩٢٤,٠	١٤٩٢٠,٤	short and medium-term	لأجل قصير ومتوسط
١.٠٤٢٢,٢	١١.٧٢,٧	long-term	لأجل طويل
١٢٤٢,٢	١٢١٢,٢	Investments in subsidiaries and associated companies	استثمارات في الشركات التابعة والشركة المرتبطة

١٤١٤,٤٤	١٤٣٣,٣٤	Liabilities and shareholders equity
٢١٦٨,٥٣	٢١٦٦,٣٨	Due to credit institutions
٤٣٣,٣٤	٤٨٧,٣٣	Due to customers-total
١٧٧٥,٣١	١٧,٠٢٣	Demand deposits
٤٣٣,٣٣	٤١٥,٧٤	Time deposits
٢,٠٢١,٣٧	٢,٠٤١,٣٧	Savings deposits
١,٠٠٠,٣٠	١,٠٠٠,٣٠	Equity capital
١,٠٢١,٣٧	١,٠٤١,٣٧	Share capital
٤٨,٠٧٨,٣٤	٤٩,٠٧٨,٣٤	Published reserves
١٩٥١,٣٣	١٥٨٥,٣٧	Total assets
٢٧٧٩,٣٣	٢٧٧٧,٣١	Endorsement liabilities
٥٢٧,٥٩,٣٣	٥٢٧٨,٣٣	Guarantees
		Volume of business

مجموعة بنك الرفع العام الألماني

BfG Group

٢٢٧,٤٣٥	٢٣٦٦,٣٥	Total assets
٨٥٧١	٨٧١٧	Staff

الخصوم وحقوق المساهمين :

مستحق للمؤسسات الائتمانية
مستحق للمساهمين - المجموع
ودائع تحت الطلب
ودائع تحت الاحتار
ودائع لاجل
رأس المال المملوك للمساهمين
رأس المال المساهم
الاحتياطيات المالية
مجموع الأصول :
الخصوم الزائدة
الخصومات
حجم المعاملات

تقيم ٧ بنوك وشركات
إجمالي الأصول
عند المساهمين

وتدخل الودائع لأجل ضمن بنود الميزانية العمومية التي اختصرناها بغرض تحسين هيكل وتكوين جانب الخصوم بالميزانية العمومية ، ونقصت هذه الودائع بنسبة ٧٪ من ١٣ر٨ بليون مارك الى ١٢ر٨ بليون مارك ، وكانت الزيادة الكبيرة فى المدخرات كافية لتمويل عمليات الاقتراض أما ودائع الاطلاع من المتعاملين غير المصارف فقد زادت الى ٨ر٠ بليون مارك المانى بواقع ١٨٪ وحدثت زيادة كبيرة فى اموال الحسابات الشخصية و اموال السحب على المكشوف ، أما نمو ارصدة الحسابات الجارية التجارية فكان راكدا بعض الشيء .

وزادت ودائع المدخرات بواقع ٧ر٤٪ ويرجع هذا النمو أساسا الى زيادة الطلب على دفاترنا الخاصة بالمدخرات الرأسمالية فزادت بمقدار ٢٣٠ مليون مارك أى بنسبة ١٦ر٣٪ .

المدخرات ١٠ر٩ بليون مارك المانى :

DM 10.9 billion of savings

بلغ مجموع المدخرات لدينسا فى يونيو من العام الماضى أكثر من ١٠ بليون مارك المانى ثم زادت الى ١٠ر٩ بليون مارك فى نهاية العام بزيادة قدرها بليون مارك تقريبا بنسبة ١٢ر٢٪ ويجاوز هذا الرقم النمو الذى ينتظر أن يترتب على الفائدة التى تغلها هذه المدخرات ، ورغم أن الميل للادخار تناقص قليلا فى بلادنا فمازال المدخرون يعمدون إلينا بالمزيد من أموالهم .

نمو بعض أشكال خاصة من المدخرات :

Dynamic growth of special forms of saving

يرجع الاتجاه الذى نرحب به فى مجال أعمال المدخرات الى أوعيتنا الادخارية الخاصة وهى شهادات الادخار الرأسمالية ، ودفاتر الادخار

الراسمالية . والسندات الادخارية . وقد زادت المدخرات فى تلك الأوعية فى العام الماضى من ٦٤ بليون مارك ألمانى الى ٣٢٥ بليون مارك ألمانى أى بنسبة ١٥٢٪ ، وتعتبر هذه المعدلات فى النمو المكونة من رقمين منذ تطبيق انظمتنا الادخارية الخاصة . دليلا واضحا على الاتجاهات الحركية الديناميكية التى تتمتع بها هذه الأوعية الادخارية . وتؤكد سلامة تقديرنا لاحتياجات المتعاملين معنا ، وقد أصبح المخزون فى هذه الأيام أكثر عنساية بمقدار الفوائد رغبة منهم فى الحصول على أكبر غلة ، كما يريدون من ناحية أخرى أن يتمكنوا من استرداد أموالهم حالا ، ولذا يشترط الطلب على نظم الادخار التى تقدم للمدخرين أسعار فائدة متزايدة ، وإمكانية استرداد الأموال قبل موعد الاستحقاق ، والحصانة ضد مخاطر الائتمان .

وزادت سندات الادخار الى ٢٥٥ بليون مارك بنسبة ٢٢١٪ ، ويشترط الإقبال على السندات التى لا يمكن استرداد قيمتها قبل ٤ سنوات ، وساعد على هذا الإقبال ما يؤديه موظفونا من نصيح وإرشاد للمتعاملين بالإضافة الى أسعار الفائدة المربحة .

وزادت أرصدة مدخرات المتعاملين لدينا بمقدار ٤ بليون مارك تقريبا على مدى الخمس سنوات الماضية ، وأصبحت تمثل ٢٢٪ من مجموع الأصول مقابل ١٥٪ فى بداية الخمس سنوات المشار إليها ، ويدل ذلك على أننا استطعنا برغم المنافسة المتزايدة أن نقوى مركزنا فى سوق مدخرات الأفراد والأسر .

تناقص نسبة المستحق للبنوك فى الخصوم :

Further decline in relative share held by liabilities to banks

بينما ازدادت نسبة ودائع المتعاملين فى أصول البنك عام ١٩٨٥ تناقصت أهمية الأموال المأخوذة من البنوك ، وانخفضت المستحقات للبنوك

فى جانب الخصوص من ١٤٦٦ بليون مارك الى ١٤٣٢ بليون مارك فانخفضت
بذلك المستحققات للبنوك لأول مرة الى اقل من ٣٠٪ مقابل ٣٨٪ منذ خمس
مسنوات .

وقل الاعتماد على سوق المال كما يتضح من الاتجاهات المتضادة
من بنود الأصول والخصوم الخاصة بالمعاملات مع البنوك ، فزادت المبالغ
المستحقة على البنوك فى تاريخ الميزانية العمومية عن المبالغ المستحقة
لها بمبلغ ٦٠٠ مليون مارك المائى تقريبا ، وكان المستحق للبنوك فى خصوم
١٩٨٤ اكبر من المستحق عليها بمبلغ ٤٠٠ مليون مارك تقريبا .

وللاستغناء عن الاقتراض من البنوك قبلنا الودائع من غير البنوك
بل وقمنا ايضا ضمن إجراءات أخرى بالحصول على الأموال من سوق
المال الدولية وضمناها ايضا سوق رأس المال الدولية بإصدار قروضنا
الأوروبية الخاصة وسوف نستمر فى الاستفادة من هذه الطريقة فى
الحصول على الأموال بهدف دعم قاعدتنا من الودائع .

وزاد الاحتياطى النقدى زيادة متواضعة فأصبح اقل قليلا من ٢٥
بليون مارك واستفدنا فائدة كاملة من حصتنا فى إعادة الخصم لدى البنك
المركزى اثناء السنة بكاملها .

استمرار نشاط التجارة فى الأوراق المالية لحسابنا الخاص

Continued brisk trading in securities for our own account .

بالإضافة الى الاتجاه للمبيعات فى البورصات الألمانية مارسنا مرة
أخرى معاملات نشطة فى الأوراق المالية ، ونقصت قيمة مصففتنا المالية من
المسندات بمقدار ٧٥٠ مليون مارك المائى تقريبا بسبب حلول مواعيد
الاستحقاق والمبيعات منها .

اتجاهات مختلفة فى نشاط الإقراض :

Differing trends in lending business

انكمش نمو نشاط الإقراض عما توقعناه ، فبينما زادت القروض الى المؤسسات الائتمانية الى ١٤٩٩ بليون مارك بنسبة ٤٩٪ لم يزد الإقراض للجهات غير المصرفية سوى بنسبة ٢٥٪ ويرجع ذلك - ضمن أسباب أخرى - الى أن الشركات الكبرى التى تتعامل معنا مازالت لديها أموال كافية من مصادرها الخاصة بها ، وكما حدث عام ١٩٨٤ لم تستخدم هذه الشركات سوى جزء من التسهيلات الائتمانية الممنوحة لها ، وعلى العكس من ذلك حدث توسع فى مجالات الإقراض الأخرى .

تعامل نشط مع صغار ومتوسطى المتعاملين :

Brisk business with small and medium-sized customers

زادت القروض الى المنشآت صغيرة ومتوسطة الحجم زيادة طيبة ، وينطبق ذلك بوجه خاص على القروض طويلة الأجل الممنوحة لتلك المنشآت ، واشتد الطلب على القروض بسبب نشاط الاستثمار وأسعار الفائدة المواتية ، بالإضافة الى أن إمكانيات التمويل الذاتى فى المنشآت المتوسطة الحجم لا تمكنها من تمويل مشروعات الانفاق الراسخالى من مصادر ذاتية إذ أن هذه المصادر لم تكن فى حجم ما لدى الشركات الكبرى .

توالى نجاح برنامج قروض المشروعات :

Continued success of project loan programme

واصل برنامجنا لقروض المشروعات نجاحه العظيم فى عام ١٩٨٥ ، وقد أظهر هذا البرنامج منذ تطبيقه معدلات نمو من رقمين ، وقد نما برنامج (اقتصاديات التعاون م - ٢١)

قروض المشروعات عام ١٩٨٥ بمعدل ١٤٥٪ وبلغ مجموعة ٣٧٧ بليون
مارك في العام السابق .

وكانت قروضنا للمشروعات المقدمة للمنشآت متوسطة الحجم
والمهنيين وأصحاب العقارات سواء شخصية أو تجارية أو صناعية ،
مسئولة الى حد كبير عن نمو القروض الأطول أمدا فزادت الى ١١ بليون
مارك بنسبة ٦٢٪ ، وتوسعنا في برنامج قروض المشروعات وخصصنا
أموالا لتقديم قروض متوسطة وطويلة الأجل لتستخدم في تمويل الاتفاق
الراسمالي تلبية لطلب المتعاملين معنا الذين رغبوا في الحصول على
قروض بفائدة ثابتة لتمويل مشروعات الاتفاق الراسمالي الكبيرة واستطعنا
بفضل التحسن في هيكل تمويلنا أن نقدم قروضا طويلة الأجل بأسعار فائدة
ثابتة على نطاق متزايد .

واستطعنا أيضا أن نرتب لأرباب الصناعة المتعاملين معنا عددا كبيرا
من القروض الأوروبية وشملت خدماتنا أيضا الحصول على ضمانات من
السلطات العامة ، وترتيب تمويل بديل عن رأس المال لمن يريدون البدء بإقامة
مشروعات خاصة بهم ، وحصلنا المتعاملين معنا أيضا على قروض
مخفضة الفائدة مما تمنحه السلطات العامة بموجب مختلف برامج الاقراض
الخاصة .

توسع الطلب على قروض الاستهلاك :

Bigger demand for consumer loans

لاحظنا عقب سنوات الركود زيادة واضحة في الطلب على القروض
الاستهلاكية لاسيما خلال النصف الثاني من العام ، وزاد الاقبال
على الاستدانة لانخفاض اسعار الفوائد نسبيا على القروض الاستهلاكية

وثقة المقترضين فى تحسين الأحوال والدخول فزاد ائتمان الأقساط بنسبة ٥٪ بينما ارتفع الاقتراض فى شكل سحب على المكشوف على الحساب الجارى الشخصى بما يقرب من ١٤٪ وبلغ مجموع هذه التسهيلات الائتمانية من النوعين المذكورين ١٥ بليون مارك المانى ، فإذا أضفنا الى هذا المبلغ القروض المنصرفة مقابل وثائق التأمين صار مجموع القروض للمستهلكين ٢١ بليون مارك المانى .

وسرنا أن نلاحظ إقدام المقترضين على سداد القروض الاستهلاكية بانتظام وفى مواعيدها وذلك بفضل التصاعد المعتدل فى النشاط الاقتصادى فى العام الماضى .

برنامج تمويلى خاص للسيارات المجهزة بمعدات منع التلوث :

Special financing programme for automobiles equipped with catalyzers

مساهمة منا فى منع التلوث طبقنا فى أوائل عام ١٩٨٥ شروطا خاصة بشأن القروض التى تسدد على أقساط وتستخدم فى شراء السيارات المزودة بأجهزة تمنع التلوث ، فتنازلنا عن رسوم خدمة القرض التى تحصل عادة وتبلغ ٢٪ من قيمة القرض ، ولم ترضينا النتيجة فى البداية لأن المناقشات السياسية التى دارت فى ذلك الوقت داخل المجموعة الأوروبية حول مقدار الميزات الضريبية والمدة التى تسرى خلالها أثارت كثيرا من شعور عدم التأكد لدى المقترضين المحتملين ولم يزل ترددهم بسبب هذا الشعور سوى بطريقة تدريجية أثناء العام ، وتوسعنا فى برنامج القروض الخاصة من بداية ١٩٨٦ فأصبح يشمل جميع سيارات الركاب التى يعترف رسميا بأنها ذات عادم منخفض أو قليل التلوث .

اتجاه نحو الهبوط فى قروض المباني :

Downtrend in building loans

ترك الركود فى صناعة التشييد بصماته على نشاطنا فى الاقراض من اجل البناء ، وهبط مجموع القروض القائمة بمقدار ١٠٪ تقريبا ، وادى انخفاض مستوى معدلات الفائدة الى أن يتجه معظم المقترضين الى طلب إعادة جدولة قروضهم لآجال أطول مدى ، واستطعنا تدبير جزء كبير من قروض البناء العامة والمؤقتة اللازمة لشركاتنا الشقيقة .

ومن الملاحظ الهامة فى نشاطنا الاقراضى للبناء التمويل السابق والعارض لعقود ادخال جمعيات البناء ، لكن الاتجاه فى قطاع قروض جمعيات المباني الى البنوك العقارية اضر بنمو حجم القروض لهذه الجمعيات ، وحدث انخفاض مستوى معدلات الفائدة اثرا محسوسا وادى الى زيادة كبيرة جدا فى نشاط البنوك ذات الاغراض المتخصصة وشعرنا بهذا الاثر فى عملياتنا الاقراضية إذ أبدى المتعاملين اهتماما قليلا بالقروض قصيرة ومتوسطة الأجل مدامت معدلات الفائدة بهذا الانخفاض ، وتبعاً لذلك انخفضت حجم قروضنا المتاحة لعقود ادخال جمعيات البناء .

التوسع فى اقراض البلديات :

Expansion in municipal loans

واصلت السلطات المحلية فى العام الماضى تقدمها الذى فاق السلطات الإقليمية والمركزية ، لكن إجراءات التقشف عاقت مرة أخرى نشاط الاستثمار ، وشعرنا أيضا بأثر ذلك على عملياتنا الاقراضية ، ومع ذلك فقد ظلت قروضنا للمطليات عند مستوى عال خاصة فيما يتعلق بالقروض ذات معدلات الفائدة الثابتة عبر مدد طويلة من الزمن .

**اقراض مجموعات المنشآت : التركيز على التصدير
والمشروعات المحلية :**
**Syndicate loan business : emphasis on exports and domestic
projects**

اتجه الاهتمام الاساسى هنا الى تمويل الصادرات وامكنا ان نحقق
فى هذا المجال ايضا معدلات نمو مرضية .

وفى المقابل تمدنا انتهاج سياسة تتسم بضبط النفس ازاء المشاركة
فى التمويلات الدولية ، ووضعنا قواعد دقيقة فيما يتعلق بالخاطر ، وادت
المنافسة فى هذا المجال الى هبوط معدلات الفائدة خاصة بالنسبة
للمقترضين من الدرجة الاولى ، ونتيجة لذلك اصبحت صفقات عديدة
لا تمثل اغراء لنا بخوضها .

النمو فى الصادرات ينشط الاقراض الخارجى :
Growth in exports stimulates foreign lending business

نظرا للنمو السريع فى تجارة المانيا الخارجية استمرت عملياتنا
الاقراضية الخارجية فى النمو بشكل طيب ، ولساعدنا عمليات
التصدير قدمنا تسهيلات كبيرة من بنك الى بنك لتأييد خطابات
الاعتماد وللمسحوبات النقدية المتاحة لعملائنا المحليين ، واعطينا
الاولوية فى عملياتنا الاقراضية الدولية للقروض المتصلة بصادرات معينة
جريا على النحو الذى اتبعناه فى السنوات السابقة .

التركيز على تمويل السلع الرأسمالية في التعامل مع المنشآت الدولية :

Emphasis on financing capital goods in business with international corporate customers.

من أهم مجالات عملياتنا الإقراضية الدولية تمويل السلع الرأسمالية ، وقدمننا من مواردها الخاصة القروض التي تضمنها شركة هيرمس Hermes للتأمين على القروض وشركة اكا AKA لائتمان التصدير واثبتت الترتيبات الائتمانية التي أجريتها على مختلف البنوك الأجنبية نفعا عظيما في تسهيل صفقات التصدير التي تمقدها المنشآت الألمانية متوسطة الحجم .

احتياطات أخرى ضد المخاطر :

Further provisions for country risks

نما إقراضنا الأجنبي بنسبة ٥٣٪ فأصبح مجموعه ١١ بليون مارك ويتمثل أكثر من نصف هذا المبلغ في قروض مقدمة الى المنشآت الائتمانية الأجنبية .

واتجهت الظروف المالية لبعض اقطار أمريكا اللاتينية الى التدهور في عام ١٩٨٥ ، غير ان ارتباطاتنا في هذا الجزء من العالم صغيرة نسبيا وتمثل ١٠٪ من كل قروضنا الدولية ، ونتوخى في إقراضنا الأجنبي التركيز على تقديم القروض للمتعاملين في الاقطار الصناعية .

وشارك مصرفنا أيضا في العام الماضي في عمليات إعادة الجدولة ومنحنا قروضا جديدة في إطار الحصص المحددة لنا ، وقد زدنا مخصصات المخاطر بما يكفي لغطاء عملياتنا الإقراضية الأجنبية .

مكاتبنا في الخارج تركّز على المتعاملين مع عملائنا الألمان :

BfG offices abroad concentrated on German business clients

حققت مكاتبنا في الخارج تقدما طيبا في أعمالها اثناء عام ١٩٨٥ ، وركزت هذه المكاتب في نشاطها بوجه خاص على مساندة العمليات التي يقوم بها زبائننا الألمان وينطبق ذلك خاصة على فروعنا في لندن ونيويورك التي وسعت عملياتها في مجالات أسواق المال والتجارة الدولية والودائع مع المتعاملين من غير البنوك وبالعملات الأجنبية أيضا ، ونجحت هذه الفروع أيضا في زيادة عملياتها الائتمانية وقامت بإقراض زبائننا الأمريكيين والبريطانيين .

وفي إطار عملياتنا بالشرق الأقصى يحقق فرعنا في هونغ كونج نجاحا في تكثيف أعمالنا هناك لاسيما مع جمهورية الصين الشعبية .

عام قياسي لأسواق الأوراق المالية

Record year for securities markets

كان عام ١٩٨٥ سنة غير عادية فيما يتعلق بأسواق الأوراق المالية في ألمانيا ، وسجلت الأسعار والمعاملات ارتفاعا كبيرا جدا ، وازداد مجموع مبيعات الأوراق المالية المحلية ذات الفائدة الثابتة بمقدار ٣٤ بليون مارك فأصبح ٢٦١ بليون مارك ، وازدادت في نفس الوقت أهمية المستثمرين الأجانب كمشتريين في السوق ، والواقع ان قيام هؤلاء بشراء اعداد كبيرة من الأسهم والسندات الألمانية يعتبر تقديرا عظيما للظروف السلمية السائدة في اقتصادنا وللمارك الألماني ، وأظهر الأفراد المتعاملون معنا

اهتماما نشطا بالأسهم في العام الماضي ، فانقصوا استثماراتهم في السوق الأمريكية واستخدموا المبالغ الناشئة عن ذلك في الاستثمار في الأسهم الألمانية .

مبيعات السندات واذونات المقرضين تبلغ مستوى قياسيا :

Sales of bonds and borrower's-note loans at a record level

حققنا في عام ١٩٨٥ مبيعات قياسية للسندات واذونات المقرضين واستطعنا تسجيل معدل نمو مكون من رقمين كما كان الحال عام ١٩٨٤ ، واستمر التعامل مع كبار المتعاملين في التوسع مع تركيز خاص على المستثمرين من المؤسسات الكبرى .

ونجح عن إلغاء الضريبة على الكوبونات عام ١٩٨٤ انتقال اهتمام مستثمينا الأجانب من قروض اذونات المقرضين والسندات الأجنبية بالمارك الألماني الى سندات السلطات العامة خاصة التي تصدرها الحكومة الفيدرالية .

وحققنا معدلات نمو كبيرة في بيع السندات الأجنبية للمتعاملين الأفراد ، وظهرت مبيعات السندات بالعملة الأجنبية اتجاها مرضيا بوجه خاص .

وزادت المعاملات في الأسهم مع المستثمرين المحليين والأجانب زيادة كبيرة في العام المالي موضوع هذا التقرير ، ونجحنا في نفس الوقت في تكثيف نشاطنا مع المتعاملين الأجانب في أنحاء العالم .

وكنّا دائماً في تحليلاتنا لسوق رأس المال نستعري الانتباه الى الاتجاهات الآخذة في الظهور منذ مراحلها المبكرة ، وأفاد ذلك المتعاملين معنا وأصدقائنا من أصحاب الأعمال الذين يتلقون نشراتنا إذ أحاطوا علما بالتطورات الجارية ، ولاقت تحليلاتنا في العام الماضي استجابة كبيرة من جانب الصحافة المالية الألمانية والعالمية .

نجاح شهادات الاستثمار في العقارات والسندات :

Securities and real property investment funds successful

لاقت شهادات الاستثمار اهتماما كبيرا في جانب المتعاملين معنا اثناء عام ١٩٨٥ ، وجاوزت مبيعاتنا أرقام مبيعات العام السابق التي كانت بدورها مرتفعة عن المعتاد ، وبصفتنا من البنوك المساهمة في شركة جمعية دويتش للاستثمار في ميونيخ ، سجلنا نجاحا عظيما في بيع شهادات هذه الشركة التي أحرزت نتائج باهرة بين شركات الاستثمار الألمانية ، وجدير بالذكر أن مصرفنا يؤدي للشركات المذكورة وظيفة تحصيل قيمة الشهادات وإيداعها لديه .

وسجلنا نشاطا ملحوظا في ميدان الاستثمار المفتوح في العقارات من خلال مصالحنا في الشركة الألمانية العقارية بهامبورج التي ظلت شهاداتها منذ أن صدرت وخلال عشرين عاما من أهم وأنجح شهادات الاستثمار العقارية ، وتقوم أيضا بوظيفة المودع لهذه الشهادات ، وسعدنا بإصدار الشركة في ربيع عام ١٩٨٥ شهاداتها الثانية التي حققت مبيعاتها أرقاما أفضل مما كان متوقعا ، وأثبتت أن المستثمرين وثقوا في حسن إدارة الشركة ونجاحها طوال عقدين من السنوات .

اتجاهات سعر صرف الدولار تحدد عمليات الصرف الخارجي والنقد الاجنبي :

Trends in exchange rate of dollar determines foreign operations
and dealings in foreign bank notes

حدث في فبراير ١٩٨٥ تقلب في سعر صرف الدولار الأمريكي تبعه
تناقص كبير في قيمته مما اثر تأثيرا كبيرا على عملياتنا في الصرف
الاجنبي ، وجاء تراخي الدولار وسط تقلبات كبيرة فاثار مخاطر كنا
مستعدين لها بالحد الذي توخيناه في معاملتنا .

واستطعنا ان نزيد مرة اخرى من التعاملين معنا في عام ١٩٨٥ ،
وحققنا اكبر معدل في نمو حركة التعامل في نطاق العمليات الدولية
وعملات النظام النقدي الاوروبي بالإضافة الى زيادة كبيرة في العمليات
بالدولارات الاسترالية والنيوزيلندية .

والى جانب معاملتنا الكبيرة في عملات الاقطار التي تعود الى الان
قضاء اجازاتهم فيها زاد الطلب على العملات الاجنبية وظهر ذلك بوجه
خاص في ارتفاع مبيعات الدولار الأمريكي ونقصت معاملتنا في السبائك
الذهبية نظرا للركود العام الذي اصاب اسواق الذهب .

خدمة زبائننا بتكنولوجيات حديثة :

Serving our customers with new technologies

واصلنا في عام ١٩٨٥ التوسع في شبكة الات صرف النقود
cash dispensers لدينا مما يعني ان يتمكن عملائنا من الحصول على

النقد طوال أربع وعشرين ساعة فى اليوم ، وبالإضافة الى ذلك اتحنا لهم الحصول على خدمات مصرفية أخرى مثل طلب الشيكات وإيداع الظروف التى تحتوى على الأشياء ذات القيمة ، وفى نخطتنا أن نقيم عددا آخر من آلات صرف النقود فى عام ١٩٨٦ .

وفى إطار مشروعات Pos الرائدة الحالية والمنتظر تنفيذها - وهى التجارب لإختبار عمليات السداد بدون نقود بواسطة بطاقة الشيك الأوروبى فى القطاع التجارى والخدمات ، قمنا بإعداد الترتيبات اللازمة لاتاحة الفرصة لحاملى بطاقات الشيكات التى تصدرها ليشتركوا فى هذا النظام الجديد للسداد .

وعقب تطبيق نظامنا الخاص بالخدمات المصرفية المنزلية عن طريق أجهزة Bex فى اكتوبر ١٩٨٤ واصلنا التوسع فى تطوير هذا النظام عام ١٩٨٥ مع إضافة خدمات أخرى ، وبذلك تتاح الفرصة لعملائنا من الأفراد والمنشآت أن يحصلوا وهم فى منازلهم أو مكاتبهم وفورا على المعلومات الجارية عن الخدمات المصرفية ، وتركز حاليا على التوسع فى التطبيق بالنسبة لأصحاب الأعمال حيث اتضح أنهم أكثر إقبالا على استخدام هذا النظام من الأفراد العاديين .

خدمة البنك الجديدة لإدارة النقدية :

BfG's new cash management service

أصبح فى استطاعة عملائنا منذ نوفمبر ١٩٨٥ استخدام خدمة إدارة النقدية القومية المعروفة باسم « تليكام telecam » ، ويتيح هذا النظام لمن لديهم كومبيوتر منزلى وجهاز Blx أن يحصلوا من جميع البنوك

على آخر البيانات عن أرصدة الحسابات والحركة وأن يرتبوا هذه الأرصدة حسب تواريخ القيم ، ويستطيع العملاء أيضا استخدام هذه الوسيلة الالكترونية للاتصالات في إصدار أوامر التحويل للبنك .

ومميزات هذه الترتيبات بالنسبة للعملاء انها تمكنهم من معرفة البيانات والأرقام حتى آخر تاريخ عن حساباتهم نقلا عن الحاسب الالكتروني عندنا وعن طريق نظام إدارة النقدية المذكور ، ولا تقتصر البيانات التي يحصل عليها العملاء على بيانات اليوم السابق بل تدخل فيها آخر قيود اليوم نفسه حتى يضمنوا خطتهم على أساسها .

وتفيد هذه الطريقة في تسهيل الإدارة المالية والتخطيط المالى فى الشركات ، وتمتظ فائدتها للشركات الصناعية التى تهتم بها أكثر الاهتمام .

ويستدعى تحسين خدماتنا لربائتنا من خلال الوسائل التكنولوجية الجديدة ، مع التوسع فى إجراءات الضبط الداخلى ، انفاقا رأسماليا كبيرا لكننا سنواصل هذا التطوير فى السنوات القادمة بهدف التحول الى التكنولوجيا الحديثة مجازاة لما هو حادث حولنا ولو أن التحول يلقى علينا أعباء جديدة .

حملة إعلانية جديدة : New advertising campaign

تهدف حملتنا الإعلانية الجديدة الى تعريف العملاء سواء منهم رجال الأعمال أو الأفراد العاديين بتطور مصرفنا وأنه يمارس كافة الخدمات ، ومن أهداف الحملة أيضا دعم فروعنا فى سعيها وجهودها المبذولة للتوسع فى نشاطها وأعمالها .

وتتناول إعلاناتنا المقصود بها إظهار صورة البنك الحقيقية ببيان الخدمات الاستشارية التي تقدمها لعملائنا في مختلف المجالات سعياً لحل مشكلات عملائنا سواء منهم رجال الأعمال أو الأفراد العاديين ، أما الإعلانات الأخرى أو ما تسمى بإعلانات الإنتاج فنتناول أعمال البنك وملامحها الخاصة .

ونظراً لما وجدناه من استجابة جيدة جداً فإننا ننوى مواصلة حملتنا لإيضاح أساليب البنك الجديدة .

بداية ناجحة للتعاون مع شركة فولكسفورسورج : Successful start to the cooperation with the Volksfursorge

بدأنا العام الماضي شكلاً جديداً من أشكال التعاون مع فولكسفورسورج هدفه تقديم الخدمات المصرفية والتأمينية وأعمال جمعيات البناء معا وفي مكان واحد ، وافتتح أول مكتب مشترك في يوتين Eutin أول يوليو ، ويتعاون البنك وفولكسفورسورج تحت الاسم التجاري « المال وبعد النظر Money and Foresight ».

وبدل هذا المشروع الرائد بعد ستة شهور من بدايته على أن الخدمات المصرفية والتأمينية التي تقدمها المنشأتان معا قد لقيت قبولا ، والواقع أن النتائج المبدئية التي حققتها تجربة يوتين فاقت توقعاتنا ، ويؤكد ذلك اقتناعنا بأن هناك حاجة حقيقية لتكامل الخط الشامل من الخدمات المالية معا . وسنقدم مع فولكسفورسورج بافتتاح مكاتب مشتركة جديدة أخرى خلال عام ١٩٨٦ .

Satisfactory earnings

إيرادات مرضية :

فاقت نتائج أعمالنا ما تحقق في العام السابق ، وقد أمكننا من تكوين مخصصات معقولة لمقابلة المخاطر كما استطعنا أيضا تخصيص مبالغ للاحتياجات المعلنة وتوزيع أرباح .

واضطربنا كغيرنا من البنوك الى تحمل تكاليف إعادة تمويل عالية بسبب الارتفاع المؤقت في أسعار الفوائد خلال الربع الأول من العام الماضي ، كما ضيق من نطاق اتساع فروق الفوائد لكن انتعش هذا النطاق مرة أخرى اثناء السنة واستقر الفرق عند ٢٪ في المتوسط للعام ، وأسهمت في النتيجة المرضية سياستنا التي اتبعناها في السنوات القليلة الماضية بشأن تحسين هيكل جانب الخصوم في ميزانيتنا ، وعقب تخفيضات أسعار الفوائد الرئيسية في ١٦ أغسطس خفضنا الفائدة التي نتقاضها على القروض وعوض هذا التخفيض انخفاضاً في تكلفة حصولنا على الأموال اللازمة لتمويل عمليات الإقراض .

زيادة فائض الفائدة ٧٪ : Interest surplus up 7 per cent

كانت المحصلة الكاملة للاتجاهات في أسعار الفوائد الدائنة والمدينة ظهور فائض ازداد بنسبة ٧٪ ، فارتفع مبلغ الفوائد من ٦٦ مليون مارك الى ٩٨١ مليون مارك ، وزاد الفائض المكتسب كعمولات من ١٧٠ مليون مارك الى ١٨٨ مليون مارك محققاً النمو بواقع ١٠٪ أو أكثر ، وارتفع المنصرف الى الموظفين الى ٥٥٨ مليون مارك بنسبة ٦٣٪ بينما زادت نفقات التشغيل من ٢٧٩ مليون مارك الى ٢٩٦ مليون مارك .

ارتفاع آخر فى المخصصات للمخاطر :

Further increase in provisions against risks

بلغ الرقم الإجمالى لحاصلات الإعسار فى جمهورية ألمانيا الاتحادية (باستثناء برلين الغربية) أقل من ١٩٠٠٠ حالة وتمثل ذروة جديدة ، وبرغم اتجاهات التحسن فى النشاط الاقتصادى لم تقل فى رأينا احتمالات المخاطر فى محيط الصناعة الألمانية ، وقد قدمنا فى حدود إمكانياتنا كل مساعدة لعملائنا فى جهودهم الرامية الى التكيف مع التغيرات الهيكلية .

ولم يتناقص عدد العملاء الأفراد الذين أصبحوا لا يستطيعون الوفاء بالتزاماتهم ، ورأينا من واجبنا - كما هو دائما - تقديم كل عون ممكن لهؤلاء المقترضين .

واتخذنا الاحتياطات ضد مخاطر الاقتراض للمنشآت والأفراد من غير رجال الأعمال فى شكل تسويات للقيم واستهلاكات ومخصصات لاحتياطات الطوارئ .

وزدنا أيضا مخصصاتنا للمخاطر التى نتعرض لها فى مختلف الأقطار بسبب الصعوبات التى تلقاها بعض الأقطار المدينة وتموقها عن السداد فى الموعد :

تحويل الأرباح ودعم الاحتياطات :

Transfer of profit and strengthening of reserves

حقق البنك عام ١٩٨٥ أرباحا قدرها ١٠٠ مليون مارك ، وسنقوم بتحويل ٨٠ مليون مارك منها الى الشركة القابضة التى نتبعها ، وإضافة ٢٠ مليون مارك الى الاحتياطات المعلنة .

وقد يكون من الملائم أن نوضح بعضاً من الدراسات التحليلية التي
ينحَقها مجلس الإدارة بتقريره حيث أن المجلس يلحق بالتقرير دراسات
عديدة منها ميزانية موحدة لمجموع مشروعاته ، وكذلك دراسة عن الهيئات
التابعة •

الشركات التابعة والشقيقة

Subsidiaries and associated companies

تتصل المعلومات التالية بالشركات التابعة والشقيقة في الداخل
والبنوك الأجنبية الداخلة ضمن حساباتنا السنوية المجمعة •

بنك المدخرات وتكوين رأس المال ، فرانكفورت :

BSV Bank für Sparanlagen und Vermögensbildung Aktiengesellschaft, Frankfurt am Main

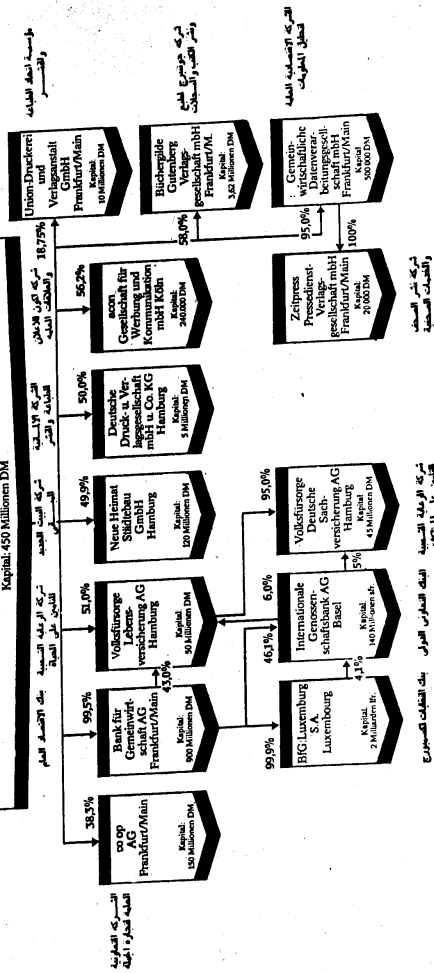
الغرض والمساهمون :

ينص عقد تأسيس البنك على أنه يشتغل بوجه خاص بأعمال تشجيع
أصحاب الأجور والمرتبات على تكوين رأس المال ، ويركز البنك في قيامه
بهذه المهمة على فتح حسابات ادخار بموجب قانون تكوين رأس المال في ألمانيا ،
وعلى إصدار شهادات ادخار ذات عائد سنوى بموجب برنامج المسمى
« التمويل المنزلى لمرحلة واحدة » ، وعلى منح قروض استهلاكية •

ونملك ٥١٪ من رأس المال المساهم لهذا البنك البالغ ٧٥ مليون مارك
ألماني بينما يملك نسبة ٤٩٪ الباقية شركة إدارة رؤوس الأموال لبنك الادخار
وتكوين رأس المال ، بفرانكفورت ، ويمتلك أغلبية رأسمال هذه الشركة اتحاد
أمناء الاستثمار بفرانكفورت وهو شركة تابعة لنا •

Beteiligungs-gesellschaft für Gemeinwirtschaft AG

Frankfurt am Main
DGB und Gewerkschaften 100%
DGB - 20,5%; IG Metall - 24,97%; IG Bergbau - 19,4%; übrige DGB Gewerkschaften - 35,13%
Kapital: 450 Millionen DM



أعمال البنك :

وأصل البنك نجاحه في السنة العشرين من وجوده ، وبلغ حجم أعماله ٢٢٦٦ مليون مارك ألماني ، ومجموع أصوله ٢٠٧٣ مليون مارك ألماني وهو يماثل مستوى العام الماضي على وجه التقريب وبينما نما الاقتراض للعملاء نموا كبيرا حدث نقص واضح في المطلوبات من المؤسسات الإئتمانية وفي موجودات الأوراق المالية .

وزادت القروض طويلة الأجل بمقدار ٢٠٠ مليون مارك ألماني فأصبحت ١٣٥٣ مارك ألماني أي بارتفاع قدره ١٧٪ تقريبا ، وهبطت في المقابل القروض محققة ومتوسطة الأجل المقدمة للعملاء هبوطا طفيفا إلى ١٦٣ مليون مارك ألماني .

ويرجع جزء كبير من النمو الذي تحقق في المستحقات طويلة الأجل على العملاء إلى الزيادة الكبيرة عن المعتاد في قروض البناء بموجب برنامج التمويل المنزلي لمرحلة واحدة ، وتبلغ ارتباطات القروض الجديدة بموجب هذا البرنامج حوالي ٤٢٤ مليون مارك ألماني في السنة موضوع هذا التقرير بزيادة قدرها ١٩٢ مليون مارك عن العام السابق .

ولم يتغير مجموع القروض الممنوحة بالبريد فظل عند ١٦٠ مليون مارك ألماني ، وظلت الإلتزامات قبل المؤسسات الإئتمانية والعملاء عنه مستواها في العام السابق تقريبا وبلغت ١٩٢٣ مليون مارك ألماني ، وتحسن تركيب هيكل الأموال التي حصل عليها البنك لتمويل عمليات الاقتراض نتيجة لتعديلات مواعيد الاستحقاق لأعمال الاقتراض التي يقوم بها البنك ومعظمها ذات طبيعة طويلة الأمد ، وارتفعت ودائع العملاء إلى ١٠٥٤ مليون مارك بزيادة ٧٦ مليون مارك بنسبة ٨٪ ، ويشمل هذا

الرقم ودائع الادخار التي زادت الى ٣٨٢ مليون مارك ألماني بنسبة زيادة ١٠٪ ، وبالمثل زادت شهادات الادخار ذات العائد السنوي بمقدار ٧٢ مليون مارك ألماني الى ٦٣١ مليون مارك بنسبة زيادة ١٣٪ ، وهذه الشهادات عبارة عن سندات بفائدة ثابتة وأقل مدة لها ٤ سنوات وأقصاها ٣٠ سنة ، وأصدرت لأول مرة عام ١٩٧٦ كاستثمار مفرد ثم اكملت بعد عام بنظام للادخار التصاعدي ، وأصبح في إمكان العملاء ابتداءا من أواسط عام ١٩٨٢ الجمع بين خطة الادخار والتأمين الادخاري ، وفضلا عن ذلك يستطيع العملاء شراء شهادات ادخار ذات عائد سنوي بدفعات متزايدة ، وتتيح جميع أشكال الادخار ذي العائد السنوي للمستثمرين إمكانية الاختيار بين الحصول على قيمة الشهادة بالكامل عند نهاية المدة أو بدفعات سنوية على عدد من السنين .

وتمثل الشهادات الادخارية ٦٠٪ من مجموع وداائع العملاء وتعتبر في طليعة أعمال الودائع التي يمارسها البنك ، كما انها الشكل المثالي للاستثمار للعديد من الأغراض .

ويوجد اتفاق بين بنك الادخار وتكوين رأس المال وبين بنك النقابات يقوم بموجبه بنك النقابات بالتحليل الفني لعمليات بنك الادخار ، كما ان بنك النقابات يتعاون تعاوننا وثيقا مع قسم الاقراض بينك الادخار .

الإيرادات والإلزامات :

تلقى اصحاب حسابات الادخار طويل الأجل ، بالاضافة الى حصة قدرها ٠.٥٪ من الربح السنوي ، مكافأة يوبيل قدرها ٢٥٪ بمناسبة العيد العشرين لإنشاء البنك ، كما يدفع البنك بالاضافة الى الفائدة الجارية مكافأة غير متكررة بواقع ٢٪ من المبلغ المستثمر عند الاستحقاق إذا أعاد

المدخر استثمار أمواله في شهادات الادخار ذات العائد السنوى وكان مجموع المبالغ المدفوعة عام ١٩٨٥ ما مقداره ١٥ مليون مارك المانى .

وكانت إيرادات البنك مرضية فى عام ١٩٨٥ أيضا ، وحول البنك الى بنك النقابات بموجب اتفاقية الرقابة وتحويل الأرباح والخسائر المعقودة بينهما ربحا قدره ٢٠٦ مليون مارك المانى .

ويبلغ مجموع موارد بنك الادخار وتكوين رأس المال ١٠٠ مليون مارك المانى وتتألف من رأس المال المساهم زائدا احتياطات بمبلغ ٢٥ مليون مارك المانى .

بنك المبانى والتجارة - شركة مساهمة ، فرانكفورت : **Bau- und Handelsbank Aktiengesellschaft, Frankfurt am Main**

الغرض والمساهمون :

يؤدى البنك كافة الأعمال المصرفية ، ما عدا عمليات الاستثمار وما يتصل بهذه الأعمال من عمليات الإئتمان عموما ، ومازلنا نمتلك ٩٥٪ من رأس المال المساهم لهذا البنك البالغ ٤٥ مليون مارك المانى ، أما الجزء الباقى ٥٪ فيملكه اتحاد تروماند بفرانكفورت وهو شركة تابعة لنا .

أعمال البنك :

انخفض حجم أعمال البنك قليلا بالمقارنة بالسنة السابقة فأصبح ٠٦ مليار مارك المانى بنقص ٦٥ مليون مارك فى الأموال المستحقة على

العملاء التي أصبح مجموعها ٦٣٨ مليون مارك ونقص ٤٢ مليون مارك في محفظة الأوراق المالية ذات الفائدة الثابتة فأصبح مجموعها ٢٨٥ مليون مارك الماني ، وظهر مجموع الأصول في الميزانية عند ١٠٤ بليون مارك الماني لهذا السبب ويلاحظ أن ثلث عمليات البنك تقريبا ممولة بودائع طويلة الأجل ، وتتألف نشاطات اقراض البنك من قروض يقدمها البنك مباشرة ومشاركات في القروض التي يقدمها بنك النقابات ويتكون جزء كبير من القروض المباشرة ، من قروض مقدمة الى السلطات المركزية والإقليمية والمحلية مقابل سندات اذنية من المقترضين .

ونتولى نحن التحليل الفني لأعمال البنك بموجب اتفاقية معقودة في هذا الصدد وتتعامل مع هذا البنك التابع في عمليات سوق المال بالإضافة الى أننا نمسك له حساب مقاصة أما في نشاط الاقراض فنحن مرتبطون معه في قروض مشتركة .

الإيرادات والالتزامات :

حول هذا البنك إلينا ربحا قدره ٢٨٤ مليون مارك الماني بموجب اتفاقية الرقابة والأرباح والخسائر المعقودة بيننا .

وتبلغ موارد هذا البنك الخاصة ٦٦٥ مليون مارك الماني وتشمل رأس المال المساهم زائدا ٢١٥ مليون مارك الماني من الاحتياطات .

بنك الائتمان لغرب ألمانيا ، كولونيا :

WTB Westdeutsche Kreditbank GmbH, Cologne

القروض والمساهمون :

يتخصص هذا البنك - ضمن ما يتخصص فيه - في منح قروض متوسطة الأجل معظمها لتمويل بيع سلع معينة واستثمارات رأسمالية

لاغراض خاصة ، ويقترض بصفة خاصة الشركات صغيرة ومتوسطة الحجم ،
ويمنح البنك أيضا قروضا استهلاكية ولكن على نطاق صغير .

ونملك ٨٣٣٪ من رأسمال البنك المساهم البالغ ٣٠ مليون مارك
الماني ، ويملك اتحاد الأمناء بفراנקفورت - التابع لنا - الجزء الباقي
وقدره ١٦٧٪ .

اعمال البنك

زاد حجم اعمال البنك فوصل الى ٦٥٣ مليون مارك الماني ، ويشمل
مجموع اقراض البنك في نهاية السنة مطالبات مشتراة بموجب اتفاقيات
تأجير بلغت ٦٤٣ مليون مارك الماني مقابل ٦٠٩ مليون مارك الماني في
نهاية عام ١٩٨٤ ، وكانت عمليات الاقراض التي قام بها البنك متوسطة
الاجل اساسا ، واصل هيكلة إعادة التمويل في البنك التحرك في عام ١٩٨٥
الى تغليب الاموال ذات المدى الاطول اجلا .

الإيرادات والإنجازات :

تطورت إيرادات البنك تطورا مرضيا ، وأنشأ البنك مخصصات
كافية لمقابلة مخاطر عمليات الاقراض كما اقتطع من ارباح ١٩٨٥ مبلغ
٠٣ مليون مارك الماني اضيف الى الاحتياطيات المعلنة ويعد كل ذلك حول
إلينا ٣١ مليون مارك الماني بموجب اتفاقية الرقابة والأرباح والخسائر
المعقودة بيننا ، وبلغ مجموع موارد البنك الخاصة ٣٥٦ مليون مارك
الماني .

شركة تابعة للبنك :

يملك بنك الائتمان لغرب المانيا ٥١٪ من رأس مال شركة التاجير البالغ ٤ ملايين مارك الماني ، ويملك اتحاد الأمناء باقي رأس المال ، وتعمل الشركة التابعة والبنك الأم تحت نفس الإدارة وبنفس الموظفين ، وبينها اتفاقية رقابة وأرباح وخسائر ، وأدى التحسن في العمليات الجديدة عن السنة الماضية الى زيادة قدرها ١٠٪ في عمليات التاجير التي وصلت الى ٢٥٣ مليون مارك الماني ، وتغيرت بذلك المطالبات التي لم تستحق بعد فبلغت قيمتها ٣١٣ مليون مارك الماني .

وتقترض الشركة منا ومن احد بنوكنا التابعة الاموال اللازمة لتمويل عملياتها ، وقد حولت الشركة ارباحها البالغة ١٩ مليون مارك الى بنك الائتمان لغرب المانيا .

شركة الاستثمارات - فرانكفورت :

الغرض والمساهمون :

انشئت هذه الشركة عام ١٩٧٨ وتقوم بإدارة استثمارات خاصة نيابة عن المستثمرين وتملك من رأسمالها البالغ ٢ مليون مارك الماني نسبة قدرها ٩٥٪ ويملك اتحاد تروماند بفرانكفورت الخمسة في المائة الباقية .

أعمال الشركة :

استطاعت الشركة مرة أخرى في عام ١٩٨٥ أن تزيد مجموع حجم الاستثمارات الخاصة الموضوعة تحت إدارتها وكانت الشركة تدير في آخر

عام ١٩٨٥ اموال استثمارات خاصة عددها ٢٢ استثمارا مختلفة
الاهداف الاستثمارية ومجموعها ١٦٣١ مليون مارك الماني. وتتألف من
رأسمال منشآت اجتماعية وشركات متنوعة ، فكان من المتعاملين معها
شركات تأمين وصناديق معاشات وصناديق خيرية ، ومؤسسات اجتماعية ،
ومؤسسات تأمين وضمان اجتماعي ونعمل نحن كبنك إيداع للاستثمارات .

الإيرادات :

ما زالت إيرادات الشركة تنمو بنمو مرضيا ، ودفعت الشركة ٥٪
كأرباح وهي نسبة تعادل ما دفعته في العام السابق .

بنك النقابات بلوكسمبورج - شركة مساهمة :

BfG : Luxembourg Société Anonyme, Luxembourg

الغرض والمساهمون :

أنشئ هذا البنك التابع عام ١٩٧٢ ويمارس بوجه خاص الاقتراض
مقيد ومتوسط الأجل ، ويعمل البنك كمدير أو وكيل للنقابات المالية ويشارك
في تمويل نشاطها ، ويعمل البنك أيضا في سوق المال وفي تجارة الأوراق
المالية ويتعامل أيضا مع الأفراد من غير رجال الأعمال .

وأعدت الميزانية العمومية في ٣١ ديسمبر ١٩٨٥ بالمارك الألماني
بدلا من الفرنك اللكسمبورجي كما كان الشأن سابقا ، وتجدد رأس المال
المساهم بمبلغ ١٦٠ مليون مارك والاحتياطيات ١٤٦ مليون مارك ،
وكل رأس المال مملوك لنا .

أعمال البنك :

انخفض مجموع الأصول بمقدار ٧٦٩ مليون مارك ألماني إلى ٩٧٩٠ مليون مارك ألماني ، ويرجع السبب في هذا الانخفاض - إلى جانب نزول قيمة الدولار الأمريكي - لنقص الأرصدة المستحقة على العملاء من مبلغ قدره ١٧٥٧ مليون مارك ألماني إلى ١٠٠٣ مليون مارك ألماني ، ويقابل ذلك ارتفاع في موجودات الأوراق المالية من ٨٧٧ مليون مارك إلى ١٢٢٣ مارك ، وزيادة قدرها ٧٦٥ مليون مارك في المستحق على المؤسسات الائتمانية الذي بلغ ٥٠٧٠ مليون مارك ألماني واعتمد البنك أساسا في تمويل نشاطه في الاقراض على الأموال المأخوذة من البنوك ، ومازالت نسبة تبلغ ٧٣٪ من حجم الاقراض تتجه إلى الاقطار الصناعية في غرب أوروبا وغيرها واتخذت المعاملات مع المستثمرين من غير رجال الأعمال اتجاها جيدا في هذه السنة أيضا .

الشركة القابضة والزميلة :

يملك بنك النقابات بلكسمبورج ٩٨٣٪ من رأسمال البنك العالمي والتجاري بلكسمبورج عقب التعديل بالزيادة في رأسمال البنك الأخير وذلك مقابل ٩٧٥٪ سابقا ، ويبلغ رأسمال البنك العالمي والتجاري حاليا ٣٠٠ مليون فرنك لكسمبورجي ، وللبنك ٩ فروع ويزاول أعماله في دوقية لكسمبورج ، وبلغت جملة أصوله في ٣١ ديسمبر ١٩٨٥ ما قيمته ٦١٠ مليون مارك وموارده الخاصة ٢١٤ مليون مارك ألماني ، وسجلت كل مجالات عملياته اتجاهات مرضية وأضاف البنك إلى احتياطياته الحرة ٥ ملايين فرنك لكسمبورجي (٢٠ مليون مارك ألماني) خصما من الأرباح ووزع ٥٪ كربح على الأسهم .

ولم يتغير نصيب بنك النقابات بلكسمبورج في رأسمال البنك التعاوني الدولي " INGEBA " ، بمدينة بازل .

الإيرادات والالتزامات :

زادت الإيرادات مرة أخرى عن المصام الماضي بسبب زيادة الإيرادات من العملات في المقام الأول ، ونتج عن التغييرات الهيكلية التي أدخلت على الأصول في أثناء العام تحسين في صافي توزيع الفوائد .

وزاد البنك مخصصات تغطية المخاطر القطرية نظرا لاستمرار ما يحيط بعمليات الاقتراض الدولية من مخاطر ، وبعد الإضافات الكبيرة للمخصصات أظهرت الميزانية العمومية ربحا قدره ١١ مليون مارك ألماني ، وأضاف البنك هذا المبلغ إلى الاحتياطيات الحرة رغبة منه في تدعيم موارده الخاصة .

ويبلغ مجموع رأسمال البنك المدفوع واحتياطياته ٣٠٦ مليون مارك ألماني ، وسدد البنك أثناء السنة ٥٠ مليون مارك من القروض الفرعية التي يضمنها بنك النقابات ومجموعها ٨٠ مليون مارك ، وتعتبر قروض البنك الخاصة مقابل سندات من القروض الفرعية ويبلغ مجموعها ٧٥٠ مليون فرنك لكسمبورجي (٣٦٤ مليون مارك) وقد منحت في عامي ١٩٨٣ و ١٩٨٤ ، ومع أخذ هذه القروض في الحسبان تصبح نسبة الأموال الملتزم بها إلى الودائع والأموال المقترضة أعلى من الحد الأدنى القانوني المطلوب في لكسمبورج وقدره ٣٪ .

شركة آسيا للتمويل ، هونغ كونج :

BFG : Finance Asia Limited, Hong Kong

الغرض والمساهمون :

تمارس هذه الشركة التابعة أعمال الإقراض الدولية في المقام الأول ، وتقدم خدمات كبرى لعملائنا في جنوب شرق آسيا بالإضافة إلى ما يقدمه فرعنا هناك .

وأعدت الميزانية العمومية للشركة في العام الحالي بالمارك الألماني بدلا من الدولار الأمريكي ، وتحدد رأسمال الشركة المساهم بمبلغ ٣٥ مليون مارك ألماني وهو مملوك لنا بالكامل .

أعمال الشركة :

انخفضت أصول الشركة هذا العام بالمقارنة بالعام السابق انخفاضاً طفيفاً وأصبح مجموعها ٢١٤٢ مليون مارك ، ومن هذا المبلغ ١١٣٥ مليون مارك ألماني يمثل الإقراض و ٧٤٠ مليون مارك ألماني يمثل عمليات بين البنوك ، وتدار هذه الشركة مع فرعنا في هونغ كونج تحت نفس الإدارة وب نفس هيئة الموظفين .

الإيرادات والالتزامات :

بعد إنشاء مخصصات كافية لمواجهة المخاطر بقي مبلغ ١١ مليون مارك ألماني يمثل ربح العام وقد أضيف إلى الاحتياطيات ، فأصبح رأسمال الشركة المدفوع واحتياطياتها ٣٨٤ مليون مارك ألماني .

البنك التعاوني الدولي « انجيبا » ، بازل :

INGEBA International Cooperative Bank Co. Limited, Basle

الغرض والمساهمون :

يمارس البنك التعاوني الدولي أساساً عمليات الإقراض الدولية مع الاهتمام بوجه خاص بالقروض الأوروبية قصيرة ومتوسطة الأجل ، ويواصل البنك التوسع في نشاطه بمجال الاستشارات الاستثمارية وإدارة محافظ الأوراق المالية .

وتمتلك مع بنك النقابات بلكسمبورج اغلبيه رأسمال بنك التعاون البالغ ١٤٠ مليون فرنك سويسرى (١٦٦٣ مليون مارك المانى) ، ومنها ٢٥ مليون فرنك سويسرى (٢٩٧ مليون مارك المانى) فى شكل سندات مشاركة ، ويملك الجزء الباقي من رأس المال ٥٦ مساهما فى ٢١ قطرا ، من بينهم بنوك معروفة ومنشآت تجارية ومنظمات اخرى معظمها موجود فى أوروبا وبعضها فى انحاء اخرى من العالم ، وكلها تنتمى الى القطاع التعاونى او الاقتصادى الاجتماعى او وثيقة الاتصال به .

أعمال البنك :

انخفض مجموع أصول البنك التعاونى بمقدار ١٧٠ مليون مارك المانى فأصبح ٢٢٢٧ مليون مارك المانى ويرجع السبب الرئيسى لهذا الانخفاض الى تقلبات سعر الصرف ، وحقق البنك نموا قدره ٧٦ مليون مارك المانى فى أعمال الأوراق المالية والتوسع فى إدارة محفظة الأوراق المالية وخطابات الاعتماد والتحصيل فبلغت هذه الأنشطة ٢٠٨ مليون مارك المانى ، ويقابل هذا النمو انخفاضا بمقدار ٢١٣ مليون مارك فى مجموع الإقراض الذى أصبح ١٨٨٥ مليون مارك المانى بسبب استمرار البنك فى اتباع سياسة الانتقاء فى الإقراض ويمول البنك نشاطه بأموال مستقاة من البنوك الأخرى .

وينضم البنك الى عضوية نقابة مالية من البنوك السويسرية تتخصص فى قروض السندات الأجنبية ، ولذا شارك فى العديد من الإصدارات الجديدة اثناء العام .

الإيرادات والالتزامات :

أسهمت كل مجالات أنشطة البنك فى تحقيق أرباح عام ١٩٨٥ خاصة مجال أعمال الأوراق المالية وعملياتها مع العملاء من غير رجال الأعمال ،

وكذلك نقصاً في العمولات على عمليات التصدير والاستيراد ، ويهتم البنك بزيادة احتياطياته إزاء المخاطر التي مازالت تحيط بالعمليات الدولية ، ويعتزم البنك ٧١ يوزع أرباحاً عن عام ١٩٨٥ ، مع إضافة ربح العام وقدره ٢٠٤ مليون فرنك سويسري (٢٤٢ مليون مارك ألماني) إلى الاحتياطيات الداخلية كما حدث في العام الماضي .

ويبلغ مجموع رأسمال البنك المدفوع واحتياطياته ١٧٧٥ مليون فرنك سويسري (٣١٠٨ مليون مارك) .

Other Interests

مصالح أخرى :

تمارس باقي الشركات الداخلة ضمن ميزانيتها المجمعة ، والشركات الزميلة الأخرى ، أساساً أعمال شراء وبيع وإدارة العقارات والمشاركات والأصول الأخرى وكذلك عمليات التجارة والخدمات ، وتحتوي الشركات العقارية وشركات إدارة العقارات ، المباني لبنكنا ، وتتم عمليات المدفوعات الخاصة بهذه الشركات عن طريق حساسات مفتوحة لدينا ، وتستمد هذه الشركات الأموال اللازمة لتمويل أصولها من شركات تابعة لنا ويمثلها البنك من خلال اتحاد الأمعاء الألمانية في رأسمال الشركة المساهمة للعقارات والتجارة ببرلين ، ويمارس نفوذاً رقابياً على إدارتها ، وتتفرع عن هذه الشركة مجموعة تعمل بأعمال الفنادق والعقارات .

وقدم بنكنا في عام ١٩٨٥ مساهمة قدرها ١٦ مليون مارك ألماني لأحدى شركاتنا الزميلة ، ويمكن القول بأنه لم تسجل أثناء العام أية عمليات قامت بها شركاتنا التابعة والزميلة لما كانت لها آثار كبرى على بنكنا .

تقرير مجلس الإشراف

REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD

قام مجلس الإشراف بواجبه المفروض قانوناً بممارسة رقابة دائمة على عمليات البنك ، وبحث المجلس جميع المعاملات الهامة إما مباشرة أو من طريق لجانه الخاصة بالحصول على البيانات أثناء الاجتماعات مع مجلس الإدارة أو من تقارير هذا المجلس الأخير سواء شفوية أو مكتوبة عن جميع الشئون الهامة المتعلقة بأعمال البنك وريحيته وموقفه ، وبحثت مسائل المبادئ التي تحكم سير شئون البنك ، وفحص المجلس أيضاً الحسابات السنوية والتقرير السنوي للبنك .

وتولى مراجعة الحسابات السنوية كل من **ATH** بفراكتفورت و**TREVARBEN** بفراكتفورت ووافق المجلس على تقريرها .

وبعد الفحص النهائي لم يجد مجلس الإشراف أى سبب للمعارضة ووافق على الحسابات السنوية التي أعدها مجلس الإدارة وتبين الموقف في ٣١ ديسمبر ١٩٨٥ ، وبذلك أصبحت مقبولة .

وأعتباراً من أول إبريل ١٩٨٥ عين مجلس الإشراف دكتور مانفرد هوميل وماتياس هوفمان فيرتر عضوين كاملي العضوية بمجلس الإدارة ،

وقد ثوى دكتور مانفرد جوميل فى ٢٩ سبتمبر ١٩٨٥ بعد فترة قصيرة
وناجحة من العمل بمجلس الإدارة .

ويود مجلس الإشراف أن يقدم الشكر الى جميع اعضاء هيئة
الموظفين على عملهم وإخلاصهم .

مجلس الإشراف

ارنست بريت

الرئيس

فرانكفورت ، يونيو ١٩٨٦



الصورة أعلابنتك النفع العام بمدينة فرنكفورت بالمانيا الاتحادية

أهم البيانات الفنية لمبنى المركز الرئيسى
لبنك النفع العام الألماني

The most important technical data of BfG's Head Office Building

متر مكعب		
٣١٦ر٠٠٠	Enclosed area :	حجم المساحة المغطاة
٧٦ر٧٠٠		طول القاعدة (صالة التسويق)
	Length at base (shopping gallery) :	
٦٨ر٧٠٠	Length of main structure :	طول المبنى الأساسى
٤٩ر٢٠٠		عرض القاعدة (صالة التسويق)
	Width at base (shopping gallery) :	
٢٢ر٩٠٠	Width of main structure :	عرض المبنى الأساسى
١٤٨ر٥٦٠	Total height :	الارتفاع الكلى
٢٤٧ر٢٢٠	Height above sea level :	الارتفاع عن سطح البحر
١٢٨ر٢٨٠		ارتفاع منطقة المشاهدة فى الطابق ٣٦
	Height of observation area on 36th floor	
٢٥ر٠٠٠	Depth of foundations :	عمق الأساس
٧٥٠ر٠٠٠	Length of shop window front :	طول واجهة المتجر
٣٩ر٠٠٠	No. of upper floors :	عدد الطوابق العليا
٥ر٠٠٠	No. of basement floors :	عدد الطوابق تحت الأرض
٢٢ر٠٠٠	No. of office floors :	عدد طوابق المكاتب
٣ر٠٠٠	No. of shopping floors :	عدد طوابق التسويق
٦٠ر٢٠٠	Total area of all floors :	المساحة الكلية لجميع الطوابق
٣٢ر٠٠٠	Total office space :	المساحة الكلية للمكاتب
٧ر٠٥٠	Total shopping area :	المساحة الكلية للتسويق
٨٢٠ر٠٠٠		المساحة القابلة للاستخدام فى كل طابق مكاتب
	Usable space per office floor	

Other features of the building : ملامح أخرى بالمبنى

١٢ مصعد ركاب يسع كل مصعد منها ١٦ شخصا والسرعة ٤ أمتار في الثانية
12 passenger lifts, each carrying 16 persons at a speed of 4 metres per second

1 fire-brigade lift مصعد لرجال الإطفاء ١

1 goods lift مصعد بضائع ١

2 facade elevators مصعد للواجهة ٢

٣٢١ مكان انتظار للسيارات تحت الأرض
underground parking spaces

نظام للتخلص من النفايات بجهاز شفط مركزي للتنظيف
Waste disposal with central vacuum-cleaning installation

أربع تجهيزات لتكييف الهواء وواحد للتدفئة تدار بالغاز الطبيعي
Four air conditioning and one heating plants powered with natural gas

Construction started December 1971 بدء الإنشاء ١٩٧١

Completed September 1977 إتمام العمل ١٩٧٧

كلمة أخيرة

لعل من الأهمية بمكان بعد أن استعرضنا جهود اتحاد النقابات في ألمانيا الغربية ، ودور هذا الاتحاد كشركة قابضة لتنشئة المشروعات لمصالح المجتمع الألماني بصفة عامة ، والعمال بصفة خاصة ، ومن بين هذه الجهود إنشاء بنوك العمال ، ثم تضافر هذه البنوك والتقائها مع الحركة التعاونية عن طريق انشاء « بنك النفع العام » أن نوضح أن هذا الجهد الذي نجح ، وهذه المشاريع التي تحققت لم تكن وليدة يوم وليلة !! بل كانت وليدة افكار سبقتها حيث سادت منذ القرن التاسع عشر فكرة تقول أن النقابات والتعاونيات كمنظمات للعمال تمثلان جزءا متما لا يتجزأ من الحركة العمالية ، فهما يداان لجسد واحد ، ودعامتان من ثلاثة تقوم عليها الاشتراكية ، لكن الواقع الملموس في كثير من الأقطار يوضح لنا أن النقابات والتعاونيات أنشأت كل منها منظمات لها مستقلة عن الأخرى ، وأن التعاون الوثيق بينهما كحركتين ظل في الماضي استثناء وليس قاعدة .

ثم زاد الاهتمام مؤخراً بدور النقابات والتعاونيات في النهوض
بجماهير الاقطار النامية اقتصادياً واجتماعياً ، وطرح موضوع إمكانيات
ومشكلات التعاون بين النقابات والتعاونيات في كثير من الندوات
والمؤتمرات الدولية التي نظمت في السنوات الماضية .

وإذا كان لنا أن نشير الى بعض هذه الاجتماعات الهامة ، فمن
بينها ما عقدته منظمة العمل الدولية بالتعاون مع المجلس الدائمى للتعاون
الفنى حيث عقدت أول اجتماع فنى بين الأقاليم فى الدانمرك عام ١٩٦٧
لابراز(*) دور النقابات والتعاونيات وبحث علاقاتهما والإجراءات التي يمكن
من خلالها زيادة التعاون بينهما .

وشكلت عام ١٩٧١ اللجنة المشتركة للنهوض بالتعاونيات(**) **COPAC**
وبناء على مبادرة من منظمة العمل الدولية ومنظمة الأغذية والزراعة
لتكون وكالة غير رسمية للاتصالات بين وكالات الأمم المتحدة والمنظمات غير
الحكومية لتحسين المشاورات والتنسيق فى مجال التنمية التعاونية ، وكان
أعضاء اللجنة : منظمة العمل الدولية ، ومنظمة الأغذية والزراعة
والحلف التعاونى الدولى **International Co-operative Alliance**
وقسم التنمية الإجتماعية **Social Development Division of the UN.**
بالأمم المتحدة وهكذا اشترك فى اللجنة منظمة دولية للنقابات **IFPAAW**
ومنظمة دولية للتعاونيات وهى الحلف التعاونى الدولى .

*) **International Labour Office : Report, Technical Meeting on Trade Unions and Co-operatives, Denmark 18-29 Sept. 1967, ILO WED/S 11/D 1, Geneva 1968.**

) **Report in COPAC in : ILO, Co-operative Information 2/75, pp. 70 et seq.

وأخيرا لابد أن نشير هنا إلى أن مؤتمر الحلف التعاوني الدولي الخامس والعشرين المجتمع في وارسو عام ١٩٨٢ أصدر قرارا عن « العمل الموحد للحركتين النقابية والتعاونية » بناء على اقتراح من أعضاء الحلف في أوروبا الشرقية والاتحاد السوفييتي وقد تمت الموافقة عليه بغير مناقشة تقريباً(*) وفيما يلي نص القرار :

المؤتمر الخامس والعشرين للحلف التعاوني الدولي :

إن يرى : أن التنمية الاجتماعية للعالم تمر الآن بتغيرات اجتماعية واقتصادية أساسية وأن هذا الموقف يتطلب وحدة العمل من جانب القوى المضادة للامبريالية في الكفاح من أجل السلام والديمقراطية والتقدم الاجتماعي .

يعترف : بالدور الهام لوحدة العمل بين الحركتين النقابية والتعاونية في هذا الصراع ويذكر بأن التعاونيات والنقابات التي نشأت أثناء صراع الجماهير المهورة دفاعاً عن حقوقها الاجتماعية والاقتصادية ضد الاستغلال والاحتكارات الرأسمالية قد وحدت بينها وحدة الغرض التي تفتح آفاقاً واسعة من الإمكانيات لأجل التعاون الشامل بينهما .

ويعتبر : أن فاعلية عمل التعاون ستزداد كثيراً إذا عملت متضامنة مع النقابات والمنظمات الأخرى العاملة من أجل الشعب .

ويؤكد : أن العمل المشترك المنسق من جانب التعاونيات والنقابات في كل قطر وعلى المستويات الإقليمية والدولية يجب أن يكون موجهاً نحو الصراع لتحسين مستوى معيشة الجماهير العاملة المريضة تحسيناً شاملاً ، ونحو

*) Cf. International Co-operative Alliance, Twenty-fifth Congress Report, Warsaw 1972, London 1974, pp. 176 et seq.

الصراع ضد الإمبريالية والاستعمار ، ونحو مساعدة الدول النامية على نطاق واسع من أجل السلام والتقدم الاجتماعي .

ويوصى : جميع المنظمات التعاونية وكبار المسؤولين بالحلف التعاوني الدولي باظهار روح التعاون والمساعدة المتبادلة مع المنظمات النقابية وسلطاتها المركزية وتوسيع وتوثيق صلات الصداقة والعمل معهم على الصعيد القومي والإقليمي والدولي ، واستخدام جميع الطرق والوسائل لايجاد مناخ الثقة المتبادلة بين التعاونيات والنقابات مما يؤدي الى قرارات منسقة وتنفيذ أنشطة مشتركة فيما يتعلق بمشكلات الحركتين النقابية والتعاونية .

وكانت النتيجة العامة التي أسفرت عنها كل هذه المؤتمرات والندوات ان الحركة النقابية والحركة التعاونية لهما أهداف متماثلة هي العمل المتقدم الشامل والتنمية الاجتماعية والاقتصادية للجماهير ، وستكسب الحركتان مزيداً من القوة والفاعلية لو عملا معا بصورة وثيقة .

كذلك أسفرت النتائج عن أن الحركة التعاونية والحركة النقابية في البلاد النامية ينبغي أن تكيفا أهدافهما وأنشطتهما - التي تخضع أساسا لأفكار البلاد الصناعية - مع الموقف السائد في البلاد النامية ، ويعني ذلك اتخاذ موقف جديد ونظرة واسعة لأهدافها التي تتركز الآن بالنسبة للحركة التعاونية في خدمة أعضائها الميسرين ماليا نسبيا ، وبالنسبة للحركة النقابية في المفاوضة الجماعية لصالح أقلية العمال ، وكان التأكيد على وجوب أن تجد الحركتان موقفا إزاء الفقراء أي إزاء الجماهير من السكان .

ولا يوجد في الواقع سوى القليل من التعاون المنظم بين الحركتين ، بل على العكس نجد النقابات والتعاونيات في كثير من الأقطار منفصلتان تنظيماً .

وما زال بين الحركتين عامل من عدم الثقة ، وقد ترجع أسباب ذلك فيما ترجع الى ان النقابات منحازة سياسيا في الأغلب ، بينما تحاول التعاونيات عادة ان تباعد عن السياسة الحزبية وان القادة النقابيين يعملون الى التفكير والمناقشة على أساس من بناء ثلاثي الأطراف (الحكومة - أصحاب العمل - العمال) وهو اتجاه لا يعتاده التعاونيون ، وان أنشطة النقابات تركز عادة على مشكلات أصحاب الأجور بينما تتعامل الجمعيات التعاونية مع أقسام أخرى من الجمهور ، وبذلك تغطي طوائف أوسع من الشعب وقسما أكبر من المصالح .

وأيا كانت الصعوبات التي قد تبرز طريق التفاهم بين النقابات والتعاونيات فإن هناك أسبابا عديدة مقنعة تدعو النقابات للاهتمام بدعم العمل التعاوني .

— فهي وسيلة لزيادة العضوية والولاء للنقابة عن طريق تقديم خدمات تعاونية إضافية للأعضاء .

— تستطيع النقابات اكتساب المعرفة بطرق الإنتاج وإدارة الأعمال مما يتيح لها دعم موقفها إزاء أصحاب العمل .

— تستطيع النقابات إيجاد فرص عمالة جديدة وبناء احتياطات بشرية ومالية تستخدمها في تحسين حالة العمال وموقفهم .

— يمكن للنقابات ان تشكل أساسا للقوة الاقتصادية وتكتسب قوة في اقتصاديات البلاد مما يزيد بالتالي تأثيرها السياسي والاجتماعي وقوة مركزها .

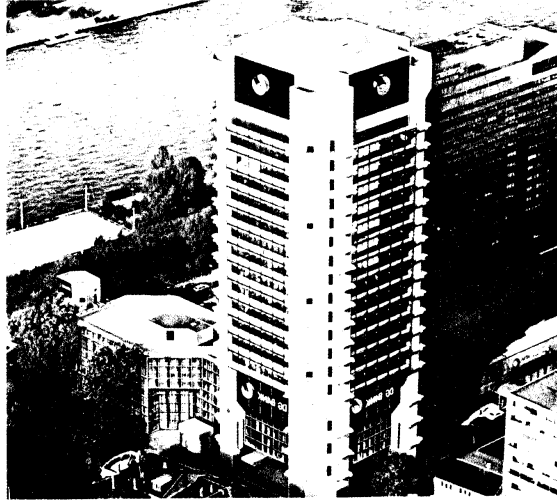
— تستطيع النقابة من موقف القوة هذا ان تقوم بدور في تخطيط وتنفيذ برامج التنمية الشاملة في البلاد .

ويبدو من دراسة تقارير الندوات الدولية عن العمل النقابي التعاوني المشترك أن موقف المشاركين يتجه الى تأكيد أوجه التماثل بين الحركتين وأن العمل المشترك من جانبهما ضروري ومرغوب فيه بغير دراسة تفصيلية للفروق بين التعاونيات والنقابات وما إذا كان التعاون بين الحركة النقابية والحركة التعاونية باسرها ممكنا أم لا بد من قصر حدود التعاون على أشكال معينة من التعاونيات بعد القيام ببحوث ودراسات تحليلية توضح أوجه الاختلاف بين النقابات والتعاونيات وأوجه الاتفاق .

ويسمح لنا هذا الاتجاه بتحديد الإمكانيات والحدود بطريقة واضحة فيما يختص بالعمل النقابي التعاوني المشترك ، ويسهم في فهم أسباب ضعف التعاون نسبيا بين النقابات والتعاونيات في الماضي واقتصاره على بعض القطاعات فقط ، فإذا أوضحنا نظريا المجالات التي للنقابات والتعاونيات فيها مصالح مشتركة أمكن الإسهام في تطوير أنشطة تعاونية نقابية مشتركة جديدة ومثمرة .

وإذا كنا في الفصول السابقة قد القينا بعض الأضواء على بنوك العمال وبنك النفع العام ، فإننا نرجو أن نوجه النظر الى أننا سبق والقينا المزيد من الأضواء في بعض مؤلفاتنا عن بنك التعاون ، غير أنه اتماما للفائدة ، وحتى تكون تجربة بنك النقابات ، وبنك التعاونيات بأبعادهما أمام الباحثين والدارسين والمهتمين بشئون التعاونيات والنقابات ، فإننا نلقى فيما يلي بصيصا من الضوء على بنك التعاونيات(*) في ألمانيا الغربية .

(*) نرجو التكرم بالرجوع الى كتابنا تنظيم وإدارة النشاط التعاوني في عالم متغير ، الناشر مكتبة عين شمس عام ١٩٨٦ الفصل الخامس ويتضمن نشاط البنوك الشعبية وبنوك/رايفايزن وبنك التعاوني ، فيما بين صفحات ٥٤٧ ، ٥٨٠ .



DIE GESCHÄFTSBANK MIT DER BREITEN BASIS.

يحتل المركز الرئيسى لبنك التعاون مبنين شامخين فى مدينة
فرانكفورت بالمانيا الاقتصادية ، كل من المبنين يرتفع
٤٠ طابقا !! ... والصورة اعلاه توضح احد هذين المبنين .

البنك التعاونى

يمارس البنك التعاونى كل أعمال البنوك ، ومقره فى فرانكفورت ، وله حق إصدار السندات ، وقد انتشر نشاطه فى كافة أنحاء ألمانيا ، وكذلك فى كثير من أنحاء العالم ، والبنك التعاونى يقف على رأس مجموعة من هيئة مصرفية تعاونية مؤلفة من ثلاثة مجموعات ، ولذا فهو مكلف بتنمية التعاون بأسره ، وله أن يمارس الأعمال المصرفية المتصلة بصفة مباشرة أو غير مباشرة بهذه الوظيفة المصرفية ، ومن أهم أعماله فى هذا الإطار أنه يقوم بأعمال الوكالة فيما يتعلق بدعم وتحقيق السيولة النقدية فى النظام التعاونى الألمانى ، ويؤدى هذا النظام المصرفى أعمالاً هامة فى الأسواق النقدية والإئتمانية والراسمالية فى ألمانيا والخارج .

وللبنك التعاونى شبكة هامة من الفروع والمكاتب ، والهيئات التابعة ، كما يمتلك أسهماً فى مؤسسات مصرفية أخرى ، ومن خلال هذه المنافذ يؤدى خدمات كبرى للمتعاملين معه وللمنظمات التعاونية فى أهم المراكز المالية مثل لوگسمبورج ، ولتسدن ، وزيوريخ ، ونيويورك ، ولوس انجيلوس ، وريو دى جانيرو ، وطوكيو ، وهونج كونج ، وسنغافورة ، ويتعاون البنك التعاونى مع البنوك التعاونية المركزية والإقليمية فيما يختص بالإئتمان والاقتراض الخارجى ، ويعمل البنك التعاونى كمركز لإعادة الخصم ، وله فى هذا الصدد أن يصدر سندات وأذونات بغطاء وبغير غطاء لمبلغ يعادل تعداد موارده المعلقة بخمسة عشرة مرة ، وهو يمثل المجموعة المصرفية التعاونية الألمانية فى أى كونسورتيوم قومى أو دولى بصفة مدير أو مدير مشارك أو عضو .

ومن خلال ملكية البنك التعاونى لأسهم فى المؤسسات المصرفية ذات النافع الخاص فإنه يوسع دائرة نشاطه الذى يمتد بهذه الطريقة الى

مجالات الائتمان العقارى وتمويل المصانع ، والتعامل فى الأسهم والسندات والاستثمارات والقيم المنقولة وغيرها .

ويسعدنى أن أسرد فيما يلى بعض المعلومات التى تلقيتها من السادة المسئولين بالبنك التعاونى بفرانكفورت فى آخر اكتوبر ١٩٨٦ .

جميعات الائتمان وقانون القروض :

ويهمنا أن نوضح فى هذا المقام انه بالنسبة لجميعات القروض التعاونية ، التى تقدر ميزانيتها بأكثر من ١٠ مليون مارك المانى (وهذا هو الحال لدى الغالبية العظمى من جميعات القروض التعاونية) فإن قانون القروض يلزم هيئة المراجعة بإجراء مراجعة سنوية ختامية بجانب المراجعة التعاونية الإجبارية ، ونعنى بذلك مراجعة التقرير السنوى الختامى لجمعية القروض التعاونية قبل عرضه على الجمعية العمومية لصياغة القرار وأنه لا بد من مراجعة التقرير السنوى الختامى خلال الخمسة أشهر الأولى عقب انتهاء السنة المالية ، وفى حالة عدم وجود أية اعتراضات بمصد ظهور نتائج المراجعة تتم عندئذ الموافقة على التقرير السنوى الختامى بالتأشيرة التالية : « تمت المراجعة الإجبارية للمحاسبة ومسك الدفاتر والتقرير الخاص بالنشاط التجارى طبقا لما ورد بالقانون واللائحة » .

وفى حالة إبداء اعتراضات يتحتم عندئذ فرض قيود على إقرارها أو العمل على القضاء على أسبابها مع الإشارة الى أهمية علمنا بأن التأشيرة على الإقرار لا تعنى الحكم على الوضع الاقتصادى للجمعية التعاونية والنظم السائدة فى إدارة شئونها ، وإنما تعنى مجرد الإشارة الى مضمونها الخاص بمطابقة المحاسبة ومسك الدفاتر والتقرير السنوى الختامى والتقرير عن نشاطها التجارى لما ورد بالقوانين واللائحة من بنود .

تعاونيات الائتمان والسلع والخدمات

فى جمهورية ألمانيا الاتحادية

تعاونيات الائتمان والسلع والخدمات
في جمهورية ألمانيا الإتحادية

تعاونيات السلع والخدمات الزراعية	البنك	تعاونيات السلع والخدمات الزراعية
١٢ مركزا تعاونيا قوميا : - مركز اميكا - هامبورج (مركز مشتريات للخجارة الاغذية بالتجزئة) - مركز REWE كولونيا (مركز مشتريات للخجارة الاغذية بالتجزئة) - مركز تمويل REWE كولونيا (مركز تمويل تجار الاغذية بالتجزئة) - الاتحاد المركزي لأصحاب المقابر ومسابح الحلوى الاطال - باد هوفن (مركز للخيازين ومنتجى الحلوى) - الجمعية التعاونية المركزية الاتحادية للنقل البرى - فرانكفورت وتيسروها : - البيعات السنوية لمرء بلون حارك ٨٢٢ بلون مولر	بنك التعاونيات الاطال - فرانكفورت مجمع الامم - دول (لجمعية البنك) ٨٢٢ بلون حارك = ٢٦ بلون مولر مؤسسات مالية متخصصة تقوم بعملياتها على اتفاق القومى : - البنك العقارى للتعاونيات الاطالية ، هامبورج وبلين (وموزن عقارية) - البنك العقارى بيوينج - بيوينج (وموزن عقارية) - صندوق التمويل للمبانى بولاية شوابين هول - (قروض للمبانى) - شركة اتحاد الاستثمار . فرانكفورت (شركة على النظام التالى) - شركة التمين R + V (تامينات) - بالاضافة الى العديد من التغطيات المالية المتخصصة .	٤ مراكز تعاونية قومية : - مركز وايزن الاطالى للسلع فرانكفورت (توريدات زراعية) - مركز الاطال الاطال - هامبورج (البان ومنتجاتها) - مركز البند الاطالى لتعاونيات زراعى الكروم - بون (تسويق النبيذ) - بون (تسويق النبيذ) - الاتحاد العام لمدى الرافى ومنتجى الفاكهة والخضر - بون (تسويق الفاكهة والخضر) البيعات السنوية لمرء بلون حارك ٢٦ بلون مولر
٨٤٨ جمعية تعاونية محلية واقليمية للسلع والخدمات : - ١٨ تعاونية شراء التجارة الاغذية بالتجزئة	٨ بنوك تعاونية اقليمية : - بنك راينين المركزى لولاية باير بيوينج - البنك الراينين لولاية باير بيوينج	٥٢ مركزا تعاونيا اقليميا : ١١ جمعية تعاونية عامة ١٤ مركزا لتسويق الاطال والبيض
المستوى	المستوى	المستوى

الإجمالي			المستثنى المحلي
<ul style="list-style-type: none"> ٢٧ - تعاونية شراء التجارة الخارجية - غير الإغذية ٢٢ - تعاونية شراء التجارة الإغذية ١١٩ - تعاونيات شراء للزراعيين - متنوعة ٢٢٤ - تعاونية شراء للتجار ومين أخرى ٧١ - تعاونية للثقل البيعات السنوية ٢٣٢ مليون مارك ١٦٩٩ مليون دولار عدد الأعضاء ٢٦٢,٠٠٠ عضو 	<ul style="list-style-type: none"> ٢٧ - البنك المركزي للتعاونيات بشؤون تجارت ١١٩ - بنوك التعاون الزراعي المانيا - هامبورغ ٢٢٤ - بنك راينلاند المركزي في كورسمين - كاسل البنك المركزي للتعاونيات بخروب غرب المانيا فرانكفورت البنك المركزي للتعاونيات بخروب المانيا - مسيلورف بنك السار المركزي لتعاونيات السار - ساربروكن ٢٣٢ مليون مارك ٢٦٢,٠٠٠ مليون دولار 	<ul style="list-style-type: none"> ٢٧ - مراكز لتسويق المنتجات والمواد ١١٩ - محازن للثقل (موكزية) ٢٢٤ - مركزا تعاونيا متغيرا البيعات السنوية ٢٣٥ مليون مارك ١١٩٢ مليون دولار 	<ul style="list-style-type: none"> ٢٧١١ - تعاونية للخدمات والمنتجات ٢٢٢٤ - بنكا تعاونية تعمل في تجارة السلع ٨٧٩ - تعاونية شراء وتسويق ١١٦٧ - تعاونية لتسويق الاطمان ومختجاتها ٢٤٤ - تعاونية لتسويق الراشي ١١٧ - تعاونية لتجهيز المنتجات الزراعية ٢٣٧ - تعاونية لزراعة الكروم ١١٥٢ - تعاونية للتجارة والخدمات المتنوعة ١١٥٢ - تعاونية السنوية ٢٣٢٩ مليون مارك البيعات السنوية ٢٣٢٩ مليون مارك ١١٩٢ مليون دولار عدد الأعضاء ٢٣٨ مليون عضو

وبمقارنة المراجعة الختامية بالمراجعة طبقا لقانون التعاونيات
يتضح ان المراجعة طبقا لقانون التعاونيات ابعاد مدى ، اذ يتلخص الهدف
من إجراء المراجعة في الحكم على إدارة شئون الجمعية التعاونية ذاتها
بجانب التأكد من سلامة ظروفها الاقتصادية وحالتها المالية ومصادر
تمويلها وقدرتها على الدفع والسداد وعائداتها واقتصادياتها ، فلا يعد
النجاح الاقتصادي وحده معيارا أو مقياسا لحكم المراجع ، وإنما يتعين على
المراجع ان يتأكد من مدى تنفيذ الجمعية التعاونية للغرض الذي أنشئت
من أجله وتشجيع أعضائها على الكسب والاستثمار ، إذ ان المسؤولين عن
إدارة شئونها قد يجيدون عن النظم واللوائح باتباع أساليب سياساتهم
وأنماط سلوكياتهم التجارية العقيمة ، مما قد يعرض تنفيذ مهمة التشجيع
على الاستثمار والعمل على تنميته للخطر ، وتتخلص مهمة المسؤولين عن
إدارة شئون الجمعية التعاونية - كما حددتها النظم واللوائح - في تأمين
سلامة العمل على تشجيع الأعضاء - على المدى البعيد على الاستثمار
ومن وجهة النظر هذه تتضح الأهمية الخاصة لتجهيزات الجمعية التعاونية
ومؤسساتها وتكوين رأس مالها الذاتي والحفاظ على مقوماتها وملاءمة
سياساتها التجارية وفق الظروف السائدة بالأسواق ، ولذلك فإن
امتداد مراجعة الشئون الإدارية ليس مقصورا على الشئون الإدارية
ذاتها فحسب باعتبارها مؤسسة وتنظيما ، وإنما يشتمل أيضا نشاط
المسؤولين عن إدارة شئونها ووحداتها التنظيمية والنظم واللوائح التي
يطبقها المسؤولون عن الشئون الإدارية في ممارسة وظيفتهم الإشرافية
والقيادية .

وعادة لا يتلخص الهدف من المراجعة الصحيحة في إجراء أبحاث
فردية بغية الإبلاغ عن حالات الاختلاس وفي مراعاة النظم واللوائح المتبعة
في العمل ، والعملات الحرة والأسعار وفي الشروط الواردة بعقود التأمين
وكذلك اللوائح والنظم الأخرى التي تشرف على تنفيذها هيئات أخرى

(مثلا : كل ما يتعلق بالمجالات الفنية والصحية) . وعلى المراجع أن يتأكد بنفسه - عن طريق توجيه الأسئلة الى المسؤولين - عن مدى الإلمام بهذه اللوائح وتلك النظم ، وما هي الإجراءات الكفيلة بضرورة اتباعها وفي حالات التعرف - اثناء إجراء عملية المراجعة - على بعض مظاهر القصور الجوهرية من جانب الهيئات المختصة - يتحتم عندئذ التوسع في نطاق المراجعة ، مع الأخذ في الاعتبار اللوائح والنظم الخاصة بالضرائب اثناء إجراء عملية المراجعة ، ويتمين القيام بإجراء أبحاث ضريبية خاصة عندما تدعو الضرورة الى ذلك ، سواء كان ذلك بسبب ما تم التوصل إليه خلال إجراء المراجعة من نتائج ، أم بناء على ما صدر من الهيئة من تعليمات .

كما يمكن للهيئة أو يتعين عليها - في إطار التزامها بالعمل على توفير رعايتها - القيام بإجراء مراجعة غير عادية بجانب المراجعة العادية ، إلا أنها مقصورة على مجالات معينة ، منها على سبيل المثال : مراجعة القروض الخاصة ، النظام الداخلي للرقابة ، حركة الودائع ، ومدى السيولة النقدية ، المعاملات المالية ، الإستثمارات ، إجراءات الشؤون الإدارية ٠٠٠ الخ ، وتتم عملية المراجعة بحجمها وتعد التقارير وفقا لما تصدره الهيئة من تعليمات .

فضلا عن وجود عمليات أخرى خاصة للمراجعة تتم بمقتضى النظم واللوائح القانونية ، منها على سبيل المثال : حالات مراجعة التأسيس ، تقارير تصفية بعض الجمعيات التعاونية ، تقارير خاصة بتحويل إحدى الجمعيات التعاونية الى شركة مساهمة ، كذلك بغض النظر عن حالات المراجعة الخاصة التي تجرى بناء على تكليف صادر من الجمعية التعاونية ذاتها (مثلا : حالات مراجعة التنظيم ، حالات مراجعة المخالفات ، حالات مراجعة اقتصادياتها ، حالات مراجعة تقييمها) .

وقد أصدرت المانيا في الآونة الأخيرة قانونا من شأنه تعيين مديرين على رأس كل نشاط مصرفي ، يقومان بتوزيع المسؤوليات فيما بينهما .

وقبل أن يتخذ أحدهما أى قرار ، عليه أن يرجع الى زميله ليتعرف على رايه ويحصل على موافقته ، وذلك ضمانا لسلامة القرارات التى تتعلق بمصالح المودعين والمعاملين ، وهذا الأسلوب يطلق عليه « مبدأ الأربعة عيون - Principle Of Four eyes » ، خاصة وأن من الأمور المتعارف عليها انه إذا حدث أى خطأ فى الجمعيات التعاونية فإن هذا الخطأ ينسب أساسا الى النظام التعاونى !! ٠٠٠ بينما لو حدث نفس الخطأ فى أى نشاط آخر مماثل فلا ينسب إلا للأفراد !! ٠٠٠ وأسلوب الأربعة عيون الذى اتخذته ألمانيا هو من أجل الحرص والحفاظ على سمعة النظام المصرفى بصفة عامة والنظام المصرفى التعاونى بصفة خاصة .

وتختص كل ولاية على حدة بجمهورية ألمانيا الاتحادية بمنح حق المراجعة وإشراف الدولة على هيئات مراجعة التعاونيات .

ويمنح حق المراجعة الى الهيئة عن طريق السلطة العليا المختصة بالولاية (وزير الاقتصاد) التى تقع الهيئة فى نطاق اختصاصاته ، ويشترط لمنح حق المراجعة أن تقدم الهيئة ضمانا بقدرتها على تنفيذ الواجبات المكلفة بها وفقا للقانون . وعلى سبيل المثال يجب أن يكون لدى الهيئة العدد الكافى من المراجعين الجديرين والجهاز الإدارى اللازم وكذلك الأساس الاقتصادى السليم .

وفىما يتعلق بإشراف الدولة فقد نص القانون على أن سلطة الولاية العليا المختصة يحق لها التأكد مما إذا كانت هيئات المراجعة تقوم فعلا بتنفيذ الواجبات والأعمال المكلفة بها .

ولعل من الأهمية بمكان ونحن نختتم هذا البحث أن نوجه النظر الى أساليب الرقابة الفعالة التى وضعتها ألمانيا الاتحادية فيما يتعلق بالتأكد من

إتمام كافة أوجه النشاط التعاوني وفقا للخطط الموضوعة وبأعلى قدر ممكن من الكفاءة ، وبحيث يمكن من خلال هذه الأساليب كشف الانحرافات فور حدوثها بل أكثر من هذا التنبؤ بالأخطاء المحتمل وقوعها والعمل مسبقا على تجنبها ، الأمر الذي يحدونا الى أن نأمل في أن تتبنى الحركة التعاونية في مجتمعنا العربي المعاصر تطبيق المفاهيم السليمة للرقابة حيث أن هذه الأساليب تتطلب وضوح الخطط والهيكل التنظيمي للجمعية ومعرفة طبيعة العلاقات والتفويضات الممنوحة الى كل فرد حتى يتمكن من تحقيق العمل المسنود إليه في إطار الخطة العامة والتي ينبغي على الجميع أن يتضافروا من أجل تحقيقها حتى تسير الحركة التعاونية العربية المفاهيم الصحيحة لتطبيق ثمرات فكر الثورة الإدارية المعاصرة التي استطاعت بموجبها الحركات التعاونية في الدول المتقدمة أن تقود عملية التنمية وتحقق الرخاء والإزدهار ليس فقط لأعضائها ، بل أيضا للمجتمع الذي تعيش فيه .

والأمل أن نستفيد من تجارب الدول المتقدمة الأخرى وأن يتم التقاء الحركة النقابية مع الحركة التعاونية لما فيه خير الغالبية العظمى من المواطنين بصفة عامة وأعضاء النقابات والتعاونيات بصفة خاصة .

ندعو الله سبحانه وتعالى أن يسدد خطانا لما فيه خير مصر وخير امتنا العربية .

والله ولي التوفيق .



فهرسین

الصفحة

الباب الأول

١٩ اضمواء على ألمانيا الاتحادية

الفصل الأول

٣١ الطبيعة والمنأخ

٣٢ الطبيعة

٣٨ المنأخ

الفصل الثاني

٤٦ الأرض والسكان

٥٢ الألمان

٥٤ القبائل الألمانية

الفصل الثالث

٥٧ الاتصاء الألماني

٦٠ ثورة ١٨٤٨

٦١ نهضة بروسسيا

٦٢ رايخ بسمارك

٦٤ الحرب العالمية الأولى

٦٥ جمهورية فايمار

٦٧ دكتاتورية هتلر

٦٨ الحرب العالمية الثانية ونتائجها

٧٠ تقسيم ألمانيا

٧٠ مؤتمر بوتسدام والمناطق الشرقية

٧١ إنشاء جمهورية ألمانيا الاتحادية

٧٢ القانون الأساسي

٧٢ الحقوق الأساسية

الصفحة

الفصل الرابع

٧٥	المعجزات الاقتصادية والنظام الاتحادي
٧٨	المواطن والإدارة العامة
٧٩	القانون في الدولة الاجتماعية
٨٠	الأحزاب والانتخابات
٨١	النظام الاتحادي والحكم الإقليمي والمحلي
٨١	التقاليد الألمانية
٨٢	لماذا النظام الاتحادي ؟
٨٣	سياسة ألمانيا إزاء العالم الثالث والتعاون الدولي
٨٥	النظام الاقتصادي
٨٦	نظام السوق الاجتماعية الحرة
٨٨	دور الشركاء الاجتماعيين
٨٩	المكونات الاجتماعية للنظام الاقتصادي
٩٠	تشجيع العمل
٩١	الحرف اليدوية
٩٤	النقابات
٩٧	إحصادات أصحاب العمل
٩٨	التعاون
١٠٠	اشكال الجامعات
١٠١	الإهتمام بالتعليم التعاوني
١٠٢	معاهد البحوث التعاونية في جمهورية ألمانيا الاتحادية

الباب الثاني

١٠٦	تاريخ وتحليل المناقشات عن اقتصاديات النفع العام
-----	---

الفصل الأول

١٠٩	اقتصاد النفع العام كنظام اقتصادي جديد
١١٤	اقتصاد النفع العام - الاقتصاد الموجه مركزيا
١٢٩	اقتصاد النفع العام - المشروع العام

الفصل الثاني

١٢٤	اقتصاد النفع العام كمصطلح من مصطلحات البيان الصناعي
١٢٨	الجمعيات التعاونية

الصفحة

١٣٣	النظام التعاوني الشامل
١٣٧	مشروع النفع العام الحر

الفصل الثالث

١٤١	مشروع النفع العام - مراحل في تطور التعاونيات
١٤٤	جميعيات المنتجين التعاونية
١٤٧	اسباب فشل جمعيات المنتجين
١٥٠	« قانون التحول » لأوبنهايم
١٥٤	جمعيات المستهلكين التعاونية

الفصل الرابع

١٥٥	شركات النفع العام المساهمة ذات المسؤولية المحدودة
١٥٨	النشاط الصناعي لتعاونيات المستهلكين
١٥٩	منشآت النقابات
١٦١	مشروعات النفع العام
١٦٣	مقارنة مراحل التطور الأربع

الفصل الخامس

١٦٩	الدعائم الأربع للحركة العاملة ^{١٦٩}
١٧٤	الخلافات المؤقتة فيما بين دعائم الحركة العمالية
١٧٦	رأى كارل ماركس في « مصانع العمال التعاونية »
١٧٧	معارض لاسال لتعاونيات المستهلكين
١٧٩	توصية لاسال بالتعاونيات الإنتاجية
١٨٠	موقف التمديليين الجديد
١٨٢	التحالف بين تعاونيات المستهلكين والنقابات
١٨٥	أدولف فون ايلم ، رجل ذو عقلية عملية
١٨٦	فريتز ناغتالي

الباب الثالث

١٨٩	مشروعات النفع العام
-----	---------------------

الفصل الأول

١٩١	تاريخ الجمعيات الاستهلاكية الألمانية
١٩٤	دستور تعاونيات المستهلكين

الصفحة

١٩٥	تعاونيات المستهلكين والتعاونيات الصناعية
١٩٨	تعاونيات المستهلكين المسيحية
٢٠١	حل تعاونيات المستهلكين في الثلاثينات
٢٠٢	إعادة بناء التعاونيات الاستهلاكية

الفصل الثاني

٢٠٥	إعادة بناء تعاونيات المستهلكين
٢١٠	إتحاد الجمعيات التعاونية الإستهلاكية الألمانية
٢١٢	تحول الفكرة التعاونية
٢١٦	التركيز في تجارة التجزئة
٢٢١	الخدمة الذاتية في تعاونيات المستهلكين
٢٢٢	مستودعات « التعاون » ومصانعها الإنتاجية

الفصل الثالث

٢٢٥	مشكلات تعاونيات المستهلكين
٢٢٧	مشكلات التمويل
٢٢٩	معاملات الأعضاء وغير الأعضاء
٢٣١	الصندوق العقاري لمجموعة « التعاون »
٢٣٢	مصادر تمويلية أخرى
٢٣٣	تعديل الشكل القانوني
٢٣٥	الشركات المساهمة لمجموعة « التعاون »

الفصل الرابع

٢٣٧	مجموعة « فولكسفورسورج »
٢٤٠	أوجه القصور في التأمين العادي
٢٤٣	إنشاء شركة فولكسفورسورج
٢٤٦	مجموعة فولكسفورسورج اليوم

الفصل الخامس

٢٥١	مجموعة « المنزل الجديد »
٢٥٣	مشكلات سوق الإسكان
٢٥٧	مشروعات الإسكان ذات المصلحة العامة
٢٦٠	تاريخ « نيوهايمات »

الصفحة

٢٦٣	• • • • •	انجازات نيوهيمات في ميدان النفع العام
٢٦٤	• • • • •	التحول الى إنشاء المدن
٢٦٦	• • • • •	« نيوهيمات ستاتيبار » : البيت الجديد وتعمير المدن
٢٦٨	• • • • •	إعادة تنظيم سوق الإنتشاءات

الفصل السادس

٢٦٩	بنوك العمال
٢٧٣	• • • • • بنوك العمال وموظفي الحكومة
٢٧٥	• • • • • بنوك الادخار التابعة لتعاونيات المستهلكين
٢٧٧	• • • • • بنوك النقابات العمالية

الفصل السابع

٢٨١	بنك النفع العام
٢٨٥	• • • • • الدراسة الاولى : بنك النفع العام
٢٨٦	• • • • • إنشاء بنك النفع العام
٢٨٨	• • • • • مشاركات البنك ليجمى مصالح المخدخين والعملاء
٢٩٠	• • • • • التعاون بين بنوك النقابات
٢٩١	• • • • • التعاون مع المؤسسات المصرفية الخاصة
٢٩٣	• • • • • التعاون مع بنوك الادخار
٢٩٤	• • • • • وظائف النفع العام التي يؤديها بنك النفع العام
٢٩٧	• • • • • الوظيفة التنظيمية لبنك النفع العام
٣٠٣	• • • • • الدراسة الثانية : بنك النفع العام
٣٠٣	• • • • • تأسيس البنك ونشاته
٣١٠	• • • • • بنك جيمينفرتسشافت كينك نقابي
٣١٦	• • • • • بنك جيمينفرتسشافت كينك مصرفي عام
٣٢٢	• • • • • حركة القروض والودائع والموارد الرأسمالية
٣٢٧	• • • • • تشجيع الائتمان الاستهلاكي وبناء المساكن ومدخرات العمال
٣٣٤	• • • • • بنك الودائع الادخارية وتكوين الأصول
٣٤١	• • • • • مبادرات بنك النفع العام في قطاع التمويل وسياسته بالنسبة للمشاركة
٣٤٦	• • • • • سياسة الاجور والسياسة الاجتماعية والمشاركة في القرار
٣٥١	• • • • • سياسة النفع العام الناجحة

الباب الرابع

٣٥٩ معالم لنظرية مشروعات النفع العام

الفصل الأول

٣٦١ تعدد دوافع وأهداف المشروع

٣٦٥ اربعة انماط من التصنيع

٣٦٦ النمط البورجوازي للتصنيع

٣٦٩ مبدأ الرشيد وفكرة الكفاءة الاقتصادية

٣٧١ تعسدد الأهداف

الفصل الثاني

٣٧٥ فكرة مشروع النفع العام

٣٧٨ مشروع النفع العام

٣٨١ العلة من الاهتمام بكيان مشروعات النفع العام

٣٨٣ فكرة « المنفعة المشتركة » و « النفع العام »

٣٨٤ الطرق المثالية والترشيديه

٣٨٨ العناصر الأساسية التي تحدد مضامين القيم

٣٩٠ لا نسبية في « المصلحة المشتركة »

٣٩١ تعدد أهداف المشروع

الفصل الثالث

٣٩٥ دور مشروعات النفع العام وحدوده في عملية النمو الاجتماعي

٣٩٧ قيود على نشاط مشروعات النفع العام

٤٠٠ مشروعات النفع العام والتدخل الحكومي

٤٠٢ مشروعات النفع العام ونواحي الحياة غير الحكومية

٤٠٤ وظائف جديدة في عملية النمو

الباب الخامس

٤٠٩ دور بنك النفع العام في إطار سياسة المائتيا المالية وتجارتها الخارجية

الفصل الأول

٤١١ الدولة والمالية العامة

٤١٤ توزيع المهام

الصفحة

٤١٥	خططة التمويل
٤١٦	توزيع الإيرادات
٤١٧	موازنة المالية
٤١٨	إدارة الاقتصاد الكلى
٤٢٢	أهداف معاصرة

الفصل الثانى

٤٢٥ النقود والبنوك

٤٢٧	النقود
٤٢٧	رفع قيمة المارك حتى ١٩٧٣
٤٢٨	نظام « الثيمان النقدى »
٤٢٩	نظام العملة الأوروبية
٤٣٠	البنوك
٤٣٠	البنك الألمانى الإتحادى
٤٣١	مؤسسات التسليف
٤٣٣	سوق القروض

الفصل الثالث

٤٣٥ بناء المساكن وتخطيط المدن

٤٣٨	كيفية إعداد المساكن
٤٣٩	معمونة المساكن وحماية المستاجر
٤٤٠	بناء المساكن وتخطيط المدن
٤٤٠	الطريق الى البيت الخاص
٤٤١	تخطيط المدن
٤٤٤	سنياسة الأسعار

الفصل الرابع

٤٤٩ التجارة الخارجية الألمانية

٤٥١	نظرة عامة - الأوضاع الحاضرة - المستقبل
٤٥٢	ألمانيا تصبح ثانى أكبر دولة فى ميدان التجارة العالمية
٤٥٣	متانة المركز التنافسى بفضل نمو الإنتاجية وثبات أسعار الصرف
٤٥٥	رفع قيمة المارك الألمانى فى السبعينيات خلق مشكلات
٤٥٦	هجز كبير فى الحساب الجارى بعد أزمة البترول الثانية

الصفحة

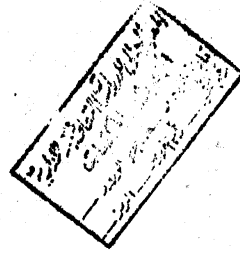
٤٥٧	ركود النمو بأوروبا في أوائل الثمانينيات
٤٥٧	إهمال الأسواق ذات النمو فوق المتوسط
٤٥٨	إنتعاش ١٩٨٤/٨٣ في التجارة الدولية أفاد صناعة التصدير الألمانية
٤٥٩	الإعتماد الشديد على الصادرات
٤٦٠	تخفيض قيمة المارك لا يخلو من المشكلات
٤٦٢	التعديل الهيكلي كمهمة دائمة
٤٦٣	يجب استخدام إيرادات التصدير في الإنفاق الرأسمالي
٤٦٤	السوق الأوروبية كضرورة لتثبيت مركز التجارة الخارجية الألمانية
٤٦٤	فوائض الحساب الجاري والفوائض التجارية كمقياس للنجاح الإقتصادي
٤٦٦	توسيع نطاق عدم التوازن الخارجي أمر غير مرغوب
٤٦٧	الفائض الخارجي يعود الى الحد المعتاد بعد ١٩٨٦

الفصل الخامس

٤٦٨	إقتصاديات بنك النفع العام
٤٧١	تقرير مجلس الإدارة عن عام ١٩٨٥ كما تراه البنوك الألمانية
٤٧٤	أعمال وأداء بنك النفع العام
٤٧٥	تحسين آخر في هيكل الودائع
٤٧٨	نمو بعض أشكال خاصة من المدخرات
٤٧٩	تناقص نسبة المستحق للبنوك في الخصوم
٤٨٠	إستمرار نشاط التجارة في الأوراق المالية لحسابنا الخاص
٤٨١	إتجاهات مختلفة في نشاط الإقراض
٤٨١	تعامل نشط مع صغار ومتوسطى المتعاملين
٤٨١	توالى نجاح برنامج قروض المشروعات
٤٨٢	توسع الطلب على قروض الاستهلاك
٤٨٣	برنامج تمويل خاص للسيارات المجهزة بمعدات منع التلوث
٤٨٤	إتجاه نحو الهبوط في قروض المباني
٤٨٤	التوسع في إقراض البلديات
٤٨٥	إقراض مجموعات المنشآت : التركيز على التصدير والمشروعات المحلية
٤٨٥	النمو في الصادرات ينشط الإقراض الخارجي
٤٨٦	التركيز على تمويل السلع الرأسمالية في التعامل مع المنشآت الدولية
٤٨٦	إحتياطات أخرى ضد المخاطر
٤٨٧	مكاتبنا في الخارج تركز على المتعاملين مع عملائنا الألمان
٤٨٧	عام قياسي لأسواق الأوراق المالية

الصفحة

٤٨٨	مبيعات السندات وأذونات المقترضين تبلغ مستوى قياسيا
٤٨٩	نجاح شهادات الاستثمار في العقارات والسندات
	إتجاهات سعر صرف الدولار تحدد عمليات الصرف الخارجى
٤٩٠	والنقد الأجنبى
٤٩٠	خدمة زبائننا بتكنولوجيا حديثة
٤٩١	خدمة البنك الجديدة لإدارة النقدية
٤٩٢	حملة إعلانية جديدة
٤٩٣	بداية ناجحة للتعاون مع شركة فولكسفورسبورج
٤٩٤	إيرادات مرضية
٤٩٤	زيادة فائض الفائدة ٧٪
٤٩٥	ارتفاع آخر فى المخصصات للمخاطر
٤٩٥	تحصيل الأرباح ودعم الإحتياطيات
٤٩٦	الشركات التابعة والشقيقة
٤٩٦	بنك المدخرات وتكوين رأس المال ، فرانكفورت
٥٠١	بنك المبانى والتجارة - شركة مساهمة ، فرانكفورت
٥٠٢	بنك الائتمان لغرب ألمانيا ، كولونيا
٥٠٤	شركة تابعة للبنك
٥٠٤	شركة الاستثمارات - فرانكفورت
٥٠٥	بنك النقابات بلوكسمبورج - شركة مساهمة
٥٠٧	شركة آسيا للتمويل ، هونج كونج
٥٠٨	البنك التعاونى الدولى « انجيبا » ، بازل
٥١٠	مصالح أخرى
٥١١	تقرير مجلس الإشراف
٥١٥	أهم البيانات الفنية لبنى المركز الرئيسى لبنك النفع العام الألمانى
٥١٧	كلمة أخيرة
٥٢٥	البنك التعاونى
٥٢٦	جمعيات الإنتمان وقانون القروض



رقم الإيداع بدار الكتب القومية ٨٦/٧٧٤٥
ترقيم دولي ٦ - ٠٠٩١ - ٠٧ - ٩٧٧

المطبعة العالمية

١٦ . ١٧ شارع خريج سعد - القاهرة ت ٢٥٤٩٣١٧